



РОСТ ВЫРУЧКИ ГК «МД МЕДИКАЛ» В 1 ПОЛУГОДИИ 2026 ГОДА СОСТАВИЛ 29%

31 июля 2026 года – МКПАО «МД Медикал» (ГК «МД Медикал», «Группа» или «Компания»; МОЕХ: MDMG), один из лидеров на рынке частных медицинских услуг в России, объявляет операционные и неаудированные финансовые результаты за 2 квартал и 6 месяцев 2026 года.

Ключевые финансовые показатели за 2 квартал 2026 года:

- **Общая выручка** Группы выросла на **25,9%** и составила **12 975 млн руб.** ввиду высокой динамики услуг амбулаторного и стационарного направлений, в том числе благодаря результатам присоединившейся к Группе сети медицинских центров «Эксперт», и высоким показателям по родам госпиталей Группы;
- **Сопоставимая выручка (LFL)** Группы увеличилась на **12,9%** год к году и составила **11 636 млн руб.**;
- Выручка **московских госпиталей** увеличилась на **11,3%** год к году до **5 186 млн руб.** в связи с ростом прежде всего выручки по родам и амбулаторным посещениям;
- Выручка **региональных госпиталей** увеличилась на **24,4%** год к году до **3 431 млн руб.** в основном благодаря росту выручки амбулаторного звена и стационарной помощи по направлениям хирургии, в том числе с использованием роботической системы, травматологии и гинекологии, а также стабильному спросу на услуги родов;
- Выручка амбулаторных **клиник в Москве и Московской области** увеличилась на **19,9%** год к году до **1 164 млн руб.** благодаря росту выручки как от амбулаторных приемов, так и процедур ЭКО;
- Выручка **амбулаторных клиник в других регионах** увеличилась на **66,4%** год к году до **3 149 млн руб.** прежде всего за счет роста выручки от посещений в 2 раза, в том числе благодаря результатам новых клиник, открытых и приобретенных в 2024-2026 годах, а также существенного прироста выручки от процедур ЭКО;
- **Чистый долг** Группы на 30.06.2026 составил **6 261 млн руб.**, включая **3 706 млн руб.** арендных обязательств¹;
- Объем **капитальных затрат** во 2 квартале 2026 года составил **952 млн руб.**

Ключевые операционные показатели за 2 квартал 2026 года:

- Количество **амбулаторных посещений** выросло на **47,3%** год к году до **1 390 197** при увеличении **среднего чека** на **12,5%** до **7,6 тыс. руб.** в Москве и на **11,5%** до **2,9 тыс. руб.** в других регионах;
- Количество **койко-дней** выросло на **3,1%** год к году до **37 256**, количество **оперативных вмешательств** выросло на **22,1%**. Рост **среднего чека** составил **5,5%** до **134,7 тыс. руб.** в Москве и **10,4%** до **55,2 тыс. руб.** в других регионах;
- Количество принятых **родов** выросло на **10,9%** год к году до **3 507** при увеличении **среднего чека** на **4,6%** до **664,1 тыс. руб.** в Москве и на **15,5%** до **296,1 тыс. руб.** в других регионах;
- Количество **пункций ЭКО** выросло на **3,4%** и составило **5 895** при увеличении **среднего чека** на **11,9%** до **350,8 тыс. руб.** в Москве и на **10,5%** до **340,1 тыс. руб.** в других регионах.

¹ Согласно МСФО 16 арендные обязательства признаются в составе долга.



Ключевые финансовые показатели за 6 месяцев 2026 года:

- **Общая выручка Группы** увеличилась на **28,8%** год к году до **24 809 млн руб.** благодаря росту выручки, прежде всего, от посещений и родов;
- **Сопоставимая выручка (LFL) Группы** увеличилась на **11,2%** год к году до **21 416 млн руб.**
- Выручка **московских госпиталей** выросла на **10,4%** год к году до **10 036 млн руб.** в связи с ростом выручки по родам и амбулаторного направления;
- Выручка **региональных госпиталей** увеличилась на **27,2%** год к году до **6 546 млн руб.** благодаря росту выручки по амбулаторным посещениям и лечению в условиях стационара, а также традиционному спросу на услуги родов;
- Выручка амбулаторных **клиник в Москве и Московской области** увеличилась на **18,3%** год к году до **2 192 млн руб.** ввиду роста выручки как от амбулаторных приемов, так и процедур ЭКО;
- Выручка амбулаторных **клиник в других регионах** выросла на **90,7%** год к году до **5 946 млн руб.**, в основном благодаря результатам присоединившихся клиник «Эксперт» в части динамики амбулаторных посещений, а также новых клиник, открытых в 2024-2026 годах;
- Общий объем **капитальных затрат** в 1 полугодии 2026 года составил **2 577 млн руб.**

Ключевые операционные показатели за 6 месяцев 2026 года:

- Количество **амбулаторных посещений** увеличилось на **71,2%** год к году до **2 692 178** при увеличении **среднего чека** на **11,8%** до **7,6 тыс. руб.** в Москве и **9,5%** год к году до **2,9 тыс. руб.** в других регионах;
- Количество **койко-дней** снизилось на **0,7%** год к году до **72 092**, при этом количество **операций** выросло на **28,6%**, что в том числе привело к увеличению **среднего чека** на **5%** до **131 тыс. руб.** в Москве и **13,2%** год к году до **55,4 тыс. руб.** в других регионах;
- Количество принятых **родов** выросло на **12,5%** год к году до **6 701** при увеличении **среднего чека** на **5,6%** до **663,3 тыс. руб.** в Москве и **18,2%** год к году до **293,6 тыс. руб.** в других регионах;
- Количество **пункций ЭКО** увеличилось на **0,9%** и составило **10 594** при увеличении **среднего чека** на **14,2%** до **369,2 тыс. руб.** в Москве и **10,3%** год к году до **338,3 тыс. руб.** в других регионах.

Ключевые события 2 квартала 2026 года и после отчетного периода:

- **Расширение клиники в Москве.** 8 июля 2026 года одна из первых амбулаторных клиник Группы, многопрофильная семейная клиника «Мать и дитя Юго-Запад», переехала в просторное здание в несколько этажей общей площадью 1 077 кв. м., что на 276 кв. м. больше занимаемого ранее помещения. Мощности клиники позволяют проводить 78 тыс. приемов пациентов в год, что на 12 тыс. больше прежней мощности, и 1 600 пункций ЭКО в год. Инвестиции в расширение клиники составили 162 млн руб.
- **Проведение годового Общего собрания акционеров.** 25 июня 2026 года на годовом Общем собрании акционеров Компании, помимо принятия прочих решений, были утверждены годовой отчет и годовая бухгалтерская отчетность Общества за 2025 год, принято решение о распределении части чистой прибыли Общества по результатам 2025 финансового года в размере 3 530 875 470 рублей на выплату дивидендов.
- **Приобретение Ильинской больницы.** 24 июня 2026 года ГК «МД Медикал» объявила о приобретении Ильинской больницы - крупного многопрофильного амбулаторно-госпитального центра в Московской области общей площадью 14 088 кв. м., открытого в 2019 году. Сумма сделки - 8,5 млрд руб., включая 1,1 млрд руб. долга на балансе приобретаемого актива, с оплатой собственными и заемными денежными средствами.



- **Приобретение амбулаторной сети в Новосибирске.** 17 июня 2026 года ГК «МД Медикал» объявила о приобретении ведущей амбулаторной сети в Новосибирске «Здравица», представленной 6 амбулаторно-поликлиническими центрами общей площадью 4,2 тыс. кв.м. Мощность клиник позволяет проводить 525 тыс. амбулаторных приемов в год. Фиксированная сумма сделки составила 900 млн руб. с оплатой собственными денежными средствами.
- **Расширение клиники в Туле.** 1 апреля 2026 года общая площадь клиники «Мать и дитя Тула», специализирующейся на широком спектре медицинских услуг в области женского здоровья, в том числе на ведении беременности и ЭКО, увеличилась на 95 кв.м. и теперь составляет 636 кв.м. Обновленная клиника позволит увеличить пациентопоток и мощности востребованной клиники Группы с 24 тыс. посещений до 42 тыс. посещений в год. Инвестиции в расширение клиники составили 18,5 млн руб.

Марк Курцер, генеральный директор ГК «МД Медикал», отметил:

«Мы продемонстрировали уверенный рост в 1 полугодии этого года: выручка увеличилась на 29%. Важный вклад в динамику внесло амбулаторное звено: расширение сети и повышение доступности услуг позволили существенно нарастить пациентопоток. Традиционно сильными остаются направления родовспоможения и ЭКО — здесь мы не только удерживаем высокие стандарты качества, но и последовательно наращиваем объёмы помощи. Существенный вклад в рост выручки во 2 квартале внесли и наши стационарные мощности: выполнение сложных оперативных вмешательств, в том числе с помощью роботических комплексов, - это востребованные компетенции, спрос на которые остаётся стабильным вне зависимости от конъюнктуры.

Отчетный период был насыщен стратегически важными корпоративными событиями. Мы успешно закрыли две сделки: приобрели сеть амбулаторных клиник в Новосибирске и масштабный госпиталь в Московской области, став крупнейшим частным коечным фондом в стране. Эти активы усиливают нашу бизнес-модель за счёт синергии: мы объединяем передовые протоколы, единые стандарты качества и лучшие медицинские кадры, чтобы обеспечить пациентам бесшовный путь лечения. Уже сейчас мы видим возможности для оптимизации операционных процессов и повышения эффективности использования ресурсов.

Важным сигналом для наших акционеров стало решение об одобрении дивидендов за 2025 год. Это не только признание наших финансовых результатов, но и подтверждение приверженности принципам прозрачности и справедливого распределения прибыли, которыми мы будем руководствоваться и в дальнейшем, сохраняя регулярность дивидендных выплат.

Впереди — новые задачи и возможности. Мы продолжим укреплять лидерство в отрасли, развивать инфраструктуру и внедрять инновации, чтобы оставаться надёжным выбором для пациентов и привлекательным активом для инвесторов».



Основные результаты Группы за 2 квартал и 6 месяцев 2026 года

Операционные показатели	2кв 2026	2кв 2025	изменение, %	6М 2026	6М 2025	изменение, %
Госпитали в Москве						
Посещения	165 074	160 304	3,0%	316 588	315 809	0,2%
Койко-дни	14 308	14 113	1,4%	28 398	29 518	(3,8%)
ЭКО	1 136	1 250	(9,1%)	2 042	2 273	(10,2%)
Роды	1 697	1 512	12,2%	3 309	2 771	19,4%
Госпитали в регионах						
Посещения	363 160	275 302	31,9%	706 390	487 236	45,0%
Койко-дни	22 222	21 231	4,7%	42 318	41 573	1,8%
ЭКО	766	815	(6,0%)	1 369	1 561	(12,3%)
Роды	1 810	1 650	9,7%	3 392	3 187	6,4%
Клиники в Москве и Московской области						
Посещения	79 480	73 803	7,7%	154 227	142 707	8,1%
ЭКО	1 398	1 279	9,3%	2 368	2 223	6,5%
Клиники в регионах						
Посещения	782 483	434 376	80,1%	1 514 973	626 909	141,7%
Койко-дни	726	792	(8,4%)	1 376	1 509	(8,8%)
ЭКО	2 595	2 359	10,0%	4 815	4 445	8,3%
Посещения, итого	1 390 197	943 785	47,3%	2 692 178	1 572 661	71,2%
Койко-дни, итого	37 256	36 136	3,1%	72 092	72 600	(0,7%)
ЭКО, итого	5 895	5 703	3,4%	10 594	10 502	0,9%
Роды, итого	3 507	3 162	10,9%	6 701	5 958	12,5%

Выручка, млн руб.	2кв 2026	2кв 2025	изменение, %	6М 2026	6М 2025	изменение, %
Госпитали в Москве						
Посещения	1 250	1 084	15,3%	2 384	2 135	11,7%
Койко-дни	1 927	1 802	6,9%	3 720	3 681	1,1%
ЭКО	417	406	2,7%	778	755	3,0%
Роды	1 127	960	17,4%	2 195	1 741	26,1%
Прочая выручка	465	406	14,5%	959	776	23,6%
Госпитали в регионах						
Посещения	1 214	810	49,8%	2 348	1 419	65,4%
Койко-дни	1 224	1 061	15,4%	2 345	2 033	15,4%
ЭКО	278	275	1,1%	504	525	(4,0%)
Роды	536	423	26,7%	996	792	25,8%
Прочая выручка	179	189	(5,3%)	353	379	(6,9%)
Клиники в Москве и Московской области						
Посещения	607	496	22,4%	1 176	967	21,6%
ЭКО	472	387	22,0%	850	698	21,8%
Прочая выручка	85	88	(3,4%)	166	188	(11,7%)
Клиники в регионах						
Посещения	2 129	1 047	103,4%	4 066	1 520	167,5%
Койко-дни	43	41	4,9%	76	77	(1,3%)
ЭКО	865	702	23,2%	1 588	1 317	20,6%
Прочая выручка	112	103	8,7%	216	204	5,9%
УК и прочие	45	29	55,2%	89	58	53,4%
Госпитали в Москве	5 186	4 658	11,3%	10 036	9 088	10,4%
Госпитали в регионах	3 431	2 758	24,4%	6 546	5 148	27,2%
Клиники в Москве и МО	1 164	971	19,9%	2 192	1 853	18,3%
Клиники в регионах	3 149	1 893	66,4%	5 946	3 118	90,7%
Выручка, итого	12 975	10 308	25,9%	24 809	19 264	28,8%



Средний чек, тыс. руб.	2кв 2026	2кв 2025	изменение, %	6М 2026	6М 2025	изменение, %
Госпитали в Москве						
Посещения	7,6	6,8	12,0%	7,5	6,8	11,4%
Койко-дни	134,7	127,7	5,5%	131,0	124,7	5,0%
ЭКО	367,1	324,8	13,0%	381,0	332,2	14,7%
Роды	664,1	634,9	4,6%	663,3	628,3	5,6%
Госпитали в регионах						
Посещения	3,3	2,9	13,6%	3,3	2,9	14,1%
Койко-дни	55,1	50,0	10,3%	55,4	48,9	13,3%
ЭКО	362,9	337,4	7,6%	368,2	336,3	9,5%
Роды	296,1	256,4	15,5%	293,6	248,5	18,2%
Клиники в Москве и Московской области						
Посещения	7,6	6,7	13,6%	7,6	6,8	12,5%
ЭКО	337,6	302,6	11,6%	359,0	314,0	14,3%
Клиники в регионах						
Посещения	2,7	2,4	12,9%	2,7	2,4	10,7%
Койко-дни	59,2	51,7	14,5%	55,2	51,0	8,2%
ЭКО	333,3	297,6	12,0%	329,8	296,3	11,3%

Динамика LFL показателей Группы за 2 квартал и 6 месяцев 2026 года, % год к году

	2кв 2026			6М 2026		
	Выручка	Операционные показатели	Средний чек	Выручка	Операционные показатели	Средний чек
Госпитали в Москве						
Посещения	13,8%	1,6%	12,0%	10,9%	(0,5%)	11,4%
Койко-дни	5,3%	0,5%	4,9%	0,3%	(4,2%)	4,7%
ЭКО	2,7%	(9,1%)	13,0%	3,0%	(10,2%)	14,7%
Роды	17,4%	12,2%	4,6%	26,1%	19,4%	5,6%
Прочая выручка	6,4%	-	-	12,0%	-	-
Госпитали в регионах						
Посещения	14,9%	0,9%	13,9%	11,9%	(1,7%)	13,8%
Койко-дни	9,3%	0,3%	8,9%	7,5%	(3,3%)	11,1%
ЭКО	1,1%	(6,0%)	7,6%	(4,0%)	(12,3%)	9,5%
Роды	26,7%	9,7%	15,5%	25,8%	6,4%	18,2%
Прочая выручка	(5,3%)	-	-	(6,9%)	-	-
Клиники в Москве и Московской области						
Посещения	19,6%	5,2%	13,7%	18,7%	5,4%	12,6%
ЭКО	22,0%	9,3%	11,6%	21,8%	6,5%	14,3%
Прочая выручка	(3,4%)	-	-	(11,7%)	-	-
Клиники в регионах						
Посещения	19,1%	1,6%	17,2%	17,2%	(0,1%)	17,3%
Койко-дни	4,9%	(8,4%)	14,5%	(1,3%)	(8,8%)	8,2%
ЭКО	21,0%	7,9%	12,2%	18,9%	6,9%	11,3%
Прочая выручка	7,3%	-	-	5,0%	-	-
УК и прочие	55,2%	-	-	53,4%	-	-
Выручка, итого	12,9%			11,2%		



Анализ динамики показателей Группы во 2 квартале 2026 года по сравнению со 2 кварталом 2025 года

Госпитали в Москве

Во 2 квартале 2026 года выручка московских госпиталей год к году выросла на 11,3% или 528 млн руб. до 5 186 млн руб., что связано с ростом выручки, прежде всего, от родов (+167 млн руб. или на 17,4%) и ростом выручки амбулаторного звена (+166 млн руб. или на 15,3%).

Существенная динамика выручки от родов обусловлена ростом количества родов на 12,2%, что обусловлено увеличением загрузки московских госпиталей пациентопотоком из новых клиник, открытых в 2024-2026 годах, а также ростом загрузки нового родового отделения «Лапино-4», и увеличением среднего чека на 4,6%.

Рост выручки от ЭКО на 2,7% обусловлен ростом среднего чека на 13% на фоне хорошей динамики коммерческих криопереносов, что частично компенсировало снижение количества пункций ЭКО на 9,1% на фоне смещения спроса в сторону криопереносов.

Рост выручки от амбулаторных посещений на 15,3% обусловлен ростом количества посещений на 3% и среднего чека на 12% за счет роста выручки от диагностики, в том числе увеличения количества услуг на пациента, а также ростом количества договоров на ведение беременности.

Рост выручки от оказания медицинской помощи в условиях пребывания в стационарах на 6,9% обусловлено ростом количества койко-дней на 1,4% и среднего чека на 5,5%. Основной прирост выручки обеспечили стационарные услуги по профилю акушерства и гинекологии, общей хирургии, травматологии и урологии, включая операции на роботических системах. Рост количества оперативных вмешательств составил 6,7%.

Госпитали в регионах

Во 2 квартале 2026 года выручка госпиталей в регионах выросла на 24,4% или 673 млн руб. год к году до 3 431 млн руб., в основном благодаря росту выручки от амбулаторных посещений (+404 млн руб. или на 49,8%), лечения в условиях стационара (+163 млн руб. или на 15,4%) и принятым родам (+113 млн руб. или на 26,7%).

Рост выручки от амбулаторных посещений был обусловлен ростом количества посещений на 31,9% год к году и среднего чека на 13,6%. Основной вклад в динамику выручки по посещениям оказали результаты трех присоединившихся госпиталей «Эксперт». Рост среднего чека в основном обусловлен востребованностью услуг лечебно-диагностических центров, индексацией услуг и изменением структуры контрактов на ведение беременности и родов в пользу более дорогих.

Рост выручки от оказания медицинской помощи в условиях пребывания в стационарах обусловлен увеличением количества койко-дней на 4,7% и среднего чека на 10,3%. Рост среднего чека обусловлен выполнением сложных оперативных вмешательств с бОльшей стоимостью в направлениях пластической и общей хирургии, травматологии, гинекологии. Рост количества оперативных вмешательств составил 22,3%.

Рост выручки по родам обусловлен ростом количества родов на 9,7%, в основном благодаря сильной динамике в госпиталях Уфы и Санкт-Петербурга, и среднего чека на 15,5%.

Рост выручки от процедур ЭКО на 1,1% обусловлен ростом среднего чека на 7,6% на фоне роста коммерческой выручки, что частично компенсировало снижение общего количества выполненных пункций на 6%.



Амбулаторные клиники в Москве и Московской области

Во 2 квартале 2026 года выручка клиник в Москве и Московской области увеличилась год к году на 19,9% или 193 млн руб. до 1 164 млн руб. Рост выручки в отчетном периоде связан с высокой динамикой выручки и от амбулаторных посещений, и от ЭКО. Рост выручки от посещений на 22,4% обусловлен увеличением количества амбулаторных посещений на 7,7% ввиду постепенного выхода на целевую загрузку новых клиник, открытых в 2024-2026 годах, и ростом среднего чека на 13,6% ввиду стабильного спроса на договоры на ведение беременности. Рост выручки от процедур ЭКО на 22% связан с ростом общего количества пункций на 9,3% и среднего чека на 11,6% на фоне высокой динамики коммерческого направления, в том числе роста объемов преимплантационной диагностики.

Амбулаторные клиники в регионах

Во 2 квартале 2026 года выручка амбулаторных клиник в регионах выросла на 66,4% до 3 149 млн руб. Рост выручки в отчетном периоде обусловлен высокой динамикой выручки по направлению амбулаторных посещений, в основном благодаря результатам присоединившихся в мае 2025 года медицинских центров «Эксперт», а также новых клиник, открытых и приобретенных в 2024-2026 годах. Таким образом, количество посещений увеличилось в 1,8 раз, средний чек увеличился на 12,9% в основном ввиду стабильного спроса на договоры на ведение беременности. Рост пункций ЭКО на 10% и среднего чека на 12% на фоне высокой динамики коммерческого направления, в том числе роста объемов преимплантационной диагностики, обеспечили рост выручки от ЭКО на 23,2%.

Финансовая позиция

Размер денежных средств на 30.06.2026 составил 4 609 млн руб. по сравнению с 4 028 млн руб. на 31.03.2026. В отчетном квартале денежные средства, помимо капитальных инвестиций, направлялись на финансирование приобретений сети амбулаторных клиник «Здравица» и Ильинской больницы. В июне 2026 года были объявлены дивиденды в общем размере 3 531 млн руб., часть которых была выплачена в июле.

В июне 2026 года для финансирования сделки по приобретению Ильинской больницы были привлечены кредитные средства в размере 6 000 млн руб. Размер долга приобретенного актива - 1 145 млн руб. Общий размер кредитных обязательств на балансе Группы составил 7 164 млн руб. на 30.06.2026.

Общий размер арендных обязательств Группы, признаваемых согласно МСФО 16 в составе долга, составил 3 706 млн руб. на 30.06.2026.

Капитальные инвестиции

Общий объем капитальных затрат во 2 квартале 2026 года составил 952 млн руб. Основная доля капитальных инвестиций была направлена на строительство второй очереди госпиталя в Санкт-Петербурге, стационара «Эксперт» в Твери, оснащение направления травматологии роботическим комплексом, расширение клиники «Мать и дитя Юго-Запад».



Примечание:

1. Релиз содержит инсайдерскую информацию
2. Данные отражены согласно управленческому учету
3. Незначительные отклонения в расчете итогов, промежуточных итогов и/или процентного изменения обусловлены округлением

Контакты для получения дополнительной информации:

IR-служба

Лапина Олеся

Директор по связям с инвесторами

Тел.: +7 495 139 8740

o.lapina@mcclinics.ru

О ГК «МД Медикал»

ГК «МД Медикал» является одним из лидеров на российском рынке частных медицинских услуг. Сегодня Компания объединяет 97 современных медицинских учреждений, в том числе 15 многопрофильных госпиталей и 82 амбулаторные клиники с присутствием на территории 35 регионов Российской Федерации. В 2025 году выручка ГК «МД Медикал» составила 43,5 млрд руб., EBITDA – 13,3 млрд руб. Обыкновенные акции Компании торгуются на Московской фондовой бирже (MOEX: «MDMG»).