

ГК «МД МЕДИКАЛ» УВЕЛИЧИЛА ВЫРУЧКУ НА 40% В 3 КВАРТАЛЕ 2025 ГОДА

30 октября 2025 года. МКПАО «МД Медикал Груп» (ГК «МД Медикал», «Группа» или «Компания»; МОЕХ: MDMG), один из лидеров на рынке частных медицинских услуг в России, объявляет операционные и неаудированные финансовые результаты за 3 квартал и 9 месяцев 2025 года.

Ключевые финансовые показатели за 3 квартал 2025 года:

- **Общая выручка** Группы выросла на **40,3%** год к году и составила **11 605 млн руб.** благодаря востребованности амбулаторной и стационарной медицинской помощи, высоких показателей по родам, а также благодаря результатам присоединившейся к Группе сети медицинских центров «Эксперт», доля в общей выручке которых составила 15,7%;
- **Сопоставимая выручка (LFL)** Группы, увеличилась на **16,3%** год к году до **9 623 млн руб.**
- Выручка **московских госпиталей** увеличилась на **18,9%** год к году до **4 818 млн руб.**, прежде всего, за счет высокого спроса на роды и ЭКО в госпиталях Группы, в том числе за счет пациентопотока из новых клиник, открытых в 2024-2025 годах, востребованности амбулаторного направления в части диагностики, акушерства и гинекологии и педиатрии, а также ростом доли коммерческой выручки стационарного звена;
- Выручка **региональных госпиталей** выросла на **37,7%** год к году до **3 100 млн руб.** благодаря росту выручки от амбулаторных посещений, оказания медицинской помощи в условиях стационара, а также принятых родов, прежде всего в результате высокой загрузки по родам госпиталя «MD Group Лахта» в Санкт-Петербурге;
- Выручка амбулаторных **клиник в Москве и Московской области** увеличилась на **30,1%** год к году до **1 038 млн руб.**, благодаря высокому спросу на контракты на ведение беременности, приемы гинекологов и многопрофильных специалистов, а также высокой динамике выручки по направлению ЭКО, в т.ч. в новых клиниках, открытых в 2024-2025 годах;
- Выручка амбулаторных **клиник в регионах** выросла в **2,3 раза** год к году до **2 625 млн руб.**, в основном благодаря результатам новых клиник, открытых и приобретенных в 2024-2025 годах, оказавших положительное влияние на динамику и посещений, и ЭКО;
- **Денежные средства** на балансе Группы на конец 3 квартала 2025 года составили **3 792 млн руб.** по сравнению с **3 459 млн руб.** на 30.06.2025 года. В отчетном квартале денежные средства были в том числе направлены на расчеты по приобретенной в мае этого года сети медицинских центров «Эксперт». Заемное финансирование Компания не привлекает;
- Общий объем **капитальных затрат** в 3 квартале 2025 года составил **662 млн руб.**

Ключевые операционные показатели за 3 квартал 2025 года:

- Количество **амбулаторных посещений** выросло в **2,2 раза** год к году до **1 353 134** при увеличении **среднего чека** на **13,5%** до **7,0 тыс. руб.** в Москве и **2,9%** год к году до **2,6 тыс. руб.** в регионах;
- Количество **койко-дней** снизилось на **1,4%** год к году до **34 204**, при этом количество **операций** выросло на **48,3%**, что в том числе привело к увеличению **среднего чека** на **8,1%** до **127,7 тыс. руб.** в Москве и **21,7%** год к году до **52,8 тыс. руб.** в регионах;
- Количество принятых **родов** выросло на **20,8%** год к году до **3 522** при увеличении **среднего чека** на **12,6%** год к году до **655,7 тыс. руб.** в Москве и росте на **13,9%** год к году до **268,7 тыс. руб.** в регионах;
- Количество **пункций ЭКО** выросло на **9,2%** и составило **5 365** при увеличении **среднего чека** на **6,1%** до **337,4 тыс. руб.** в Москве и **9,9%** год к году до **325,3 тыс. руб.** в регионах.

Ключевые финансовые показатели за 9 месяцев 2025 года:

- **Общая выручка Группы** увеличилась на **28,4%** год к году до **30 869 млн руб.** благодаря росту выручки, прежде всего, от посещений, родов и стационарного лечения;
- **Сопоставимая выручка (LFL) Группы** увеличилась на **15,6%** год к году до **27 779 млн руб.**
- Выручка **московских госпиталей** выросла на **17,1%** год к году до **13 906 млн руб.** в связи с ростом выручки по направлению родов, амбулаторного направления и лечения в условиях стационара;
- Выручка **региональных госпиталей** увеличилась на **28,1%** год к году до **8 248 млн руб.** благодаря росту выручки от амбулаторных посещений, лечения в условиях стационара и родов;
- Выручка амбулаторных **клиник в Москве и Московской области** увеличилась на **26,8%** год к году до **2 891 млн руб.** ввиду роста выручки от амбулаторных посещений, во многом благодаря результатам новых клиник, открытых в 2024-2025 годах, а также высокого спроса на процедуры ЭКО;
- Выручка амбулаторных **клиник в регионах** выросла на **69,3%** год к году до **5 743 млн руб.**, в основном благодаря результатам новых клиник, открытых и приобретенных в 2024-2025 годах, оказавших положительное влияние и на динамику посещений, и на ЭКО;
- Общий объем **капитальных затрат** за 9 месяцев 2025 года составил **2 017 млн руб.**

Ключевые операционные показатели за 9 месяцев 2025 года:

- Количество **амбулаторных посещений** увеличилось на **63,1%** год к году до **2 925 795** при увеличении **среднего чека** на **13,6%** до **6,9 тыс. руб.** в Москве и **7,2%** год к году до **2,6 тыс. руб.** в регионах;
- Количество **койко-дней** снизилось на **3,1%** год к году до **106 804**, при этом количество **операций** выросло на **24,4%**, что в том числе привело к увеличению **среднего чека** на **17,5%** до **125,6 тыс. руб.** в Москве и **19,6%** год к году до **50,2 тыс. руб.** в регионах;
- Количество принятых **родов** выросло на **14,0%** год к году до **9 480** при увеличении **среднего чека** на **13,0%** до **638,6 тыс. руб.** в Москве и **12,1%** год к году до **255,9 тыс. руб.** в регионах;
- Количество **пункций ЭКО** увеличилось на **8,6%** и составило **15 867** при увеличении **среднего чека** на **7,5%** до **328,1 тыс. руб.** в Москве и **7,2%** год к году до **312,9 тыс. руб.** в регионах.

Ключевые события 3 квартала 2025 года и после отчетного периода:

- **Объявление дивидендов за 6 месяцев 2025 года.** 30 сентября 2025 года совет директоров принял решение выплатить дивиденды дивиденды по результатам первых 6 месяцев 2025 года по обыкновенным акциям МКПАО «МД Медикал Груп» в размере 3,2 млрд рублей или 42 рубля на одну обыкновенную акцию (до уплаты налога на доходы, полученные в качестве дивидендов). Совокупно выплаты дивидендов за 1 полугодие превысят 62% консолидированной чистой прибыли Группы за 6 месяцев 2025 года по МСФО. Выплата дивидендов будет произведена до середины ноября 2025 года.
- **Развитие госпиталя MD GROUP «Мичуринский».** 23 сентября 2025 года ГК «МД Медикал» открыла Центр офтальмологии и микрохирургии глаза в московском госпитале Группы MD GROUP «Мичуринский», где сочетание передовой аппаратуры и врачей высочайшего уровня позволяет выполнять вмешательства любой сложности, включая уникальные операции, которые в России проводят единицы. Общий размер инвестиций, направленных в открытие и оснащение центра, составил 280 млн рублей.
- **Расширение присутствия в ХМАО.** 9 сентября 2025 года ГК «МД Медикал» открыла

клинику репродуктивного здоровья в Сургуте. Мощности новой клиники общей площадью 558 кв.м позволяют проводить 800 циклов ЭКО и 12 000 приемов в год. Общий размер инвестиций в приобретение недвижимости, строительно-монтажные работы и оснащение составил 163 млн руб.

- **Расширение детской клиники в Самаре.** 24 июля 2025 года работающая более 15 лет детская поликлиника «Мать и дитя» ИДК переехала в просторное помещение общей площадью 853 кв. м., что в 2 раза больше, чем было ранее. Это позволило увеличить мощности клиники с 50 тыс. посещений до 104 тыс. посещений в год. Общий размер инвестиций в открытие и оснащение клиники составил 100 млн руб.

Марк Курцер, генеральный директор ГК «МД Медикал», отметил:

«Третий квартал стал для нашей компании поистине выдающимся: 40%-ный рост выручки подтверждает эффективность нашей стратегии и доверие наших пациентов.

Помимо развития сети высокотехнологичных госпиталей, которые на сегодня обеспечивают 68% выручки Группы, мы также развиваем наше амбулаторное звено. И мы растем как органически, так и за счет приобретений. На сегодня мы являемся компанией с самой широкой географией присутствия наших медицинских учреждений, эффективная работа которых позволяет нам достигать таких высоких операционных и финансовых показателей, как в 3 квартале.

Количество проведенных амбулаторных приемов увеличилось более, чем в 2 раза, во многом благодаря новым, открытым и приобретенным в последние 2 года, медицинским учреждениям.

Мы совершенствуемся в направлении стационарных услуг, становясь все более востребованными по направлению различных профилей хирургии, включая онкологию, травматологию, урологию. Рост количества хирургических вмешательств составил 48%.

Высокий спрос на роды и ЭКО в наших медицинских учреждениях подтверждает наше лидерство и передовые решения в сфере репродуктивного здоровья. Количество родов в наших госпиталях выросло на 21% в 3 квартале, что в том числе обеспечено пациентопотоком из наших амбулаторных клиник, которых с каждым отчетным кварталом становится все больше. Продолжает расти количество пункций ЭКО: +9%. Благодаря уникальности услуг, сервисов и оборудования по направлениям женского здоровья, выручка растет еще более впечатляющими темпами: +39% по родам и +18% по ЭКО.

Умение строить и открывать новые медицинские учреждения, приобретать бизнесы и возвращать капитал акционерам – наше преимущество. Мы выплатим в ближайшее время ранее объявленные дивиденды за 1 полугодие 2025 года.

Мы гордимся достигнутыми результатами и уверены, что впереди нас ждут новые достижения».

Основные результаты Группы за 3 квартал и 9 месяцев 2025 года

Операционные показатели	3кв 2025	3кв 2024	изменение, %	9М 2025	9М 2024	изменение, %
Госпитали в Москве						
Посещения	166 637	157 259	6,0%	482 446	461 653	4,5%
Койко-дни	13 458	13 920	(3,3%)	42 977	47 221	(9,0%)
ЭКО	1 109	961	15,4%	3 382	2 960	14,3%
Роды	1 676	1 326	26,4%	4 447	3 851	15,5%
Госпитали в регионах						
Посещения	364 413	210 845	72,8%	851 649	621 028	37,1%
Койко-дни	19 985	20 113	(0,6%)	61 558	60 981	0,9%
ЭКО	727	823	(11,7%)	2 288	2 271	0,7%
Роды	1 846	1 590	16,1%	5 033	4 467	12,7%
Клиники в Москве и Московской области						
Посещения	81 120	64 048	26,7%	223 827	184 859	21,1%
ЭКО	1 262	1 010	25,0%	3 485	2 923	19,2%
Клиники в регионах						
Посещения	740 964	178 188	315,8%	1 367 873	526 019	160,0%
Койко-дни	761	661	15,1%	2 270	2 010	12,9%
ЭКО	2 267	2 119	7,0%	6 712	6 463	3,9%
Посещения, итого	1 353 134	610 340	121,7%	2 925 795	1 793 559	63,1%
Койко-дни, итого	34 204	34 694	(1,4%)	106 804	110 212	(3,1%)
ЭКО, итого	5 365	4 913	9,2%	15 867	14 617	8,6%
Роды, итого	3 522	2 916	20,8%	9 480	8 318	14,0%

Выручка, млн руб.	3кв 2025	3кв 2024	изменение, %	9М 2025	9М 2024	изменение, %
Госпитали в Москве						
Посещения	1 192	978	21,9%	3 327	2 772	20,0%
Койко-дни	1 719	1 645	4,5%	5 400	5 051	6,9%
ЭКО	399	312	27,9%	1 154	907	27,2%
Роды	1 099	772	42,4%	2 840	2 177	30,5%
Прочая выручка	409	346	18,2%	1 185	973	21,8%
Госпитали в регионах						
Посещения	1 089	560	94,4%	2 508	1 603	56,5%
Койко-дни	1 058	875	21,0%	3 091	2 568	20,4%
ЭКО	265	254	4,3%	790	707	11,7%
Роды	496	375	32,3%	1 288	1 020	26,3%
Прочая выручка	192	188	2,1%	571	542	5,4%
Клиники в Москве и Московской области						
Посещения	553	395	40,0%	1 520	1 134	34,0%
ЭКО	401	315	27,3%	1 099	889	23,6%
Прочая выручка	84	88	(4,5%)	272	257	5,8%
Клиники в регионах						
Посещения	1 772	419	323,0%	3 292	1 194	175,7%
Койко-дни	37	26	42,3%	114	77	48,1%
ЭКО	709	617	14,9%	2 026	1 842	10,0%
Прочая выручка	107	96	11,5%	311	280	11,1%
УК и прочие	23	12	91,7%	81	40	102,5%
Госпитали в Москве	4 818	4 053	18,9%	13 906	11 880	17,1%
Госпитали в регионах	3 100	2 252	37,7%	8 248	6 440	28,1%
Клиники в Москве и МО	1 038	798	30,1%	2 891	2 280	26,8%
Клиники в регионах	2 625	1 158	126,7%	5 743	3 393	69,3%
Выручка, итого	11 605	8 273	40,3%	30 869	24 033	28,4%

Средний чек, тыс. руб.	3кв 2025	3кв 2024	изменение, %	9М 2025	9М 2024	изменение, %
Госпитали в Москве						
Посещения	7,2	6,2	15,0%	6,9	6,0	14,8%
Койко-дни	127,7	118,2	8,1%	125,6	107,0	17,5%
ЭКО	359,8	324,7	10,8%	341,2	306,4	11,4%
Роды	655,7	582,2	12,6%	638,6	565,3	13,0%
Госпитали в регионах						
Посещения	3,0	2,7	12,5%	2,9	2,6	14,1%
Койко-дни	53,0	43,5	21,7%	50,2	42,1	19,2%
ЭКО	364,5	308,6	18,1%	345,3	311,3	10,9%
Роды	268,7	235,8	13,9%	255,9	228,3	12,1%
Клиники в Москве и Московской области						
Посещения	6,8	6,2	10,5%	6,8	6,1	10,7%
ЭКО	317,7	311,9	1,9%	315,4	304,1	3,7%
Клиники в регионах						
Посещения	2,4	2,4	1,7%	2,4	2,3	6,0%
Койко-дни	48,6	39,3	23,7%	50,2	38,3	31,1%
ЭКО	312,7	291,2	7,4%	301,8	285,0	5,9%

Динамика LFL показателей Группы за 3 квартал и 9 месяцев 2025 года, % год к году

3кв 2025				9М 2025		
	Выручка	Операционные показатели	Средний чек	Выручка	Операционные показатели	Средний чек
Госпитали в Москве						
Посещения	21,9%	6,0%	15,0%	20,0%	4,5%	14,8%
Койко-дни	4,5%	(3,3%)	8,1%	6,9%	(9,0%)	17,5%
ЭКО	27,9%	15,4%	10,8%	27,2%	14,3%	11,4%
Роды	42,4%	26,4%	12,6%	30,5%	15,5%	13,0%
Прочая выручка	18,2%	-	-	21,8%	-	-
Госпитали в регионах						
Посещения	16,2%	3,8%	11,9%	17,1%	3,4%	13,2%
Койко-дни	8,7%	(7,8%)	17,9%	14,2%	(2,5%)	17,1%
ЭКО	4,3%	(11,7%)	18,1%	11,7%	0,7%	10,9%
Роды	32,3%	16,1%	13,9%	26,3%	12,7%	12,1%
Прочая выручка	2,1%	-	-	5,4%	-	-
Клиники в Москве и Московской области						
Посещения	17,4%	5,4%	11,3%	16,0%	3,8%	11,7%
ЭКО	18,5%	16,1%	2,1%	16,7%	12,3%	3,9%
Прочая выручка	(8,3%)	-	-	(2,8%)	-	-
Клиники в регионах						
Посещения	15,6%	3,0%	12,1%	14,9%	1,3%	13,4%
Койко-дни	41,8%	15,1%	23,2%	29,3%	12,9%	14,6%
ЭКО	11,3%	2,9%	8,2%	6,9%	0,1%	6,8%
Прочая выручка	5,9%	-	-	3,1%	-	-
УК и прочие	91,7%	-	-	102,5%	-	-
Выручка, итого	16,3%			15,6%		

Анализ динамики показателей Группы в 3 квартале 2025 года по сравнению с 3 кварталом 2024 года.

Госпитали в Москве

В 3 квартале 2025 года выручка, включая прочую выручку¹, по московским госпиталям выросла на 18,9% год к году до 4 818 млн руб., что связано с ростом выручки, прежде всего, по принятым родам на 42,4%, выручки от амбулаторных посещений на 21,9% и выручки от процедур ЭКО на 27,9%.

Существенная динамика выручки от родов обусловлена ростом количества родов на 26,4%, что в том числе связано с развитием амбулаторного звена и увеличением загрузки московских госпиталей пациентопотоком из новых клиник. Увеличение среднего чека на 12,6% обусловлено продолжающимся трендом на предпочтения пациентами родов в условиях центра домашнего акушерства КГ «Лапино», а также контрактов среднего и высокого ценового сегмента в отчетном квартале. Рост выручки от ЭКО на 27,9% обусловлен ростом количества пункций ЭКО на 15,4%, в основном коммерческих, при увеличении среднего чека на 10,8%. Треть прироста количества пункций обеспечил госпиталь на Мичуринском проспекте.

Рост выручки от амбулаторных посещений в 3 квартале 2025 года был обусловлен ростом количества посещений на 6,0% год к году и среднего чека на 15,0%, в т.ч. ввиду индексации цен на отдельные услуги, увеличения количества услуг на пациента, а также ростом количества контрактов на ведение беременности. Наибольший эффект на выручку оказали направления диагностики, акушерства и гинекологии, педиатрии и физиотерапии. Второй год работы госпиталя MD Мичуринский, его планомерная загрузка благодаря развитию новых направлений медицины, расширению штата многопрофильных специалистов высокого уровня обеспечил половину общего прироста количества амбулаторных посещений в отчетном квартале.

Рост выручки от оказания медицинской помощи в условиях стационара обусловлен увеличением среднего чека на 8,1%, что скомпенсировало снижение количества койко-дней на 3,3% год к году, в т.ч. ввиду снижения объема услуг, оказанных по ОМС, и изменений в структуре коммерческой выручки. Основной объем выручки обеспечен хирургическими вмешательствами и стационарным лечением по направлениям гинекологии, в т.ч. в отделениях патологии беременности, онкологии, кардиологии и урологии. Количество операций, проведенных в московских госпиталях, увеличилось на 8% год к году.

Госпитали в регионах

В 3 квартале 2025 года выручка госпиталей в регионах выросла на 37,7% год к году до 3 100 млн руб., в основном благодаря росту выручки от амбулаторных посещений на 94,4%, лечения в условиях стационара на 21,0% и принятым родам на 32,3%.

Рост выручки от амбулаторных посещений был обусловлен ростом количества посещений на 72,8% год к году и среднего чека на 12,5%. Основной вклад в динамику выручки по посещениям оказали результаты трех присоединившихся госпиталей «Эксперт», а также рост объемов амбулаторного обслуживания в госпиталях Тюмени, Санкт-Петербурга, Уфы и Новосибирска по таким направлениям, как диагностика (в том числе на фоне расширения спектра услуг), акушерство и гинекология (в том числе на фоне роста количества родов) и педиатрия. Рост среднего чека обусловлен востребованностью услуг лечебно-диагностических центров, а также ростом контрактов на ведение беременности и родов.

¹ В состав прочей выручки входит прочая медицинская выручка (вкл. лабораторные анализы) и прочая немедицинская выручка

Рост выручки от оказания медицинской помощи в условиях стационара обусловлен увеличением среднего чека на 21,7%, что компенсировало небольшое снижение количества койко-дней на 0,6% год к году. Основные направления стационарного лечения в отчетном квартале в региональных госпиталях были терапия, онкология, включая химиотерапию, хирургия различных профилей и гинекология, включая отделение патологии беременных в связи с ростом контрактов на ведение беременности. Рост среднего чека, в основном обусловлен наращиванием объемов коммерческих услуг, выполнением общехирургических операций с бОльшей стоимостью, включая пластическую хирургию, травматологию и урологию с применением робота-хирурга, проведением бОльшего количества курсов химиотерапии. Рост количества операций составил 41,4%.

Рост выручки по родам обусловлен ростом количества родов на 16,1% и среднего чека на 13,9%. Основной драйвер высоких результатов по принятым родам стал госпиталь MD Group Лахта. Рост выручки от ЭКО обусловлен ростом среднего чека на 18,1% на фоне роста доли коммерческих пункций, что скомпенсировало снижение количества пункций на 11,7% по причине снижения объемов по ОМС.

Амбулаторные клиники в Москве и Московской области

В 3 квартале 2025 года выручка клиник в Москве и Московской области увеличилась на 30,1% год к году и составила 1 038 млн руб. Рост выручки в отчетном периоде в основном связан с увеличением количества амбулаторных посещений на 26,7%, в основном благодаря результатам новых клиник, открытых в 2024-2025 годах, и росту среднего чека на 10,5% ввиду высокого спроса на контракты на ведение беременности и приемы репродуктологов на фоне высокой динамики по направлению ЭКО. Рост выручки по ЭКО на 27,3% связан с ростом общего количества пункций на 25,0%. На это повлияли рост спроса на процедуры ЭКО (как на коммерческой основе, так и по ОМС), расширение штата репродуктологов и успешная работа новой клиники «Лапино-Сити».

Амбулаторные клиники в регионах

В 3 квартале 2025 года выручка амбулаторных клиник в регионах выросла в 2,3 раза до 2 625 млн руб. Рост выручки в отчетном периоде обусловлен высокой динамикой выручки по направлению амбулаторных посещений, в основном благодаря результатам присоединившихся в мае этого года медицинских центров «Эксперт», а также новых клиник, открытых и приобретенных в 2024-2025 годах. Таким образом, количество посещений увеличилось в 4,2 раза. Рост пункций ЭКО на 7,0% и среднего чека на 7,4% обеспечили рост выручки от ЭКО на 14,9%.

Финансовая позиция

Размер денежных средств на 30.09.2025 года составил 3 792 млн руб. по сравнению с 3 459 млн руб. на 30.06.2025 года. В отчетном квартале денежные средства были в том числе направлены на расчеты по приобретенной в мае этого года сети медицинских центров «Эксперт».

Заемные средства на балансе Группы отсутствуют. Общий размер арендных обязательств Группы, признаваемых согласно МСФО 16 в составе долга, составил 3 128 млн руб.

CAPEX

Общий объем капитальных затрат в 3 квартале 2025 года по сравнению с 3 кварталом 2024 года увеличился на 14 млн руб. и составил 662 млн руб. Доля капитальных затрат, приходящихся на госпитали, составила в 3 квартале 2025 года 62%.

Примечание:

1. Релиз содержит инсайдерскую информацию
2. Данные отражены согласно управленческому учету
3. Незначительные отклонения в расчете итогов, промежуточных итогов и/или процентного изменения обусловлены округлением

IR-служба

Лапина Олеся

Директор по связям с инвесторами

Тел.: +7 916 629 64 27

o.lapina@mcclinics.ru

О ГК «МД Медикал»

ГК «МД Медикал» является одним из лидеров на российском рынке частных медицинских услуг. Сегодня Компания объединяет 87 современных медицинских учреждений, в том числе 14 многопрофильных госпиталей и 73 амбулаторные клиники с присутствием на территории 35 регионов Российской Федерации. В 2024 году выручка ГК «МД Медикал» составила 33,1 млрд руб., EBITDA – 10,7 млрд руб. Обыкновенные акции Компании торгуются на Московской фондовой бирже (MOEX: “MDMG”).