



мать и дитя
ГРУППА КОМПАНИЙ



Операционные результаты 2 квартал 2025 года

31 июля 2025 года

Предупреждение

ВАЖНОЕ ЗАМЕЧАНИЕ

Информация, заявления и мнения, содержащиеся в настоящей презентации, не являются публичной офертой в соответствии с любым применимым законодательством или предложением продать или запросить какое-либо предложение, купить какие-либо ценные бумаги или финансовые инструменты или какой-либо совет или рекомендацию в отношении таких ценных бумаг или других финансовых инструментов.

ЗАЯВЛЕНИЕ ПРОГНОЗНОГО ХАРАКТЕРА

Настоящий пресс-релиз содержит заявления прогнозного характера, которые основаны на текущих ожиданиях и предположениях Компании и могут нести в себе известные и неизвестные риски и неопределенности, которые могут привести к тому, что действительные результаты, показатели или события будут отличаться от выраженных или подразумеваемых в таких заявлениях. Заявления прогнозного характера, которые содержатся в настоящем пресс-релизе, основаны на прошлых тенденциях или деятельности и не должны рассматриваться как утверждающие, что такие тенденции или деятельность сохранятся в будущем. Считается, что выраженные в данных заявлениях ожидания являются оправданными, но на них может воздействовать ряд факторов, которые могут привести к существенным расхождениям с действительными результатами или тенденциями, включая, помимо прочего: рыночные условия, рыночную позицию Компании, доходы, финансовое состояние, денежные потоки, доходность капитала и операционную рентабельность, ожидаемый уровень инвестиций и экономические условия; способность Компании получать капитальное/дополнительное финансирование; сокращение спроса со стороны клиентов; повышение конкуренции; непредвиденное сокращение выручки или прибыльности; законодательные, налоговые или регуляторные нововведения, включая, помимо прочего, изменения нормативов в сфере экологии, здравоохранения и безопасности; колебание курсов валют; удержание высшего руководства; поддержание трудовых отношений; колебание себестоимости; и операционные и финансовые ограничения в результате соглашений о финансировании.

Никакое заявление в настоящем пресс-релизе не направлено на осуществление прогноза о размере прибыли, равно как никакое заявление не должно рассматриваться как означающее, что показатели прибыли или прибыли на акцию Компании обязательно повысятся или понизятся по сравнению с соответствующими предыдущими финансовыми периодами. Все заявления прогнозного характера относятся только к дате конкретного заявления. За исключением случаев, предусмотренных Правилами листинга, Правилами раскрытия информации и прозрачности, Правилами выпуска проспектов, Лондонской фондовой биржей или иными законами, Компания прямо отказывается от каких-либо обязательств или обязательств публиковать любые обновления или изменения любых прогнозных заявлений, содержащихся в настоящем документе с целью отражения любых изменений в ожиданиях Компании в отношении них или любые изменения в событиях, условиях или обстоятельствах, на которых основано любое такое заявление.

ГК Мать и дитя – уникальная компания на рынке здравоохранения

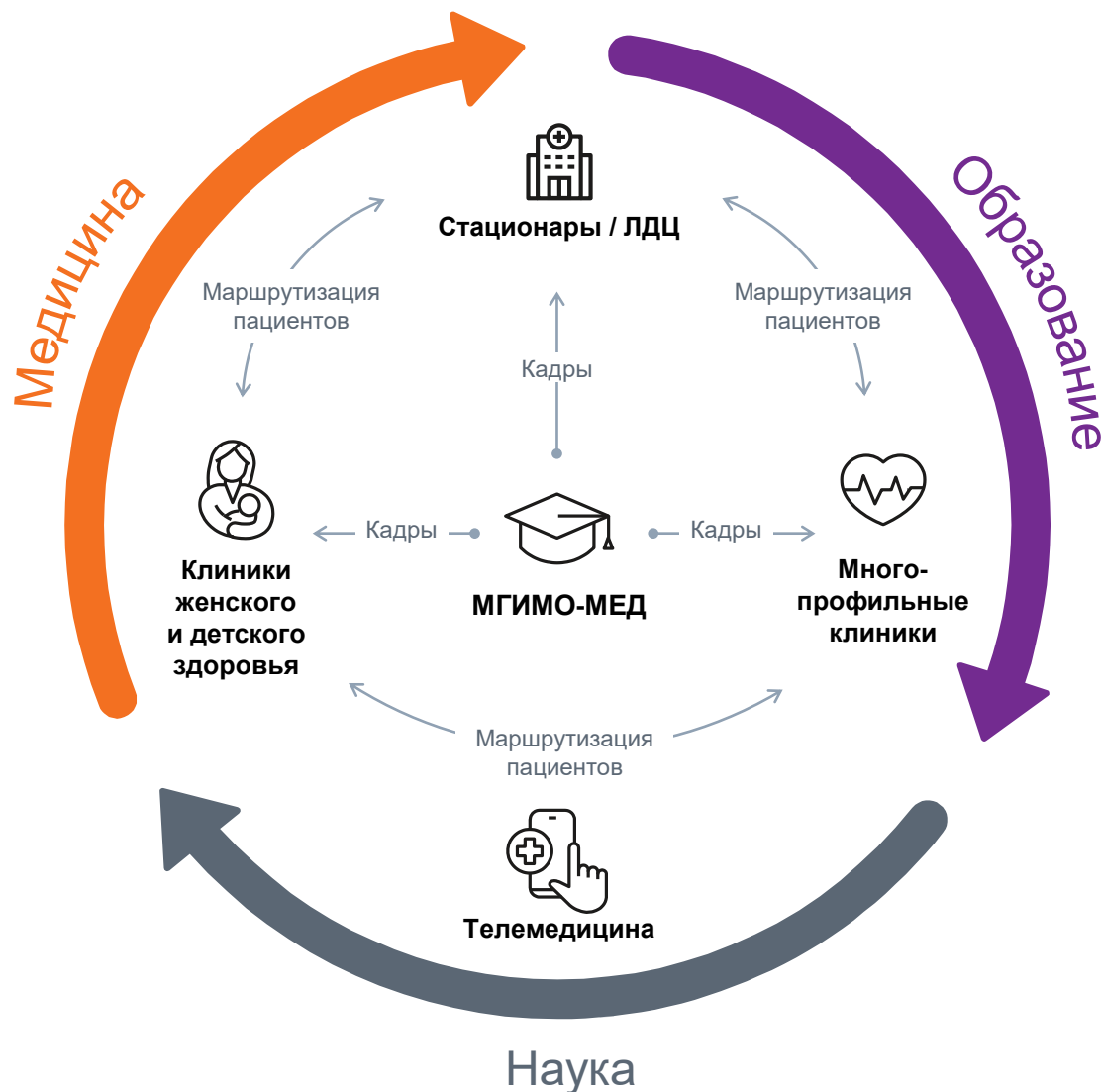


- ▶ Один из лидеров на российском рынке частных медицинских услуг
- ▶ Ведущая компания в сфере многопрофильной медицинской помощи
- ▶ Уникальные компетенции в сфере женского и детского здоровья
- ▶ Первая публичная компания в отрасли: IPO на Лондонской фондовой бирже в 2012 году
- ▶ Первый уровень листинга акций на МосБирже, в составе Индексов МосБиржи и РТС

**1п2025****19,3 млрд руб.**
Выручка**3,5 млрд руб.**
Денежные средства**1,5 млн**
Пациентов

- ▶ Привлекательный сектор здравоохранения
- ▶ Вертикально интегрированная бизнес модель, подкрепленная медицинским университетом
- ▶ Широкая география присутствия
- ▶ Широкий профиль медицинских услуг
- ▶ Высокие стандарты качества медицинской помощи, узнаваемость бренда
- ▶ Профессиональная команда менеджмента, замотивированного на рост компании

Вертикально интегрированная бизнес-модель



- ★ Вклад в развитие медицины с научной точки зрения
- ★ Подготовка медицинских специалистов на базе собственного медицинского университета
- ★ Эффект синергии от взаимной загрузки различных форматов медучреждений и обеспечение высокого уровня комфорта и качества медицинской помощи

№1 Федеральная сеть частной медицины



Динамика выручки во 2 квартале 2025 года

Факторный анализ, млн руб.



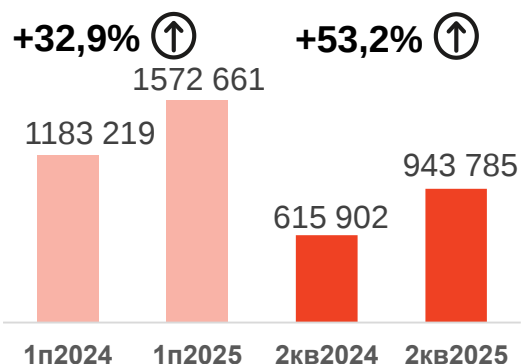
Основной эффект на рост выручки **во 2 квартале 2025 года** оказали результаты:

- ✓ госпиталей и клиник «Эксперт», вошедших в общий результат Группы с 22 мая 2025 года
- ✓ новых клиник Группы, открытых и приобретенных в 2024-2025 годах в части амбулаторных посещений по направлениям акушерства и гинекологии и диагностики
- ✓ московских и региональных госпиталей по амбулаторным посещениям, лечению в условиях стационара и родов

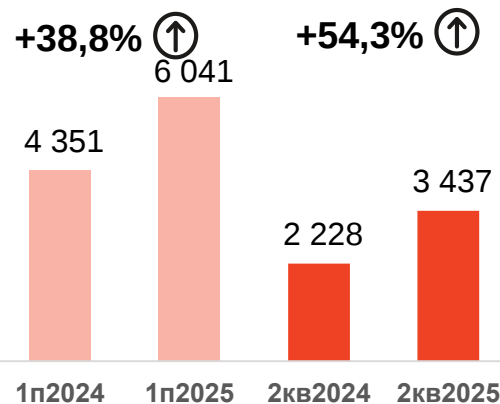
Ключевые результаты

Посещения

Количество

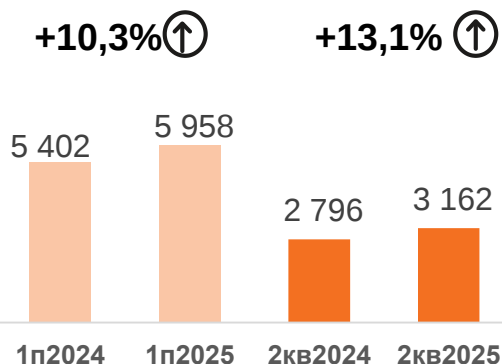


Выручка, млн руб.

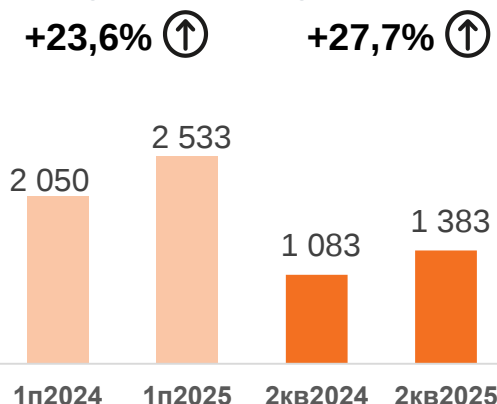


Роды

Количество

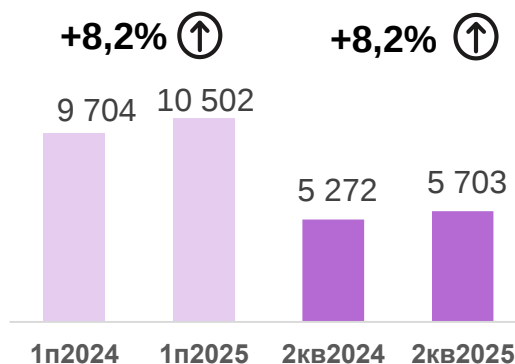


Выручка, млн руб.

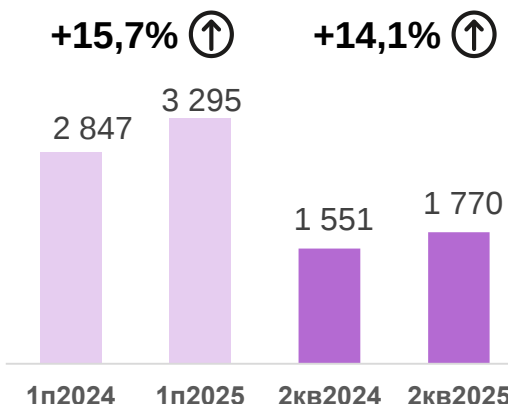


ЭКО

Количество пунктов

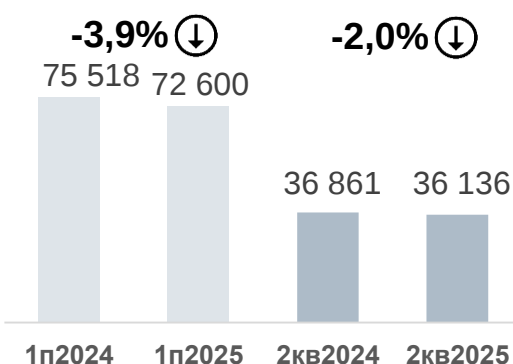


Выручка, млн руб.

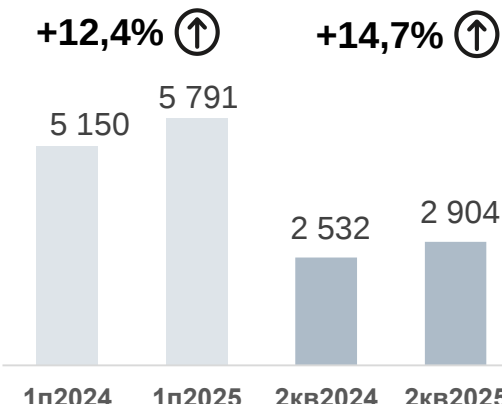


Койко-дни

Количество



Выручка, млн руб.



Госпитали в Москве



КЛАСТЕР ЛАПИНО

Лапино-1

Флагманский госпиталь
с широким спектром услуг

 **42 000 м²**
общая площадь

 **191**
количество коек

Лапино-2

Современный
онкологический центр

 **18 500 м²**
общая площадь

 **120**
количество коек

Лапино-4

Инфекционный
госпиталь

 **4 200 м²**
общая площадь

 **46**
количество коек

MD Group

Многофункциональный
госпиталь для всей семьи

 **27 600 м²**
общая площадь

 **261**
количество коек

MD Group

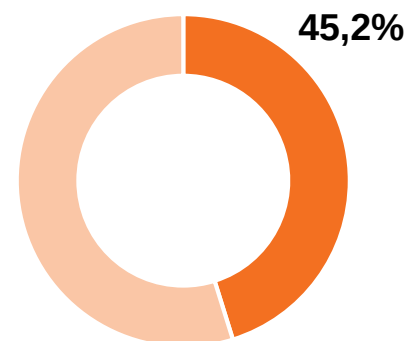
Мичуринский

Многофункциональный
госпиталь для всей семьи

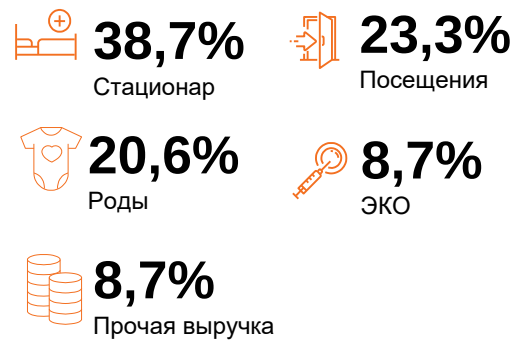
 **8 775 м²**
общая площадь

 **60**
количество коек

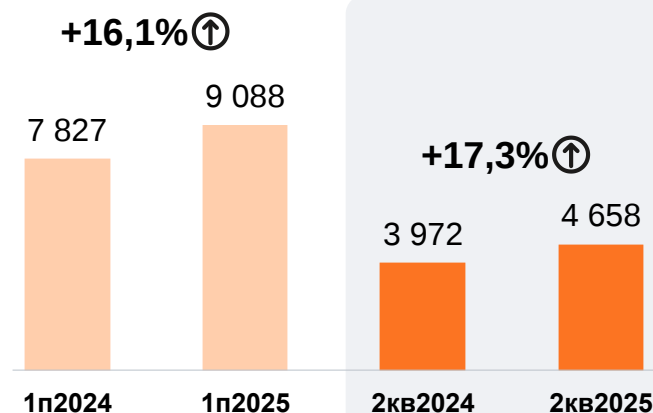
Доля госпиталей Москвы в выручке Группы за 2кв2025



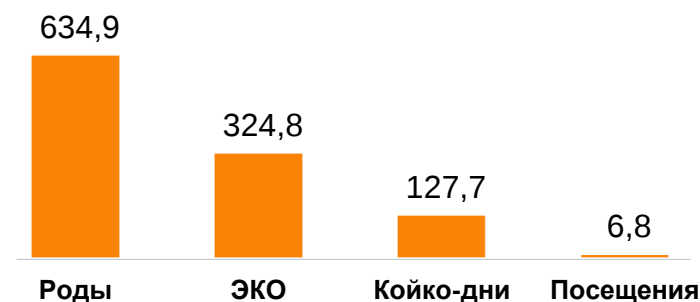
Структура выручки



Динамика выручки, млн руб.



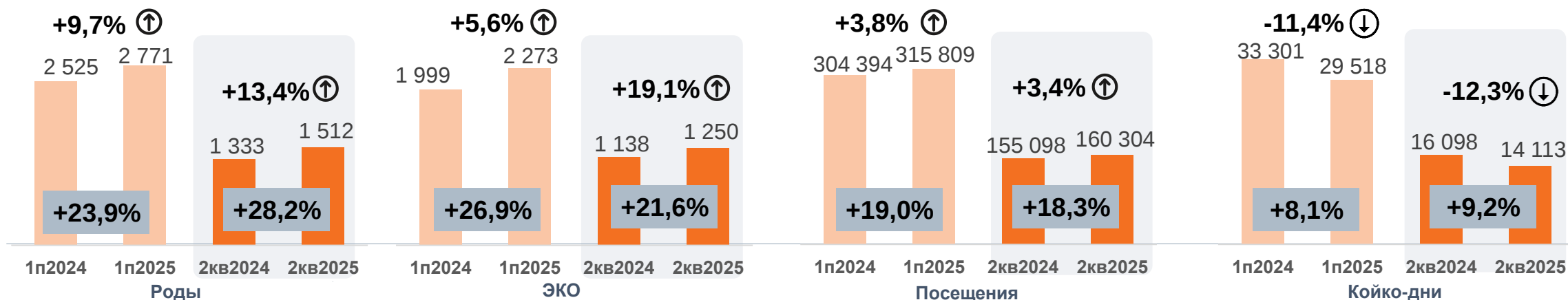
Средний чек во 2кв2025, тыс. руб.



Госпитали в Москве. Операционные показатели

Динамика операционных показателей и выручки

X% Динамика выручки



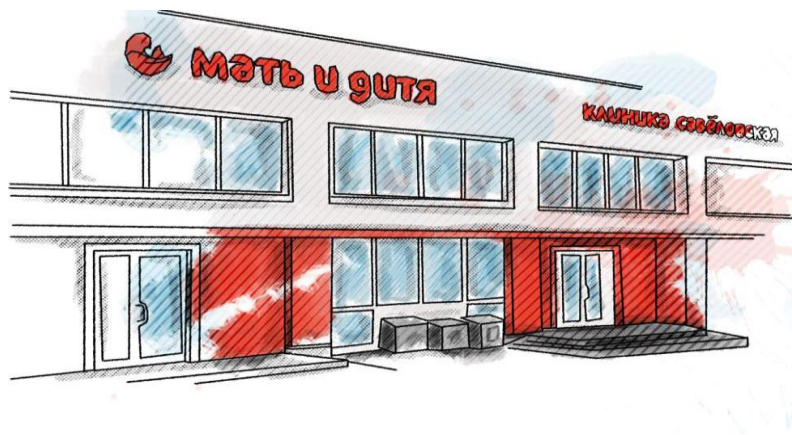
- Рост количества родов:
 - дополнительный пациентопоток из новых клиник
 - расширение штата акушеров-гинекологов
- Рост количества пункций ЭКО:
 - планомерный рост загрузки госпиталя MD Group Мичуринский
- Рост посещаемости:
 - востребованность акушерства и гинекологии, диагностики, педиатрии
 - планомерный рост загрузки госпиталя MD Group Мичуринский
- Снижение количества койко-дней:
 - уменьшение объема услуг, оказанных по ОМС
 - изменение в структуре коммерческой выручки

Рост среднего чека:

- +24,6% на стационар
- +14,5% на посещения
- +13,0% на роды
- +10,7% на ЭКО

ввиду роста объема коммерческих услуг, роста количества реанимационных койко-дней, объемов химиотерапии, востребованности более дорогих контрактов и услуг, а также индексации цен

Амбулаторные клиники в Москве

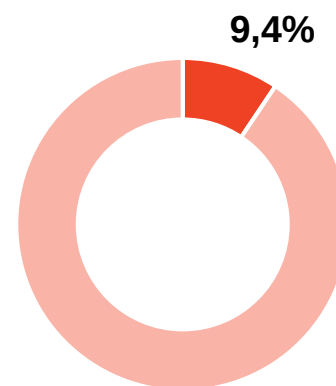


Квалифицированная медицинская помощь в формате многопрофильных клиник и женских центров

 **582 м²**
средняя площадь

 **17**
клиник

Доля клиник Москвы в выручке Группы за 2кв2025



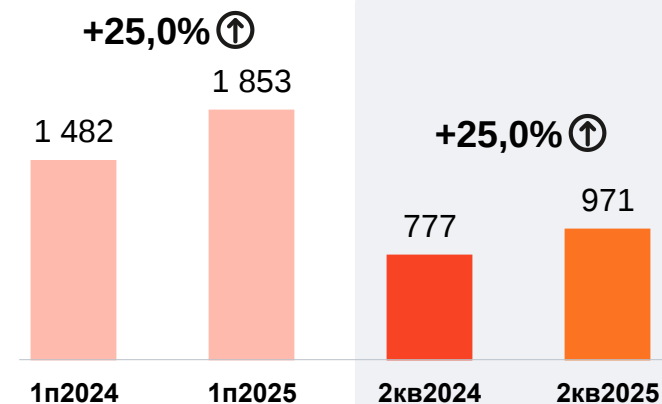
Структура выручки

 **51,1%**
Посещения

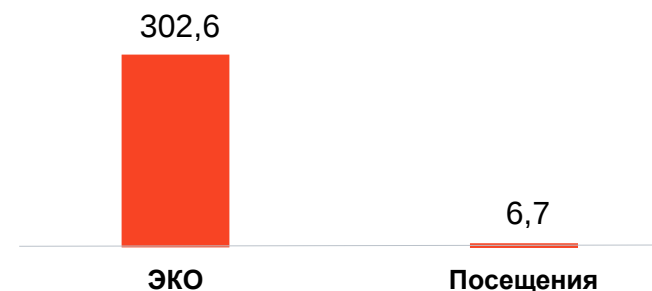
 **39,9%**
ЭКО

 **9,1%**
Прочая выручка

Динамика выручки, млн руб.



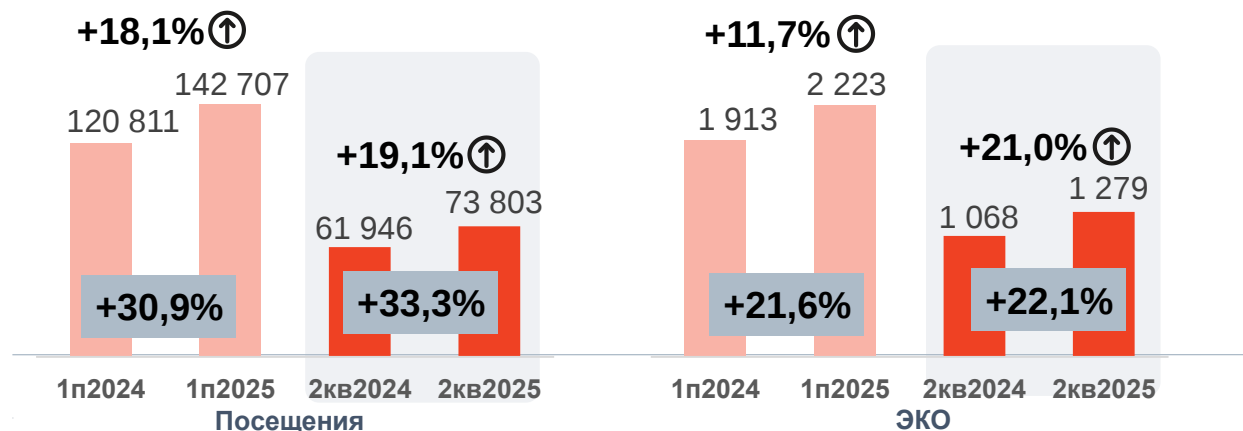
Средний чек во 2кв2025, тыс. руб.



Клиники в Москве. Операционные показатели

Динамика операционных показателей и выручки

X% Динамика выручки



Во 2кв2025 года была открыта новая клиника на Проспекте Мира в Москве

LFL
выручка

+15,2% **+14,5%** **+15,8%** **+15,1%**

- Рост посещаемости
 - результаты работы новых клиник, открытых в 2024-2025 годах
- Рост количества пункций ЭКО
 - рост спроса на коммерческие циклы
 - расширение штата репродуктологов
 - результаты работы нового медицинского центра «Лапино Сити»

Рост среднего чека:

- +11,9% на посещения
- +1,9% на ЭКО

ввиду высокого спроса на контракты ведения беременности и приемы репродуктологов на фоне высокой динамики по направлению ЭКО

Госпитали в регионах



MD Уфа

33 000 м²
общая площадь

185
количество коек

MD Новосибирск

10 248 м²
общая площадь

93
количество коек

MD Лахта

9 000 м²
общая площадь

52
количество коек

MD Самара

15 000 м²
общая площадь

164
количество коек

MD Тюмень-1

15 000 м²
общая площадь

164
количество коек

MD Тюмень-2

4 750 м²
общая площадь

50
количество коек

Эксперт Новосибирск

3 309 м²
общая площадь

18
количество коек

Эксперт Пермь

2 979 м²
общая площадь

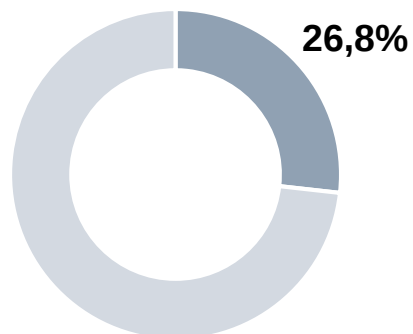
16
количество коек

Эксперт Иркутск

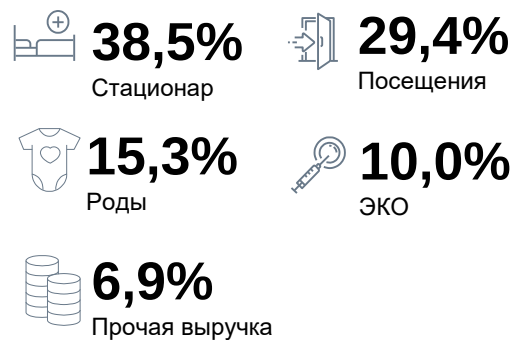
6 232 м²
общая площадь

32
количество коек

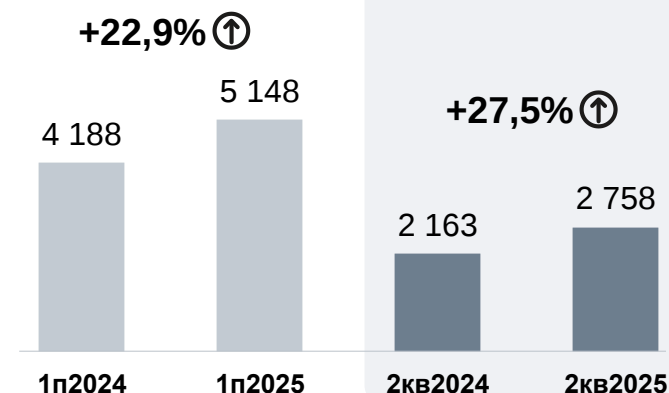
Доля госпиталей в регионах в
выручке Группы за 2кв2025



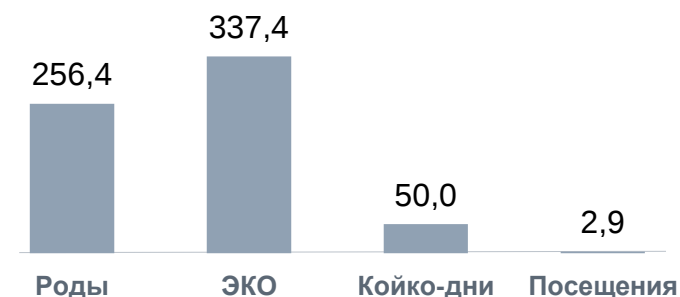
Структура выручки



Динамика выручки, млн руб.



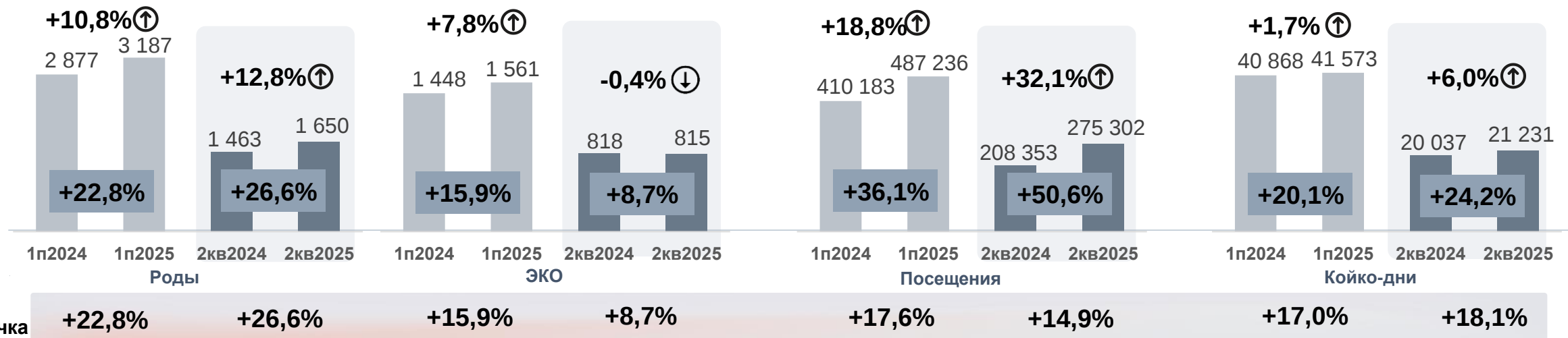
Средний чек во 2кв2025, тыс. руб.



Госпитали в регионах. Операционные показатели

Динамика операционных показателей и выручки

X% Динамика выручки



- Рост количества родов:
 - основной прирост обеспечен госпиталем в Санкт-Петербурге
- Рост посещаемости:
 - востребованность диагностики, акушерства и гинекологии, педиатрии
 - положительный эффект от присоединившихся госпиталей «Эксперт»
- Рост количества койко-дней:
 - востребованность хирургии, травматологии, онкологии и гинекологии
 - рост количества операций на 13%



22 мая 2025 года были приобретены 3 госпиталя «Эксперт» в Иркутске, Новосибирске, Перми

Рост среднего чека:

- +17,2% на стационар
- +14,0% на посещения
- +12,3% на роды
- +9,1% на ЭКО

ввиду роста количества дорогостоящих операций и услуг по химиотерапии, роста контрактов на ведение беременности, роста спроса на услуги ЛДЦ, в т.ч. роста диагностических исследований, роста дополнительных услуг в рамках протоколов ЭКО

Амбулаторные клиники в регионах



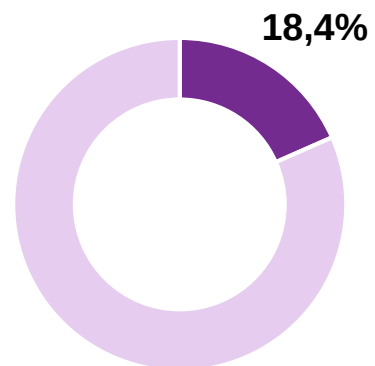
Квалифицированная медицинская помощь в формате многопрофильных клиник и клиник ЭКО

 **865 м²**
средняя площадь

 **55**
клиник

 **37**
городов присутствия

Доля клиник регионов в выручке Группы за 2кв2025



Структура выручки

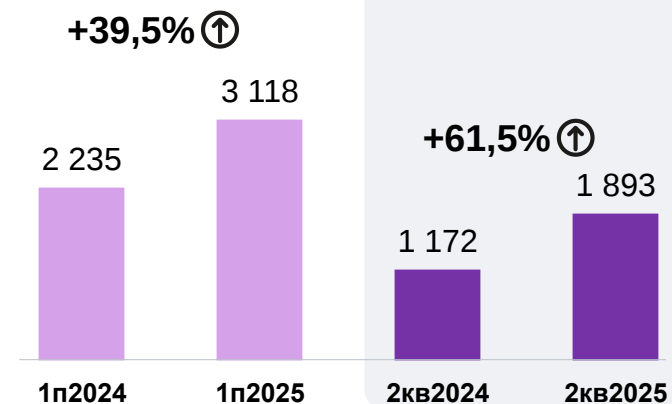
 **55,3%**
Посещения

 **37,1%**
ЭКО

 **2,2%**
Стационар

 **5,4%**
Прочая выручка

Динамика выручки, млн руб.



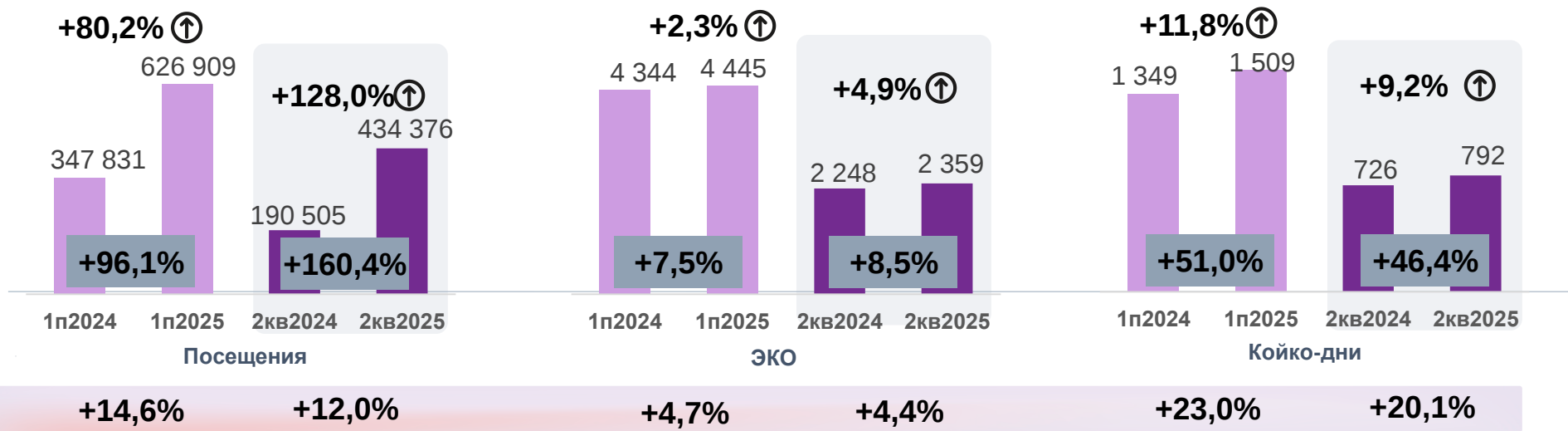
Средний чек во 2кв2025, тыс. руб.



Клиники в регионах. Операционные показатели

Динамика операционных показателей и выручки

X% Динамика выручки



- Рост количества посещений:
 - результаты работы новых клиник, открытых и приобретенных в 2024-2025 годах
 - Положительный эффект от присоединившихся клиник «Эксперт»



22 мая 2025 года были приобретены 17 клиник «Эксперт» в 12 городах

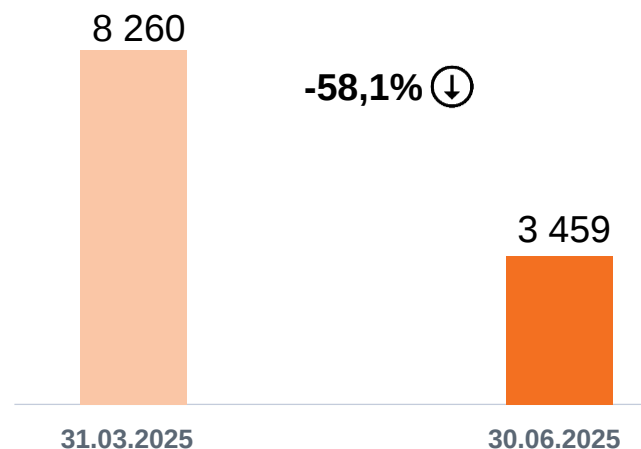
Рост среднего чека:

- +34,1% на стационар
 - +14,2% на посещения
 - +3,4% на ЭКО
- ввиду роста объема диагностики, контрактов на ведение беременности и спроса на приемы репродуктологов

Финансовое положение и CAPEX

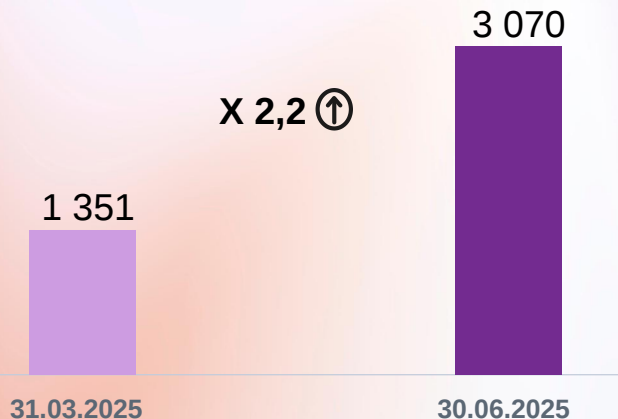
Денежные средства, млн руб.

Денежные средства были направлены на выплату дивидендов и приобретение сети медицинских центров «Эксперт»



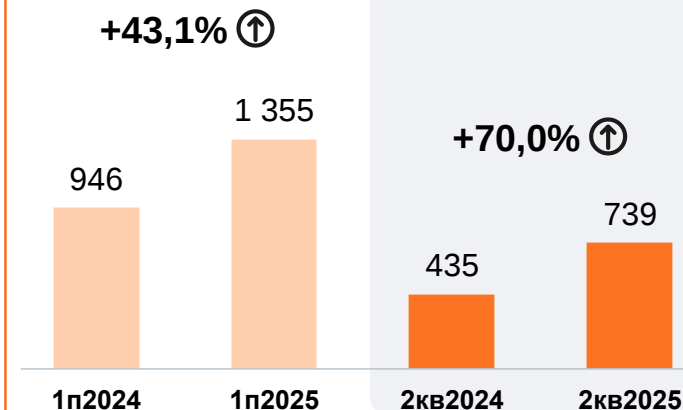
Арендные обязательства¹, млн руб.

Увеличение арендных обязательств связано с дополнительными арендными площадями присоединившейся сети медицинских центров «Эксперт»



¹Согласно МСФО 16 арендные обязательства Компании отражаются в составе долга

Динамика CAPEX, млн руб.





Спасибо за внимание!



ir@mcclinics.ru



mcclinics.com/ru