



## ГК «МАТЬ И ДИТЯ» УВЕЛИЧИЛА ЕБИТДА НА 50% В 1 ПОЛУГОДИИ 2014 Г.

**08 сентября 2014 г., Москва** — Группа компаний «Мать и дитя», (ГК «Мать и дитя», «Группа» или «Компания»; тикер на LSE: MDMG), лидирующая компания, оказывающая частные медицинские услуги в области женского здоровья и педиатрии в России, объявляет аудированные консолидированные финансовые результаты за шесть месяцев, завершившихся 30 июня 2014 г., по международным стандартам финансовой отчетности (МСФО).

### Ключевые показатели за 1 полугодие 2014 г.

- **Выручка** увеличилась на 29% до 3 330 млн руб. по сравнению с 1 полугодием 2013 г. в основном в результате дальнейшего наращивания потока пациентов в клиническом госпитале «Лапино», а также благодаря положительным результатам клиник, приобретенных в 1 полугодии 2013 г.
- **ЕБИТДА** увеличилась на 50% год к году (г/г) до 969 млн руб., также благодаря положительному эффекту «Лапино» и клиник, недавно интегрированных в Группу
- **Рентабельность по ЕБИТДА** за 1 полугодие 2014 г. выросла на 4 п.п. до 29% по сравнению с 1 полугодием 2013 г.
- **Денежный поток от операционной деятельности** увеличился на 35% г/г до 988 млн руб.
- **Капитальные затраты (CAPEX)** составили 1 644 млн руб. в основном за счет инвестиций в строительство первого регионального госпиталя ГК «Мать и дитя» в Уфе
- **Оборотный капитал** вырос до (978) млн руб., сохранившись приблизительно на том же уровне 29% относительно выручки за период, что и годом ранее
- **Долг** снизился на 9% до 2 733 млн руб. по сравнению с показателем на 31 декабря 2013 г. В связи со значительным размером инвестиций, осуществленных в течение первого полугодия 2014 г., размер денежных средств, их эквивалентов и инвестиций сократился на 38% до 2 024 млн руб., в результате чего соотношение чистого долга и ЕБИТДА<sup>1</sup> составило 0,4х.

---

<sup>1</sup> ЕБИТДА Компании за 1 полугодие 2014 г., приведённая к годовому значению

## Основные финансовые показатели за 1 полугодие 2014 г. (млн руб.)

	1 полугод. 2014 г.	1 полугод. 2013 г.	Изменение
<b>Выручка</b>	3 330	2 578	+29%
<b>Валовая прибыль</b>	1 374	972	+41%
<b>ЕБИТДА</b>	969	645	+50%
<b>Рентабельность по ЕБИТДА, %</b>	29%	25%	+4 п. п.
<b>Капитальные затраты (CAPEX)</b>	1 644	1 401	+17%
<b>Оборотный капитал</b>	(978)	(914)*	+7%
<b>Долг</b>	2 733	3 000*	-9%

\* - Данные по состоянию на 31 декабря 2013 г.

### Основные достижения в 1 полугодии 2014 г.

- Продолжающийся рост потока пациентов в «Лапино» с достижением следующих коэффициентов загрузки:
  - 58% — загрузка родильного блока
  - 57% — загрузка по амбулаторным посещениям и 45% — по посещениям стационара по направлению «Акушерство и гинекология»
  - 52% — уровень загрузки амбулаторных мощностей и 46% — стационара в отделениях педиатрии
  - 45% составила загрузка отделений хирургии и травматологии по амбулаторным посещениям и 182% — по посещениям стационара, в результате высокого спроса по данному направлению были задействованы дополнительные койко-места отделения акушерства и гинекологии
- Открытие отделения ЭКО в госпитале «Лапино» в январе 2014 г. с возможностью проведения 1 000 циклов ЭКО в год
- Строительство первого регионального госпиталя ГК «Мать и дитя», в Уфе, практически завершено. Открытие госпиталя запланировано на 31 октября 2014 г.
- Запуск программы долгосрочной мотивации топ-менеджмента и ключевых сотрудников Компании в апреле 2014 г.

### Комментируя финансовые результаты за 1 полугодие 2014 г., финансовый директор ГК «Мать и дитя» Виталий Устименко сказал:

*«Мы рады объявить о достижении крайне высоких финансовых и операционных результатов в первом полугодии 2014 г., включая рост ЕБИТДА и выручки на 50% и 29% соответственно. Мы динамично развивались в качестве растущей национальной сети госпиталей и клиник, и с оптимизмом смотрим на сохранение роста во втором полугодии.»*

*Мы продолжаем инвестировать в развитие бизнеса и расширение присутствия в регионах, а также с радостью сообщаем о росте потока пациентов в «Лапино» и интеграции новых клиник в Группу, отмечая высокую эффективность от осуществленных нами вложений. В этом году мы намерены открыть наш третий госпиталь, в Уфе, и работаем над реализацией ряда других проектов, что будет способствовать дальнейшему прибыльному росту нашего бизнеса».*

## **Структура выручки**

Распределение выручки по направлениям услуг:

- «Акушерство и гинекология» по-прежнему составляет наибольшую долю в структуре выручки Группы, обеспечивая 29% от ее общего объема
- Сегмент «Роды» соответствовал 20% от общей выручки Группы
- Доля выручки от проведения циклов ЭКО составила 16% в общей структуре
- Доля направления «Прочие медицинские услуги» увеличилась до 16% в общем объеме выручки

Значительный рост выручки по ряду направлений в «Лапино» стал важнейшим фактором роста выручки Группы в течение отчетного периода. ЭКО остается одним из наиболее быстрорастущих сегментов бизнеса Компании, в 1 полугодии 2014 г. выручка по данному направлению увеличилась на 56% г/г, в частности благодаря сильным результатам деятельности клиник в Москве, Санкт-Петербурге и Самарской области. Рост по направлению «Прочие медицинские услуги» на 84% г/г был достигнут преимущественно благодаря увеличению количества посещений диагностических центров в «Лапино», ПМЦ и «Клинике Здоровья» в Москве, которая была расширена и реконструирована в мае 2013 г.

6м 2013 г.	6м 2014 г.	Изм., %	Тип выручки	Сопоставимые данные за 6м 2013 г.	Сопоставимые данные за 6м 2014 г.	Изм., %
800	951	19%	Акушерство и гинекология (без учета родов)	800	884	11%
597	661	11%	Роды	597	661	11%
342	534	56%	ЭКО	342	460	35%
441	504	14%	Педиатрия	441	489	11%
288	531	84%	Прочие медицинские услуги	288	466	62%
111	150	36%	Прочая выручка	111	140	26%
<b>2 578</b>	<b>3 330</b>	<b>29%</b>	<b>Итого</b>	<b>2 578</b>	<b>3 100</b>	<b>20%</b>

## **Операционные затраты (без учета амортизации)**

Себестоимость продаж с учетом общих и административных расходов (без учета амортизации) увеличилась на 22%, в то время как выручка за аналогичный период выросла на 29%. Операционные расходы (без учета амортизации) составили 2 361 млн руб. Операционные расходы на сопоставимой основе увеличились на 13% до 2 175 млн руб.

Рост операционных расходов по сопоставимым данным был связан с увеличением объема предоставленных услуг и в частности следующими факторами:

- Продолжающееся увеличение количества пациентов в «Лапино» и рост числа пациентов и клиентов в клиниках Группы
- Рост количества оказанных медицинских услуг в прочих клиниках Группы

Основной рост расходов Компании был связан с работой приобретенных клиник в Самарской области и Иркуте в составе Группы в течение всего отчетного периода.

### **Капитальные затраты и ликвидность**

Общий объем капитальных затрат составил 1 644 млн руб. с преобладающей долей расходов на строительство госпиталя в Уфе, открытие которого запланировано на 31 октября 2014 г.

В течение 1 полугодия 2014 г. ГК «Мать и дитя» снизила объем долга в результате выплаты кредитов, привлеченных для строительства «Лапино» и для клиник в Самаре. По состоянию на 30 июня 2014 г. долг Компании составил 2 733 млн руб., что на 9% ниже показателя на конец 2013 г.

На конец 1 полугодия 2014 г. размер денежных средств, их эквивалентов и инвестиций составил 2 024 млн руб.

Соотношение чистого долга к EBITDA за 1 полугодие 2014 г. в годовом исчислении составило 0,4х.

### **События после отчетной даты**

13 августа 2014 г. Компания объявила о планах по открытию новой амбулаторной клиники, в Рязани, которое запланировано на 1 квартал 2015 г. Компания уже заключила предварительное соглашение об аренде помещений.

18 августа 2014 г. ГК «Мать и дитя» объявила о подписании меморандума о взаимопонимании с Правительством Самарской области, направленного на оценку потенциала строительства нового многопрофильного госпиталя в Самаре.

20 августа 2014 г. ГК «Мать и дитя» объявила о предстоящем приобретении Ivicend Holding limited у несвязанных третьих сторон. Компания Ivicend Holding limited, зарегистрированная в соответствии с законодательством Кипра, владеет 100% капитала «Медицинского центра «Авиценна»», расположенного в Новосибирске. Стоимость приобретения 100% выпущенного акционерного капитала Ivicend Holding limited составляет 45,5 млн долл. США. Ожидается, что сделка будет завершена во втором полугодии 2014 г. после получения согласований регулирующих органов.

В течение июля и августа Компания продолжала выкуп глобальных депозитарных расписок (ГДР) на открытом рынке в соответствии с реализацией программы долгосрочной мотивации топ-менеджмента и ключевых сотрудников, объявленной 24 апреля 2014 г. По состоянию на 5 сентября 2014 г. всего Компания приобрела 159 455 ГДР общей стоимостью 51,2 млн руб. Компания намерена приобрести до 230 000 ГДР, что соответствует менее 1% от выпущенного акционерного капитала Компании.

**Консолидированная финансовая отчетность доступна на веб-сайте Компании:**

**Коференц-звонок:** Компания проведет коференц-звонок и вебкаст для инвесторов и аналитиков 8 сентября 2014 г. в 17:00 по московскому времени (14.00 по лондонскому и 10.00 по нью-йоркскому времени).

В звонке примут участие:

- Марк Курцер, Председатель Совета директоров
- Елена Младова, генеральный директор
- Виталий Устименко, финансовый директор
- Елена Романова, руководитель по связям с инвесторами

Телефонные номера для подключения к конференции и инструкции по просмотру вебкаста:

Ссылка на вебкаст:

Номера для подключения к звонку:

- Россия (бесплатная линия): 8 10 800 2806 3011
- Великобритания (бесплатная линия): 0 800 3681 800
- США (бесплатная линия): 1 877 491 0064
- Другие страны: 44 20 7162 0077

Пароль для подключения к коференц-звонку: 947583

Запись звонка будет доступна на веб-сайте Компании.

Данный звонок предназначен для инвесторов и аналитиков.

**Контакты для получения дополнительной информации:**

**Для инвесторов**

Елена Романова  
Директор по связям с инвесторами  
MD Medical Group Investments Plc  
тел.: +7 495 331 41 20

**Для СМИ**

ЕМ  
*Москва*  
Том Блэквелл / Сергей Першин  
Тел.: +7 495 363 2849

**Consilium Strategic Communications**

*Лондон*  
Эмма Томпсон / Мэтью Нил  
Тел.: +44 20 7309 5700

**О ГК «Мать и дитя»**

ГК «Мать и дитя» работает на крайне привлекательном российском рынке частных медицинских услуг и является лидером в сфере женского здоровья и педиатрии. Сегодня

Компания объединяет 17 современных медицинских учреждений, в том числе два стационара и пятнадцать амбулаторных клиник в Москве, Санкт-Петербурге, Уфе, Перми, Самаре и Самарской области, Иркутске и Ярославле. Кроме того, три франчайзинговые клиники расположены в Киеве. Компания планирует открыть третий по счету госпиталь, в Уфе, 31 октября 2014 г. Открытие новой амбулаторной клиники, в Рязани, запланировано на 1 квартал 2015 г.

Общее количество родов за 2013 г. в ПМЦ и госпитале «Лапино» составило 3 816. Общее число амбулаторных посещений ПМЦ и амбулаторных клиник Компании за 2013 г. насчитывает 627 247.

Начиная с 12 октября 2012 года акции Компании торгуются на Лондонской фондовой бирже под тикером «MDMG» в форме глобальных депозитарных расписок (ГДР).

### **Заявления прогнозного характера**

Настоящий пресс-релиз содержит заявления прогнозного характера, которые основаны на текущих ожиданиях и предположениях Компании и могут нести в себе известные и неизвестные риски и неопределенности, которые могут привести к тому, что действительные результаты, показатели или события будут отличаться от выраженных или подразумеваемых в таких заявлениях. Заявления прогнозного характера, которые содержатся в настоящем пресс-релизе, основаны на прошлых тенденциях или деятельности и не должны рассматриваться как утверждающие, что такие тенденции или деятельность сохранятся в будущем. Считается, что выраженные в данных заявлениях ожидания являются оправданными, но на них может воздействовать ряд факторов, которые могут привести к существенным расхождениям с действительными результатами или тенденциями, включая, помимо прочего: рыночные условия, рыночную позицию Компании, доходы, финансовое состояние, денежные потоки, доходность капитала и операционную рентабельность, ожидаемый уровень инвестиций и экономические условия; способность Компании получать капитальное/дополнительное финансирование; сокращение спроса со стороны клиентов; повышение конкуренции; непредвиденное сокращение выручки или прибыльности; законодательные, налоговые или регуляторные нововведения, включая, помимо прочего, изменения нормативов в сфере экологии, здравоохранения и безопасности; колебание курсов валют; удержание высшего руководства; поддержание трудовых отношений; колебание себестоимости; и операционные и финансовые ограничения в результате соглашений о финансировании. Никакое заявление в настоящем пресс-релизе не направлено на осуществление прогноза о размере прибыли, равно как никакое заявление не должно рассматриваться как означающее, что показатели прибыли или прибыли на акцию Компании обязательно повысятся или понизятся, по сравнению с соответствующими предыдущими финансовыми периодами. Все заявления прогнозного характера относятся только к дате конкретного заявления.