



МАТЬ И ДИТЯ
ЗДЕСЬ РОЖДАЕТСЯ БУДУЩЕЕ

ГК «МАТЬ И ДИТЯ» УВЕЛИЧИЛА ВЫРУЧКУ НА 8% И ЕБИТДА НА 10% В 2019 Г.

23 марта 2020 г., Москва. Группа компаний «Мать и дитя», (ГК «Мать и дитя», «Группа» или «Компания»; тикер на LSE: MDMG), один из лидеров на рынке частных медицинских услуг в России, объявляет аудированные консолидированные финансовые результаты по международным стандартам финансовой отчетности (МСФО) за год, завершившийся 31 декабря 2019 год.

Ключевые показатели за 2019 г.

- **Выручка** увеличилась на 8% до 16 160 млн руб. по сравнению с 14 937 млн руб. в 2018 г. Основными факторами роста стали дальнейшее увеличение загрузки московских клиник и региональных госпиталей в Новосибирске, Самаре, а также открытие клинического госпиталя в Тюмени.
- **ЕБИТДА** выросла на 10% год к году (г/г) и составила 4 635 млн руб., обеспечив **рентабельность по ЕБИТДА** на уровне 29%. Существенный эффект на рост ЕБИТДА оказало увеличение загрузки региональных госпиталей Группы.
- **Чистая прибыль** незначительно уменьшилась на -2% г/г до 2 787 млн руб.
- **Денежный поток от операционной деятельности** увеличился на 22% и составил 4 946 млн руб.
- **Капитальные затраты (CAPEX)** составили 3 992 млн руб. Значимыми направлениями инвестиций стали завершение строительства и закупка оборудования для госпиталя в Тюмени (1 158 млн руб.), строительство второй очереди госпиталя «Лапино» (1 900 млн руб.), а также реновация ПМЦ с целью расширения его медицинского профиля (457 млн руб.)
- **Долг** Группы по состоянию на 31 декабря 2019 года увеличился на 25% по сравнению с аналогичным показателем на конец 2018 года и составил 7 098 млн руб., **чистый долг** увеличился на 20% по сравнению с аналогичным показателем на конец 2018 года до 3 530 млн руб. Увеличение чистого долга связано с эффектом первого применения стандарта МСФО 16 «Аренда» в размере 650 млн руб. При этом соотношение чистый долг/ЕБИТДА составило 0,8х.
- **Чистый оборотный капитал** остался отрицательным — (1 666) млн руб. — и составил 10% от выручки.

Комментируя финансовые результаты за 2019 г., генеральный директор ГК «Мать и дитя» Марк Курцер отметил:

«Мы завершили еще один успешный год для нашего бизнеса. В 2019 году мы усилили и расширили нашу сеть по всей России, добились хорошего роста операционной деятельности и в результате получили рекордную выручку в истории Группы.

В прошедшем году мы продолжили непрерывный рост выручки и EBITDA из года в год, увеличив эти показатели на 8% и 10% до 16 160 млн руб. и 4 635 млн руб. соответственно. Рентабельность по EBITDA составила 29%, превысив показатель предыдущего года. Наша чистая прибыль за год незначительно сократилась на 2% в связи с вводом в строй нового госпиталя в Тюмени и других новых проектов.

В основе наших финансовых показателей лежит как рост основных операционных результатов по всем направлениям деятельности, так и успешная трансформация наших госпиталей в многопрофильные медицинские центры высокого уровня. В результате перехода в многофункциональность мы отмечаем существенное увеличение притока пациентов, которые обращаются к нам за хирургической помощью в различных областях, а также за лечением онкологических заболеваний.

В 2019 году мы продолжили развитие нашей крупнейшей в России частной медицинской сети. Мы открыли шестой по счету госпиталь – в Тюмени – став лидером в России по числу частных многопрофильных госпиталей. Мы также открыли клиники на перспективных рынках Владивостока и Краснодара. Мы также продолжили строительство госпиталя «Лапино-2», который откроется в этом году. Уже в самом начале 2020 года мы завершили масштабную реновацию ПМЦ, превратив его в по-настоящему многопрофильный госпиталь, а также открыли первую клинику в Ростове-на-Дону и новую педиатрическую клинику в Московской области.

Эффективная работа нашей команды принесла хорошие плоды в прошедшем году и мы имеем все основания, чтобы продолжать успешный рост нашего бизнеса в будущем».

Основные достижения в 2019 г.

Операционные результаты

Компания продолжала развивать бизнес и продемонстрировала сильные операционные результаты за полный 2019 год:

- Количество родов выросло на 2% г/г до **7 446**.
- Количество циклов ЭКО выросло на 8% г/г до **18 004**.
- Количество койко-дней выросло на 14% г/г до **79 689**.
- Амбулаторные посещения выросли на 8% г/г до **1 745 133**.

Развитие сети госпиталей

- *Открытие многопрофильного госпиталя в Тюмени.* Плановые мощности госпиталя на 164 койки предусматривают проведение до 2 500 родов, 1 200 циклов ЭКО и 8 500

хирургических операций, а также обеспечение до 220 000 амбулаторных посещений в год. Общий объем инвестиций в реализацию проекта составил 2,6 млрд рублей.

- *Завершающий этап строительства второй очереди госпиталя «Лапино».* Новый 7-этажный хирургический корпус площадью 18 500 кв. м рассчитан на 15 000 операций, более 27 000 койко-дней и более 200 000 амбулаторных посещений в год. В «Лапино-2» будут представлены принципиально новые направления медицинской помощи: нейрохирургия, химиотерапия, стоматология с челюстно-лицевой хирургией, будет работать современная микробиологическая лаборатория для проведения полного спектра диагностических исследований. Открытие нового корпуса запланировано на 2020 г.
- Региональные госпитали продемонстрировали высокие операционные результаты, продолжая увеличивать поток пациентов:
 - Коэффициент загрузки госпиталя «Мать и дитя» Авиценна составил: роды – 83%, ЭКО – 76%, стационар – 60%, амбулаторное звено – 43%.
 - Коэффициент загрузки госпиталя «Мать и дитя» Уфа продолжает расти и в 2019 г. составил: роды – 61%, ЭКО – 78%, стационар – 44%, амбулаторное звено – 66%.
 - Коэффициент загрузки госпиталя в Самаре за 2019 год составил: роды – 23%, ЭКО – 55%, стационар – 47%, амбулаторное звено – 58%. Загрузка госпиталя опережает прогнозные данные.

Открытие и расширение клиник

- *Открытие клиники «Мать и дитя» в Владивостоке* площадью 358 кв. м. Мощности клиники позволяют проводить до 500 циклов ЭКО, включая циклы ЭКО по ОМС и 20 000 приемов врачей в год.
- *Открытие клиники «Мать и дитя» в Краснодаре* площадью 360 кв. м. Клиника предлагает услуги по традиционным для Группы направлениям: акушерство и гинекология, ведение беременности, лечение бесплодия и ЭКО, так и услуги для всех членов семьи. Мощности новой клиники позволят проводить до 1 000 малых гинекологических операций, около 500 циклов ЭКО, включая циклы по ОМС, и более 26 000 приемов врачей в год.

Основные финансовые показатели за 2019 г. (млн руб.)

| | 2019 | 2018 | Изменение г/г |
|---|--------|--------|---------------|
| Выручка | 16 160 | 14 937 | +8% |
| Валовая прибыль | 5 784 | 5 550 | +4% |
| ЕБИТДА | 4 635 | 4 197 | +10% |
| Рентабельность по ЕБИТДА, % | 29% | 28% | +0.6 п.п. |
| Чистая прибыль | 2 787 | 2 831 | -2% |
| Капитальные затраты | 3 992 | 3 694 | +8% |
| Чистый денежный поток от операционной деятельности | 4 946 | 4 053 | +22% |
| Чистый оборотный капитал | -1 666 | -1 391 | +20% |
| Чистый долг | 3 530 | 2 950 | +20% |

Структура выручки

Выручка Группы составила 16 160 млн руб., продемонстрировав рост на 8% к предыдущему году. Основными драйверами стало увеличение выручки в центральном регионе, регионе Волга и Урал.

Выручка по ключевым направлениям оказания медицинской помощи – акушерство и гинекология, роды, ЭКО и педиатрия – составила 69% от общей выручки Группы. Наибольший рост в 2019 году показала выручка по направлениям ЭКО и Прочие медицинские услуги (+10% и +11% к прошлому году). Основной вклад в рост последнего сегмента внесли региональные госпитали.

Структура выручки за 2019 г. (млн руб.)

| | 2019 | 2018 | Изменение г/г |
|---------------------------------------|---------------|---------------|------------------|
| Акушерство и гинекология (искл. роды) | 3 075 | 2 854 | +8% |
| Роды | 2 305 | 2 211 | +4% |
| ЭКО | 3 843 | 3 488 | +10% |
| Педиатрия | 1 937 | 1 808 | +7% |
| Прочие медицинские услуги | 4 563 | 4 105 | +11% |
| Прочая выручка | 437 | 471 | -7% |
| ИТОГО | 16 160 | 14 937 | +8% |

Операционные затраты (без учета амортизации)

Операционные затраты (без амортизации) в 2019 г. выросли на 7% по сравнению с 2018 г. до 11 525 млн руб.

Капитальные затраты и финансовое положение

Общий объем капитальных затрат составил 3 992 млн руб. (по сравнению с 3 694 млн руб. в 2018 г.). Значимыми направлениями инвестиций стали завершение строительства и закупка оборудования для госпиталя в Тюмени (1 158 млн руб.), строительство второй очереди госпиталя «Лапино» (1 900 млн руб.), а также реновация ПМЦ (457 млн руб.).

Долг Группы увеличился на 25% по сравнению с аналогичным показателем на конец 2018 года и составил 7 098 млн руб., **чистый долг** на 31 декабря 2019 г. увеличился за 12 месяцев на 20% или на 580 млн руб. по сравнению с 31 декабря 2018 г. до 3 530 млн руб. Увеличение чистого долга связано с эффектом первого применения стандарта МСФО 16 «Аренда» в размере 650 млн руб. При этом соотношение чистый долг/ЕВITDA составило 0,8х.

Исторически Компания работает с отрицательным оборотным капиталом в качестве источника дополнительного финансирования. Чистый оборотный капитал остался отрицательным — (1 666) млн руб. — и составил 10% от выручки.

События после отчетного периода

- В январе 2020 г. Группа открыла новую клинику в Ростове-на-Дону общей площадью 442 кв. м. Мощности новой клиники позволяют проводить до 400 малых гинекологических операций, около 1 000 циклов ЭКО, в том числе по ОМС, и более 26 000 приемов врачей в год. Общий объем инвестиций в реализацию проекта составил около 50 млн рублей.
- В конце января 2020 г. Группа завершила реновацию Перинатального медицинского центра и начала ребрендинг госпиталей. После реновации мощности клинического госпиталя позволяют проводить до 3 500 родов, около 3 000 циклов ЭКО, включая циклы по ОМС, а также предусматривают обеспечение 34 000 койко-дней и более 295 000 приемов врачей в год. Общий объем инвестиций в реализацию проекта составил около 600 млн руб.
- В марте 2020 г. ГК «Мать и дитя» открыла детскую клинику в Московской области. Профилем клиники «Мать и дитя» Новая Рига является оказание высококвалифицированной педиатрической помощи пациентам с момента рождения и до 18 лет. Мощности новой клиники позволяют проводить более 20 000 приемов врачей в год. Площадь клиники составляет 117 кв. м, общий объем инвестиций в реализацию проекта составил около 2 млн рублей.

Совет директоров ГК «Мать и дитя» рекомендовал выплатить дивиденды в размере 639 млн руб. или 23% от чистой прибыли по МСФО за 2019 г. Общие дивиденды по итогам 2019 года составят 8,5 руб. на акцию.

Годовое Общее собрание акционеров Компании, на котором будет рассмотрен вопрос об утверждении выплат дивидендов, пройдет 23 апреля 2020 г. Датой закрытия реестра для участия в годовом Общем собрании акционеров станет 20 марта 2020 г. Последней датой приема результатов голосования владельцев ГДР станет 20 апреля 2020 г. При условии утверждения акционерами дивидендов на годовом Общем собрании акционеров Компании, предварительной датой закрытия реестра для целей выплаты дивидендов станет 30 апреля 2020 г. Дата торгов, начиная с которой новые акционеры Компании не будут иметь права на получение дивидендов (ex-dividend date), установлена на 29 апреля 2020 г. Выплата дивидендов держателям ГДР будет осуществлена 26 мая 2020 г. в долларах США по курсу ЦБ РФ на 20 марта 2020 г.

В соответствии с Налоговым кодексом РФ дивиденды, выплачиваемые российскими компаниями, облагаются:

- 15% - по общему правилу;
- По сниженным налоговым ставкам при выплате дивидендов налоговым резидентам РФ и резидентам стран, с которыми у РФ заключено соглашение об избежании двойного налогообложения.

Более подробная информация о порядке налогообложения дивидендов и применении льгот согласно Налоговому кодексу Российской Федерации приведена в Приложении 1.

Консолидированная финансовая отчетность доступна на английском языке на сайте ГК «Мать и дитя»: <http://www.mcclinics.ru/reports/financialreports/>

Конференц-звонок:

23 марта 2020 г. менеджмент Группы обсудит годовые финансовые результаты с инвесторами и аналитиками в рамках конференц-звонка и вебкаста в 17:00 по московскому времени (14:00 по лондонскому и 10:00 по нью-йоркскому времени).

В звонке примут участие:

- Марк Курцер, генеральный директор и член Совета директоров
- Андрей Хоперский, заместитель генерального директора по экономике и финансам
- Дмитрий Якушкин, Директор по связям с инвесторами

Финансовая отчетность, соответствующий пресс-релиз и презентация будут опубликованы в день объявления результатов перед проведением конференц-звонка на веб-сайте Компании: <http://www.mcclinics.ru/reports/financialreports/>

Ссылка на вебкаст:

<https://78449.choruscall.com/links/motherandchild200323.html>

Участники звонка могут зарегистрироваться на конференцию, перейдя по ссылке:

<https://www.diamondpass.net/5089638>

Обратите внимание, что участники получают номер для подключения к звонку после прохождения регистрации.

Запись звонка будет доступна на веб-сайте Компании.

Данный звонок предназначен для инвесторов и аналитиков.

Релиз содержит инсайдерскую информацию.

Контакты для получения дополнительной информации:

Для инвесторов

Для СМИ

Дмитрий Якушкин
Директор по связям с инвесторами
MD Medical Group Investments Plc
+7 (495) 332 20 11
d.yakushkin@mcclinics.ru

EM
Том Блэквелл: +7 919 102 9064
Сергей Першин: +1 929 855 8188
MDMG@em-comms.com

О ГК «Мать и дитя»

ГК «Мать и дитя» является одним из лидеров на крайне привлекательном российском рынке частных медицинских услуг. Сегодня Компания объединяет 42 современных медицинских учреждений, в том числе 6 многопрофильных госпиталей и 36 амбулаторных клиник в Москве,

Санкт-Петербурге, Уфе, Перми, Самаре и Самарской области, Иркутске, Ярославле, Владимире, Новосибирске, Рязани, Костроме, Новокузнецке, Красноярске, Омске, Барнауле, Тюмени, Воронеже, Нижнем Новгороде, Волгограде, Туле, Казани, Владивостоке, Краснодаре и Ростове-на-Дону.

Начиная с 12 октября 2012 г. акции Компании торгуются на Лондонской фондовой бирже под тикером «MDMG» в форме глобальных депозитарных расписок (ГДР).

Заявления прогнозного характера

Настоящий пресс-релиз содержит заявления прогнозного характера, которые основаны на текущих ожиданиях и предположениях Компании и могут нести в себе известные и неизвестные риски и неопределенности, которые могут привести к тому, что действительные результаты, показатели или события будут отличаться от выраженных или подразумеваемых в таких заявлениях. Заявления прогнозного характера, которые содержатся в настоящем пресс-релизе, основаны на прошлых тенденциях или деятельности и не должны рассматриваться как утверждающие, что такие тенденции или деятельность сохранятся в будущем. Считается, что выраженные в данных заявлениях ожидания являются оправданными, но на них может воздействовать ряд факторов, которые могут привести к существенным расхождениям с действительными результатами или тенденциями, включая, помимо прочего: рыночные условия, рыночную позицию Компании, доходы, финансовое состояние, денежные потоки, доходность капитала и операционную рентабельность, ожидаемый уровень инвестиций и экономические условия; способность Компании получать капитальное/дополнительное финансирование; сокращение спроса со стороны клиентов; повышение конкуренции; непредвиденное сокращение выручки или прибыльности; законодательные, налоговые или регуляторные нововведения, включая, помимо прочего, изменения нормативов в сфере экологии, здравоохранения и безопасности; колебание курсов валют; удержание высшего руководства; поддержание трудовых отношений; колебание себестоимости; и операционные и финансовые ограничения в результате соглашений о финансировании. Никакое заявление в настоящем пресс-релизе не направлено на осуществление прогноза о размере прибыли, равно как никакое заявление не должно рассматриваться как означающее, что показатели прибыли или прибыли на акцию Компании обязательно повысятся или понизятся, по сравнению с соответствующими предыдущими финансовыми периодами. Все заявления прогнозного характера относятся только к дате конкретного заявления.