

ГК «MD MEDICAL» УВЕЛИЧИЛА ВЫРУЧКУ НА 23% В 1 КВАРТАЛЕ 2024 ГОДА

26 апреля 2024 г. – Группа компаний «MD Medical» (ГК «MD Medical», «Группа» или «Компания»; МОЕХ: MDMG), один из лидеров на рынке частных медицинских услуг в России, объявляет операционные и неаудированные финансовые результаты за 1 квартал 2024 года.

Ключевые финансовые показатели за 1 квартал 2024 г.:

- **Общая выручка** Группы выросла на **23,2%** и составила **7 663 млн руб.**
- Выручка **московских госпиталей** увеличилась на **25,0%** год к году до **3 855 млн руб.** в связи с ростом объема оказанной помощи в условиях стационаров по направлениям онкологии, неврологии, педиатрии, терапии и гинекология, а также ростом амбулаторных посещений;
- Выручка **региональных госпиталей** увеличилась на **21,3%** год к году до **2 025 млн руб.**, в основном, благодаря росту выручки от стационарного лечения в госпиталях Самары, Тюмени и Новосибирска по направлениям гинекологии, педиатрии, онкологии;
- Выручка амбулаторных **клиник в Москве и Московской области** увеличилась на **10,0%** год к году до **705 млн руб.** благодаря росту спроса на посещения различных специалистов, в том числе ввиду роста загрузки новых клиник, открытых в 2023-2024 гг.;
- Выручка амбулаторных **клиник в регионах** увеличилась на **29,2%** год к году до **1 063 млн руб.** в связи с ростом спроса на амбулаторные посещения и процедуры ЭКО;
- **Чистая денежная позиция** на 31 марта 2024 г. составила **10 940 млн руб.**;
- Общий объем **капитальных затрат** составил **512 млн руб.**

Ключевые операционные показатели за 1 квартал 2024 г.:

- Количество принятых **родов** выросло на **18,1%** год к году до **2 606** при росте **среднего чека** на **20,6%** год-к-году до **550,3 тыс. руб.** в Москве и росте на **14,3%** год к году до **219,9 тыс. руб.** в регионах;
- Количество **пункций ЭКО** увеличилось на **7,1%** и составило **4 432** при росте **среднего чека** на **5,8%** до **303,6 тыс. руб.** в Москве и **7,3%** год к году до **285,4 тыс. руб.** в регионах;
- Рост количества **койко-дней** составил **9,2%** год к году до **38 657** при увеличении **среднего чека** на **13,0%** до **102,1 тыс. руб.** в Москве и росте на **10,3%** год к году до **40,2 тыс. руб.** в регионах;
- Количество **амбулаторных посещений** выросло на **16,7%** год к году до **567 317** при увеличении **среднего чека** на **10,1%** до **6,0 тыс. руб.** в Москве и на **13,7%** год к году до **2,4 тыс. руб.** в регионах.

**Ключевые события 1 квартала 2024 г. и после отчетного периода:**

- **Открытие многопрофильной клиники семейного формата «MD Group Зиларт».**
В январе 2024 года был открыт новый многопрофильный медицинский центр площадью 452 м², позволяющий проводить более 50 тыс. приемов специалистов в год. Общий объем инвестиций в реализацию проекта составил более 81 млн рублей.
- **Редомициляция Компании в РФ на завершающем этапе.** В середине апреля 2024 года ГК «MD Medical» получила официальное согласие Регистратора Кипра на продолжение деятельности ГК «MD Medical» за пределами Республики Кипр и предоставила комплект документов на регистрацию в специальном административном районе (САР) на острове Октябрьский Калининградской области Российской Федерации в качестве МКПАО «МД Медикал Груп». После завершения регистрации Компании в России планируется возобновить выплату дивидендов.

Марк Курцер, управляющий директор ГК «MD Medical», отметил:

«Мы великолепно начали 2024 год, показав двузначный рост выручки и превосходную динамику всех операционных показателей в отчетном квартале.»

Сегодня мы видим сильный рост выручки от лечения в условиях стационара, более, чем на 20%, что обусловлено ростом загрузки наших московских госпиталей по направлениям онкологии, неврологии, педиатрии и гинекологии, а также востребованностью нового направления в госпитале «Лапино» - нейрохирургии. Высокая загрузка коечного фонда региональных госпиталей обеспечена направлениями гинекологии, педиатрии и онкологии.

30% рост выручки от амбулаторных посещений подтверждает стабильное увеличение потока пациентов, для которых регулярное наблюдение за своим здоровьем является приоритетом. Помимо высокой динамики амбулаторной помощи по направлению гинекологии и педиатрии, существенно вырос в 1 квартале спрос на диагностику, лабораторные исследования, услуги реабилитации.

На фоне уверенного роста в многопрофильности, мы остаемся лидерами в сфере женского и детского здоровья. Так рост выручки по направлению роды составил 40%, а выручка по педиатрии в отчетном периоде составила 31%.

Успех правильно выбранной стратегии региональной экспансии подтверждается выдающимися результатами наших госпиталей и клиник в регионах. И мы продолжаем дальнейшее развитие бизнеса и укрепление позиций на существующих рынках. В наших планах открытие нескольких амбулаторных центров в Москве и регионах уже в этом году, а также начало реализации проектов по строительству двух госпиталей в медицинском кластере Лапино и Домодедово.

Мы выполняем свои обещания по завершению процесса редомициляции во втором квартале этого года. Компания получила согласие Регистратора Кипра на переезд и находится на финальном этапе регистрации МКПАО «МД Медикал Груп» в России. После регистрации мы намерены возобновить выплату дивидендов».



Основные результаты Группы за 1 квартал 2024 г.

Операционные показатели	1 кв 2024	1 кв 2023	изменение, %
Госпитали в Москве			
Посещения	149 296	128 560	16,1%
Койко-дни	17 203	16 209	6,1%
ЭКО	861	663	29,9%
Роды	1 192	1 017	17,2%
Госпитали в регионах			
Посещения	201 830	175 154	15,2%
Койко-дни	20 831	18 604	12,0%
ЭКО	630	625	0,8%
Роды	1 414	1 190	18,8%
Клиники в Москве и Московской области			
Посещения	58 865	51 804	13,6%
ЭКО	845	974	(13,2%)
Клиники в регионах			
Посещения	157 326	130 441	20,6%
Койко-дни	623	582	7,0%
ЭКО	2 096	1 878	11,6%
Посещения, итого	567 317	485 959	16,7%
Койко-дни, итого	38 657	35 395	9,2%
ЭКО, итого	4 432	4 140	7,1%
Роды, итого	2 606	2 207	18,1%

Выручка, млн руб.	1 кв 2024	1 кв 2023	изменение, %
Госпитали в Москве			
Посещения	878	675	30,1%
Койко-дни	1 756	1 464	19,9%
ЭКО	261	206	26,7%
Роды	656	464	41,4%
Прочая выручка	304	275	10,5%
Госпитали в регионах			
Посещения	505	406	24,4%
Койко-дни	839	685	22,5%
ЭКО	200	179	11,7%
Роды	311	229	35,8%
Прочая выручка	170	170	-
Клиники в Москве и Московской области			
Посещения	367	305	20,3%
ЭКО	257	264	(2,7%)
Прочая выручка	81	72	12,5%
Клиники в регионах			
Посещения	373	251	48,6%
Койко-дни	23	14	64,3%
ЭКО	578	487	18,7%
Прочая выручка	89	71	25,4%
УК и прочие	15	4	275,0%
Госпитали в Москве	3 855	3 084	25,0%
Госпитали в регионах	2 025	1 669	21,3%
Клиники в Москве и МО	705	641	10,0%
Клиники в регионах	1 063	823	29,2%
Выручка, итого	7 663	6 221	23,2%



Средний чек, тыс. руб.	1кв 2024	1кв 2023	изменение, %
Госпитали в Москве			
Посещения	5,9	5,3	12,0%
Койко-дни	102,1	90,3	13,0%
ЭКО	303,1	310,7	(2,4%)
Роды	550,3	456,2	20,6%
Госпитали в регионах			
Посещения	2,5	2,3	7,9%
Койко-дни	40,3	36,8	9,4%
ЭКО	317,5	286,4	10,8%
Роды	219,9	192,4	14,3%
Клиники в Москве и Московской области			
Посещения	6,2	5,9	5,9%
ЭКО	304,1	271,0	12,2%
Клиники в регионах			
Посещения	2,4	1,9	23,2%
Койко-дни	36,9	24,1	53,5%
ЭКО	275,8	259,3	6,3%

Динамика LFL показателей Группы за 1 квартал 2024 г., % год к году

1кв 2024			
	Выручка	Операционные показатели	Средний чек
Госпитали в Москве			
Посещения	27,4%	13,7%	12,0%
Койко-дни	18,6%	5,5%	12,4%
ЭКО	20,7%	21,0%	(0,2%)
Роды	41,4%	17,2%	20,6%
Прочая выручка	8,9%	-	-
Госпитали в регионах			
Посещения	24,4%	15,2%	7,9%
Койко-дни	22,5%	12,0%	9,4%
ЭКО	11,7%	0,8%	10,8%
Роды	35,8%	18,8%	14,3%
Прочая выручка	-	-	-
Клиники в Москве и Московской области			
Посещения	18,9%	11,9%	6,3%
ЭКО	(2,7%)	(13,2%)	12,2%
Прочая выручка	11,5%	-	-
Клиники в регионах			
Посещения	16,2%	(5,1%)	22,4%
Койко-дни	64,2%	7,0%	53,4%
ЭКО	18,7%	11,6%	6,3%
Прочая выручка	8,8%	-	-
УК и прочие	275,0%	-	-
Выручка, итого	20,7%		



Госпитали в Москве

В 1 квартале 2024 г. выручка, включая прочую выручку¹, по московским госпиталям выросла на 25,0% год к году до 3 855 млн руб., что связано с ростом выручки, прежде всего, от оказания медицинской помощи в условиях стационара на 19,9% и амбулаторных посещений на 30,1%, а также родов на 41,4% и ЭКО на 26,7%.

Рост выручки от оказания медицинской помощи в условиях стационара обусловлен увеличением количества койко-дней на 6,1% год к году и среднего чека на 13,0%. Основные направления стационарного лечения в московских госпиталях были онкология, неврология, педиатрия, терапия и гинекология. Рост среднего чека обусловлен большим количеством реанимационных койко-дней, ростом доли дополнительных услуг (лабораторные, диагностические исследования), а также доли коммерческих услуг в онкологии.

Рост выручки от амбулаторных посещений в 1 квартале 2024 г. был обусловлен ростом количества посещений на 16,1% год к году и среднего чека на 12,0%. Наибольшее количество посещений произошло по направлениям педиатрии, гинекологии, диагностики, телемедицины, а также реабилитации в Лапино.

Традиционный рост выручки от родов обусловлен ростом количества родов на 17,2% при увеличении среднего чека на 20,6% ввиду востребованности центра домашнего акушерства в КГ «Лапино», а также спроса на контракты среднего и высокого ценового сегмента в отчетном квартале.

Рост выручки от ЭКО обусловлен ростом количества пункций ЭКО на 29,9%, что скомпенсировало незначительное снижение чека на 2,4% по причине большего количества пункций, проведенных в естественном цикле.

Госпитали в регионах

В 1 квартале 2024 г. выручка госпиталей в регионах выросла на 21,3% год к году до 2 025 млн руб., аналогично госпиталям в Москве, в основном благодаря росту выручки от оказания медицинской помощи в условиях стационара (+22,5%) и амбулаторных посещений (+24,4%), а также родов (+35,8%) и ЭКО (+11,7%). Наибольший вклад в положительную динамику выручки внесли госпитали Самары, Тюмени и Новосибирска.

Рост выручки от оказания медицинской помощи в условиях стационара обусловлен увеличением количества койко-дней на 12,0% год к году и среднего чека на 9,4%. Основные направления стационарного лечения в 1 квартале 2024 г. в региональных госпиталях были гинекология, педиатрия, онкология (в госпиталях Самары и Тюмени), кардиология в госпитале «ИДК» в Самаре, травматология. Рост среднего чека обусловлен проведением большего количества курсов химиотерапии, а также выполнением общехирургических операций с большей стоимостью, включая пластическую хирургию.

Рост выручки от амбулаторных посещений в 1 квартале 2024 г. был обусловлен ростом количества посещений на 15,2% год к году и среднего чека на 7,9%. Основной вклад в динамику выручки по посещениям оказал рост объемов амбулаторного обслуживания в госпиталях Самары, Новосибирска и Тюмени по таким направлениям, как гинекология, педиатрия и диагностика.

Традиционный рост выручки от родов и ЭКО обусловлен ростом количества родов на 18,8% при увеличении среднего чека на 14,3% и ростом количества пункций ЭКО на 0,8% при росте среднего чека на 10,8% ввиду роста доли коммерческих пункций. Наибольшее количество родов было принято в госпитале «Лахта» в Санкт-Петербурге.

¹ В состав прочей выручки входит прочая медицинская выручка (вкл. лабораторные анализы) и прочая немедицинская выручка



Амбулаторные клиники в Москве и Московской области

В 1 квартале 2024 г. выручка клиник в Москве и Московской области увеличилась на 10,0% год к году и составила 705 млн руб. Рост выручки в отчетном периоде в основном связан с увеличением количества амбулаторных посещений (+13,6%), в том числе благодаря результатам новых клиник, открытых в 2023 и 2024 гг., в Мытищах и ЖК «Зиларт». Снижение пункций ЭКО на 13,2%, связанное с более поздним выделением квот ОМС по сравнению с предыдущим кварталом, было компенсировано ростом среднего чека на 12,2% благодаря росту количества генетических исследований и процедур с использованием Embryo Score.

Амбулаторные клиники в регионах

В 1 квартале 2024 г. выручка по амбулаторным клиникам в регионах выросла на 29,2% год к году до 1 063 млн руб. Рост выручки в отчетном периоде в основном связан с увеличением количества амбулаторных посещений на 20,6% при росте среднего чека на 23,2% благодаря большему количеству проведенных малых гинекологических операций и диагностических исследований. Сильную динамику клиники показали по направлению ЭКО: количество пункций увеличилось на 11,6%.

Чистая денежная позиция

Долг Группы, представленный арендными обязательствами, по состоянию на 31 марта 2024 года увеличился на 98 млн руб. по сравнению с 31 декабря 2023 г. до 975 млн руб. В результате по состоянию на 31 марта 2024 г. на балансе Компании сформирована чистая денежная позиция в размере 10 940 млн руб.

CAPEX

Общий объем капитальных затрат в 1 квартале 2024 г. увеличился в 3 раза год к году и составил 512 млн руб. Основную долю капитальных затрат составляет госпитальный сегмент (72%).

В 2024 году планируется открытие 9 амбулаторных клиник в Москве и области, Липецке, Челябинске, Хабаровске, Калининграде и Сургуте. Плановый объем капитальных затрат на открытие центров составляет около 1,2 млрд руб.

На этапе начала реализации проектов строительства находятся 2 госпиталя: в медицинском кластере «Лапино» и Домодедово. Запуск госпиталей ожидается в 2025-2026 гг. Плановый объем капитальных затрат на строительство и оборудование центров составляет около 8,8 млрд руб.

Примечание:

1. Релиз содержит инсайдерскую информацию
2. Данные отражены согласно управленческому учету
3. Незначительные отклонения в расчете итогов, промежуточных итогов и/или процентного изменения обусловлены округлением

Контакты для получения дополнительной информации:

IR-служба

Лапина Олеся

Директор по связям с инвесторами

Тел.: +7 916 629 64 27

o.lapina@mcclinics.ru



MD Medical

ГРУППА КОМПАНИЙ

ГК «MD Medical» является одним из лидеров на российском рынке частных медицинских услуг. Сегодня Компания объединяет 55 современных медицинских учреждений, в том числе 11 многопрофильных госпиталей и 44 амбулаторные клиники с присутствием на территории 27 регионов Российской Федерации. В 2023 году выручка ГК «MD Medical» составила 27,6 млрд руб., EBITDA – 9,2 млрд руб. Глобальные депозитарные расписки Компании торгуются на Московской фондовой бирже (MOEX: “MDMG”).

Заявления прогнозного характера

Настоящий пресс-релиз содержит заявления прогнозного характера, которые основаны на текущих ожиданиях и предположениях Компании и могут нести в себе известные и неизвестные риски и неопределенности, которые могут привести к тому, что действительные результаты, показатели или события будут отличаться от выраженных или подразумеваемых в таких заявлениях. Заявления прогнозного характера, которые содержатся в настоящем пресс-релизе, основаны на прошлых тенденциях или деятельности и не должны рассматриваться как утверждающие, что такие тенденции или деятельность сохранятся в будущем. Считается, что выраженные в данных заявлениях ожидания являются оправданными, но на них может воздействовать ряд факторов, которые могут привести к существенным расхождениям с действительными результатами или тенденциями, включая, помимо прочего: рыночные условия, рыночную позицию Компании, доходы, финансовое состояние, денежные потоки, доходность капитала и операционную рентабельность, ожидаемый уровень инвестиций и экономические условия; способность Компании получать капитальное/дополнительное финансирование; сокращение спроса со стороны клиентов; повышение конкуренции; непредвиденное сокращение выручки или прибыльности; законодательные, налоговые или регуляторные нововведения, включая, помимо прочего, изменения нормативов в сфере экологии, здравоохранения и безопасности; колебание курсов валют; удержание высшего руководства; поддержание трудовых отношений; колебание себестоимости; и операционные и финансовые ограничения в результате соглашений о финансировании. Никакое заявление в настоящем пресс-релизе не направлено на осуществление прогноза о размере прибыли, равно как никакое заявление не должно рассматриваться как означающее, что показатели прибыли или прибыли на акцию Компании обязательно повысятся или понизятся, по сравнению с соответствующими предыдущими финансовыми периодами. Все заявления прогнозного характера относятся только к дате конкретного заявления.