

# ГК «МАТЬ И ДИТЯ» ЗНАЧИТЕЛЬНО УВЕЛИЧИЛА ВСЕ КЛЮЧЕВЫЕ ОПЕРАЦИОННЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ЗА 9 МЕСЯЦЕВ 2016 Г.

**24 октября 2016 г.,** Москва – Группа компаний «Мать и дитя», (ГК «Мать и дитя», «Группа» или «Компания»; тикер на LSE: MDMG), лидирующая компания, оказывающая частные медицинские услуги в области женского здоровья и педиатрии в России, объявляет операционные результаты за 3 квартал и 9 месяцев 2016 г.

# Ключевые операционные показатели ГК «Мать и дитя» за 9 месяцев 2016 года:

- Количество родов выросло на 22% год к году (г/г) до 5 018
- Количество циклов ЭКО увеличилось на 52% г/г до 10 011
- Количество койко-дней выросло на 11% г/г до 41 582
- Амбулаторные посещения увеличились на 18% г/г до 1 018 117

# Марк Курцер, генеральный директор ГК «Мать и дитя», отметил:

«9 месяцев — это очень важный период, особенно в нашем бизнесе. И мы рады сообщить, что благодаря сохранению существенного роста всех операционных показателей в третьем квартале мы крайне успешно завершили первые 9 месяцев 2016 года.

За этот периоды мы приняли на 22% больше родов, чем годом ранее. Количество проведенных циклов ЭКО увеличилось более чем в полтора раза и уже превысило показатель за полный 2015 год. Ни одна другая компания в России не проводила свыше 10 000 циклов за 9 месяцев. Число посещений стационара и амбулаторных отделений выросло на 11% и 18% соответственно.

Основными драйверами такого роста были госпитали в Лапино, Уфе и ПМЦ, которые продолжают увеличивать показатели загрузки. Выдающийся прирост в сегменте ЭКО был достигнут во многом благородя деятельности новых клиник в Сибири, которые обеспечили около 2 000 циклов, а также других клиник Группы.

Мы довольны динамикой развития нашей деятельности с начала года и нацелены на сохранение положительной тенденции до конца 2016 года».

#### Роды

• За 9 месяцев 2016 г. общее количество принятых родов в Группе выросло на 22% г/г до 5 018.

- Общее количество принятых родов в Группе за 3 квартал 2016 г. выросло на 24% год к году (г/г) до 1 815.
- В клиническом госпитале «Мать и дитя Уфа» за 9 месяцев 2016 г. было принято 786 родов.

#### ЭКО

- За 9 месяцев 2016 г. общее количество циклов ЭКО выросло на 52% г/г, достигнув 10 011.
- Общее количество циклов ЭКО за 3 квартал 2016 г. по Группе выросло на 44% по сравнению с 3 кварталом 2015 г. и достигло 3 443.
- Сопоставимые данные по количеству проведенных циклов ЭКО в Группе за 9 месяцев 2016 г. составили 8 069, что выше уровня прошлого года на 22%.

## Койко-дни в стационаре

- Общее количество койко-дней в стационаре за 9 месяцев 2016 г. выросло на 11% г/г и достигло 41 582 благодаря росту показателей по следующим направлениям:
  - о 4% койко-дни в отделениях «Акушерства и гинекологии»;
  - 21% количество койко-дней в стационаре в отделениях педиатрии;
  - о 12% койко-дни по направлению «Прочие медицинские услуги».
- Общее количество койко-дней в стационаре за 3 квартал 2016 г. выросло на 16% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составило 13 432.
- По сопоставимым данным количество койко-дней в стационаре за 9 месяцев 2016 г. выросло на 11% г/г до 41 540.

# Амбулаторные посещения

• Общее количество амбулаторных посещений за 9 месяцев 2016 г. увеличилось на 18% до 1 018 117 благодаря росту следующих показателей:

- о 12% посещения по направлению «Акушерство и гинекология»;
- о 15% приемы врачей педиатров;
- 28% увеличение количества приемов по направлению «Прочие медицинские услуги».
- Общее количество амбулаторных посещений за 3 квартал 2016 г. увеличилось на 16% г/г до 338 499.

<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> Сопоставимые данные не включают операционные результаты клиник Медика (Новокузнецк) и АРТМедГрупп (Красноярск, Омск, Барнаул, Новосибирск), которые консолидируются с января 2016 г. А также результаты клиники в Костроме, которая была открыта в апреле 2016 г.

•	По сопоставимым данным за 9 месяцев 2016 г. количество амбулаторных посещений выросло на 11% г/г до 954 642.							

							Сопоставимые данные				
	9 мес.2016	9 мес.2015	Изм. г/г, %	3 кв.16	3 кв.15	Изм. г/г, %	9 мес.2016	9 мес.2015	Изм. г/г, %		
Акушерство и гинекология											
Роды	5 018	4 113	22%	1 815	1 462	24%	5 018	4 113	22%		
Койко-дни (без учета родов)	18 027	17 397	4%	6 057	5 687	7%	18 027	17 397	4%		
Амбулаторные посещения	374 619	334 204	12%	127 690	113 907	12%	358 428	334 204	7%		
эко											
	10 011	6 603	52%	3 443	2 392	44%	8 069	6 603	22%		
Педиатрия											
Койко-дни	13 706	11 373	21%	4 313	3 114	39%	13 706	11 373	21%		
Амбулаторные посещения	287 841	251 030	15%	95 181	82 887	15%	287 663	251 030	15%		
Прочие медицинские услуги											
Койко-дни	9 849	8 780	12%	3 062	2 800	9%	9 807	8 780	12%		
Амбулаторные посещения	355 657	277 591	28%	115 628	90 261	28%	308 551	277 591	11%		
Итого											
Итого роды	5 018	4 113	22%	1 815	1 462	24%	5 018	4 113	22%		
Итого ЭКО	10 011	6 603	<b>52</b> %	3 443	2 392	44%	8 069	6 603	22%		
Итого койко-дни	41 582	37 550	11%	13 432	11 601	16%	41 540	37 550	11%		
Итого амбулаторные посещения	1 018 117	862 825	18%	338 499	287 055	18%	954 642	862 825	11%		

## Контакты для получения дополнительной информации:

Для инвесторов

Для СМИ

Елена Романова

 $\mathbf{EM}$ 

Директор по связям с инвесторами MD Medical Group Investments Plc

Том Блэквелл: +7 919 102 9064

тел.: +7 495 331 41 20

Сергей Першин: +1 929 855 8188

e.romanova@mcclinics.ru

MDMG@em-comms.com

#### О ГК «Мать и дитя»

ГК «Мать и дитя» работает на крайне привлекательном российском рынке частных медицинских услуг и является лидером в сфере женского здоровья и педиатрии. Сегодня Компания объединяет 31 современное медицинское учреждение, в том числе 4 стационара и 27 амбулаторных клиник в Москве, Санкт-Петербурге, Уфе, Перми, Самаре и Самарской области, Иркутске, Ярославле, Костроме, Новосибирске, Красноярске, Омске, Барнауле, Новокузнецке и Рязани. Кроме того, три франчайзинговые клиники расположены в Киеве.

Начиная с 12 октября 2012 года акции Компании торгуются на Лондонской фондовой бирже под тикером «MDMG» в форме глобальных депозитарных расписок (ГДР).

#### Заявления прогнозного характера

Настоящий пресс-релиз содержит заявления прогнозного характера, которые основаны на текущих ожиданиях и предположениях Компании и могут нести в себе известные и неизвестные риски и неопределенности, которые могут привести к тому, что действительные результаты, показатели или события будут отличаться от выраженных или подразумеваемых в таких заявлениях. Заявления прогнозного характера, которые содержатся в настоящем пресс-релизе, основаны на прошлых тенденциях или деятельности и не должны рассматриваться как утверждающие, что такие тенденции или деятельность сохранятся в будущем. Считается, что выраженные в данных заявлениях ожидания являются оправданными, но на них может воздействовать ряд факторов, которые могут привести к существенным расхождениям с действительными результатами или тенденциями, включая, помимо прочего: рыночные условия, рыночную позицию Компании, доходы, финансовое состояние, денежные потоки, доходность капитала и операционную рентабельность, ожидаемый уровень инвестиций и экономические условия; способность Компании получать капитальное/дополнительное финансирование; со стороны клиентов; повышение сокращение спроса непредвиденное сокращение выручки или прибыльности; законодательные, налоговые или регуляторные нововведения, включая, помимо прочего, изменения нормативов в сфере экологии, здравоохранения и безопасности; колебание курсов валют; удержание высшего руководства; поддержание трудовых отношений; колебание себестоимости; и операционные и финансовые ограничения в результате соглашений о финансировании. Никакое заявление в настоящем пресс-релизе не направлено на осуществление прогноза о размере прибыли, равно как никакое заявление не должно рассматриваться как означающее, что показатели прибыли или прибыли на акцию Компании обязательно повысятся или понизятся, по сравнению с соответствующими предыдущими финансовыми периодами. Все заявления прогнозного характера относятся только к дате конкретного заявления.