

ГК «МД МЕДИКАЛ» УВЕЛИЧИЛА ЧИСТУЮ ПРИБЫЛЬ НА 30% В 2024 ГОДУ

31 марта 2025 года – Группа компаний «МД Медикал» (ГК «МД Медикал», «Группа» или «Компания»; МОЕХ: MDMG), один из лидеров на рынке частных медицинских услуг в России, объявляет аудированные консолидированные финансовые результаты за 12 месяцев, завершившихся 31 декабря 2024 года, в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности (МСФО).

Ключевые финансовые показатели за 2024 год:

- **Общая выручка** Группы увеличилась на **19,9%** и составила **33 122 млн руб.**;
- **ЕБИТДА** Группы увеличилась на **15,9%** год к году до **10 681 млн руб.** Рентабельность по ЕБИТДА составила **32,2%**;
- **Чистая прибыль** выросла на **30,1%** год к году до **10 175 млн руб.** Рентабельность чистой прибыли составила **30,7%**. **Скорректированная чистая прибыль¹** выросла на **25,6%** до **9 825 млн руб.**;
- **Денежный поток от операционной деятельности** увеличился на **18%** год к году и составил **11 065 млн руб.**;
- **Капитальные затраты (CAPEX)** составили **2 273 млн руб.**;
- **Денежные средства** на балансе Группы на конец 2024 года составили **6 050 млн руб.**, заемное финансирование Компания не привлекает. Общий размер арендных обязательств Группы, признаваемых согласно МСФО 16 в составе долга, составил **1 400 млн руб.**

Ключевые операционные показатели за 2024 год²:

- Количество **амбулаторных посещений** увеличилось на **15,0%** год к году до **2 441 914**;
- Количество принятых **родов** выросло на **13,4%** год к году до **11 214**;
- Количество **пункций ЭКО** увеличилось на **3,3%** и составило **19 970**;
- Количество **койко-дней** увеличилось на **1,4%** год к году до **148 437**, при этом количество **операций** выросло на **6,7%**.

Генеральный директор ГК «МД Медикал» Марк Курцер отметил:

«2024 год стал для нас годом сильных результатов и важных преобразований. Мы сохранили высокие темпы роста и высокий уровень рентабельности. Мы продолжили активно инвестировать в развитие инфраструктуры и расширение сети учреждений: открыли восемь новых клиник и приобрели один медицинский центр. Мы завершили процесс редомициляции Компании в Россию, что позволило снизить регуляторные риски, обеспечить стабильность операционных и финансовых процессов и снять инфраструктурные ограничения на распределение прибыли в виде дивидендов.

Рост уровня платежеспособности населения в 2024 году и наш гибкий подход к ценообразованию в регионах позволили укрепить востребованность и доступность наших услуг. Наша сильная финансовая позиция и отсутствие заемного финансирования сделали нас бенефициарами высокой ключевой ставки. Выручка Компании выросла на 20%, прибыль – на 30%, а совокупные дивиденды в 2024 году превысили 60% от чистой прибыли.

Большим достижением года стала динамика по числу родов и процедурам ЭКО. В наших госпиталях приняли более 11 тысяч родов, что на 13% больше, чем в прошлом году, и мы отметили рождение 100-тысячного ребенка в истории Компании. В сфере вспомогательных репродуктивных технологий мы занимаем около 18% рынка в России, а свыше 45% процедур заканчиваются беременностью – рекордный уровень для российского рынка. Особое внимание,

¹ Чистая прибыль без учета дохода от восстановления ранее признанного обесценения в отношении госпиталя в г. Уфе в размере 350 млн руб.

² Подробная информация по операционным показателям представлена в [Пресс-релизе от 05.02.2025 год](#)



MD Medical

ГРУППА КОМПАНИЙ

которое мы уделяем оказанию многопрофильной медицинской помощи, значительно увеличили динамику амбулаторных посещений и диагностики, а также загрузку наших стационаров и количество выполненных операций. Все это результат высокого профессионализма наших врачей, современной инфраструктуры и постоянного внедрения новых технологий.

Благодарю всех сотрудников за преданность делу и высокий профессионализм, пациентов – за доверие, а акционеров – за неизменную поддержку. Уверен, что общими усилиями мы сможем добиться еще более значительных результатов в будущем».

Основные финансовые результаты

млн руб.	2024	2023	изменение
Выручка	33 122	27 631	19,9%
Госпитали в Москве	16 297	13 419	21,4%
Госпитали в регионах	8 896	7 514	18,4%
Клиники в Москве и МО	3 192	2 885	10,6%
Клиники в регионах	4 670	3 780	23,5%
УК и прочие	67	33	103,0%
Валовая прибыль	13 468	11 292	19,3%
Рентабельность валовой прибыли, %	40,7%	40,9%	(0,2п.п.)
ЕБИТДА	10 681	9 218	15,9%
Рентабельность ЕБИТДА, %	32,2%	33,4%	(1,2п.п.)
Операционная прибыль	9 118	7 509	21,4%
Рентабельность операционной прибыли, %	27,5%	27,2%	0,3п.п.
Чистые финансовые доходы	1 073	426	н/а
Прибыль до налогообложения	10 191	7 935	28,4%
Налоги	(16)	(112)	(85,6%)
Чистая прибыль	10 175	7 823	30,1%
Рентабельность чистой прибыли, %	30,7%	28,3%	2,4п.п.
Скорректированная чистая прибыль³	9 825	7 823	25,6%
Рентабельность скорректированной чистой прибыли, %	29,7%	28,3%	1,4п.п.

Выручка по направлениям медицинских услуг

млн руб.	2024	2023	изменение
Женское и детское здоровье	15 668	19 003	21,3%
ЭКО	5 378	6 083	13,1%
Акушерство и гинекология	4 304	5 439	26,4%
Роды	3 318	4 351	31,1%
Педиатрия	2 668	3 130	17,3%
Терапия, хирургия и прочий стационар	4 451	4 831	8,5%
Диагностика	2 677	3 542	32,3%
Онкология	2 312	2 860	23,7%
Лаборатория	1 478	1 747	18,2%
Прочая медицинская выручка ⁴	536	517	3,7%
Прочая немедицинская выручка	601	527	14,2%

Общая выручка ГК «МД Медикал» в 2024 год выросла на 19,9% и составила 33 122 млн руб. Рост выручки был в основном обеспечен стабильным спросом на амбулаторную помощь во всех учреждениях Группы, а также на лечение в условиях стационара в госпиталях Компании.

Основными драйверами высокой динамики выручки госпиталей Компании были рост объемов стационарного обслуживания, в том числе выполнение на 4,8% большего количества операций, что кроме прочего привело к росту среднего чека по этому направлению и соответствующему росту выручки. Рост выручки также обеспечен ростом посещаемости лечебно-диагностических центров госпиталей по направлениям акушерства и гинекологии, педиатрии, диагностики, телемедицины. Традиционный рост выручки по направлению родов обеспечен высоким спросом пациентов на роды в госпиталях Группы и увеличением среднего чека ввиду востребованности более дорогих контрактов, в том числе на роды в центрах домашнего акушерства, а также ростом популярности региональных госпиталей.

Рост выручки амбулаторных клиник в Москве и регионах, в основном обеспечен ростом посещаемости клиник, в том числе благодаря новым клиникам, приобретенным и открытым в 2023-

³ Чистая прибыль без учета дохода от восстановления ранее признанного обесценения в отношении госпиталя в г. Уфе в размере 350 млн руб.

⁴ Включая выручку от хранения стволовых клеток

2024 годах.

Рост выручки Группы от услуг ЭКО обеспечен ростом объема помощи, оказанной на коммерческой основе, в том числе отличными результатами нового госпиталя на Мичуринском проспекте в Москве.

Выручка по направлениям, не связанным с женским и детским здоровьем, составила 42,6% от общей выручки Группы.

Основные расходы

млн руб.	2024	2023	изменение
Расходы на персонал ⁵	13 751	11 079	24,1%
% от Выручки	41,5%	40,1%	1,4п.п.
Расходы на материалы	5 610	4 902	14,4%
% от Выручки	16,9%	17,7%	(0,8п.п.)
Функциональные расходы ⁶	664	488	36,2%
% от Выручки	2,0%	1,8%	0,2п.п.
Медицинские услуги	408	331	23,3%
% от Выручки	1,2%	1,2%	0п.п.

Влияние основных расходов

В отчетном периоде основные расходы Компании составили 61,7% от общей выручке Группы (60,8% в 2023 году).

Рост расходов на оплату труда персонала в 2024 году составил 24,1% ввиду открытия большого количества новых медицинских учреждений в конце 2023 и в 2024 годов, а также в связи с индексацией ФОТ во всех госпиталях и клиниках Группы на фоне ситуации на рынке труда. Доля расходов на оплату труда персонала составила 41,5% от выручки (40,1% в 2023 году).

Доля расходов на материалы снизилась на 0,8 п.п. год к году до 16,9% от выручки на фоне снижения материалоемких услуг в портфеле Компании, таких как пульмонология и онкология по ОМС, а также ввиду роста эффекта от автоматизации операционных процессов в Компании.

Доля функциональных расходов увеличилась на 0,2 п.п. год к году и составила 2,0% от выручки, что обусловлено ростом расходов на IT-поддержку и маркетинг на фоне расширения бизнеса Группы.

Доля расходов на медицинские услуги осталась стабильной благодаря постепенной вертикальной интеграции бизнес-процессов, развитию собственных лабораторий и централизованной обработки данных.

Валовая прибыль

Валовая прибыль в 2024 году выросла на 19,3% год к году до 13 468 млн руб. благодаря росту объемов оказанных медицинских услуг и среднего чека по ним. Валовая маржа почти не изменилась и составила 40,7% ввиду роста выручки, что было частично скомпенсировано увеличением доли в выручке расходов на персонал.

ЕБИТДА

В 2024 году показатель ЕБИТДА увеличился на 15,9% год к году и составил 10 681 млн руб. Рентабельность по ЕБИТДА составила 32,2% (33,4% в 2023 году) на фоне роста доли расходов на персонал в выручке.

Операционная прибыль

На фоне сильных результатов госпиталя Группы в Уфе в 2024 году Группа проанализировала наличие индикаторов восстановления ранее признанного обесценения в отношении госпиталя и

⁵ Фонд оплаты труда и социальные взносы

⁶ Функциональные расходы включают расходы на маркетинг, IT, клиентский сервис, обучение персонала и услуги связи и коммуникации

установила наличие условий для восстановления ранее признанного обесценения в размере 350 млн руб. на 31 декабря 2024 года. В результате операционная прибыль в 2024 году увеличилась на 21,4% год к году и составила 9 118 млн руб.

Чистая прибыль

В 2024 году чистые финансовые доходы составили 1 073 млн руб. в сравнении с 426 млн руб. в 2023 году, что обусловлено процентными доходами от размещения свободных денежных средств на банковских депозитах.

В результате чистая прибыль Компании в 2024 году выросла на 30,1% год к году и составила 10 175 млн руб. Рентабельность чистой прибыли увеличилась на 2,4 п.п. год к году до 30,7%.

Скорректированная на восстановление ранее признанного обесценения, указанного выше, чистая прибыль Компании в 2024 году увеличилась на 25,6% и составила 9 825 млн руб. Рентабельность скорректированной чистой прибыли составила 29,7%, что на 1,4 п.п. выше показателя за 2023 год.

Основные показатели отчета о движении денежных средств

млн руб.	2024	2023	изменение
Операционный денежный поток до изменения Оборотного капитала	10 699	9 247	15,7%
Изменение оборотного капитала	380	246	54,3%
Налоги	(15)	(115)	n/a
Поступления от операционной деятельности	11 065	9 378	18,0%
Использование в инвестиционной деятельности	(866)	(3 316)	(73,9%)
Использование в финансовой деятельности	(14 044)	(650)	n/a
Влияние курсовых разниц на денежные средства и их эквиваленты	1	19	n/a
Уменьшение денежных средств и их эквивалентов	(3 844)	5 431	n/a

В 2024 году операционный денежный поток до изменения оборотного капитала увеличился на 15,7% год к году и составил 10 699 млн руб. в результате роста показателя EBITDA.

Чистый оборотный капитал

млн руб.	31 декабря 2024	31 декабря 2023
Запасы	1 198	1 086
Дебиторская задолженность	1 146	1 297
Кредиторская задолженность	(2 376)	(2 385)
Обязательства по договорам	(2 573)	(2 218)
Чистый оборотный капитал	(2 604)	(2 220)

Исторически Компания работает с отрицательным чистым оборотным капиталом. По итогам 2024 года чистый оборотный капитал остался отрицательным (2 604 млн руб.) и составил 7,9% от выручки. В результате операционный денежный поток вырос на 18,0% год к году и составил 11 065 млн руб.

Денежные средства, использованные в инвестиционной деятельности, в основном состоящие из капитальных затрат в 2024 год, составили 866 млн руб. Общий объем капитальных затрат в 2024 год уменьшился на 36,5% год к году и составил 2 273 млн руб. Большой размер капитальных затрат в 2023 году обусловлен затратами на приобретение готового госпиталя MD Group «Мичуринский» в Москве.

В 2024 году отток денежных средств в финансовой деятельности составил 14 044 млн руб. ввиду выплаты в отчетном периоде дивидендов в общем размере 13 512 млн руб.



Денежные средства и арендные обязательства⁷

млн руб.	31 декабря 2024	31 декабря 2023	изменение
Обязательства по договорам аренды	1 400	877	59,7%
Краткосрочные	196	141	38,9%
Долгосрочные	1 204	736	63,7%
Денежные средства и эквиваленты	6 050	9 894	(38,8%)

Заемные средства на балансе Группы отсутствуют. Общий размер арендных обязательств Группы, признаваемых согласно МСФО 16 в составе долга, составил 1 400 млн руб., увеличившись на 523 млн руб. по сравнению с концом 2023 года, в связи с открытием большого количества новых клиник в 2024 году.

Размер денежных средств на конец 2024 года, с учетом выплаты в отчетном периоде дивидендов в общем размере 13 512 млн руб. уменьшился на 3 844 млн руб. до 6 050 млн руб. по сравнению с уровнем на конец 2023 года.

Примечания:

1. Релиз содержит инсайдерскую информацию
2. Незначительные отклонения в расчете итогов, промежуточных итогов и/или процентного изменения обусловлены округлением
3. Консолидированная финансовая отчетность доступна на сайте ГК «МД Медикал»: www.mcclinics.ru/reports/financialreports/

Конференц-звонок для аналитиков и инвесторов:

Дата: 31 марта 2025 года

Время: 12.00 по Москве

Язык мероприятия: русский

Спикеры:

- Курцер М.А. – генеральный директор
- Лукьянова И.В. – финансовый директор
- Лапина О.Ю. – директор по связям с инвесторами

Регистрация на конференц-звонок доступна по ссылке:

https://us02web.zoom.us/webinar/register/WN_JBZplf7MRDC1FCuR-CM0gg#/registration

Запись звонка будет размещена на сайте Компании.

Контакты для получения дополнительной информации:

IR-служба

Лапина Олеся

Директор по связям с инвесторами

Тел.: +7 916 629 64 27

o.lapina@mcclinics.ru

⁷ Согласно МСФО 16, арендные обязательства Компании отражаются в составе долга.

О ГК «МД Медикал»

ГК «МД Медикал» является одним из лидеров на российском рынке частных медицинских услуг. Сегодня Компания объединяет 65 современных медицинских учреждений, в том числе 11 многопрофильных госпиталей и 54 амбулаторные клиники с присутствием на территории 31 региона Российской Федерации. В 2024 году Выручка ГК «МД Медикал» составила 33,1 млрд руб., EBITDA – 10,7 млрд руб. Обыкновенные акции Компании торгуются на Московской фондовой бирже (MOEX: “MDMG”).

Заявления прогнозного характера

Настоящий пресс-релиз содержит заявления прогнозного характера, которые основаны на текущих ожиданиях и предположениях Компании и могут нести в себе известные и неизвестные риски и неопределенности, которые могут привести к тому, что действительные результаты, показатели или события будут отличаться от выраженных или подразумеваемых в таких заявлениях. Заявления прогнозного характера, которые содержатся в настоящем пресс-релизе, основаны на прошлых тенденциях или деятельности и не должны рассматриваться как утверждающие, что такие тенденции или деятельность сохранятся в будущем. Считается, что выраженные в данных заявлениях ожидания являются оправданными, но на них может воздействовать ряд факторов, которые могут привести к существенным расхождениям с действительными результатами или тенденциями, включая, помимо прочего: рыночные условия, рыночную позицию Компании, доходы, финансовое состояние, денежные потоки, доходность капитала и операционную рентабельность, ожидаемый уровень инвестиций и экономические условия; способность Компании получать капитальное/дополнительное финансирование; сокращение спроса со стороны клиентов; повышение конкуренции; непредвиденное сокращение выручки или прибыльности; законодательные, налоговые или регуляторные нововведения, включая, помимо прочего, изменения нормативов в сфере экологии, здравоохранения и безопасности; колебание курсов валют; удержание высшего руководства; поддержание трудовых отношений; колебание себестоимости; и операционные и финансовые ограничения в результате соглашений о финансировании. Никакое заявление в настоящем пресс-релизе не направлено на осуществление прогноза о размере прибыли, равно как никакое заявление не должно рассматриваться как означающее, что показатели прибыли или прибыли на акцию Компании обязательно повысятся или понизятся, по сравнению с соответствующими предыдущими финансовыми периодами. Все заявления прогнозного характера относятся только к дате конкретного заявления.