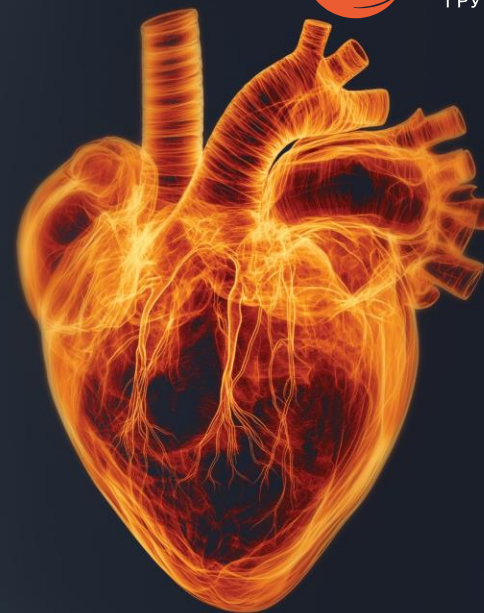




**МАТЬ И ДИТЯ**

ГРУППА КОМПАНИЙ



# Операционные результаты 1 квартал 2025 года

28 апреля 2025 года

# Предупреждение

## ВАЖНОЕ ЗАМЕЧАНИЕ

Информация, заявления и мнения, содержащиеся в настоящей презентации, не являются публичной офертой в соответствии с любым применимым законодательством или предложением продать или запросить какое-либо предложение, купить какие-либо ценные бумаги или финансовые инструменты или какой-либо совет или рекомендацию в отношении таких ценных бумаг или других финансовых инструментов.

## ЗАЯВЛЕНИЕ ПРОГНОЗНОГО ХАРАКТЕРА

Настоящий пресс-релиз содержит заявления прогнозного характера, которые основаны на текущих ожиданиях и предположениях Компании и могут нести в себе известные и неизвестные риски и неопределенности, которые могут привести к тому, что действительные результаты, показатели или события будут отличаться от выраженных или подразумеваемых в таких заявлениях. Заявления прогнозного характера, которые содержатся в настоящем пресс-релизе, основаны на прошлых тенденциях или деятельности и не должны рассматриваться как утверждающие, что такие тенденции или деятельность сохранятся в будущем. Считается, что выраженные в данных заявлениях ожидания являются оправданными, но на них может воздействовать ряд факторов, которые могут привести к существенным расхождениям с действительными результатами или тенденциями, включая, помимо прочего: рыночные условия, рыночную позицию Компании, доходы, финансовое состояние, денежные потоки, доходность капитала и операционную рентабельность, ожидаемый уровень инвестиций и экономические условия; способность Компании получать капитальное/дополнительное финансирование; сокращение спроса со стороны клиентов; повышение конкуренции; непредвиденное сокращение выручки или прибыльности; законодательные, налоговые или регуляторные нововведения, включая, помимо прочего, изменения нормативов в сфере экологии, здравоохранения и безопасности; колебание курсов валют; удержание высшего руководства; поддержание трудовых отношений; колебание себестоимости; и операционные и финансовые ограничения в результате соглашений о финансировании.

Никакое заявление в настоящем пресс-релизе не направлено на осуществление прогноза о размере прибыли, равно как никакое заявление не должно рассматриваться как означающее, что показатели прибыли или прибыли на акцию Компании обязательно повысятся или понизятся по сравнению с соответствующими предыдущими финансовыми периодами. Все заявления прогнозного характера относятся только к дате конкретного заявления. За исключением случаев, предусмотренных Правилами листинга, Правилами раскрытия информации и прозрачности, Правилами выпуска проспектов, Лондонской фондовой биржей или иными законами, Компания прямо отказывается от каких-либо обязательств или обязательств публиковать любые обновления или изменения любых прогнозных заявлений, содержащихся в настоящем документе с целью отражения любых изменений в ожиданиях Компании в отношении них или любые изменения в событиях, условиях или обстоятельствах, на которых основано любое такое заявление.

# ГК Мать и дитя – уникальная компания на рынке здравоохранения



- ▶ Один из лидеров на российском рынке частных медицинских услуг
- ▶ Ведущая компания в сфере многопрофильной медицинской помощи
- ▶ Уникальные компетенции в сфере женского и детского здоровья
- ▶ Первая публичная компания в отрасли: IPO на Лондонской фондовой бирже в 2012 году
- ▶ Первый уровень листинга акций на МосБирже, в составе Индексов МосБиржи и РТС

**2024****33,1 млрд руб.**

Выручка

**10,7 млрд руб.**

EBITDA

**10,2 млрд руб.**

Чистая прибыль

**6 млрд руб.**

Денежные средства

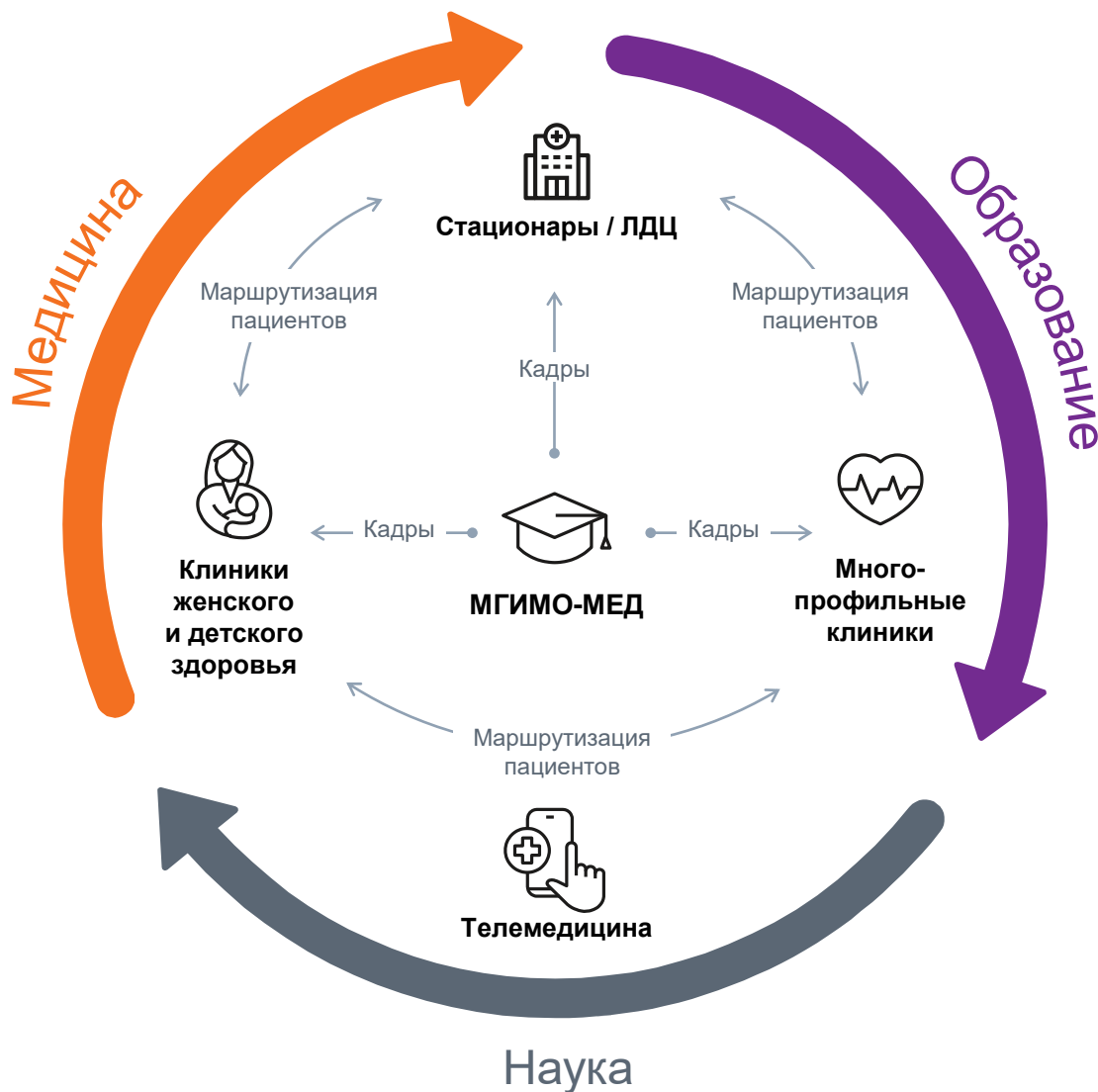
**570 тыс.**

Пациентов



- ▶ Привлекательный сектор здравоохранения
- ▶ Вертикально интегрированная бизнес модель, подкрепленная медицинским университетом
- ▶ Широкая география присутствия
- ▶ Широкий профиль медицинских услуг
- ▶ Высокие стандарты качества медицинской помощи, узнаваемость бренда
- ▶ Профессиональная команда менеджмента, замотивированного на рост компании

# Вертикально интегрированная бизнес-модель



- ★ Вклад в развитие медицины с научной точки зрения
- ★ Подготовка медицинских специалистов на базе собственного медицинского университета
- ★ Эффект синергии от взаимной загрузки различных форматов медучреждений и обеспечение высокого уровня комфорта и качества медицинской помощи

# Федеральная сеть доступной медицины



**65<sup>1</sup>**  
Медицинских учреждений

<sup>1</sup>На дату публикации. Информация отражает федеральные округа РФ только в части присутствия Группы



# Динамика выручки в 1 квартале 2025 года

Факторный анализ, млн руб.



Основной эффект на рост выручки в 1 квартале 2025 года оказали результаты:

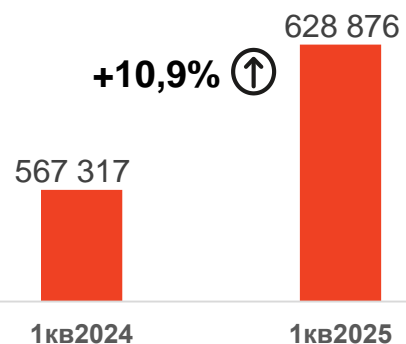


- ✓ госпиталей Москвы и регионов по амбулаторным посещениям по направлениям акушерства и гинекологии и диагностики, а также стационарного лечения по направлениям хирургии и онкологии
- ✓ московских и региональных клиник по амбулаторным посещениям

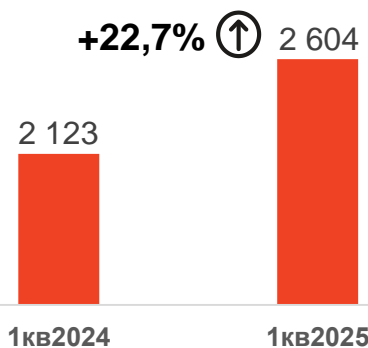
# Ключевые результаты

## Посещения

Количество

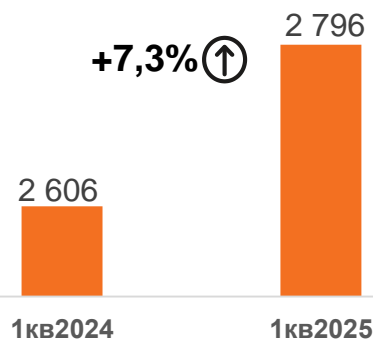


Выручка, млн руб.

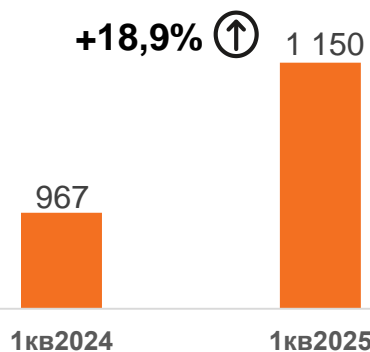


## Роды

Количество

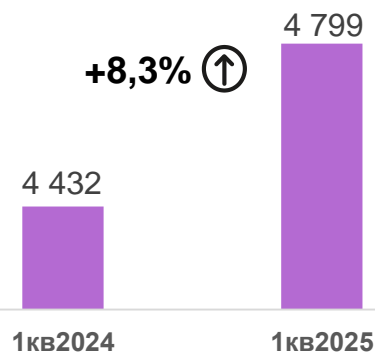


Выручка, млн руб.

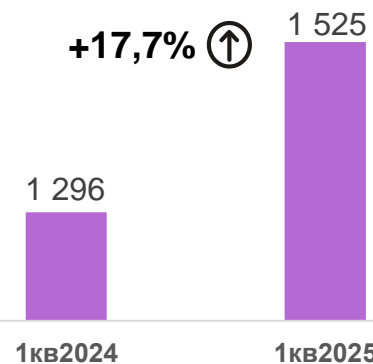


## ЭКО

Количество пунктов

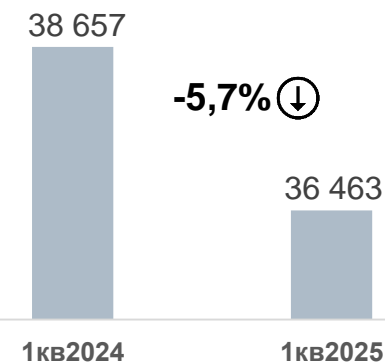


Выручка, млн руб.

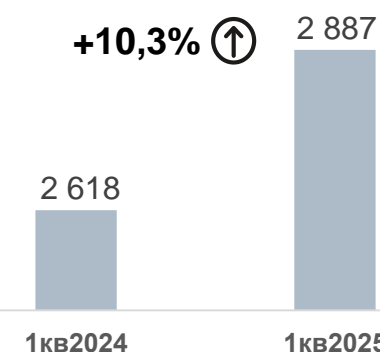


## Койко-дни

Количество



Выручка, млн руб.



# Госпитали в Москве



## КЛАСТЕР ЛАПИНО

### Лапино-1

Флагманский госпиталь с широким спектром услуг

**42 000 м<sup>2</sup>**  
общая площадь

**191**  
количество коек

### Лапино-2

Современный онкологический центр

**18 500 м<sup>2</sup>**  
общая площадь

**120**  
количество коек

### Лапино-4

Инфекционный госпиталь

**4 200 м<sup>2</sup>**  
общая площадь

**46**  
количество коек

### Госпиталь MD Group

Многофункциональный госпиталь для всей семьи

**27 600 м<sup>2</sup>**  
общая площадь

**261**  
количество коек

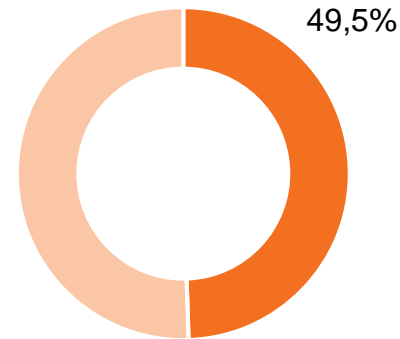
### Госпиталь Мичуринский

Многофункциональный госпиталь для всей семьи

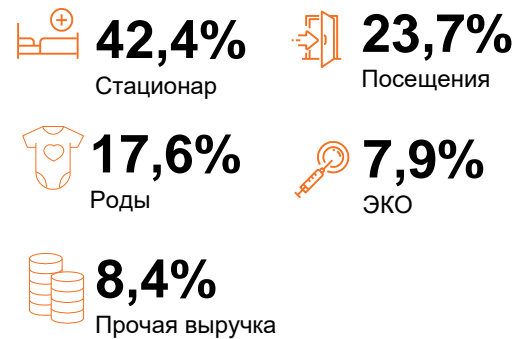
**8 775 м<sup>2</sup>**  
общая площадь

**60**  
количество коек

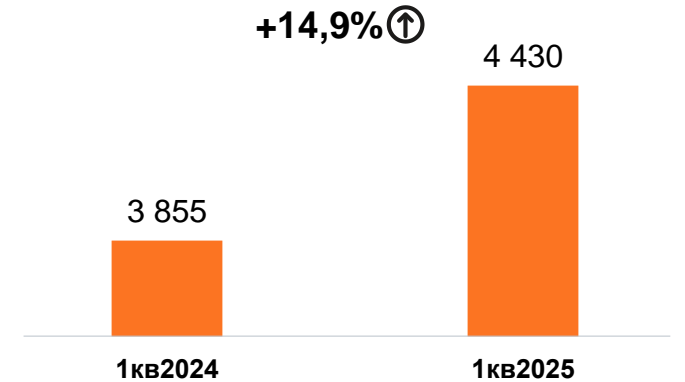
## Доля госпиталей Москвы в выручке Группы за 1кв2025



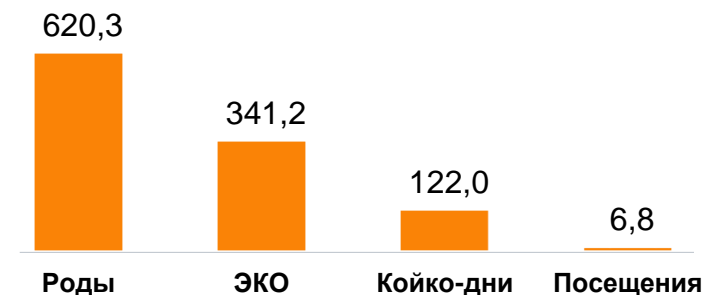
## Структура выручки



## Динамика выручки, млн руб.



## Средний чек в 1кв2025, тыс. руб.

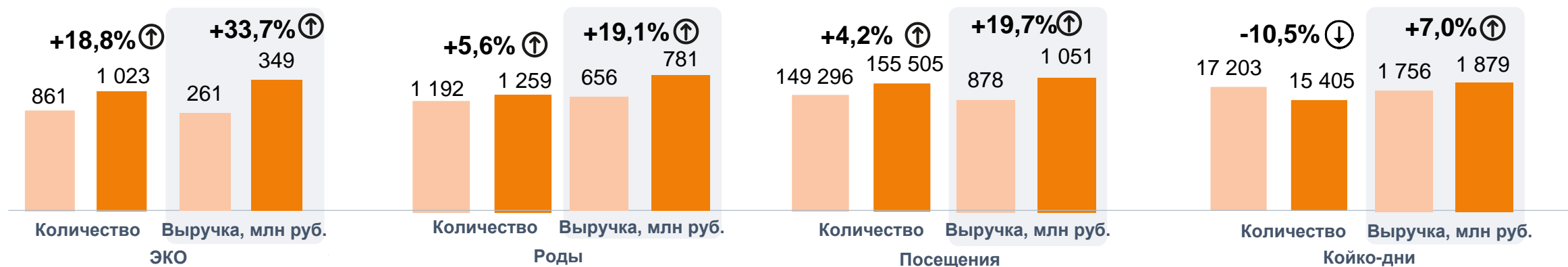




# Госпитали в Москве. Операционные показатели

## Динамика операционных показателей и выручки

1кв2024 1кв2025



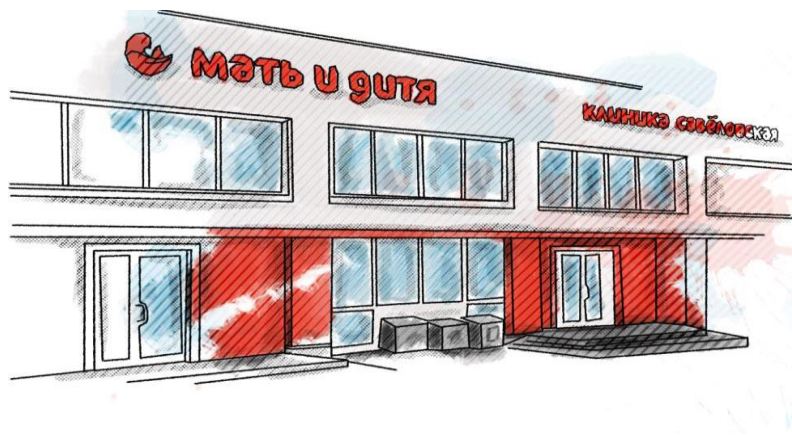
- Рост количества пунктов ЭКО:
  - Основной драйвер - рост коммерческих пунктов в КГ «Лапино»
- Традиционный рост количества родов
- Рост посещаемости:
  - востребованность диагностики, акушерства и гинекологии, физиотерапии и реабилитации
- Снижение количества койко-дней:
  - низкий эпидсезон
  - уменьшение объема услуг, оказанных по ОМС
  - рост количества операций на 7,6% частично компенсировал снижение количества койко-дней, что положительно повлияло на динамику выручки

### Рост среднего чека:

- +19,5% на стационар
- +14,9% на посещения
- +12,7% на роды
- +12,5% на ЭКО

ввиду роста количества операций, объема коммерческих услуг, востребованности более дорогих контрактов и услуг, а также индексации цен

# Амбулаторные клиники в Москве

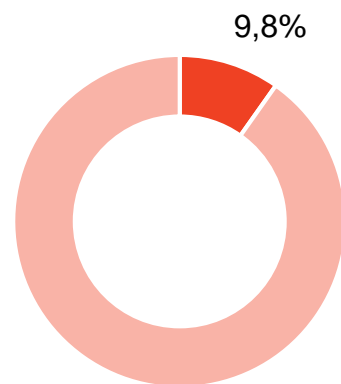


Квалифицированная медицинская помощь в формате многопрофильных клиник и женских центров

**604 м<sup>2</sup>**  
средняя площадь

**16**  
клиник

Доля клиник Москвы в выручке Группы за 1кв2025



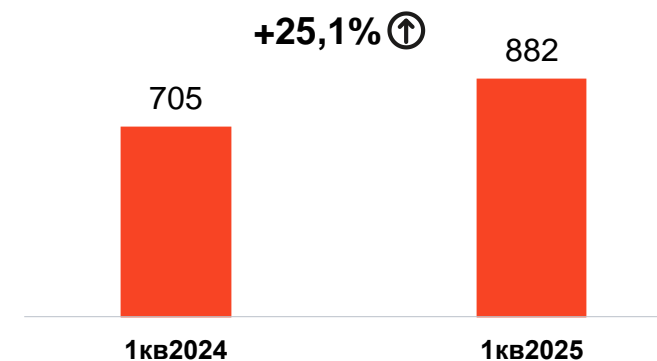
Структура выручки

**53,4%**  
Посещения

**35,3%**  
ЭКО

**11,3%**  
Прочая выручка

Динамика выручки, млн руб.



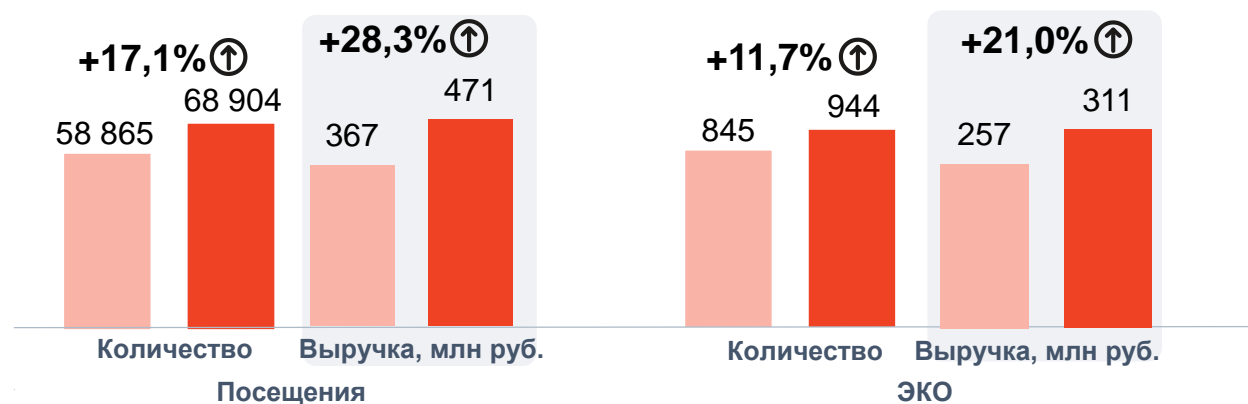
Средний чек в 1кв2025, тыс. руб.



# Клиники в Москве. Операционные показатели

## Динамика операционных показателей и выручки

1кв2024 1кв2025



- В 1кв2025 года была открыта новая клиника в Красногорске
- ...а также расширены площади двух существующих клиник: в Одинцово и Мытищах

- Рост посещаемости
  - востребованные направления: акушерство и гинекология, диагностика
  - положительное влияние новых клиник, открытых в 2024 году
- Рост количества пункций ЭКО
  - рост объема коммерческих пункций
  - результаты работы нового медицинского центра «Лапино Сити»

### Рост среднего чека:

- +9,6% на посещения
- +8,3% на ЭКО

ввиду роста объема коммерческих услуг и индексации цен

# Госпитали в регионах



**Широкий спектр первоклассных медицинских услуг в регионах**

**Госпиталь MD Уфа**

**33 000 м<sup>2</sup>**  
общая площадь

**185**  
количество коек

**Госпиталь MD Новосибирск**

**10 248 м<sup>2</sup>**  
общая площадь

**93**  
количество коек

**Госпиталь MD Лахта**

**9 000 м<sup>2</sup>**  
общая площадь

**52**  
количество коек

**Госпиталь MD Самара**

**15 000 м<sup>2</sup>**  
общая площадь

**164**  
количество коек

**Госпиталь MD Тюмень-1**

**15 000 м<sup>2</sup>**  
общая площадь

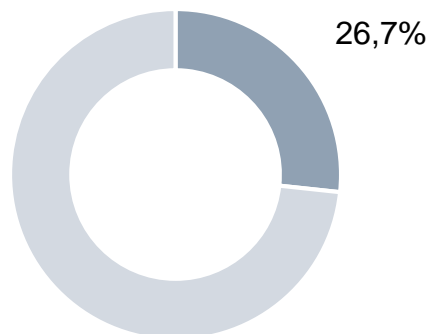
**164**  
количество коек

**Госпиталь MD Тюмень-2**

**4 750 м<sup>2</sup>**  
общая площадь

**50**  
количество коек

**Доля госпиталей в регионах в выручке Группы за 1 кв 2025**



**Структура выручки**

**40,7%**  
Стационар

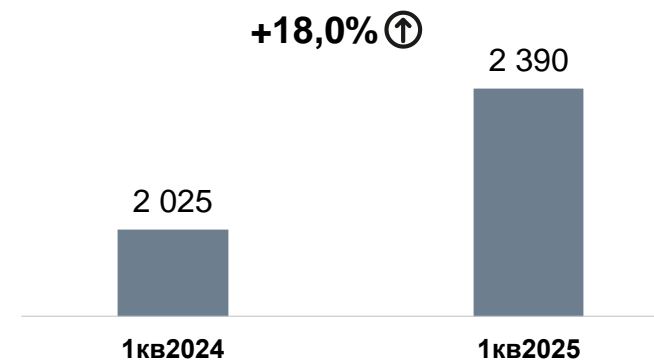
**25,5%**  
Посещения

**15,4%**  
Роды

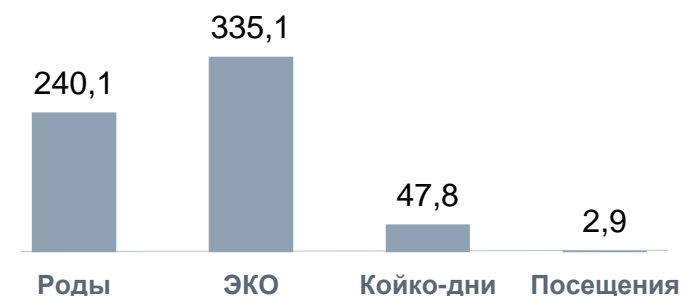
**10,5%**  
ЭКО

**7,9%**  
Прочая выручка

**Динамика выручки, млн руб.**



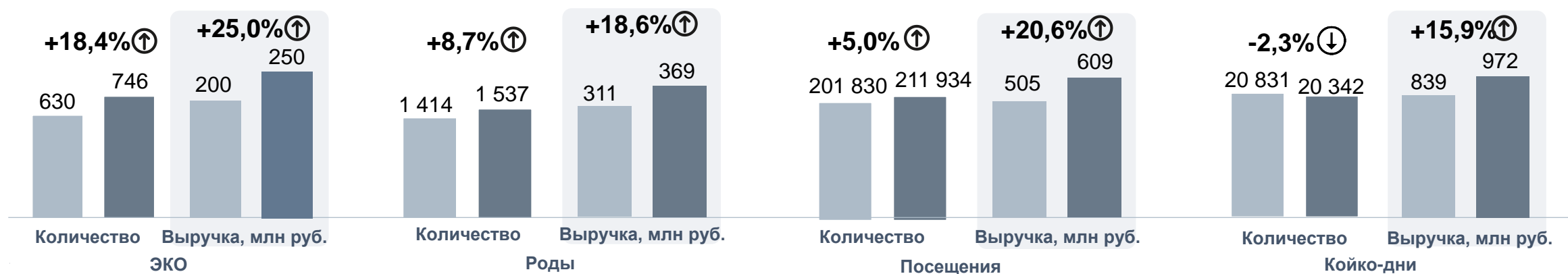
**Средний чек в 1 кв 2025, тыс. руб.**



# Госпитали в регионах. Операционные показатели

## Динамика операционных показателей и выручки

■ 1кв2024 ■ 1кв2025



- Рост количества пункций ЭКО:
  - стабильное финансирование по ОМС
  - рост коммерческого пациентопотока, в т.ч. из соседних регионов на фоне увеличения узнаваемости и популярности госпиталей
- Традиционный рост количества родов
- Рост посещаемости:
  - востребованность диагностики, акушерства и гинекологии и педиатрии
- Снижение количества койко-дней:
  - низкий эпидсезон
  - уменьшение объема услуг, оказанных по ОМС
  - рост количества операций на 2,8% частично компенсировал снижение количества койко-дней, что положительно повлияло на динамику выручки

### Рост среднего чека:

- +18,6% на стационар
- +14,8% на посещения
- +9,2% на роды
- +5,6% на ЭКО

ввиду роста объема коммерческих услуг, востребованности более дорогих контрактов и услуг, рост количества дорогостоящих операций и услуг по химиотерапии

# Амбулаторные клиники в регионах



Квалифицированная медицинская помощь в формате многопрофильных клиник и клиник ЭКО

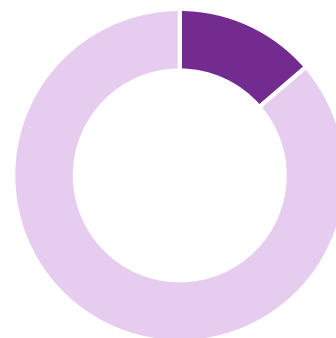
**735 м<sup>2</sup>**  
средняя площадь

**38**  
клиник

**31**  
город присутствия

Доля клиник регионов в выручке Группы за 1кв2025

13,7%



Структура выручки

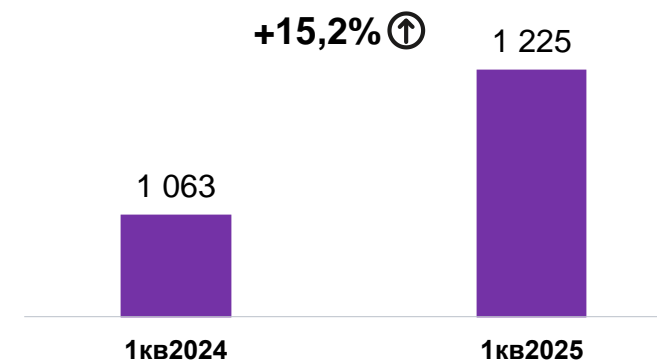
**38,6%**  
Посещения

**50,2%**  
ЭКО

**2,9%**  
Стационар

**8,2%**  
Прочая выручка

Динамика выручки, млн руб.



Средний чек в 1кв2025, тыс. руб.

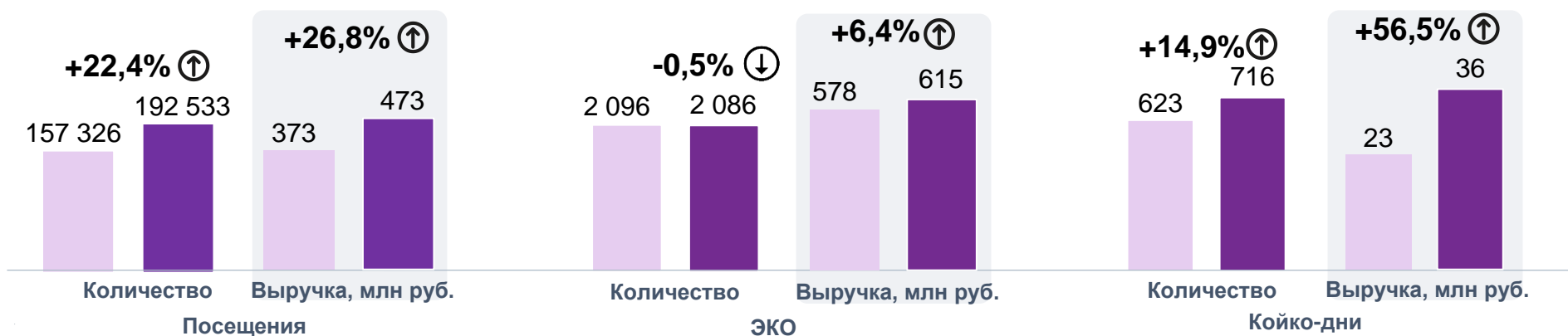




# Клиники в регионах. Операционные показатели

## Динамика операционных показателей и выручки

1кв2024 1кв2025



- Рост количества посещений:
  - востребованные направления: акушерство и гинекология и диагностика
  - результаты работы новых клиник, открытых и приобретенных в 2024 году
- Снижение количества пунктов ЭКО:
  - Снижение объема услуг по ОМС



- В 1 квартале 2025 года была открыта клиника в новом регионе – г. Хабаровск
- ...и отделение ЭКО в клинике Сыктывкара

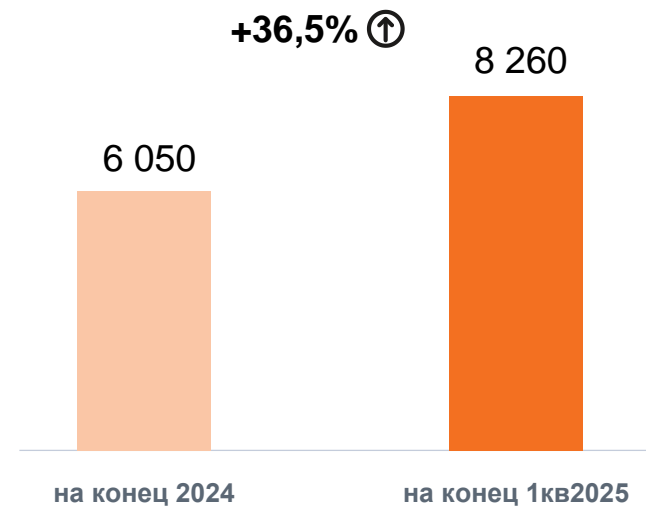
### Рост среднего чека:

- +36,2% на стационар
- +3,6% на посещения
- +6,9% на ЭКО

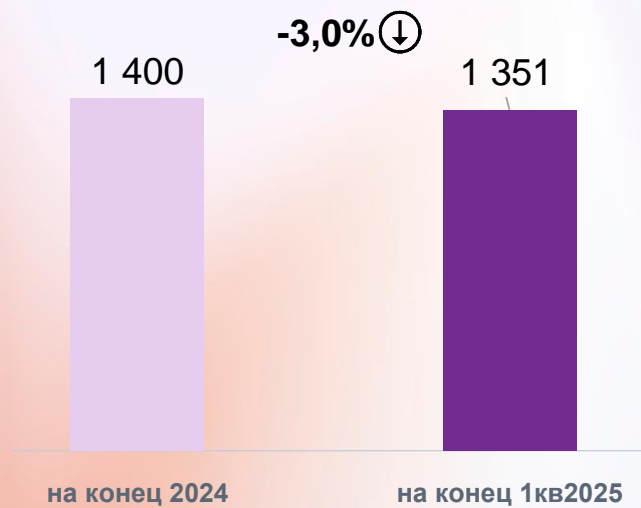
ввиду роста объема коммерческих услуг и контрактов на ведение беременности

# Финансовое положение и CAPEX

Денежные средства, млн руб.

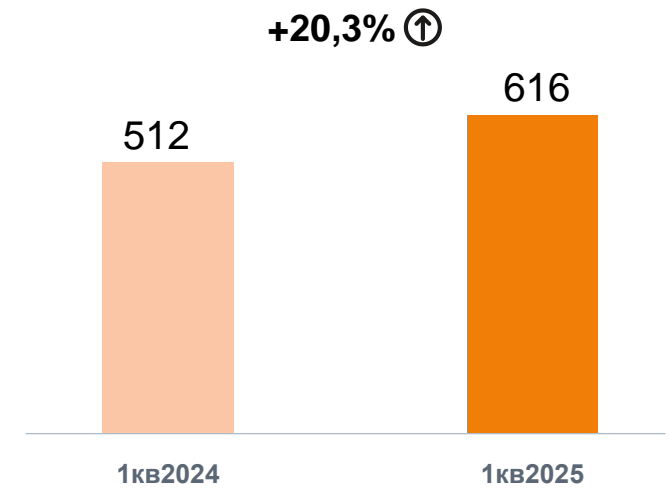


Арендные обязательства<sup>1</sup>, млн руб.



<sup>1</sup>Согласно МСФО 16 арендные обязательства Компании отражаются в составе долга

Динамика CAPEX, млн руб.





**Спасибо за внимание!**

 [ir@mcclinics.ru](mailto:ir@mcclinics.ru)

 [mcclinics.com/ru](https://mcclinics.com/ru)