



ГК «MD MEDICAL» ОБЪЯВЛЯЕТ ОПЕРАЦИОННЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ЗА ВТОРОЙ КВАРТАЛ 2023 ГОДА

31 июля 2023 г. – Группа компаний «MD Medical» (ГК «MD Medical», «Группа» или «Компания»; МОЕХ: MDMG), один из лидеров на рынке частных медицинских услуг в России, объявляет операционные и неаудированные финансовые результаты за 2 квартал 2023 года.

Ключевые финансовые показатели за 2 квартал 2023 г.:

- **Общая Выручка** Группы выросла на **11,4%** год-к-году и составила **6 632 млн руб.**
- **Сопоставимая Выручка (LFL)** Группы выросла на **10,8%** год-к-году.
- Выручка **московских госпиталей** увеличилась на **7,6%** год-к-году до **3 106 млн руб.** на фоне восстановления оказания плановой медицинской помощи, а также спроса на услуги ЭКО после завершения пандемии COVID-19.
- Выручка **региональных госпиталей** выросла на **14,8%** год-к-году до **1 869 млн руб.** благодаря высоким операционным результатам медицинского кластера в Тюмени, плановой загрузке госпиталя «ИДК» в Самаре, а также успешным результатам госпиталя MD Group «Лахта» в Санкт-Петербурге.
- Выручка амбулаторных клиник в **Москве и Московской области** увеличилась на **7,2%** год-к-году до **719 млн руб.**
- Выручка амбулаторных клиник в **регионах** выросла на **22,1%** год-к-году до **930 млн руб.** в основном в связи с запуском после ремонта Центра репродуктивной медицины в Новосибирске, а также новой клиники в Екатеринбурге.

Ключевые операционные показатели за 2 квартал 2023 г.:

- Количество **амбулаторных посещений** выросло на **9,0%** год-к-году до **505 928** при увеличении **среднего чека** на **2,5%** до **5,5 тыс. руб.** в Москве и **1,6%** год-к-году до **2,2 тыс. руб.** в регионах.
- Снижение количества **койко-дней** составило **3,8%** год-к-году до **35 320** при одновременном увеличении **среднего чека** на **14,1%** до **87,5 тыс. руб.** в Москве и росте на **20,3%** год-к-году до **40,0 тыс. руб.** в регионах.
- Количество **циклов ЭКО** выросло на **12,7%** и составило **5 209** при увеличении **среднего чека** на **5,1%** до **280,0 тыс. руб.** в Москве и **8,0%** год-к-году до **255,4 тыс. руб.** в регионах.
- Количество принятых **родов** выросло на **9,2%** год-к-году до **2 295** при снижении **среднего чека** на **7,4%** год-к-году до **455,1 тыс. руб.** в Москве и росте на **15,6%** год-к-году до **202,8 тыс. руб.** в регионах.

Ключевые финансовые показатели за 6 месяцев 2023 г.:

- **Общая Выручка** Группы увеличилась на **5,7%** год-к-году до **12 853 млн руб.**
- Выручка **московских госпиталей** снизилась на **2,6%** год-к-году до **6 190 млн руб.** в связи с сокращением объема предоставляемых услуг по диагностике и лечению COVID-19 в 1 квартале 2023 года на фоне ослабления пандемии COVID-19, а также снижением количества принятых родов в Москве в условиях общего негативного тренда рождаемости в России.
- Выручка **региональных госпиталей** увеличилась на **14,6%** год-к-году до **3 538 млн руб.**
- Выручка амбулаторных клиник в **Москве и Московской области** увеличилась на **6,2%** год-к-году до **1 360 млн руб.**
- Выручка амбулаторных клиник в **регионах** выросла на **22,6%** год-к-году до **1 753 млн руб.**

**Ключевые операционные показатели за 6 месяцев 2023 г.:**

- Количество **амбулаторных посещений** увеличилось на **8,4%** год-к-году до **991 887**.
- Снижение количества **койко-дней** составило **1,1%** год-к-году до **70 715**.
- Количество **циклов ЭКО** увеличилось на **13,7%** и составило **9 349**.
- Количество принятых **родов** выросло на **9,6%** год-к-году до **4 502**.

Ключевые события 2 квартала 2023 г. и после отчетного периода:

- **Запуск процедуры смены депозитария программы ГДР.** 10 апреля 2023 года ГК «MD Medical» запустила процедуру смены банка-депозитария по программе Глобальных депозитарных расписок («ГДР») Компании. В качестве нового депозитария назначен RCS Issuer Services S.AR.L. Процесс смены банка-депозитария займет около 120 дней¹.
- **Делистинг ГДР с Лондонской фондовой биржи.** В соответствии с направленными заявлениями Группой в адрес Управления по финансовому регулированию и надзору Великобритании («FCA») и Лондонской фондовой биржи («LSE»), ГДР Компании исключены из Официального списка FCA и допуска к торгам на LSE с 22 июня 2023 года.
- **Закрытие сделки по покупке госпиталя в Москве.** 17 июля 2023 года ГК «MD Medical» завершила сделку по покупке готового госпиталя в Москве. На базе существующих мощностей центра во 2 полугодии 2023 года Компания планирует запустить многопрофильный госпиталь MD Group «Мичуринский». Общая сумма планируемых инвестиций в проект, включая дополнительные инвестиции в медицинское оборудование и модернизацию здания, составят 2 840 млн рублей. Финансирование будет осуществлено из собственных средств Группы.

Марк Курцер, генеральный директор ГК «MD Medical», отметил:

«Мы довольны результатами второго квартала, которые превзошли наши ожидания. Мы видим постепенную нормализацию пациентопотока в Московских госпиталях по всем направлениям медицинской помощи, а также растущий спрос на роды в регионах и услуги по ЭКО в наших клиниках и госпиталях. Сильные результаты Группы в целом стали возможны также благодаря высоким темпам роста объема медицинской помощи по коммерческим направлениям.

Мы видим прогресс роста эффективности и наших новых активов – госпиталя MD Group «Лакта» и клиники с фокусом на ЭКО в Екатеринбурге – медицинские учреждения продолжают выходить на плановый уровень загрузки и сохраняют потенциал роста. Так, выручка в MD Group «Лакта» увеличилась в более чем 3 раза в отчетном периоде, а клиника «Мать и Дитя Екатеринбург», запущенная в ноябре 2022 года, уже достигла утилизации на уровне 50%.

Устойчивые операционные показатели транслировались в высокие темпы роста финансовых результатов: мы наблюдаем рост выручки по всем сегментам бизнеса и итоговый рост Выручки в отчетном периоде на уровне 11,4%.

В июле 2023 года мы закрыли сделку по приобретению готового госпиталя в Москве и уже во втором полугодии 2023 года на базе существующих мощностей медицинского центра запустим MD Group госпиталь «Мичуринский». Эта сделка является очень значимой, так как мы смогли получить еще один актив, позволяющий увеличить объем медицинской помощи в Москве, в том числе за счет высоких стандартов качества оказания медицинской помощи, принятых в ГК «MD Medical», а также выгодного расположения госпиталя. В медицинском центре MD Group «Мичуринский» будет реализована концепция «Умного госпиталя» – для пациентов будет создана уникальная среда, обеспеченная безопасностью лечения, современным инновационным оборудованием, а также высоким качеством оснащенности здания, включая системы вентиляции и поддержки температурного режима в операционных.

В рамках стратегии по расширению существующего портфеля медицинских услуг, мы также запускаем новый формат амбулаторных клиник с фокусом на многопрофильность. В частности, в конце 2023 года планируем открыть две клиники: в Деловом центре «Москва-Сити» и на территории ЖК «ЗИЛАРТ», что позволит дополнительно укрепить позиции на территории

¹ Информация отражена по состоянию на дату публикации пресс релиза [от 10.04.2023](#)



MD Medical

ГРУППА КОМПАНИЙ

Москвы.

Второй квартал стал хорошим продолжением этого года. Мы видим сильную динамику операционных показателей и в июле и имеем все основания демонстрировать дальнейший рост по операционным и финансовым результатам».



Основные результаты Группы за 2 квартал и 6 месяцев 2023 г.

	2кв 2023	2кв 2022	изменение, %	6М 2023	6М 2022	изменение, %
Операционные показатели²						
Госпитали в Москве						
Посещения	136 094	125 539	8,4%	264 654	256 059	3,4%
Койко-дни	15 223	15 133	0,6%	31 432	32 171	(2,3%)
ЭКО	886	748	18,4%	1 549	1 326	16,8%
Роды	1 082	1 081	0,1%	2 099	2 145	(2,1%)
Госпитали в регионах						
Посещения	183 769	168 934	8,8%	358 923	328 824	9,2%
Койко-дни	19 441	20 906	(7,0%)	38 045	38 178	(0,3%)
ЭКО	834	862	(3,2%)	1 459	1 431	2,0%
Роды	1 213	1 020	18,9%	2 403	1 964	22,4%
Клиники в Москве и Московской области						
Посещения	54 269	52 137	4,1%	106 073	101 154	4,9%
ЭКО	1 171	1 196	(2,1%)	2 145	2 100	2,1%
Клиники в регионах						
Посещения	131 796	117 508	12,2%	262 237	229 055	14,5%
Койко-дни	656	659	(0,5%)	1 238	1 174	5,5%
ЭКО	2 318	1 814	27,8%	4 196	3 366	24,7%
Посещения, итого	505 928	464 118	9,0%	991 887	915 092	8,4%
Койко-дни, итого	35 320	36 698	(3,8%)	70 715	71 523	(1,1%)
ЭКО, итого	5 209	4 620	12,7%	9 349	8 223	13,7%
Роды, итого	2 295	2 101	9,2%	4 502	4 109	9,6%
Выручка, млн руб.						
Госпитали в Москве						
Посещения	740	666	11,1%	1 415	1 302	8,7%
Койко-дни	1 332	1 160	14,8%	2 796	2 891	(3,3%)
ЭКО	248	210	18,1%	454	361	25,8%
Роды	492	531	(7,3%)	956	1 051	(9,0%)
Прочая выручка	294	321	(8,3%)	569	750	(24,1%)
Госпитали в регионах						
Посещения	437	378	15,6%	843	736	14,5%
Койко-дни	784	700	12,0%	1 469	1 335	10,0%
ЭКО	228	211	8,1%	407	351	16,0%
Роды	246	179	37,4%	475	341	39,3%
Прочая выручка	174	160	8,7%	344	324	6,2%
Клиники в Москве и Московской области						
Посещения	316	296	6,8%	621	594	4,5%
ЭКО	328	308	6,5%	592	545	8,6%
Прочая выручка	75	67	11,9%	147	142	3,5%
Клиники в регионах						
Посещения	265	249	6,4%	516	476	8,4%
Койко-дни	19	16	18,8%	33	28	17,9%
ЭКО	577	422	36,7%	1 064	777	36,9%
Прочая выручка	69	74	(7,3%)	140	149	(6,3%)
Госпитали в Москве	3 106	2 888	7,6%	6 190	6 355	(2,6%)
Госпитали в регионах	1 869	1 628	14,8%	3 538	3 087	14,6%
Клиники в Москве и МО	719	671	7,2%	1 360	1 281	6,2%
Клиники в регионах	930	761	22,1%	1 753	1 430	22,6%
УК и прочие	8	3	135,3%	12	6	87,5%
Выручка, итого	6 632	5 951	11,4%	12 853	12 159	5,7%

² Корректировки в 2022 году связаны с изменением методологии учета в 2023 году операционных показателей по Группе компаний для сопоставимости данных



	2кв 2023	2кв 2022	изменение, %	6М 2023	6М 2022	изменение, %
Средний чек, тыс. руб.						
Госпитали в Москве						
Посещения	5,4	5,3	2,5%	5,3	5,1	5,1%
Койко-дни	87,5	76,7	14,1%	89,0	89,9	(1,0%)
ЭКО	279,9	280,7	(0,3%)	293,1	272,2	7,7%
Роды	455,1	491,2	(7,4%)	455,6	490,0	(7,0%)
Госпитали в регионах						
Посещения	2,4	2,2	6,3%	2,3	2,2	4,9%
Койко-дни	40,3	33,5	20,4%	38,6	35,0	10,4%
ЭКО	273,4	244,8	11,7%	279,0	245,3	13,7%
Роды	202,8	175,5	15,6%	197,7	173,6	13,8%
Клиники в Москве и Московской области						
Посещения	5,8	5,7	2,6%	5,9	5,9	(0,0%)
ЭКО	280,1	257,5	8,8%	276,0	259,5	6,3%
Клиники в регионах						
Посещения	2,0	2,1	(5,1%)	2,0	2,1	(5,3%)
Койко-дни	29,0	24,3	19,3%	26,7	23,9	11,8%
ЭКО	248,9	232,9	7,0%	253,6	231,0	9,8%

Динамика LFL показателей Группы за 2 квартал и 6 месяцев 2023 г., % год-к-году

	2кв 2023			6М 2023		
	Выручка	Операционные показатели	Средний чек	Выручка	Операционные показатели	Средний чек
Госпитали в Москве						
Посещения	11,1%	8,4%	2,5%	8,7%	3,4%	5,1%
Койко-дни	14,8%	0,6%	14,1%	(3,3%)	(2,3%)	(1,0%)
ЭКО	18,1%	18,4%	(0,3%)	25,8%	16,8%	7,7%
Роды	(7,3%)	0,1%	(7,4%)	(9,0%)	(2,1%)	(7,0%)
Прочая выручка	(8,3%)	-	-	(24,1%)	-	-
Госпитали в регионах						
Посещения	15,6%	8,8%	6,3%	13,7%	8,3%	5,1%
Койко-дни	12,0%	(7,0%)	20,4%	8,4%	(2,4%)	11,1%
ЭКО	8,1%	(3,2%)	11,7%	16,0%	2,0%	13,7%
Роды	37,4%	18,9%	15,6%	35,2%	18,7%	13,9%
Прочая выручка	8,7%	-	-	3,8%	-	-
Клиники в Москве и Московской области						
Посещения	3,9%	(0,0%)	3,9%	2,1%	1,2%	0,9%
ЭКО	6,4%	(2,1%)	8,7%	8,6%	2,1%	6,3%
Прочая выручка	5,0%	-	-	(2,9%)	-	-
Клиники в регионах						
Посещения	5,8%	11,5%	(5,1%)	7,8%	13,8%	(5,3%)
Койко-дни	15,5%	(0,5%)	16,1%	15,1%	5,5%	9,2%
ЭКО	32,6%	23,0%	7,8%	33,4%	20,4%	10,8%
Прочая выручка	(10,9%)	-	-	(9,5%)	-	-
УК и прочие	135,3%	-	-	87,5%	-	-
Выручка, итого	10,8%			4,8%		

Госпитали в Москве

Во 2 квартале 2023 года в московских госпиталях наблюдается постепенное восстановление спроса по всем направлениям – Выручка выросла на 7,6% год-к-году до 3 106 млн руб. Рост Выручки в основном связан с восстановлением оказания плановой медицинской помощи (+8,4% посещений год-к-году), а также спроса на услуги ЭКО (+18,4% циклов ЭКО год-к-году) после завершения пандемии COVID-19.

Наибольший вклад в рост загрузки стационаров внесли койко-дни по таким направлениям как травматология (+28,5% год-к-году), общая хирургия (+9,8% год-к-году) и кардиология (+7,6% год-к-году), что положительно отразилось на увеличении среднего чека по койко-дням на 14,1% год-к-году



– преобладание более дорогих хирургических коек в структуре оказания медицинской помощи в отчетном периоде. В результате рост Выручки по стационару во 2 квартале в московских госпиталях составил 14,8% год-к-году.

Снижение Выручки по принятым родам на 7,3% год-к-году обусловлено общим негативным трендом рождаемости в России, а также уменьшением среднего чека, что связано со структурой продуктового микса в отчетном периоде.

Незначительное снижение среднего чека по ЭКО на 0,3% год-к-году связано со структурой продуктового микса (соотношение пункций и криопереносов) во 2 квартале 2023 года.

Госпитали в регионах

Во 2 квартале 2023 года Выручка по госпиталям в регионах выросла на 14,8% год-к-году до 1 869 млн руб. в основном благодаря увеличению количества принятых родов на 18,9% год-к-году, а также восстановлению плановой медицинской помощи после пандемии (+8,8% посещений год-к-году).

Существенный рост количества принятых родов обусловлен постепенным выходом на проектную мощность госпиталя MD «Тюмень-1» и госпиталя «ИДК» в Самаре, а также сильным результатом работы госпиталя MD Group «Лахта» в Санкт-Петербурге на фоне высокого уровня загрузки в отчетном периоде.

Рост среднего чека по родам в региональных госпиталях на 15,6% год-к-году обусловлен в основном индексацией цен на услуги, а также постепенным выходом на проектную мощность госпиталя MD Group «Лахта», где средний чек выше, чем в остальных регионах.

В отчетном периоде госпитальный сегмент Группы в регионах был ориентирован на оказание комплексных услуг в рамках коммерции по таким направлениям как хирургия, онкология, кардиология и травматология, что оказало влияние на количество койко-дней в стационаре (снижение на 7,0% год-к-году) и средний чек (рост на 20,4% год-к-году). В результате рост Выручки по стационару во 2 квартале в региональных госпиталях составил 12,0% год-к-году.

Незначительное снижение количества проведенных циклов ЭКО на 3,2% год-к-году полностью компенсировано увеличением среднего чека на 11,7% год-к-году на фоне увеличения количества предоставляемых услуг по ЭКО с применением новых стандартов лечения (EmbryoScope). Рост Выручки по данному направлению составил 8,1% год-к-году.

Амбулаторные клиники в Москве и Московской области

Во 2 квартале 2023 года Выручка по клиникам в Москве и Московской области увеличилась на 7,2% год-к-году и составила 719 млн руб.

Незначительное снижение количества проведенных циклов ЭКО на 2,1% год-к-году полностью компенсировано увеличением среднего чека на 8,8% год-к-году на фоне увеличения количества предоставляемых услуг по ЭКО с применением новых стандартов лечения (EmbryoScope). Рост Выручки по данному направлению составил 6,5% год-к-году.

Амбулаторные клиники в регионах

Во 2 квартале 2023 года Выручка по амбулаторным клиникам в регионах выросла на 22,1% год-к-году до 930 млн руб. благодаря устойчивому спросу на ЭКО: рост циклов ЭКО составил 27,8% год-к-году.

Положительное влияние на операционные показатели по ЭКО в том числе оказал запуск Центра репродуктивной медицины в Новосибирске после проведенного капитального ремонта в 1 полугодии 2022 года, а также успешные результаты запущенной в ноябре 2022 года клиники в Екатеринбурге.



MD Medical

ГРУППА КОМПАНИЙ

Средний чек по ЭКО вырос на 7,0% год-к-году, что обусловлено увеличением количества предоставляемых услуг по ЭКО с применением новых стандартов лечения (EmbryoScope).

В отчетном периоде отмечен рост посещаемости (+12,2% год-к-году) при одновременном снижении среднего чека на 5,1%, что связано с ростом доли телемедицины в общем количестве визитов.

Чистая денежная позиция

Долг Группы, полностью представленный обязательствами по аренде и лизингу, по состоянию на 30 июня 2023 года увеличился на 18 млн руб. по сравнению с 31 марта 2023 года до 641 млн руб. В результате по состоянию на 30 июня 2023 года на балансе Компании сформирована Чистая денежная позиция в размере 6 008 млн руб.

CAPEX

Общий объем капитальных затрат во 2 квартале 2023 года существенно вырос и составил 1 801 млн руб. Основную долю капитальных затрат составляет госпитальный сегмент (99,2%), в то время как на долю расходов на строительство новых клиник и текущий ремонт приходится 0,8% от общего объема затрат.

В июле 2023 года Группа завершила сделку по приобретению готового госпиталя в Москве. Сумма оплаты в отчетном периоде составила 1 608 млн руб. Общая сумма планируемых инвестиций в проект, включая дополнительные инвестиции в медицинское оборудование и модернизацию здания, составят 2 840 млн руб.

Примечание:

1. Релиз содержит инсайдерскую информацию
2. Данные отражены согласно управленческому учету
3. Незначительные отклонения в расчете итогов, промежуточных итогов и/или процентного изменения обусловлены округлением

Контакты для получения дополнительной информации:

IR-служба

Батталова Рената

Директор по связям с инвесторами

Тел.: +7 917 294 28 82

r.battalova@mcclinics.ru

О ГК «MD Medical»

ГК «MD Medical» является одним из лидеров на российском рынке частных медицинских услуг. Сегодня Компания объединяет 49 современных медицинских учреждений, в том числе 10 многопрофильных госпиталей и 39 амбулаторных клиник с присутствием на территории 26 регионов Российской Федерации. В 2022 году Выручка ГК «MD Medical» составила 25,2 млрд руб., EBITDA – 7,9 млрд руб. Глобальные депозитарные расписки Компании торгуются на Московской бирже (MOEX: “MDMG”).



Заявления прогнозного характера

Настоящий пресс-релиз содержит заявления прогнозного характера, которые основаны на текущих ожиданиях и предположениях Компании и могут нести в себе известные и неизвестные риски и неопределенности, которые могут привести к тому, что действительные результаты, показатели или события будут отличаться от выраженных или подразумеваемых в таких заявлениях. Заявления прогнозного характера, которые содержатся в настоящем пресс-релизе, основаны на прошлых тенденциях или деятельности и не должны рассматриваться как утверждающие, что такие тенденции или деятельность сохранятся в будущем. Считается, что выраженные в данных заявлениях ожидания являются оправданными, но на них может воздействовать ряд факторов, которые могут привести к существенным расхождениям с действительными результатами или тенденциями, включая, помимо прочего: рыночные условия, рыночную позицию Компании, доходы, финансовое состояние, денежные потоки, доходность капитала и операционную рентабельность, ожидаемый уровень инвестиций и экономические условия; способность Компании получать капитальное/дополнительное финансирование; сокращение спроса со стороны клиентов; повышение конкуренции; непредвиденное сокращение выручки или прибыльности; законодательные, налоговые или регуляторные нововведения, включая, помимо прочего, изменения нормативов в сфере экологии, здравоохранения и безопасности; колебание курсов валют; удержание высшего руководства; поддержание трудовых отношений; колебание себестоимости; и операционные и финансовые ограничения в результате соглашений о финансировании. Никакое заявление в настоящем пресс-релизе не направлено на осуществление прогноза о размере прибыли, равно как никакое заявление не должно рассматриваться как означающее, что показатели прибыли или прибыли на акцию Компании обязательно повысятся или понизятся, по сравнению с соответствующими предыдущими финансовыми периодами. Все заявления прогнозного характера относятся только к дате конкретного заявления.