

## ГК «MD MEDICAL» ОБЪЯВЛЯЕТ ОПЕРАЦИОННЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ЗА ТРЕТИЙ КВАРТАЛ 2022 ГОДА

**31 октября 2022 г.** – Группа компаний «MD Medical» (ГК «MD Medical», «Группа» или «Компания»; LSE и MOEX: MDMG), один из лидеров на рынке частных медицинских услуг в России, объявляет операционные и неаудированные финансовые результаты за 3 квартал 2022 года.

### Ключевые финансовые показатели за 3 квартал 2022 г.:

- **Общая Выручка ГК «MD Medical»** выросла на **3,3%** год-к-году до **6 444 млн руб.**
- **Сопоставимая Выручка (LFL) Группы** выросла на **1,6%** год-к-году.
- Выручка **московских госпиталей** снизилась на **2,8%** год-к-году до **3 375 млн руб.** в связи со снижением количества принятых родов в Москве на фоне общего негативного тренда рождаемости в России.
- Выручка **региональных госпиталей** увеличилась на **16,1%** год-к-году до **1 660 млн руб.** благодаря высоким операционным результатам медицинского кластера в Тюмени<sup>1</sup>, плановой загрузке госпиталей «ИДК» в Самаре и «Авиценна» в Новосибирске, а также успешным результатам госпиталя MD Group «Лахта».
- Выручка амбулаторных клиник в **Москве и Московской области** увеличилась на **6,0%** год-к-году до **642 млн руб.**
- Выручка амбулаторных клиник в **регионах** выросла на **5,7%** год-к-году до **764 млн руб.** в связи с постепенной выборкой квот по ЭКО в рамках ОМС программы в некоторых регионах РФ, а также ростом койко-дней по стационару.

### Ключевые операционные показатели за 3 квартал 2022 г.:

- Количество **амбулаторных посещений** выросло на **0,5%** год-к-году до **463 651** при увеличении **среднего чека** на **14,3%** до **5,4 тыс. руб.** в Москве и **3,8%** год-к-году до **2,2 тыс. руб.** в регионах.
- Рост количества **койко-дней** составил **12,4%** год-к-году до **38 755** при увеличении **среднего чека** на **5,8%** до **98,4 тыс. руб.** в Москве и снижении на **7,6%** год-к-году до **31,7 тыс. руб.** в регионах.
- Количество **циклов ЭКО** осталось на прежнем уровне и составило **4 213** при увеличении **среднего чека** на **8,6%** до **280,0 тыс. руб.** в Москве и **5,9%** год-к-году до **241,4 тыс. руб.** в регионах.
- Количество принятых **родов** выросло на **7,8%** год-к-году до **2 413** при росте **среднего чека** на **0,5%** год-к-году до **474,5 тыс. руб.** и на **13,4%** год-к-году до **184,6 тыс. руб.** в Москве и регионах соответственно.

### Ключевые события 3 квартала 2022 г. и после отчетного периода:

- **Открытие университета МГИМО-МЕД.** 1 сентября 2022 года ГК «MD Medical» в партнерстве с МГИМО открыла медицинский университет МГИМО-МЕД.
- **Досрочное исполнение обязательств перед банком.** За период с июля по октябрь 2022 года ГК «MD Medical» досрочно погасила кредитные обязательства в размере 2 729 млн руб., привлеченные в рамках строительства госпиталей в Самаре и Москве.
- **Дивиденды по итогам 1П 2022 года.** 26 октября 2022 года Совет директоров Компании одобрил выплату промежуточных дивидендов в размере 642 318 835,50 руб. или 8,55 руб. на обыкновенную акцию/ГДР по итогам первых 6 месяцев 2022 года.

<sup>1</sup> В состав медицинского кластера в Тюмени входит многофункциональный госпиталь «Тюмень-1» и COVID-центр «Тюмень-2»

**Ключевые финансовые показатели за 9 месяцев 2022 г.:**

- **Общая Выручка Группы** выросла на **2,0%** год-к-году до **18 603 млн руб.**
- Выручка **московских госпиталей** снизилась на **3,8%** год-к-году до **9 730 млн руб.** в связи со снижением загрузки COVID-центра «Лапино-4».
- Выручка **региональных госпиталей** увеличилась на **13,7%** год-к-году до **4 747 млн руб.**
- Выручка амбулаторных **клиник в Москве и Московской области** увеличилась на **10,8%** год-к-году до **1 923 млн руб.**
- Выручка амбулаторных **клиник в регионах** снизилась на **0,6%** год-к-году до **2 194 млн руб.** в связи с поздним распределением квот по ЭКО в рамках ОМС программы в некоторых регионах РФ в 1 полугодии 2022 года. Данный эффект был частично нивелирован ростом выручки по направлению ОМС в 3 квартале 2022 года. Оставшиеся квоты будут выбраны в 4 квартале 2022 года.

**Ключевые операционные показатели за 9 месяцев 2022 г.:**

- Количество **амбулаторных посещений** незначительно снизилось на **1,2%** год-к-году до **1 342 109.**
- Количество **койко-дней** снизилось на **1,5%** год-к-году до **109 692.**
- Количество **циклов ЭКО** выросло на **0,5%** год-к-году и составило **12 436.**
- Количество принятых **родов** выросло на **4,1%** год-к-году до **6 522.**

**Марк Курцер, генеральный директор ГК «MD Medical», отметил:**

*«Мы довольны сильными результатами деятельности Компании в третьем квартале. Несмотря на то, что макроэкономическая ситуация остается нестабильной, мы продолжаем повышать эффективность бизнеса, обеспечивая устойчивые операционные результаты в отчетном периоде.*

*Мне особенно приятно отметить успешную работу региональных госпиталей, рост выручки по которым составил 16%. В том числе, показатели в женском и детском здоровье продолжают расти – так, в третьем квартале мы видим стремительный рост выручки по родам на уровне 50%. Высокие показатели по принятым родам стали возможны также благодаря успешному старту работы нашего госпиталя в Санкт-Петербурге MD Group «Лакта» по своему основному профилю, а также сильным результатам многопрофильного госпиталя «Тюмень-1», рост по направлению роды в котором составил 30%.*

*В то же время, клинические госпитали в Самаре и Новосибирске выходят на проектную загрузку в соответствии с нашими ожиданиями. Так, по итогам 3 квартала многопрофильный госпиталь «ИДК» в Самаре вышел на утилизацию на уровне 73%, а госпиталь «Авиценна» в Новосибирске достиг загрузки в 71%.*

*Мы продолжаем придерживаться наших главных ориентиров – улучшение качества предоставляемых услуг и расширение их спектра, повышение операционной эффективности, а также развитие в регионах России. Так, уже в ноябре месяце мы запускаем амбулаторную клинику в Екатеринбурге с фокусом на проведение циклов ЭКО, что позволит нам предоставить доступ жителям Свердловской области к нашей высокотехнологичной медицинской помощи.*

*Подводя итог, хочу подчеркнуть, что финансовое положение Компании остается стабильным благодаря эффективным мерам по управлению ликвидностью и сформированной на балансе Компании Чистой денежной позиции. В соответствии с нашими предыдущими заявлениями, мы продолжаем разделять наши успехи с акционерами – Совет директоров одобрил выплату промежуточных дивидендов в размере 642 миллионов рублей по итогам шести месяцев 2022 года».*



## Основные результаты Группы за 3 квартал и 9 месяцев 2022 г.

	3кв 2022	3кв 2021	изменение, %	9М 2022	9М 2021	изменение, %
<b>Операционные показатели</b>						
<b>Госпитали в Москве</b>						
Посещения	140 673	149 990	(6,2%)	406 181	422 407	(3,8%)
Койко-дни	16 202	17 446	(7,1%)	47 803	61 299	(22,0%)
ЭКО	685	638	7,4%	2 011	1 761	14,2%
Роды	1 178	1 305	(9,7%)	3 323	3 537	(6,1%)
<b>Госпитали в регионах</b>						
Посещения	175 120	166 789	5,0%	504 005	503 387	0,1%
Койко-дни	21 948	16 646	31,9%	60 110	48 741	23,3%
ЭКО	757	772	(1,9%)	2 188	2 214	(1,2%)
Роды	1 235	934	32,2%	3 199	2 729	17,2%
<b>Клиники в Москве и Московской области</b>						
Посещения	43 843	43 827	0,0%	128 495	129 823	(1,0%)
ЭКО	947	1 025	(7,6%)	3 047	2 747	10,9%
<b>Клиники в регионах</b>						
Посещения	104 015	100 587	3,4%	303 428	302 893	0,2%
Койко-дни	605	375	61,3%	1 779	1 349	31,9%
ЭКО	1 824	1 778	2,6%	5 190	5 646	(8,1%)
<b>Посещения, итого</b>	<b>463 651</b>	<b>461 193</b>	<b>0,5%</b>	<b>1 342 109</b>	<b>1 358 510</b>	<b>(1,2%)</b>
<b>Койко-дни, итого</b>	<b>38 755</b>	<b>34 467</b>	<b>12,4%</b>	<b>109 692</b>	<b>111 389</b>	<b>(1,5%)</b>
<b>ЭКО, итого</b>	<b>4 213</b>	<b>4 213</b>	<b>-</b>	<b>12 436</b>	<b>12 368</b>	<b>0,5%</b>
<b>Роды, итого</b>	<b>2 413</b>	<b>2 239</b>	<b>7,8%</b>	<b>6 522</b>	<b>6 266</b>	<b>4,1%</b>

<b>Выручка, млн руб.</b>						
<b>Госпитали в Москве</b>						
Посещения	698	629	11,0%	2 000	1 791	11,7%
Койко-дни	1 594	1 622	(1,7%)	4 485	4 904	(8,5%)
ЭКО	191	183	4,4%	552	468	17,9%
Роды	559	616	(9,3%)	1 610	1 662	(3,1%)
Прочая выручка	333	424	(21,4%)	1 083	1 290	(16,0%)
<b>Госпитали в регионах</b>						
Посещения	386	356	8,4%	1 122	1 036	8,3%
Койко-дни	697	574	21,4%	2 032	1 665	22,0%
ЭКО	193	178	8,7%	544	517	5,2%
Роды	228	152	50,0%	569	446	27,6%
Прочая выручка	156	170	(8,3%)	480	512	(6,3%)
<b>Клиники в Москве и Московской области</b>						
Посещения	306	294	4,1%	900	869	3,6%
ЭКО	266	246	8,1%	811	678	19,6%
Прочая выручка	70	66	6,3%	212	188	12,8%
<b>Клиники в регионах</b>						
Посещения	239	221	8,1%	715	656	9,0%
Койко-дни	19	11	72,7%	47	36	30,6%
ЭКО	430	403	6,6%	1 207	1 255	(3,8%)
Прочая выручка	76	87	(12,9%)	225	261	(13,8%)
УК и прочие	3	4	(25,0%)	9	11	(18,2%)
<b>Госпитали в Москве</b>	<b>3 375</b>	<b>3 474</b>	<b>(2,8%)</b>	<b>9 730</b>	<b>10 115</b>	<b>(3,8%)</b>
<b>Госпитали в регионах</b>	<b>1 660</b>	<b>1 430</b>	<b>16,1%</b>	<b>4 747</b>	<b>4 176</b>	<b>13,7%</b>
<b>Клиники в Москве и МО</b>	<b>642</b>	<b>606</b>	<b>6,0%</b>	<b>1 923</b>	<b>1 735</b>	<b>10,8%</b>
<b>Клиники в регионах</b>	<b>764</b>	<b>723</b>	<b>5,7%</b>	<b>2 194</b>	<b>2 208</b>	<b>(0,6%)</b>
<b>Выручка, итого</b>	<b>6 444</b>	<b>6 236</b>	<b>3,3%</b>	<b>18 603</b>	<b>18 245</b>	<b>2,0%</b>



	3кв 2022	3кв 2021	изменение,%	9М 2022	9М 2021	изменение,%
<b>Средний чек, тыс. руб.</b>						
<b>Госпитали в Москве</b>						
Посещения	5,0	4,2	18,3%	4,9	4,2	16,1%
Койко-дни	98,4	93,0	5,8%	93,8	80,0	17,3%
ЭКО	278,8	286,8	(2,8%)	274,5	265,8	3,3%
Роды	474,5	472,0	0,5%	484,5	469,9	3,1%
<b>Госпитали в регионах</b>						
Посещения	2,2	2,1	3,3%	2,2	2,1	8,2%
Койко-дни	31,8	34,5	(7,9%)	33,8	34,2	(1,0%)
ЭКО	255,0	229,9	10,9%	248,6	233,5	6,5%
Роды	184,6	162,7	13,4%	177,9	163,4	8,8%
<b>Клиники в Москве и Московской области</b>						
Посещения	7,0	6,7	4,0%	7,0	6,7	4,6%
ЭКО	280,9	240,0	17,0%	266,2	246,8	7,8%
<b>Клиники в регионах</b>						
Посещения	2,3	2,2	4,6%	2,4	2,2	8,8%
Койко-дни	31,4	29,3	7,1%	26,4	26,7	(1,0%)
ЭКО	235,7	226,9	3,9%	232,7	222,3	4,7%

## Динамика LFL показателей Группы за 3 квартал и 9 месяцев 2022 г., % год-к-году

	3кв 2022			9М 2022		
	Выручка	Операционные показатели	Средний чек	Выручка	Операционные показатели	Средний чек
<b>Госпитали в Москве</b>						
Посещения	11,0%	(6,2%)	18,3%	11,7%	(3,8%)	16,1%
Койко-дни	(1,7%)	(7,1%)	5,8%	(8,5%)	(22,0%)	17,3%
ЭКО	4,4%	7,4%	(2,8%)	17,9%	14,2%	3,3%
Роды	(9,3%)	(9,7%)	0,5%	(3,1%)	(6,1%)	3,1%
Прочая выручка	(21,4%)	-	-	(16,0%)	-	-
<b>Госпитали в регионах</b>						
Посещения	6,2%	0,4%	5,7%	6,9%	(2,5%)	9,6%
Койко-дни	12,5%	13,7%	(1,1%)	12,0%	9,2%	2,6%
ЭКО	8,7%	(1,9%)	10,9%	5,2%	(1,2%)	6,5%
Роды	23,0%	7,3%	14,2%	14,6%	5,2%	8,5%
Прочая выручка	(9,5%)	-	-	(8,2%)	-	-
<b>Клиники в Москве и Московской области</b>						
Посещения	3,4%	(0,9%)	4,3%	3,3%	(1,3%)	4,7%
ЭКО	8,1%	(7,6%)	17,0%	19,6%	10,9%	7,8%
Прочая выручка	4,7%	-	-	12,2%	-	-
<b>Клиники в регионах</b>						
Посещения	8,1%	3,4%	4,6%	9,0%	0,2%	8,8%
Койко-дни	72,7%	61,3%	7,1%	30,6%	31,9%	(1,0%)
ЭКО	6,6%	2,6%	3,9%	(3,8%)	(8,1%)	4,7%
Прочая выручка	(12,9%)	-	-	(13,8%)	-	-
УК и прочие	(25,0%)	-	-	(18,2%)	-	-
<b>Выручка, итого</b>	<b>1,6%</b>			<b>0,6%</b>		



### **Госпитали в Москве**

В 3 квартале 2022 года Выручка по московским госпиталям незначительно снизилась на 2,8% год-к-году до 3 375 млн руб., что в основном связано с уменьшением количества принятых родов на 9,7% год-к-году в Москве, что обусловлено общим негативным трендом рождаемости в России. Кроме того, отрицательное влияние на Выручку оказало сокращение потока пациентов в COVID-центре «Лапино-4» на фоне ослабления пандемии – уменьшение числа койко-дней по стационарам на 7,1% год-к-году.

Снижение Выручки по стационару и направлению роды частично компенсировано ростом выручки на 4,4% год-к-году по ЭКО в связи с восстановлением спроса на услуги после пандемии (+7,4% циклов ЭКО год-к-году), а также увеличением загрузки по направлениям, не связанными с женским и детским здоровьем: рост койко-дней по направлениям травматология (+73,2% год-к-году) и онкология (+27,4% год-к-году).

Средний чек по амбулаторным посещениям вырос на 18,3% год-к-году в основном за счет развития направлений стоматологии и коммерческой онкологии в медицинском кластере «Лапино».

### **Госпитали в регионах**

В 3 квартале 2022 года Выручка по госпиталям в регионах выросла на 16,1% год-к-году до 1 660 млн руб. в основном благодаря значительному увеличению количества принятых родов на 32,2% год-к-году – рост выручки по данному направлению составил 50,0% год-к-году.

Существенный рост количества принятых родов обусловлен постепенным выходом на проектную мощность госпиталя MD «Тюмень-1» (текущий уровень загрузки = 29,6% против 25,9% во 2 квартале 2022 года), а также сильным результатом работы нового госпиталя MD Group «Лахта». Количество принятых родов за отчетный период в MD Group «Лахта» составило 229 (+172,6% vs. 2кв 2022) при среднем чеке на уровне 177,4 тыс. руб.

Рост среднего чека по родам в региональных госпиталях на 13,4% год-к-году обусловлен в основном индексацией цен на услуги.

Значительное влияние на увеличение Выручки также оказал рост количества койко-дней в стационарах (+31,9% год-к-году) – рост выручки по данному направлению составил 21,4% год-к-году. Наибольший вклад в загрузку стационаров внесли клинические госпитали в Тюмени («Тюмень-1» и «Тюмень-2») (+76,9% год-к-году) и Самаре (+40,6% год-к-году). На снижение среднего чека по койко-дням на 7,9% год-к-году оказало влияние сокращение объема предоставляемых услуг по диагностике и лечению COVID-19.

В отчетном периоде незначительное снижение количества проведённых циклов ЭКО на 1,9% год-к-году обусловлено перевыполнением плана по квотам в рамках ОМС программы в 1 полугодии 2022 года. Уменьшение циклов ЭКО компенсировано ростом среднего чека на 10,9% год-к-году, что в основном связано с индексацией цен на услуги. В результате рост выручки по данному направлению составил 8,7% год-к-году.

### **Амбулаторные клиники в Москве и Московской области**

В 3 квартале 2022 года Выручка по клиникам в Москве и Московской области увеличилась на 6,0% год-к-году и составила 642 млн руб.

Снижение количества проведённых циклов ЭКО на 7,6% год-к-году обусловлено перевыполнением плана по квотам в рамках ОМС программы в 1 полугодии 2022 года. В 4 квартале ожидается рост по количеству циклов ЭКО в связи с получением дополнительных квот по ОМС программе.



Значительный рост среднего чека по ЭКО на 17,0% год-к-году связан со структурой продуктового микса (соотношение пункций и криопереносов) в 3 квартале 2022 года, увеличением количества предоставляемых услуг по ЭКО с использованием новых стандартов лечения (EmbryoScope), а также индексацией цен на услуги.

### **Амбулаторные клиники в регионах**

В 3 квартале 2022 года Выручка по амбулаторным клиникам в регионах увеличилась на 5,7% год-к-году до 764 млн руб. Рост Выручки в отчетном периоде в основном связан с увеличением количества циклов ЭКО на 2,6% год-к-году, что обусловлено постепенной выборкой квот в рамках ОМС программы в некоторых регионах РФ.

Средний чек по ЭКО вырос на 3,9% год-к-году в основном за счет индексации цен на услуги.

Кроме того, положительное влияние на Выручку (+72,7% год-к-году) оказало увеличение количества койко-дней в стационаре на 61,3% год-к-году в связи с выделением квот в рамках программы ОМС.

### **Чистая денежная позиция**

Долг Группы по состоянию на 30 сентября 2022 года снизился на 2 557 млн руб. по сравнению с 30 июня 2022 года до 2 061 млн руб. Основную долю погашения составляет частичное закрытие банковских кредитов – в отчетном периоде Группа досрочно погасила обязательства на сумму 2 166 млн руб. В результате по состоянию на 30 сентября 2022 года на балансе Компании сформирована Чистая денежная позиция в размере 2 362 млн руб.

### **CAPEX**

Общий объем капитальных затрат в 3 квартале 2022 года снизился на 56,1% год-к-году и составил 999 млн руб. Основную долю капитальных затрат составляет госпитальный сегмент (54,7%), в то время как на долю расходов на строительство новых клиник и текущий ремонт приходится 45,3% от общего объема затрат.

В 4 квартале 2022 года планируется ввод в эксплуатацию амбулаторной клиники в Екатеринбурге с фокусом на ЭКО, а также запуск пункта сбора для анализов под брендом «MD LAB» в Москве.

Запуск амбулаторной клиники в Московском регионе ожидается в 1 квартале 2023 года.

### **Примечание:**

1. Релиз содержит инсайдерскую информацию
2. Данные отражены согласно управленческому учету
3. Незначительные отклонения в расчете итогов, промежуточных итогов и/или процентного изменения обусловлены округлением



\*\*\*

## **Контакты для получения дополнительной информации:**

### **IR-служба**

Батталова Рената

Директор по связям с инвесторами

Тел.: +7 917 294 28 82

r.battalova@mcclinics.ru

### **О ГК «MD Medical»**

*ГК «MD Medical» является одним из лидеров на российском рынке частных медицинских услуг. Сегодня Компания объединяет 50 современных медицинских учреждений, в том числе 10 многопрофильных госпиталей и 40 амбулаторных клиник с присутствием на территории 25 регионов Российской Федерации. В 2021 году выручка ГК «MD Medical» составила 25,2 млрд руб., EBITDA – 8,3 млрд руб. Глобальные депозитарные расписки Компании торгуются на Лондонской фондовой бирже (LSE: “MDMG”) и Московской бирже (MOEX: “MDMG”).*

### **Заявления прогнозного характера**

Настоящий пресс-релиз содержит заявления прогнозного характера, которые основаны на текущих ожиданиях и предположениях Компании и могут нести в себе известные и неизвестные риски и неопределенности, которые могут привести к тому, что действительные результаты, показатели или события будут отличаться от выраженных или подразумеваемых в таких заявлениях. Заявления прогнозного характера, которые содержатся в настоящем пресс-релизе, основаны на прошлых тенденциях или деятельности и не должны рассматриваться как утверждающие, что такие тенденции или деятельность сохранятся в будущем. Считается, что выраженные в данных заявлениях ожидания являются оправданными, но на них может воздействовать ряд факторов, которые могут привести к существенным расхождениям с действительными результатами или тенденциями, включая, помимо прочего: рыночные условия, рыночную позицию Компании, доходы, финансовое состояние, денежные потоки, доходность капитала и операционную рентабельность, ожидаемый уровень инвестиций и экономические условия; способность Компании получать капитальное/дополнительное финансирование; сокращение спроса со стороны клиентов; повышение конкуренции; непредвиденное сокращение выручки или прибыльности; законодательные, налоговые или регуляторные нововведения, включая, помимо прочего, изменения нормативов в сфере экологии, здравоохранения и безопасности; колебание курсов валют; удержание высшего руководства; поддержание трудовых отношений; колебание себестоимости; и операционные и финансовые ограничения в результате соглашений о финансировании. Никакое заявление в настоящем пресс-релизе не направлено на осуществление прогноза о размере прибыли, равно как никакое заявление не должно рассматриваться как означающее, что показатели прибыли или прибыли на акцию Компании обязательно повысятся или понизятся, по сравнению с соответствующими предыдущими финансовыми периодами. Все заявления прогнозного характера относятся только к дате конкретного заявления.