



## ГК «MD MEDICAL» ОБЪЯВЛЯЕТ ОПЕРАЦИОННЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ЗА ТРЕТИЙ КВАРТАЛ 2023 ГОДА

**30 октября 2023 года** – Группа компаний «MD Medical» (ГК «MD Medical», «Группа» или «Компания»; LSE и MOEX: MDMG), один из лидеров на рынке частных медицинских услуг в России, объявляет операционные и неаудированные финансовые результаты за 3 квартал 2023 года.

### Ключевые финансовые показатели за 3 квартал 2023 года:

- **Общая Выручка** ГК «MD Medical» выросла на **5,4%** год-к-году до **6 793 млн руб.**;
- **Сопоставимая Выручка (LFL)** Группы выросла на **4,7%** год-к-году;
- Выручка **региональных госпиталей** увеличилась на **14,6%** год-к-году до **1 902 млн руб.** за счет сильных результатов всех основных направлений оказываемых услуг в госпиталях Тюмени, Новосибирска, Самары и Санкт-Петербурга;
- Выручка амбулаторных **клиник в регионах** выросла на **21,9%** год-к-году до **931 млн руб.** в основном в связи с ростом количества циклов ЭКО и среднего чека на ЭКО.
- Выручка **московских госпиталей** снизилась на **4,1%** год-к-году до **3 237 млн руб.** в основном в связи со снижением случаев заболеваний COVID-19 в 3 квартале текущего года по сравнению со сравнимым периодом прошлого года;
- Выручка амбулаторных **клиник в Москве и Московской области** увеличилась на **11,4%** год-к-году до **715 млн руб.**, благодаря как росту циклов ЭКО, так и количества посещений.

### Ключевые операционные показатели за 3 квартал 2023 года:

- Рост количества **амбулаторных посещений** составил **9,3%** год-к-году до **528 739** при росте **среднего чека** на **5,3%** до **5,6 тыс. руб.** в Москве и **5,0%** год-к-году до **2,2 тыс. руб.** в регионах;
- Количество **койко-дней** снизилось на **11,5%** год-к-году до **34 576** при снижении **среднего чека** на **13,8%** до **81,9 тыс. руб.** в Москве и росте на **28,3%** год-к-году до **41,2 тыс. руб.** в регионах;
- Количество **циклов ЭКО** выросло на **13,2%** год-к-году до **4 769** при увеличении **среднего чека** на **1,3%** до **283,7 тыс. руб.** в Москве и **13,2%** год-к-году до **273,4 тыс. руб.** в регионах;
- Количество принятых **родов** выросло на **16,5%** год-к-году до **2 810** при росте **среднего чека** на **2,3%** год-к-году до **485,6 тыс. руб.** и на **9,7%** год-к-году до **202,5 тыс. руб.** в Москве и регионах соответственно.

### Ключевые финансовые показатели за 9 месяцев 2023 года:

- **Общая Выручка** Группы выросла на **5,6%** год-к-году до **19 646 млн руб.**;
- Выручка **региональных госпиталей** увеличилась на **14,6%** год-к-году до **5 440 млн руб.**;
- Выручка амбулаторных **клиник в регионах** выросла на **22,3%** год-к-году до **2 684 млн руб.**;
- Выручка **московских госпиталей** снизилась на **3,1%** год-к-году до **9 427 млн руб.**;
- Выручка амбулаторных **клиник в Москве и Московской области** увеличилась на **7,9%** год-к-году до **2 075 млн руб.**

### Ключевые операционные показатели за 9 месяцев 2023 года:

- Количество **амбулаторных посещений** выросло на **8,7%** год-к-году до **1 520 626**;
- Количество **койко-дней** снизилось на **5,0%** год-к-году до **105 151**;
- Количество **циклов ЭКО** выросло на **13,5%** год-к-году и составило **14 118**;
- Количество принятых **родов** выросло на **12,1%** год-к-году до **7 312**.

**Ключевые события 3 квартала 2023 года и после отчетного периода:**

- **Завершение процедуры смены депозитария программы ГДР.** Новым депозитарием Компании является RCS Issuer Services S.AR.L, соглашение с которым вступило в силу 8 августа 2023 года.
- **Редомициляция в САР.** 31 августа 2023 года на внеочередном общем собрании акционеров Группы было принято решение о редомициляции Компании в Специальный административный район («САР») на остров Октябрьский Калининградской области Российской Федерации.
- **Приобретение четырех клиник в Ханты-Мансийском автономном округе - Югра.** Приобретение клиник позволит Группе занять лидирующие позиции в частной медицине округа и создать амбулаторную базу для направления пациентов на высокотехнологичные услуги в госпиталь Группы в Тюмени. Общая сумма сделки составила 349 млн. руб. и финансировалась за счет собственных средств Группы.
- **Процедура изменения статуса листинга на Московской бирже.** Компания запустила процедуру смены статуса листинга на Московской бирже до первичного путем регистрации проспекта существующих ГДР в Банке России (далее - «ЦБ РФ»), в связи с чем Компанией были поданы документы в ЦБ РФ на рассмотрение. Решение ЦБ РФ планируется получить в установленные законодательством сроки.

**Марк Курцер, генеральный директор ГК «MD Medical», отметил:**

*«Группа компаний «MD Medical» в 3 квартале продолжила демонстрировать сильный рост операционных и финансовых показателей и оставаться лидером в секторе частной медицины.*

*Существенное увеличение результатов мы видим по нашим традиционным направлениям - роды и ЭКО, совокупная выручка по которым выросла на 21% в текущем квартале, несмотря на негативный тренд снижения рождаемости в стране. Такая динамика подтверждает, во-первых, наше неоспоримое лидерство по данным направлениям, а также абсолютное доверие пациентов бренду нашей компании: несмотря ни на что они выбирают профессионализм врачей, качество и комфорт.*

*Сильные операционные показатели в отчетном периоде продемонстрировали травматология, кардиология, стоматология, неврология и пластическая хирургия. Это результат нашей диверсификации в различные профили медицинских услуг, а также высокого уровня качества оказания медицинской помощи.*

*Следуя своей стратегии развития в Москве и в экономически привлекательных регионах России, в сентябре мы завершили сделку по покупке четырех клиник в Ханты-Мансийском автономном округе – Югра. И до конца текущего года в Москве у нас состоится открытие приобретенного летом готового госпиталя на Мичуринском проспекте, а также клиники на территории ЖК «ЗИЛАРТ» с фокусом на многопрофильность.*

*Наше устойчивое финансовое положение, а именно чистая денежная позиция в размере 6,7 млрд руб., позволяет нам не останавливаться на достигнутом, развиваться дальше, как органически, так и за счет приобретений, а также возобновить выплаты дивидендов по окончании прохождения процедуры редомициляции».*

Основные результаты Группы за 3 квартал и 9 месяцев 2023 г.<sup>1</sup>

Операционные показатели	3кв 2023	3кв 2022	изменение, %	9М 2023	9М 2022	изменение, %
<b>Госпитали в Москве</b>						
Посещения	146 433	136 413	7,3%	411 087	392 472	4,7%
Койко-дни	15 434	16 771	(8,0%)	46 866	48 942	(4,2%)
ЭКО	782	685	14,2%	2 331	2 011	15,9%
Роды	1 309	1 178	11,1%	3 408	3 323	2,6%
<b>Госпитали в регионах</b>						
Посещения	188 011	174 475	7,8%	546 934	503 297	8,7%
Койко-дни	18 583	21 700	(14,4%)	56 488	59 912	(5,7%)
ЭКО	795	757	5,0%	2 254	2 188	3,0%
Роды	1 501	1 235	21,5%	3 904	3 199	22,0%
<b>Клиники в Москве и Московской области</b>						
Посещения	58 106	53 687	8,2%	164 179	154 841	6,0%
ЭКО	1 125	947	18,8%	3 270	3 047	7,3%
<b>Клиники в регионах</b>						
Посещения	136 189	119 047	14,4%	398 426	348 172	14,4%
Койко-дни	559	605	(7,6%)	1 797	1 779	1,0%
ЭКО	2 067	1 824	13,3%	6 263	5 190	20,7%
<b>Посещения, итого</b>	<b>528 739</b>	<b>483 622</b>	<b>9,3%</b>	<b>1 520 626</b>	<b>1 398 782</b>	<b>8,7%</b>
<b>Койко-дни, итого</b>	<b>34 576</b>	<b>39 076</b>	<b>(11,5%)</b>	<b>105 151</b>	<b>110 633</b>	<b>(5,0%)</b>
<b>ЭКО, итого</b>	<b>4 769</b>	<b>4 213</b>	<b>13,2%</b>	<b>14 118</b>	<b>12 436</b>	<b>13,5%</b>
<b>Роды, итого</b>	<b>2 810</b>	<b>2 413</b>	<b>16,5%</b>	<b>7 312</b>	<b>6 522</b>	<b>12,1%</b>

Выручка, млн руб.	3кв 2023	3кв 2022	изменение, %	9М 2023	9М 2022	изменение, %
<b>Госпитали в Москве</b>						
Посещения	803	698	15,0%	2 218	2 000	10,9%
Койко-дни	1 264	1 594	(20,7%)	4 060	4 485	(9,5%)
ЭКО	235	191	23,0%	689	552	24,8%
Роды	636	559	13,7%	1 592	1 610	(1,1%)
Прочая выручка	299	333	(10,3%)	868	1 083	(19,9%)
<b>Госпитали в регионах</b>						
Посещения	445	386	15,3%	1 288	1 122	14,8%
Койко-дни	770	697	10,5%	2 239	2 032	10,2%
ЭКО	226	193	17,1%	633	544	16,4%
Роды	304	228	33,3%	779	569	36,9%
Прочая выручка	157	156	0,6%	501	480	4,4%
<b>Клиники в Москве и Московской области</b>						
Посещения	335	306	9,5%	956	900	6,2%
ЭКО	306	266	15,0%	898	811	10,7%
Прочая выручка	74	70	5,7%	221	212	4,2%
<b>Клиники в регионах</b>						
Посещения	280	239	17,1%	796	715	11,3%
Койко-дни	19	19	0%	52	47	9,8%
ЭКО	556	430	29,2%	1 620	1 207	34,2%
Прочая выручка	76	76	0,9%	216	225	(3,9%)
УК и прочие	8	2,6	207,7%	20	9	122,2%
<b>Госпитали в Москве</b>	<b>3 237</b>	<b>3 375</b>	<b>(4,1%)</b>	<b>9 427</b>	<b>9 730</b>	<b>(3,1%)</b>
<b>Госпитали в регионах</b>	<b>1 902</b>	<b>1 660</b>	<b>14,6%</b>	<b>5 440</b>	<b>4 747</b>	<b>14,6%</b>
<b>Клиники в Москве и МО</b>	<b>715</b>	<b>642</b>	<b>11,4%</b>	<b>2 075</b>	<b>1 923</b>	<b>7,9%</b>
<b>Клиники в регионах</b>	<b>931</b>	<b>764</b>	<b>21,9%</b>	<b>2 684</b>	<b>2 194</b>	<b>22,3%</b>
<b>Выручка, итого</b>	<b>6 793</b>	<b>6 444</b>	<b>5,4%</b>	<b>19 646</b>	<b>18 603</b>	<b>5,6%</b>

<sup>1</sup> Корректировки в 2022 году связаны с изменением методологии учета в 2023 году операционных показателей по Группе компаний для сопоставимости данных



Средний чек, тыс. руб.	3кв 2023	3кв 2022	изменение, %	9М 2023	9М 2022	изменение, %
<b>Госпитали в Москве</b>						
Посещения	5,5	5,1	7,2%	5,4	5,1	5,9%
Койко-дни	81,9	95,0	(13,8%)	86,6	91,6	(5,5%)
ЭКО	300,5	278,8	7,8%	295,6	274,5	7,7%
Роды	485,6	474,5	2,3%	467,1	484,5	(3,6%)
<b>Госпитали в регионах</b>						
Посещения	2,4	2,2	7,0%	2,4	2,2	5,6%
Койко-дни	41,4	32,1	29,0%	39,6	33,9	16,9%
ЭКО	284,3	255,0	11,5%	280,8	248,6	13,0%
Роды	202,5	184,6	9,7%	199,5	177,9	12,2%
<b>Клиники в Москве и Московской области</b>						
Посещения	5,8	5,7	1,2%	5,8	5,8	0,2%
ЭКО	272,0	280,9	(3,2%)	274,6	266,2	3,2%
<b>Клиники в регионах</b>						
Посещения	2,1	2,0	2,4%	2,0	2,1	(2,7%)
Койко-дни	33,3	31,4	6,0%	28,7	26,4	8,7%
ЭКО	269,2	236,0	14,1%	258,7	232,7	11,2%

### Динамика LFL показателей Группы за 3 квартал и 9 месяцев 2023 г., % год-к-году

	3кв 2023			9М 2023		
	Выручка	Операционные показатели	Средний чек	Выручка	Операционные показатели	Средний чек
<b>Госпитали в Москве</b>						
Посещения	15,0%	7,3%	7,2%	10,9%	4,7%	5,9%
Койко-дни	(20,7%)	(8,0%)	(13,8%)	(9,5%)	(4,2%)	(5,5%)
ЭКО	23,0%	14,2%	7,8%	24,8%	15,9%	7,7%
Роды	13,7%	11,1%	2,3%	(1,1%)	2,6%	(3,6%)
Прочая выручка	(10,3%)	-	-	(19,9%)	-	-
<b>Госпитали в регионах</b>						
Посещения	15,3%	7,8%	7,0%	14,3%	8,1%	5,7%
Койко-дни	10,5%	(14,4%)	29,0%	9,1%	(7,0%)	17,3%
ЭКО	17,1%	5,0%	11,5%	16,4%	3,0%	13,0%
Роды	33,3%	21,5%	9,7%	34,5%	19,8%	12,2%
Прочая выручка	0,6%	-	-	2,8%	-	-
<b>Клиники в Москве и Московской области</b>						
Посещения	7,8%	6,0%	1,7%	4,0%	2,8%	1,2%
ЭКО	15,0%	18,8%	(3,2%)	10,7%	7,3%	3,1%
Прочая выручка	(1,2%)	-	-	(2,3%)	-	-
<b>Клиники в регионах</b>						
Посещения	12,3%	10,3%	1,8%	9,3%	12,6%	(2,9%)
Койко-дни	(5,8%)	(7,6%)	2,0%	6,7%	1,0%	5,6%
ЭКО	24,8%	8,2%	15,3%	30,3%	16,1%	12,2%
Прочая выручка	(4,5%)	-	-	(7,8%)	-	-
УК и прочие	207,7%	-	-	122,2%	-	-
<b>Выручка, итого</b>	<b>4,7%</b>			<b>4,8%</b>		



## **Госпитали в регионах**

В 3 квартале 2023 года выручка по госпиталям в регионах выросла по всем направлениям, на 14,6% год-к-году до 1 902 млн руб. Основной рост произошел по количеству принятых родов на 21,5% год-к-году до 1 501 и росту среднего чека в стационарах на 29% год-к-году до 41,4 тыс. руб.

Существенный рост количества принятых родов обусловлен сильными результатами работы госпиталя MD Group «Лахта» в Санкт-Петербурге на фоне высокого уровня загрузки в отчетном периоде, а также постепенным выходом на проектную мощность госпиталя MD «Тюмень-1» и госпиталя «ИДК» в Самаре.

Рост среднего чека по родам в региональных госпиталях на 9,7% год-к-году обусловлен в основном индексацией цен на услуги, а также выходом на проектную мощность госпиталя в Санкт-Петербурге, где средний чек выше, чем в остальных регионах.

Значительное влияние на увеличение выручки также оказал рост среднего чека в стационарах, что скомпенсировало снижение количества койко-дней (-14,4% год-к-году) – рост выручки по данному направлению составил 10,5% год-к-году. В отчетном периоде госпитальный сегмент Группы в регионах был ориентирован на оказание комплексных услуг в рамках коммерции по таким направлениям, как хирургия, онкология, кардиология и травматология.

В отчетном периоде выросли и количество проведенных циклов ЭКО на 5% год-к-год благодаря росту количества проведенных коммерческих циклов, и средний чек на 11,5%, что связано с применением новых стандартов лечения (EmbryoScope). В результате рост выручки по данному направлению составил 17,1% год-к-году.

## **Амбулаторные клиники в регионах**

В 3 квартале 2023 года Выручка по амбулаторным клиникам в регионах увеличилась на 21,9% год-к-году до 931 млн руб. Рост Выручки в отчетном периоде в основном связан с увеличением количества циклов ЭКО на 13,3% год-к-году и среднего чека на 14,1%, что обусловлено увеличением количества предоставляемых услуг по ЭКО с применением новых стандартов лечения (EmbryoScope).

Кроме того, положительное влияние на выручку оказал рост посещаемости клиник на 14,4% с незначительным ростом среднего чека, в основном в таких городах, как, Ярославль, Тула, Рязань, Екатеринбург (клиника была запущена в ноябре 2022 года).

## **Госпитали в Москве**

В 3 квартале 2023 года выручка по московским госпиталям незначительно снизилась на 4,1% год-к-году до 3 237 млн руб. в связи со снижением случаев заболевания COVID-19 и снижением ОМС по направлению «онкология» в КГ «Лапино». Уменьшение числа койко-дней по стационарам составило 8% год-к-году.

При этом рост выручки по принятым родам и проведенным циклам ЭКО на 13,7% год-к-году до 636 млн руб. и 23% до 235 млн руб. соответственно, несмотря на общий негативный тренд рождаемости в России, подтверждает доверие пациентов к бренду компании. При этом значительную положительную динамику показали, как количество родов и циклов ЭКО, так и средний чек по ним.

Выручка по амбулаторным посещениям выросла на 15% год-к-году до 803 млн руб. Средний чек по амбулаторным посещениям вырос на 7,2% год-к-году в основном за счет гинекологии и педиатрии.

## **Амбулаторные клиники в Москве и Московской области**

В 3 квартале 2023 года Выручка по клиникам в Москве и Московской области увеличилась на 11,4% год-к-году и составила 715 млн руб. благодаря росту показателей по всем направлениям предоставляемых услуг.

Рост проведенных циклов ЭКО на 18,8% год-к-году и незначительное снижение среднего чека на 3,2% привели к росту выручки по направлению ЭКО на 15% до 306 млн руб. Небольшое снижение среднего чека по ЭКО связано увеличением доли ОМС в структуре выручки в 3 квартале 2023 года по сравнению с 3 кварталом 2022 года.

### **Чистая денежная позиция**

Долг Группы, полностью представленный обязательствами по аренде и лизингу, по состоянию на 30 сентября 2023 года увеличился на 215 млн руб. по сравнению с 30 июня 2023 года до 856 млн руб., при этом размер денежных средств вырос на 859 млн руб. до 7 509 млн руб. Чистая денежная позиция на конец отчетного периода составила 6 652 млн руб.

### **CAPEX**

Общий объем капитальных затрат в 3 квартале 2023 года по сравнению со 2 кварталом 2023 года снизился на 657 млн руб. и составил 1 144 млн руб. Основную долю капитальных затрат составляет госпитальный сегмент (92,06%), в то время как на долю расходов на строительные работы в новых клиниках и текущий ремонт приходится 7,94% от общего объема затрат. Основная доля капитальных затрат пришлась на инвестиции в приобретенный госпиталь в Москве на Мичуринском проспекте в размере 847 млн руб.

### **Примечание:**

1. Релиз содержит инсайдерскую информацию
2. Данные отражены согласно управленческому учету
3. Незначительные отклонения в расчете итогов, промежуточных итогов и/или процентного изменения обусловлены округлением

\*\*\*

### **Контакты для получения дополнительной информации:**

#### **IR-служба**

Олеся Лапина

Директор по связям с инвесторами

Тел.: +7 916 629 64 27

[o.lapina@mcclinics.ru](mailto:o.lapina@mcclinics.ru)

### **О ГК «MD Medical»**

*ГК «MD Medical» является одним из лидеров на российском рынке частных медицинских услуг. Сегодня Компания объединяет 53 современных медицинских учреждения, в том числе 10 многопрофильных госпиталей и 43 амбулаторные клиники с присутствием на территории 27 регионов Российской Федерации. В 2022 году Выручка ГК «MD Medical» составила 25,2 млрд руб., EBITDA – 7,9 млрд руб. Глобальные депозитарные расписки Компании торгуются на Московской бирже (MOEX: “MDMG”).*

### **Заявления прогнозного характера**

Настоящий пресс-релиз содержит заявления прогнозного характера, которые основаны на текущих ожиданиях и предположениях Компании и могут нести в себе известные и неизвестные риски и



**MD Medical**

ГРУППА КОМПАНИЙ

неопределенности, которые могут привести к тому, что действительные результаты, показатели или события будут отличаться от выраженных или подразумеваемых в таких заявлениях. Заявления прогнозного характера, которые содержатся в настоящем пресс-релизе, основаны на прошлых тенденциях или деятельности и не должны рассматриваться как утверждающие, что такие тенденции или деятельность сохранятся в будущем. Считается, что выраженные в данных заявлениях ожидания являются оправданными, но на них может воздействовать ряд факторов, которые могут привести к существенным расхождениям с действительными результатами или тенденциями, включая, помимо прочего: рыночные условия, рыночную позицию Компании, доходы, финансовое состояние, денежные потоки, доходность капитала и операционную рентабельность, ожидаемый уровень инвестиций и экономические условия; способность Компании получать капитальное/дополнительное финансирование; сокращение спроса со стороны клиентов; повышение конкуренции; непредвиденное сокращение выручки или прибыльности; законодательные, налоговые или регуляторные нововведения, включая, помимо прочего, изменения нормативов в сфере экологии, здравоохранения и безопасности; колебание курсов валют; удержание высшего руководства; поддержание трудовых отношений; колебание себестоимости; и операционные и финансовые ограничения в результате соглашений о финансировании. Никакое заявление в настоящем пресс-релизе не направлено на осуществление прогноза о размере прибыли, равно как никакое заявление не должно рассматриваться как означающее, что показатели прибыли или прибыли на акцию Компании обязательно повысятся или понизятся, по сравнению с соответствующими предыдущими финансовыми периодами. Все заявления прогнозного характера относятся только к дате конкретного заявления.