



**МАТЬ И ДИТЯ**

ЗДЕСЬ РОЖДАЕТСЯ БУДУЩЕЕ

## **ГК «МАТЬ И ДИТЯ» УВЕЛИЧИЛА ВЫРУЧКУ НА 8% В ПЕРВОМ ПОЛУГОДИИ 2018 Г.**

**10 сентября 2018 г.**, Москва. Группа компаний «Мать и дитя», (ГК «Мать и дитя», «Группа» или «Компания»; тикер на LSE: MDMG), один из лидеров на рынке частных медицинских услуг в России, объявляет неаудированные сокращенные консолидированные промежуточные финансовые результаты за шесть месяцев, завершившихся 30 июня 2018 г., по международным стандартам финансовой отчетности (МСФО).

### **Ключевые показатели за 1 полугодие 2018 г.**

- **Выручка** увеличилась на 8% до 7 130 млн руб. по сравнению с 6 618 млн руб. в 1 полугодии 2017 г. Основными факторами роста стали дальнейшее увеличение загрузки клинического госпиталя «Лапино», госпиталей в Уфе и в Новосибирске, а также открытие нового госпиталя «Мать и дитя ИДК» в Самаре. **Сопоставимая выручка** увеличилась на 4%.
- **ЕБИТДА** выросла на 2% полугодие к полугодью и составила 1 922 млн руб., при этом **сопоставимая ЕБИТДА** увеличилась на 3%. Рентабельность по сопоставимой ЕБИТДА за отчетный период составила 28%, маржинальность по ЕБИТДА Группы в целом — 27%.
- **Чистая прибыль** выросла на 0,4% по сравнению с аналогичным периодом прошлого периода до 1 230 млн руб.
- **Капитальные затраты** составили 1 676 млн руб. (854 млн руб. в прошлом периоде). Основные направления инвестиций связаны с завершением строительства госпиталя в Самаре, строительством госпиталя в Тюмени, открытием новых клиник, расходами по началу строительства второй очереди госпиталя в Лапино.
- **Долг** увеличился на 8% с начала года до 4 952 млн руб. на 30 июня 2018 г., чистый долг вырос на 45% на конец отчетного периода до 2 986 млн руб. Соотношение чистого долга к ЕБИТДА<sup>1</sup> составило 0,7х на конец первого полугодия 2018 г.
- **Оборотный капитал** остался отрицательным — (1 506) млн руб. — и составил 10,2% от выручки<sup>2</sup>.

<sup>1</sup> ЕБИТДА за 1 полугодие 2018 г., приведенная к годовому значению

<sup>2</sup> Выручка за 1 полугодие 2018 г., приведенная к годовому значению

## Основные финансовые показатели за 1 полугодие 2018 г. (млн руб.)

|  | 1 полугодие<br>2018 г. | 1 полугодие<br>2017 г. | Изменение г/г,<br>% |
|--|------------------------|------------------------|---------------------|
| Выручка  | 7 130                  | 6 618                  | +8%                 |
| Валовая прибыль                                      | 2 522                  | 2 478                  | +2%                 |
| ЕБИТДА   | 1 922                  | 1 888                  | +2%                 |
| Рентабельность по ЕБИТДА, %                          | 27%                    | 28,5%                  | - 1,5 п.п.          |
| Чистая прибыль                                       | 1 230                  | 1 225                  | +0,4%               |
| Капитальные затраты с учетом М&А                     | 1 676                  | 854                    | +96%                |
| Денежный поток от операционной деятельности (чистый) | 1 921                  | 1 994                  | -4%                 |
| Оборотный капитал                                    | -1 506                 | -1 476*                | +2%                 |
| Чистый долг  | 2 986                  | 2 065*                 | +45%                |

\* - Данные по состоянию на 31 декабря 2017 г.

## Основные достижения в 1 полугодии 2018 г.

- Госпиталь «Мать и дитя» Уфа продолжает наращивать поток пациентов. Коэффициент загрузки за первые 6 месяцев 2018 г. составил: роды – 40%, ЭКО – 88%, стационар – 57%, амбулаторное звено – 63%.
- Открытие «Клинического госпиталя ИДК» – нового многопрофильного госпиталя Группы в Самаре площадью 15 000 кв. м. Плановые операционные показатели госпиталя на 164 койки предусматривают проведение до 2 500 родов, 1 200 циклов ЭКО и 8 000 хирургических операций, а также обеспечение до 220 000 амбулаторных посещений в год. Госпиталь перевыполняет планируемые показатели по выручке и операционным показателям.
- Закладка первого камня в строительство второй очереди госпиталя «Лапино». Новый 7-этажный хирургический корпус площадью 18,5 тыс. кв. м рассчитан на 15 000 операций, более 27 000 койко-дней и более 200 000 амбулаторных посещений в год. В госпитале «Лапино-2» будут представлены принципиально новые направления медицинской помощи, включая нейрохирургию, кардиохирургию и химиотерапию.
- Расширение клиники «Мать и дитя» Владимир, «Мать и дитя» Кострома и московской клиники «Мать и дитя» Юго-Запад. Площадь клиники «Мать и дитя» Юго-Запад была увеличена до 801 кв. м. В обновленной клинике можно будет проводить до 350 малых гинекологических операций в год в условиях дневного стационара и до 26 800 амбулаторных приемов по направлению гинекология.
- Открытие новой клиники «Мать и дитя» Нижний Новгород, площадью 600 кв. м. Клиника предлагает широкий спектр услуг как в сфере акушерства, так и в других направлениях таких как урология, андрология, эндокринология, гастроэнтерология и др. Важным направлением работы является лечение бесплодия, включающее в себя весь спектр обследований нарушений репродуктивной функции.
- Открытие седьмой по счету московской клиники «Мать и дитя» Лефортово площадью 392 кв. м. В клинике оказывают профильные услуги Группы в сфере акушерства и гинекологии, ЭКО, а также медицинские услуги для более широкого круга пациентов по генетике, кардиологии, урологии, эндокринологии и другим направлениям. В новой

клинике возможно проведение до 1 000 циклов ЭКО и более 20 000 амбулаторных приемов в год.

**Комментируя финансовые результаты за 1 полугодие 2018 г., генеральный директор ГК «Мать и дитя» Марк Курцер отметил:**

«В первом полугодии 2018 года мы сделали ряд важных шагов по реализации нашей инвестиционной программы с целью развития Компании.

Мы открыли первый госпиталь в Самаре – крупнейший медицинский центр такого уровня в Поволжье. Мы продолжили строительство госпиталя в Тюмени, приступили к строительству второго корпуса в Лапино, начали работы по расширению ПМЦ. Кроме того, в первом полугодии мы существенно расширили три существующие клиники, а также открыли клиники в Нижнем Новгороде и Москве, а совсем недавно в Волгограде. После окончания отчетного периода мы заложили первый камень на строительстве нашего первого госпиталя в Санкт-Петербурге. Такая активная и при этом тщательно продуманная экспансия является инвестицией в будущее компании и ее акционеров.

Компания сохранила устойчивое финансовое положение. Несмотря на привлечение финансирования для реализации масштабной инвестпрограммы, отношение чистого долга к EBITDA оставалось на комфортном уровне 0,7x по итогам полугодия. В соответствии с нашим стремлением к диверсификации предлагаемых услуг, в структуре выручки продолжила расти доля прочих медицинских услуг, составив 30% от общих доходов Группы.

Основными факторами продолжающегося роста стали дальнейшее увеличение загрузки клинических госпиталей в Лапино, Новосибирске и Уфе, а также ввод в эксплуатацию нового госпиталя в Самаре.

Активно начав второе полугодие с открытия новой клиники и начала строительства нового госпиталя, мы продолжили закладывать фундамент для дальнейшего роста нашего бизнеса в интересах акционеров».

**Структура выручки**

Выручка Группы составила 7 130 млн руб., или +8% к первому полугодью 2017 г. Основными драйверами роста стали увеличение выручки госпиталей в Лапино, Уфе, Новосибирске, а также в госпитале в Самаре.

Выручка по ключевым направлениям оказания медицинской помощи: акушерству и гинекологии, родам, ЭКО и педиатрии составила 70% от выручки Группы. Наибольшую долю в выручке показало ЭКО – 23%. Доля педиатрии осталась на прежнем уровне - 13%. Доля родов и акушерства/гинекологии составила 15% и 19% соответственно. При этом доля прочих медицинских услуг (хирургия, урология, травматология и т.д.) выросла с 28% до 30%.

## Динамика выручки за 1 полугодие 2018 г. (млн руб.)

| 6 мес.<br>2017 | 6 мес.<br>2018 | Изменение,<br>% | Тип<br>выручки                             | Сопоставимые данные |                |              |
|----------------|----------------|-----------------|--|---------------------|----------------|--------------|
|                |                |                 |  | 6 мес.<br>2017      | 6 мес.<br>2018 | Изменение, % |
| 1 352          | 1 394          | +3%             | Акушерство и гинекология (без учета родов) | 1 352               | 1 345          | -0,5%        |
| 1 524          | 1 592          | +4%             | ЭКО  | 1 524               | 1 488          | -2%          |
| 1 069          | 1 071          | 0%              | Роды                                       | 1 069               | 1 050          | -2%          |
| 859            | 907            | +6%             | Педиатрия                                  | 859                 | 901            | +5%          |
| 1 602          | 1 942          | +21%            | Прочие медицинские услуги                  | 1 602               | 1 902          | +19%         |
| 212            | 224            | +6%             | Прочая выручка                             | 212                 | 220            | +8%          |
| <b>6 618</b>   | <b>7 130</b>   | <b>+8%</b>      |  | <b>6 618</b>        | <b>6 906</b>   | <b>+4%</b>   |

### Операционные затраты (без учета амортизации)

Себестоимость продаж с учетом общих и административных расходов (без амортизации) в 1 полугодии 2018 г. выросла на 10% по сравнению с 6 мес. 2017 г. и составила 5 208 млн руб.

Сопоставимые операционные затраты (+5%) росли быстрее сопоставимой выручки (+4%) и составили 4 969 млн руб.

Основными факторами роста затрат являются индексация фонда оплаты труда в госпиталях ПМЦ и Лапино и открытие госпиталя в Самаре.

### Капитальные затраты и финансовое положение

Общий объем капитальных затрат составил 1 676 млн руб. (по сравнению с 854 млн руб. в первом полугодии прошлого года). Основные направления инвестиций были связаны с завершением строительства госпиталя в Самаре (587 млн руб.), строительством госпиталя в Тюмени (645 млн руб.), открытием новых клиник (157 млн руб.), расходами по началу строительства второй очереди госпиталя в Лапино (110 млн руб.).

Компания выкупила неконтролирующие доли в ряде подконтрольных ей дочерних компаний в Москве, Санкт-Петербурге, Уфе и Перми у миноритарных участников. Общая стоимость сделки составила 768 млн руб., выделенных из собственных средств Группы.

По состоянию на 30 июня 2018 г. долг Компании увеличился на 8% по сравнению с данными на 31 декабря 2017 г., собственные денежные средства и их эквиваленты снизились на 22%. На конец отчетного периода чистый долг Компании составил 2 986 млн руб., что на 45% больше величины на 31 декабря 2017 г.

Соотношение чистого долга к EBITDA, приведенной к годовому значению, увеличилось до уровня 0,7х на конец отчетного периода.

Исторически Компания работает с отрицательным оборотным капиталом в качестве источника дополнительного финансирования. За отчетный период оборотный капитал вырос на 2% п/п до (1 506) млн руб. и составил 10,2% от выручки за 6 месяцев, приведенной к годовому значению.

## **События после окончания отчетного периода**

- Начало реконструкции в Перинатальном медицинском центре с целью диверсификации оказываемых в нем медицинских услуг. Планируется, что на территории госпиталя будут расширены отделения хирургии, включая урологию, травматологию и кардиохирургию, а также отделение ЭКО. После реконструкции ПМЦ станет многопрофильным госпиталем, как и другие госпитали Компании, предоставляющим медицинскую помощь всем членам семьи.
- Открытие клиники «Мать и дитя» Волгоград общей площадью около 380 кв. м. Клиника предлагает широкий спектр профильных услуг для женщин, включая ЭКО, экспертное УЗИ, малые гинекологические операции в условиях дневного стационара, прием акушеров-гинекологов, а также консультации в области фетальной медицины. Кроме того, в клинике ведут прием специалисты в сфере эндокринологии, урологии, андрологии, офтальмологии и др. В клинике предусматривается проведение до 500 циклов ЭКО, включая циклы по ОМС, до 20 000 приемов врачей, до 1 000 малых гинекологических операций в год.
- Закладка первого камня нового госпиталя в Санкт-Петербурге. Предполагается, что госпиталь «Мать и дитя» Санкт-Петербург площадью 22 000 кв. м. будет рассчитан на 178 коек. Мощности госпиталя позволят принимать около 2 500 родов, проводить до 1 200 циклов ЭКО, 35 000 койко-дней и более 350 000 амбулаторных посещений в год.

**Сокращенная консолидированная промежуточная финансовая отчетность доступна на английском языке на сайте ГК «Мать и дитя»:**  
**<http://www.mcclinics.ru/reports/financialreports/>**

### **Конференц-звонок:**

10 сентября 2018 г. менеджмент Компании обсудит годовые финансовые результаты с инвесторами и аналитиками в рамках конференц-звонка и вебкаста в 17:00 по московскому времени (15:00 по лондонскому и 10:00 по нью-йоркскому времени).

В звонке примут участие:

- Марк Курцер, генеральный директор, член Совета директоров
- Андрей Хоперский, заместитель генерального директора по финансам и экономике
- Дмитрий Якушкин, директор по работе с инвесторами

Финансовая отчетность, соответствующий пресс-релиз и презентация будут опубликованы в день объявления результатов перед проведением конференц-звонка на веб-сайте Компании:  
<http://www.mcclinics.ru>

Телефонные номера для подключения к конференции и инструкции по просмотру вебкаста:

### **Ссылка на вебкаст:**

<https://services.choruscall.eu/links/motherandchild180910.html>

**Номера для подключения к звонку:**

- Россия, Москва: +7 495 249 1682
- Великобритания: +44 0 333 300 1417
- США: +1 508 924 4325
- Другие страны: +44 0 333 300 1417

Пароль для подключения к конференц-звонку: **9602145**

ПИН код: **04577**

Полный список номеров доступен участникам во время регистрации на звонок:

<http://services.choruscall.za.com/DiamondPassRegistration/register?confirmationNumber=9602145&linkSecurityString=385fef528>

Запись звонка будет доступна на веб-сайте Компании.

Данный звонок предназначен для инвесторов и аналитиков.

Релиз содержит инсайдерскую информацию.

Контакты для получения дополнительной информации:

#### **Для инвесторов**

#### **Для СМИ**

#### **EM**

Дмитрий Якушкин  
Директор по связям  
с инвесторами

MD Medical Group Investments Plc

тел.: +7 495 331 41 20

[d.yakushkin@mcclinics.ru](mailto:d.yakushkin@mcclinics.ru)

Том Блэквелл: +7 919 102 9064

Сергей Першин: +1 929 855 8188

[MDMG@em-comms.com](mailto:MDMG@em-comms.com)

#### **О ГК «Мать и дитя»**

ГК «Мать и дитя» является одним из лидеров на крайне привлекательном российском рынке частных медицинских услуг. Сегодня Компания объединяет 38 современных медицинских учреждений, в том числе 5 стационаров и 33 амбулаторные клиники в Москве, Санкт-Петербурге, Уфе, Перми, Самаре и Самарской области, Иркутске, Ярославле, Костроме, Владимире, Новосибирске, Рязани, Костроме, Новокузнецке, Красноярске, Омске, Барнауле, Тюмени, Воронеже, Нижнем Новгороде и Волгограде.

Общее количество родов за 6 мес. 2018 г. в Группе компаний составило 3 482; циклов ЭКО – 7 844. Общее число амбулаторных посещений достигло 785 834; койко-дней – 34 543.

Начиная с 12 октября 2012 года акции Компании торгуются на Лондонской фондовой бирже под тикером «MDMG» в форме глобальных депозитарных расписок (ГДР).

#### **Заявления прогнозного характера**

Настоящий пресс-релиз содержит заявления прогнозного характера, которые основаны на текущих ожиданиях и предположениях Компании и могут нести в себе известные и неизвестные риски и неопределенности, которые могут привести к тому, что действительные результаты, показатели или события будут отличаться от выраженных или подразумеваемых в таких заявлениях. Заявления прогнозного характера, которые содержатся в настоящем пресс-релизе, основаны на прошлых тенденциях или деятельности и не должны рассматриваться как утверждающие, что такие тенденции или деятельность сохранятся в будущем. Считается, что выраженные в данных заявлениях ожидания являются оправданными, но на них может воздействовать ряд факторов, которые могут привести к существенным расхождениям с действительными результатами или тенденциями, включая, помимо прочего: рыночные условия, рыночную позицию Компании, доходы, финансовое состояние, денежные потоки, доходность капитала и операционную рентабельность, ожидаемый уровень инвестиций и экономические условия; способность Компании получать капитальное/дополнительное финансирование; сокращение спроса со стороны клиентов; повышение конкуренции; непредвиденное сокращение выручки или прибыльности; законодательные, налоговые или регуляторные нововведения, включая, помимо прочего, изменения нормативов в сфере экологии, здравоохранения и безопасности; колебание курсов валют; удержание высшего руководства; поддержание трудовых отношений; колебание себестоимости; и операционные и финансовые ограничения в результате соглашений о финансировании. Никакое заявление в настоящем пресс-релизе не направлено на осуществление прогноза о размере прибыли, равно как никакое заявление не должно рассматриваться как означающее, что показатели прибыли или прибыли на акцию Компании обязательно повысятся или понизятся, по сравнению с соответствующими предыдущими финансовыми периодами. Все заявления прогнозного характера относятся только к дате конкретного заявления.