



МАТЬ И ДИТЯ
ЗДЕСЬ РОЖДАЕТСЯ БУДУЩЕЕ

ГК «МАТЬ И ДИТЯ» УВЕЛИЧИЛА ЧИСТУЮ ПРИБЫЛЬ НА 19% В 2017 Г.

19 марта 2018 г., Москва. Группа компаний «Мать и дитя», (ГК «Мать и дитя», «Группа» или «Компания»; тикер на LSE: MDMG), один из лидеров на рынке частных медицинских услуг в России, объявляет аудированные консолидированные финансовые результаты за полный год, завершившийся 31 декабря 2017 г., по международным стандартам финансовой отчетности (МСФО).

Ключевые показатели за 2017 г.

- **Выручка** увеличилась на 13% до 13 755 млн руб. по сравнению с 12 179 млн руб. в 2016 г. Основными факторами роста стало дальнейшее увеличение загрузки клинического госпиталя «Лапино», улучшение результатов существующих клиник, а также открытие клинического госпиталя в Новосибирске.
- **ЕБИТДА** выросла на 13% год к году (г/г) и составила 4 165 млн руб.
- **Рентабельность по ЕБИТДА** за отчетный период составила 30,3%, увеличившись на 0,2 п.п. по сравнению с прошлым годом.
- **Чистая прибыль** выросла на 19% по сравнению с предыдущим годом до 2 704 млн руб.
- **Денежный поток от операционной деятельности** увеличился на 8% г/г до 4 186 млн руб.
- **Капитальные затраты (CAPEX)** составили 3 463 млн руб. Значимыми направлениями инвестиций стали строительство госпиталей в Самаре (2 162 млн руб.) и Тюмени (425 млн руб.), а также начало подготовительных работ по строительству и закупка оборудования для Лапино-2 (344 млн руб.)
- **Долг** Группы увеличился на 39% по сравнению с аналогичным показателем на конец 2016 года и составил 4 570 млн руб., **чистый долг** увеличился на 26% по сравнению с аналогичным показателем на конец 2016 года до 2 065 млн руб. на фоне привлечения дополнительного финансирования на строительство госпиталей в Самаре и Тюмени. При этом соотношение чистый долг/ЕБИТДА составило 0,5х.
- **Чистый оборотный капитал** остался отрицательным — (1 475) млн руб. — и составил 11% от выручки.

Основные финансовые показатели за 2017 г. (млн руб.)

	2017 г.	2016 г.	Изменение г/г, %
Выручка	13 755	12 179	+ 13%
Валовая прибыль	5 397	4 779	+ 13%
ЕБИТДА	4 165	3 670	+ 13%
Рентабельность по ЕБИТДА, %	30,3%	30,1%	+ 0,2 п.п.
Чистая прибыль	2 704	2 277	+ 19%
Капитальные затраты с учетом М&А	3 463	2 222	+ 52%
Чистый денежный поток от операционной деятельности	4 186	3 861	+ 8%
Чистый оборотный капитал	-1 475	-1 431	+ 3,1%
Чистый долг	2 065	1 640	+ 26%

Основные достижения в 2017 г.

- Открытие нового госпиталя в Новосибирске. После объединения с существующим госпиталем «АВИЦЕННА» «Мать и дитя Новосибирск» стал крупнейшим частным медицинским учреждением в Сибири. Благодаря открытию нового здания мощности родового отделения выросли на 85%, мощности стационара увеличились практически в 6 раз, в то время как потенциальное количество амбулаторных посещений выросло почти в 5 раз.
- Госпиталь «Мать и дитя Уфа» продолжает увеличивать поток пациентов. Коэффициент загрузки продолжает расти и в 2017 г. составил: роды – 36%, ЭКО – 78%, стационар – 46%, амбулаторное звено – 54%.
- Строительство госпиталя в Самаре, который был открыт после завершения отчетного периода в марте 2018 г. Госпиталь «Мать и дитя Самара» площадью 15 000 кв. м включает 164 коек и способен принимать до 2 500 родов, проводить до 1 200 циклов ЭКО и до 220 000 амбулаторных посещений в год.
- Начало строительства госпиталя в Тюмени площадью 15 000 кв. м. В новом госпитале на 164 койки получать высокотехнологичную медицинскую помощь смогут до 220 000 пациентов ежегодно.
- Открытие клиники в Тюмени площадью примерно 350 кв. м, которая рассчитана на 15 000 посещений, 500 циклов ЭКО и 200 эндоскопических манипуляций в год. Клиника предлагает услуги по традиционным для Группы направлениям: акушерство и гинекология, ведение беременности, лечение бесплодия, ЭКО и т.д.
- Открытие клиники в Воронеже. Мощности клиники позволяют проводить до 1 000 малых гинекологических операций, 1 000 циклов ЭКО (включая циклы по ОМС) и 26 000

- приемов врачей в год. В дополнение к профильным услугам для женщин и детей, прием ведут специалисты в сфере эндокринологии, урологии, андрологии, офтальмологии и др.
- Расширение клиники в Санкт-Петербурге, где общая площадь была увеличена на 65% до 893 кв. м. В существующем помещении клиники были вдвое расширены мощности отделения ЭКО до 2 000 циклов в год. Отделение гинекологии было расширено в два раза за счет приобретения нового помещения.
 - Открытие центра лечения невынашивания беременности в ПМЦ, нацеленного на планирование, обследование и подготовку к беременности пациенток с проблемами невынашивания, генетическими патологиями плода и страдающих преэклампсией. Центр включает 10 коек, амбулаторный центр, операционную, палату интенсивного наблюдения и терапии с экстракорпоральными методами лечения.
 - Открытие клиники во Владимире, где проводился первый этап циклов ЭКО. В январе 2018 г. в городе была открыта новая – более крупная – клиника, заменившая собой первую. Мощности новой клиники позволяют проводить до 400 малых гинекологических операций, 500 циклов ЭКО (все этапы, в отличие от первой клиники) и 15 000 приемов врачей в год.

Комментируя финансовые результаты за 2017 г., генеральный директор ГК «Мать и дитя» Марк Курцер отметил:

«Мы успешно завершили 2017 год, продемонстрировав высокие финансовые показатели, подкрепленные сильными операционными результатами и планомерной реализацией нашей стратегии регионального развития.

Выручка в 2017 году выросла на 13% до 13 755 млн руб. Показатель EBITDA также увеличился на 13% и составил 4 165 млн руб., обеспечив рентабельность на высоком уровне 30,3%. Чистая прибыль выросла на 19% до 2 704 млн руб. Несмотря на рост долга в связи с привлечением финансирования для строительства новых госпиталей, компания сохраняет прочное финансовое положение – отношение чистого долга к EBITDA оставалось на комфортном уровне 0,5x по итогам года.

Основными драйверами стали дальнейший рост потока пациентов в клиническом госпитале «Лапино», улучшение результатов существующих клиник, а также открытие клинического госпиталя в Новосибирске.

Одним из наиболее быстрорастущих сегментов в 2017 году было проведение циклов ЭКО, выручка от которых выросла на 24%, что подкрепляет наше лидерство на рынке вспомогательных репродуктивных технологий в России. При этом мне приятно отметить, что сильный рост выручки на 24% продемонстрировал сегмент «Прочие медицинские услуги». Впервые за время работы Компании доля этого сегмента достигла 28% в общей выручке. Это результат взятого нами курса на планомерное расширение спектра услуг, предлагаемых в наших госпиталях и клиниках. Мы и дальше намерены энергично двигаться по пути диверсификации, видя в этом залог стабильного положения Компании.

С целью обеспечения дальнейшей позитивной динамики и устойчивого роста нашего бизнеса, в 2017 мы продолжали расширять нашу сеть высокотехнологичных госпиталей и клиник. Так, мы открыли новый стационар в Новосибирске, показатели работы которого внесли значимый вклад в результаты Группы уже в отчетном году, продолжали строительство госпиталя в Самаре, который открыли ранее в этом месяце, и начали строительство нашего первого госпиталя в Тюмени. Кроме того, мы открыли новые клиники во Владимире, Воронеже и Тюмени, а также существенно расширили клинику в Санкт-Петербурге – на втором по величине медицинском рынке в России. В наступившем 2018 году мы уже открыли клиники во Владимире и Нижнем Новгороде в дополнение к упомянутому самарскому госпиталю.

Такие сильные результаты и успешная реализация стратегии в 2017 году, а также дальнейшая активная работа в 2018 году формируют основы для продолжения роста крупнейшего в России медицинского бизнеса в интересах общественности, наших акционеров и других заинтересованных лиц».

Структура выручки

Выручка Группы составила 13 755 млн руб., продемонстрировав рост на 13% к предыдущему году. Основными драйверами стало увеличение выручки в центральном и сибирском регионах.

Выручка по ключевым направлениям оказания медицинской помощи – акушерство и гинекология, роды, ЭКО и педиатрия – составила 72% от выручки Группы. Сильнее всех в 2017 г. выросла выручка по направлениям ЭКО и Прочие медицинские услуги (+24% к прошлому году). Наибольший вклад в рост последнего сегмента внесли клинический госпиталь «Лапино» и открывшийся госпиталь в Новосибирске.

Структура выручки за 2017 г. (млн руб.)

Тип выручки	2017 г.	2016 г.	Изменение г/г, %
Акушерство и гинекология (без учета родов)	2 733	2 634	+4%
Роды	2 236	2 245	0%
ЭКО	3 258	2 628	+24%
Педиатрия	1 738	1 610	+8%
Прочие медицинские услуги	3 790	3 062	+24%
Итого	13 755	12 179	+13%

Операционные затраты (без учета амортизации)

Операционные затраты (без амортизации) в 2017 г. выросли на 13% по сравнению с 2016 г. до 9 590 млн руб.

Рост данных затрат в процентном выражении соотносится с ростом выручки по Группе и связан с увеличением потока пациентов в медицинских учреждениях Группы, а также с инфляцией расходов.

Капитальные затраты и финансовое положение

Общий объем капитальных затрат (включая M&A) составил 3 463 млн руб. (по сравнению с 2 222 млн руб. в 2016 г.). Значимыми статьями инвестиций стали строительство госпиталей в Самаре (2 162 млн руб.) и Тюмени (425 млн руб.), а также начало подготовительных работ по строительству и закупка оборудования для Лапино-2 (344 млн руб.).

Долг Группы увеличился на 39% по сравнению с показателем на конец 2016 года и составил 4 570 млн руб., чистый долг увеличился на 26% по сравнению с показателем на конец 2016 года до 2 065 млн руб. на фоне привлечения дополнительного финансирования на строительство госпиталей в Самаре и Тюмени. При этом соотношение чистый долг/EBITDA составило 0,5х.

Исторически Компания работает с отрицательным оборотным капиталом в качестве источника дополнительного финансирования. Чистый оборотный капитал остался отрицательным — (1 475) млн руб. — и составил 11% от выручки.

События после отчетного периода

В январе 2018 г. Группа досрочно погасила обеспеченный банковский кредит, взятый под строительство клинического госпиталя «Лапино». Сумма досрочного погашения составила 390 млн руб.

С начала 2018 г. Группа открыла новые клиники в Нижнем Новгороде и Владимире.

В марте 2018 г. Группа открыла новый госпиталь в Самаре. Общий бюджет проекта составил приблизительно 3,2 млрд руб. Открытие нового госпиталя позволило существенно расширить присутствие Группы в Самаре. Госпиталь предоставляет большое количество новых услуг, включая ранее недоступные ни в городе, ни в регионе.

В марте 2018 г. Группа начала процедуру приобретения неконтролирующей доли в подконтрольных ей дочерних предприятиях. Цена приобретения оценивается в 690 млн руб. На дату подписания консолидированной финансовой отчетности необходимые документы находятся на проверке у Федеральной антимонопольной службы Российской Федерации.

В марте 2018 г. Группа согласовала снижение процентной ставки по обеспеченному банковскому кредиту, привлеченному под строительство госпиталя в Самаре, с 10,75% до 8,45%.

Совет директоров ГК «Мать и дитя» рекомендовал выплатить дивиденды в размере 451 млн руб. из чистой прибыли по МСФО за 2017 г. Таким образом, с учетом декларированных и выплаченных дивидендов за 1 полугодие 2017 г. в сумме 351 млн руб., общие дивиденды по

итогам 2017 года составят 10,5 руб. на акцию, всего выплачено 802 млн руб., общая доля дивидендов в чистой прибыли за 2017 год может составить 29,7%.

Годовое Общее собрание акционеров Компании, на котором будет рассмотрен вопрос об утверждении выплат дивидендов, пройдет 17 апреля 2018 г. Датой закрытия реестра для участия в годовом Общем собрании акционеров станет 16 марта 2018 г. Последней датой приема результатов голосования владельцев ГДР станет 11 апреля 2018 г.

При условии утверждения акционерами дивидендов на годовом Общем собрании акционеров Компании, предварительной датой закрытия реестра для целей выплаты дивидендов станет 25 апреля 2018 г. Дата торгов, начиная с которой новые акционеры Компании не будут иметь права на получение дивидендов (ex-dividend date), установлена на 24 апреля 2018 г. Выплата дивидендов держателям ГДР будет осуществлена 22 мая 2018 г. в долларах США по курсу ЦБ РФ на 16 марта 2018 г.

В соответствии с Налоговым кодексом РФ дивиденды, выплачиваемые российскими компаниями, облагаются:

- 1) 15% - по общему правилу;
- 2) По сниженным налоговым ставкам при выплате дивидендов налоговым резидентам РФ и резидентам стран, с которыми у РФ заключено соглашение об избежании двойного налогообложения.

Более подробная информация о порядке налогообложения дивидендов и применении льгот согласно Налоговому кодексу Российской Федерации приведена в Приложении 1.

Консолидированная финансовая отчетность доступна на английском языке на сайте ГК «Мать и дитя»: <http://www.mcclinics.ru/reports/financialreports/>

Конференц-звонок:

19 марта 2017 г. менеджмент Группы обсудит годовые финансовые результаты с инвесторами и аналитиками в рамках конференц-звонка и вебкаста в 17:00 по московскому времени (14:00 по лондонскому и 10.00 по нью-йоркскому времени).

В звонке примут участие:

- Марк Курцер, генеральный директор и член Совета директоров
- Андрей Хоперский, заместитель генерального директора по экономике и финансам
- Дмитрий Якушкин, Директор по связям с инвесторами

Финансовая отчетность, соответствующий пресс-релиз и презентация будут опубликованы в день объявления результатов перед проведением конференц-звонка на веб-сайте Компании: <http://www.mcclinics.ru/reports/financialreports/>

Телефонные номера для подключения к конференции и инструкции по просмотру вебкаста:

Ссылка на вебкаст:

www.incommuk.com/customers/mdmedicalweb

Пароль: MDMedical

Предварительная регистрация:

www.incommuk.com/customers/mdmedicalregistration

Номера для подключения к звонку:

- Россия, Москва (бесплатная линия): +7 495 2839 705
- Великобритания (бесплатная линия): +44 20 3936 2999
- США (бесплатная линия): + 1 845 709 8568
- Другие страны: +44 20 3936 2999

Пароль для подключения к конференц-звонку: **743662**

Запись звонка будет доступна на веб-сайте Компании.

Данный звонок предназначен для инвесторов и аналитиков.

Релиз содержит инсайдерскую информацию.

Контакты для получения дополнительной информации:

Для инвесторов

Для СМИ

Дмитрий Якушкин
Директор по связям с инвесторами
MD Medical Group Investments Plc
+7 (495) 331-41-20
d.yakushkin@mcclinics.ru

EM
Том Блэквелл: +7 919 102 9064
Сергей Першин: +1 929 855 8188
MDMG@em-comms.com

О ГК «Мать и дитя»

ГК «Мать и дитя» является одним из лидеров на крайне привлекательном российском рынке частных медицинских услуг. Сегодня Компания объединяет 36 современных медицинских учреждений, в том числе 5 стационаров и 31 амбулаторную клинику в Москве, Санкт-Петербурге, Уфе, Перми, Самаре и Самарской области, Иркутске, Ярославле, Костроме, Владимире, Новосибирске, Рязани, Костроме, Новокузнецке, Красноярске, Омске, Барнауле, Тюмени, Воронеже и Нижнем Новгороде. Кроме того, три франчайзинговые клиники расположены в Киеве.

Начиная с 12 октября 2012 года акции Компании торгуются на Лондонской фондовой бирже под тикером «MDMG» в форме глобальных депозитарных расписок (ГДР).

Заявления прогнозного характера

Настоящий пресс-релиз содержит заявления прогнозного характера, которые основаны на текущих ожиданиях и предположениях Компании и могут нести в себе известные и неизвестные риски и неопределенности, которые могут привести к тому, что действительные результаты, показатели или события будут отличаться от выраженных или подразумеваемых в таких заявлениях. Заявления прогнозного характера, которые содержатся в настоящем пресс-релизе, основаны на прошлых тенденциях или деятельности и не должны

рассматриваться как утверждающие, что такие тенденции или деятельность сохранятся в будущем. Считается, что выраженные в данных заявлениях ожидания являются оправданными, но на них может воздействовать ряд факторов, которые могут привести к существенным расхождениям с действительными результатами или тенденциями, включая, помимо прочего: рыночные условия, рыночную позицию Компании, доходы, финансовое состояние, денежные потоки, доходность капитала и операционную рентабельность, ожидаемый уровень инвестиций и экономические условия; способность Компании получать капитальное/дополнительное финансирование; сокращение спроса со стороны клиентов; повышение конкуренции; непредвиденное сокращение выручки или прибыльности; законодательные, налоговые или регуляторные нововведения, включая, помимо прочего, изменения нормативов в сфере экологии, здравоохранения и безопасности; колебание курсов валют; удержание высшего руководства; поддержание трудовых отношений; колебание себестоимости; и операционные и финансовые ограничения в результате соглашений о финансировании. Никакое заявление в настоящем пресс-релизе не направлено на осуществление прогноза о размере прибыли, равно как никакое заявление не должно рассматриваться как означающее, что показатели прибыли или прибыли на акцию Компании обязательно повысятся или понизятся, по сравнению с соответствующими предыдущими финансовыми периодами. Все заявления прогнозного характера относятся только к дате конкретного заявления.