



ГК «MD MEDICAL» ОБЪЯВЛЯЕТ ОПЕРАЦИОННЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ЗА ЧЕТВЕРТЫЙ КВАРТАЛ 2022 ГОДА

6 февраля 2023 г. – Группа компаний «MD Medical» (ГК «MD Medical», «Группа» или «Компания»; LSE и MOEX: MDMG), один из лидеров на рынке частных медицинских услуг в России, объявляет операционные и неаудированные финансовые результаты за 4 квартал 2022 года.

Ключевые финансовые показатели за 12 месяцев 2022 г.:

- **Общая Выручка** Группы осталась на прежнем уровне и составила **25 222 млн руб.**
- **Сопоставимая Выручка (LFL)** Группы снизилась на **1,4%** год-к-году.
- Выручка **московских госпиталей** снизилась на **7,1%** год-к-году до **13 013 млн руб.** в связи с эффектом высокой базы в 2021 году – высокий уровень загрузки COVID-центра «Лапино- 4» на фоне пандемии.
- Выручка **региональных госпиталей** увеличилась на **12,1%** год-к-году до **6 506 млн руб.** благодаря высоким операционным результатам медицинского кластера в Тюмени¹, плановой загрузке госпиталя «ИДК» в Самаре, а также успешным результатам госпиталя MD Group «Лахта» в Санкт-Петербурге.
- Выручка амбулаторных клиник в **Москве и Московской области** увеличилась на **8,8%** год-к-году до **2 630 млн руб.** благодаря восстановлению спроса на ЭКО после пандемии.
- Выручка амбулаторных клиник в **регионах** выросла на **2,9%** год-к-году до **3 057 млн руб.**

Ключевые операционные показатели за 12 месяцев 2022 г.:

- Количество **амбулаторных посещений** незначительно снизилось на **1,7%** год-к-году до **1 826 555** при одновременном увеличении **среднего чека** на **13,1%** до **5,4 тыс. руб.** в Москве и **6,5%** год-к-году до **2,3 тыс. руб.** в регионах.
- Снижение количества **койко-дней** составило **3,0%** год-к-году до **148 775** в связи с ослаблением пандемии COVID-19 при одновременном увеличении **среднего чека** на **11,7%** до **92,6 тыс. руб.** в Москве и снижении на **0,1%** год-к-году до **34,6 тыс. руб.** в регионах.
- Количество **циклов ЭКО** увеличилось на **2,0%** и составило **16 862** при увеличении **среднего чека** на **9,0%** до **274,0 тыс. руб.** в Москве и **6,5%** год-к-году до **245,2 тыс. руб.** в регионах.
- Количество принятых **родов** выросло на **2,1%** год-к-году до **8 576** при росте **среднего чека** на **1,0%** год-к-году до **482,8 тыс. руб.** и на **9,8%** год-к-году до **181,1 тыс. руб.** в Москве и регионах соответственно.

Ключевые финансовые показатели за 4 квартал 2022 г.:

- **Общая Выручка** Группы снизилась на **5,1%** год-к-году до **6 619 млн руб.**
- Выручка **московских госпиталей** снизилась на **15,8%** год-к-году до **3 283 млн руб.** в связи с сокращением объема предоставляемых услуг по диагностике и лечению COVID-19 на фоне ослабления пандемии, а также снижением количества принятых родов в Москве в условиях общего негативного тренда рождаемости в России.
- Выручка **региональных госпиталей** увеличилась на **8,1%** год-к-году до **1 759 млн руб.**
- Выручка амбулаторных клиник в **Москве и Московской области** увеличилась на **3,5%** год-к-году до **707 млн руб.**
- Выручка амбулаторных клиник в **регионах** выросла на **13,0%** год-к-году до **863 млн руб.**

¹ В состав медицинского кластера в Тюмени входит многофункциональный госпиталь «Тюмень-1» и COVID-центр «Тюмень-2»

**Ключевые операционные показатели за 4 квартал 2022 г.:**

- Количество **амбулаторных посещений** снизилось на **3,1%** год-к-году до **484 446**.
- Снижение количества **койко-дней** составило **6,8%** год-к-году до **39 083**.
- Количество **циклов ЭКО** увеличилось на **6,4%** и составило **4 426**.
- Количество принятых **родов** снизилось на **3,6%** год-к-году до **2 054**.

Ключевые события 4 квартала 2022 г. и после отчетного периода:

- **Дивиденды по итогам 1П 2022 года.** 26 октября 2022 года Совет директоров Компании одобрил выплату промежуточных дивидендов в размере 642 318 835,50 руб. или 8,55 руб. на обыкновенную акцию/ГДР по итогам первых 6 месяцев 2022 года.
- **Досрочное исполнение обязательств перед банком.** В отчетном периоде ГК «MD Medical» досрочно погасила обязательства перед банком на сумму 1 436 млн руб., полностью закрыв все кредитные линии. Денежные средства были привлечены в рамках строительства госпиталей в Самаре, Новосибирске и Тюмени.
- **Открытие первой клиники в Екатеринбурге.** 18 ноября 2022 года ГК «MD Medical» открыла амбулаторную клинику с фокусом на проведение циклов ЭКО в Екатеринбурге. Мощности клиники позволят проводить до 400 гинекологических операций, около 800 циклов ЭКО, и более 30 000 приемов специалистов в год. Общий объем инвестиций составил около 74 млн руб.
- **Открытие медицинского центра в Московской области.** 13 января 2023 года ГК «MD Medical» открыла амбулаторный медицинский центр «Мать и Дитя Мытищи». Мощности центра позволяют проводить до 24 000 приемов специалистов в год. Общий объем инвестиций составил около 23 млн руб.

Марк Курцер, генеральный директор ГК «MD Medical», отметил:

«В 2022 году Группа уверенно продемонстрировала устойчивые операционные и финансовые результаты, адаптировав бизнес к новым условиям, а также сохранив прежний уровень выручки с учетом высокой базы прошлого года.

Мы продолжаем подтверждать эффективность нашей стратегии по диверсификации в рамках ценовой политики, спектра предоставляемых услуг, а также регионов присутствия. Так, в 2022 году мы укрепили позиции на рынке Москвы и Московской области, открыв два медицинских центра с фокусом на ведение беременности в Бутово и Мытищах. Группа продолжает диверсифицировать географию присутствия – в течение года мы запустили два клинических госпиталя в Санкт-Петербурге и Тюмени, а также впервые вышли на рынок Свердловской области, где и в дальнейшем планируем расширение своего присутствия.

В отчетном периоде мы наблюдаем рост спроса по направлениям, не связанным с женским и детским здоровьем, таким как травматология, кардиология и онкология. Так, хирургический корпус «Лапино-2» с фокусом на онкологию по итогам 2 лет работы уже достиг выручки 2 182 миллионов рублей и утилизации на уровне 50% и при этом сохраняет потенциал дальнейшего роста. С учетом ожидаемого уровня спроса и накопленной экспертизы по направлению онкологии в 2023 году мы продолжаем расширять медицинский кластер «Лапино» и начинаем строительство ядерного центра «Лапино-3», площадью 11 700 кв. м, который обеспечит полный цикл медицинской помощи в работе онкологической службы компании.

На протяжении истории Группы мы ориентированы не только на предоставление качественной и эффективной медицинской помощи нашим пациентам, но и на удовлетворение интересов наших акционеров. В частности, мы стабильно выплачиваем дивиденды. И несмотря на продолжающиеся внешние вызовы, по итогам первого полугодия 2022 года мы направили на дивиденды более 50% от чистой прибыли.

В завершении хотел бы поблагодарить всю команду MD Medical Group за их вклад в результаты компании, благодаря которым Группе удалось обеспечить высокий уровень качества предоставляемых услуг и стабильную работу компании».



Основные результаты Группы за 4 квартал и 12 месяцев 2022 г.

	4кв 2022	4кв 2021	изменение, %	12М 2022	12М 2021	изменение, %
Операционные показатели						
Госпитали в Москве						
Посещения	143 075	171 937	(16,8%)	549 256	594 344	(7,6%)
Койко-дни	18 391	21 218	(13,3%)	66 194	82 517	(19,8%)
ЭКО	730	677	7,8%	2 741	2 438	12,4%
Роды	952	1 185	(19,7%)	4 275	4 722	(9,5%)
Госпитали в регионах						
Посещения	185 136	175 187	5,7%	689 141	678 577	1,6%
Койко-дни	19 850	20 210	(1,8%)	79 960	68 951	16,0%
ЭКО	714	582	22,7%	2 902	2 796	3,8%
Роды	1 102	945	16,6%	4 301	3 675	17,0%
Клиники в Москве и Московской области						
Посещения	46 544	46 447	0,2%	175 039	176 270	(0,7%)
ЭКО	1 032	1 121	(7,9%)	4 079	3 868	5,5%
Клиники в регионах						
Посещения	109 691	106 549	2,9%	413 119	409 442	0,9%
Койко-дни	842	488	72,5%	2 621	1 837	42,7%
ЭКО	1 950	1 778	9,7%	7 140	7 424	(3,8%)
Посещения, итого	484 446	500 120	(3,1%)	1 826 555	1 858 633	(1,7%)
Койко-дни², итого	39 083	41 916	(6,8%)	148 775	153 305	(3,0%)
ЭКО, итого	4 426	4 158	6,4%	16 862	16 526	2,0%
Роды, итого	2 054	2 130	(3,6%)	8 576	8 397	2,1%
Выручка, млн руб.						
Госпитали в Москве						
Посещения	695	694	0,1%	2 695	2 496	8,0%
Койко-дни	1 645	1 946	(15,5%)	6 130	6 839	(10,4%)
ЭКО	212	173	22,5%	764	614	24,4%
Роды	454	596	(23,8%)	2 064	2 258	(8,6%)
Прочая выручка	277	489	(43,4%)	1 360	1 806	(24,7%)
Госпитали в регионах						
Посещения	417	381	9,4%	1 539	1 429	7,7%
Койко-дни	756	751	0,7%	2 788	2 404	16,0%
ЭКО	203	163	24,5%	747	680	9,9%
Роды	210	160	31,3%	779	606	28,5%
Прочая выручка	173	172	0,6%	653	684	(4,5%)
Клиники в Москве и Московской области						
Посещения	330	327	0,9%	1 230	1 196	2,8%
ЭКО	294	294	-	1 105	972	13,7%
Прочая выручка	83	62	33,9%	295	250	18,0%
Клиники в регионах						
Посещения	259	245	5,7%	974	901	8,1%
Койко-дни	24	13	84,6%	71	49	44,9%
ЭКО	508	419	21,2%	1 715	1 674	2,5%
Прочая выручка	72	87	(17,2%)	297	348	(14,7%)
УК и прочие	7	4	75,0%	16	15	6,7%
Госпитали в Москве	3 283	3 898	(15,8%)	13 013	14 013	(7,1%)
Госпитали в регионах	1 759	1 627	8,1%	6 506	5 803	12,1%
Клиники в Москве и МО	707	683	3,5%	2 630	2 418	8,8%
Клиники в регионах	863	764	13,0%	3 057	2 972	2,9%
Выручка, итого	6 619	6 976	(5,1%)	25 222	25 220	0,0%

² Корректировки в 2021 году обусловлены изменением методологии в отражении новых договоров



	4кв 2022	4кв 2021	изменение, %	12М 2022	12М 2021	изменение, %
Средний чек, тыс. руб.						
Госпитали в Москве						
Посещения	4,9	4,0	20,3%	4,9	4,2	16,8%
Койко-дни	89,4	91,7	(2,5%)	92,6	82,9	11,7%
ЭКО	290,4	255,5	13,6%	278,7	251,8	10,7%
Роды	476,9	503,0	(5,2%)	482,8	478,2	1,0%
Госпитали в регионах						
Посещения	2,3	2,2	3,6%	2,2	2,1	6,0%
Койко-дни	38,1	37,2	2,5%	34,9	34,9	0,0%
ЭКО	284,3	280,1	1,5%	257,4	243,2	5,8%
Роды	190,6	169,3	12,6%	181,1	164,9	9,8%
Клиники в Москве и Московской области						
Посещения	7,1	7,0	0,7%	7,0	6,8	3,6%
ЭКО	284,9	262,3	8,6%	270,9	251,3	7,8%
Клиники в регионах						
Посещения	2,4	2,3	2,7%	2,4	2,2	7,1%
Койко-дни	28,5	26,6	7,0%	27,1	26,7	1,6%
ЭКО	260,5	235,7	10,5%	240,3	225,5	6,6%

Динамика LFL показателей Группы за 4 квартал и 12 месяцев 2022 г., % год-к-году

	4кв 2022			12М 2022		
	Выручка	Операционные показатели	Средний чек	Выручка	Операционные показатели	Средний чек
Госпитали в Москве						
Посещения	0,1%	(16,8%)	20,3%	8,0%	(7,6%)	16,8%
Койко-дни	(15,5%)	(13,3%)	(2,5%)	(10,4%)	(19,8%)	11,7%
ЭКО	22,5%	7,8%	13,6%	24,4%	12,4%	10,7%
Роды	(23,8%)	(19,7%)	(5,2%)	(8,6%)	(9,5%)	1,0%
Прочая выручка	(43,4%)	-	-	(24,7%)	-	-
Госпитали в регионах						
Посещения	6,8%	1,0%	5,8%	6,0%	(1,6%)	7,7%
Койко-дни	(5,0%)	(9,4%)	4,9%	7,3%	3,7%	3,4%
ЭКО	24,5%	22,7%	1,5%	9,9%	3,8%	5,8%
Роды	4,4%	(8,0%)	13,5%	11,9%	1,8%	9,9%
Прочая выручка	(1,7%)	-	-	(6,6%)	-	-
Клиники в Москве и Московской области						
Посещения	(0,6%)	(2,2%)	1,6%	2,4%	(1,3%)	3,8%
ЭКО	-	(7,9%)	8,6%	13,7%	5,5%	7,8%
Прочая выручка	25,8%	-	-	16,0%	-	-
Клиники в регионах						
Посещения	5,7%	2,7%	3,0%	8,1%	0,8%	7,2%
Койко-дни	84,6%	72,5%	7,0%	44,9%	42,7%	1,6%
ЭКО	21,0%	9,5%	10,5%	2,4%	(3,9%)	6,5%
Прочая выручка	(17,2%)	-	-	(14,7%)	-	-
УК и прочие	75,0%	-	-	6,7%	-	-
Выручка, итого	(6,7%)			(1,4%)		



Госпитали в Москве

В 4 квартале 2022 года Выручка по московским госпиталям снизилась на 15,8% год-к-году до 3 283 млн руб., что в основном связано с уменьшением количества принятых родов на 19,7% год-к-году в Москве в условиях общего негативного тренда рождаемости в России. Кроме того, отрицательное влияние на Выручку и прочую выручку³ оказало сокращение объема предоставляемых услуг по диагностике и лечению COVID-19 на фоне ослабления пандемии – уменьшение числа койко-дней и амбулаторных посещений на 13,3% год-к-году и 16,8% год-к-году соответственно.

Снижение Выручки по диагностике и лечению COVID-19 и направлению роды частично компенсировано ростом выручки на 22,5% год-к-году по ЭКО в связи с восстановлением спроса на услуги после пандемии (+7,8% циклов ЭКО год-к-году), а также увеличением загрузки по направлениям, не связанными с женским и детским здоровьем: рост койко-дней по направлениям травматология (+64,5% год-к-году), кардиология (+29,9% год-к-году) и онкология (+30,5% год-к-году).

Рост среднего чека по ЭКО на 13,6% год-к-году в основном связан с индексацией цен на услуги.

Средний чек по амбулаторным посещениям вырос на 20,3% год-к-году в основном за счет развития направлений стоматологии и коммерческой онкологии в медицинском кластере «Лапино».

Госпитали в регионах

В 4 квартале 2022 года Выручка по госпиталям в регионах выросла на 8,1% год-к-году до 1 759 млн руб. в основном благодаря увеличению количества принятых родов на 16,6% год-к-году – рост выручки по данному направлению составил 31,3% год-к-году.

Существенный рост количества принятых родов обусловлен постепенным выходом на проектную мощность госпиталя MD «Тюмень-1» (рост загрузки на 1,8 п.п. год-к-году до 26,1%) и госпиталя «ИДК» в Самаре (рост загрузки на 4,8 п.п. год-к-году до 39,4%), а также сильным результатом работы нового госпиталя MD Group «Лахта» в Санкт-Петербурге с загрузкой в отчетном периоде на уровне 31,1%.

Рост среднего чека по родам в региональных госпиталях на 12,6% год-к-году обусловлен в основном индексацией цен на услуги.

Значительное влияние на увеличение Выручки также оказал рост количества проведенных циклов ЭКО (+22,7% год-к-году) – рост выручки по данному направлению составил 24,5% год-к-году. Увеличение операционных показателей по данному направлению в основном обусловлено ростом циклов ЭКО по программе ОМС в связи с выделением дополнительных квот в 4 квартале 2022 года.

Амбулаторные клиники в Москве и Московской области

В 4 квартале 2022 года Выручка по клиникам в Москве и Московской области увеличилась на 3,5% год-к-году и составила 707 млн руб.

Снижение количества проведенных циклов ЭКО на 7,9% год-к-году обусловлено перевыполнением плана по квотам в рамках ОМС программы в 1 полугодии 2022 года. Уменьшение циклов ЭКО компенсировано ростом среднего чека на 8,6% год-к-году, что в основном связано с индексацией цен на услуги.

³ В состав прочей выручки входит прочая медицинская выручка (вкл. лабораторные анализы) и прочая немедицинская выручка

**Амбулаторные клиники в регионах**

В 4 квартале 2022 года Выручка по амбулаторным клиникам в регионах увеличилась на 13,0% год-к-году до 863 млн руб. Рост Выручки в отчетном периоде в основном связан с увеличением количества циклов ЭКО на 9,7% год-к-году, что обусловлено постепенной выборкой квот в рамках ОМС программы в некоторых регионах РФ.

Средний чек по ЭКО вырос на 10,5% год-к-году в основном за счет индексации цен на услуги.

Кроме того, положительное влияние на Выручку (+84,6% год-к-году) оказало увеличение количества койко-дней в стационаре на 72,5% год-к-году в связи с выделением квот в рамках программы ОМС.

Чистая денежная позиция

Долг Группы по состоянию на 31 декабря 2022 года снизился на 1 464 млн руб. по сравнению с 30 сентября 2022 года до 597 млн руб. В отчетном периоде Группа досрочно погасила обязательства перед банком на сумму 1 436 млн руб., полностью закрыв все кредитные линии. В результате по состоянию на 31 декабря 2022 года на балансе Компании сформирована Чистая денежная позиция в размере 3 866 млн руб.

CAPEX

Общий объем капитальных затрат в 4 квартале 2022 года снизился на 88,8% год-к-году и составил 170 млн руб. Основную долю капитальных затрат составляет госпитальный сегмент (66,4%), в то время как на долю расходов на строительство новых клиник и текущий ремонт приходится 33,6% от общего объема затрат.

В отчетном периоде запущена амбулаторная клиника в Екатеринбурге с фокусом на ЭКО.

Примечание:

1. Релиз содержит инсайдерскую информацию
2. Данные отражены согласно управленческому учету
3. Незначительные отклонения в расчете итогов, промежуточных итогов и/или процентного изменения обусловлены округлением



MD Medical

ГРУППА КОМПАНИЙ

Контакты для получения дополнительной информации:

IR-служба

Батталова Рената

Директор по связям с инвесторами

Тел.: +7 917 294 28 82

r.battalova@mcclinics.ru

О ГК «MD Medical»

ГК «MD Medical» является одним из лидеров на российском рынке частных медицинских услуг. Сегодня Компания объединяет 53 современных медицинских учреждений, в том числе 10 многопрофильных госпиталей и 43 амбулаторные клиники с присутствием на территории 26 регионов Российской Федерации. В 2022 году выручка ГК «MD Medical» составила 25,2 млрд руб. Глобальные депозитарные расписки Компании торгуются на Лондонской фондовой бирже (LSE: «MDMG») и Московской бирже (МОЕХ: «MDMG»).

Заявления прогнозного характера

Настоящий пресс-релиз содержит заявления прогнозного характера, которые основаны на текущих ожиданиях и предположениях Компании и могут нести в себе известные и неизвестные риски и неопределенности, которые могут привести к тому, что действительные результаты, показатели или события будут отличаться от выраженных или подразумеваемых в таких заявлениях. Заявления прогнозного характера, которые содержатся в настоящем пресс-релизе, основаны на прошлых тенденциях или деятельности и не должны рассматриваться как утверждающие, что такие тенденции или деятельность сохранятся в будущем. Считается, что выраженные в данных заявлениях ожидания являются оправданными, но на них может воздействовать ряд факторов, которые могут привести к существенным расхождениям с действительными результатами или тенденциями, включая, помимо прочего: рыночные условия, рыночную позицию Компании, доходы, финансовое состояние, денежные потоки, доходность капитала и операционную рентабельность, ожидаемый уровень инвестиций и экономические условия; способность Компании получать капитальное/дополнительное финансирование; сокращение спроса со стороны клиентов; повышение конкуренции; непредвиденное сокращение выручки или прибыльности; законодательные, налоговые или регуляторные нововведения, включая, помимо прочего, изменения нормативов в сфере экологии, здравоохранения и безопасности; колебание курсов валют; удержание высшего руководства; поддержание трудовых отношений; колебание себестоимости; и операционные и финансовые ограничения в результате соглашений о финансировании. Никакое заявление в настоящем пресс-релизе не направлено на осуществление прогноза о размере прибыли, равно как никакое заявление не должно рассматриваться как означающее, что показатели прибыли или прибыли на акцию Компании обязательно повысятся или понизятся, по сравнению с соответствующими предыдущими финансовыми периодами. Все заявления прогнозного характера относятся только к дате конкретного заявления.