



# **Группа компаний МД Медикал**

## **Финансовые и операционные результаты**

**1 полугодие 2024 года**



# Предупреждение

## ВАЖНОЕ ЗАМЕЧАНИЕ

Информация, заявления и мнения, содержащиеся в настоящей презентации, не являются публичной офертой в соответствии с любым применимым законодательством или предложением продать или запросить какое-либо предложение, купить какие-либо ценные бумаги или финансовые инструменты или какой-либо совет или рекомендацию в отношении таких ценных бумаг или других финансовых инструментов.

## ЗАЯВЛЕНИЕ ПРОГНОЗНОГО ХАРАКТЕРА

Настоящий пресс-релиз содержит заявления прогнозного характера, которые основаны на текущих ожиданиях и предположениях Компании и могут нести в себе известные и неизвестные риски и неопределенности, которые могут привести к тому, что действительные результаты, показатели или события будут отличаться от выраженных или подразумеваемых в таких заявлениях. Заявления прогнозного характера, которые содержатся в настоящем пресс-релизе, основаны на прошлых тенденциях или деятельности и не должны рассматриваться как утверждающие, что такие тенденции или деятельность сохранятся в будущем. Считается, что выраженные в данных заявлениях ожидания являются оправданными, но на них может воздействовать ряд факторов, которые могут привести к существенным расхождениям с действительными результатами или тенденциями, включая, помимо прочего: рыночные условия, рыночную позицию Компании, доходы, финансовое состояние, денежные потоки, доходность капитала и операционную рентабельность, ожидаемый уровень инвестиций и экономические условия; способность Компании получать капитальное/дополнительное финансирование; сокращение спроса со стороны клиентов; повышение конкуренции; непредвиденное сокращение выручки или прибыльности; законодательные, налоговые или регуляторные нововведения, включая, помимо прочего, изменения нормативов в сфере экологии, здравоохранения и безопасности; колебание курсов валют; удержание высшего руководства; поддержание трудовых отношений; колебание себестоимости; и операционные и финансовые ограничения в результате соглашений о финансировании.

Никакое заявление в настоящем пресс-релизе не направлено на осуществление прогноза о размере прибыли, равно как никакое заявление не должно рассматриваться как означающее, что показатели прибыли или прибыли на акцию Компании обязательно повысятся или понизятся по сравнению с соответствующими предыдущими финансовыми периодами. Все заявления прогнозного характера относятся только к дате конкретного заявления. За исключением случаев, предусмотренных Правилами листинга, Правилами раскрытия информации и прозрачности, Правилами выпуска проспектов, Лондонской фондовой биржей или иными законами, Компания прямо отказывается от каких-либо обязательств или обязательств публиковать любые обновления или изменения любых прогнозных заявлений, содержащихся в настоящем документе с целью отражения любых изменений в ожиданиях Компании в отношении них или любые изменения в событиях, условиях или обстоятельствах, на которых основано любое такое заявление.



# MD Medical Group – уникальная компания на рынке здравоохранения

- ✓ Один из лидеров на российском рынке частных медицинских услуг
- ✓ Ведущая компания в сфере многопрофильной медицинской помощи
- ✓ Уникальные компетенции в медицине
- ✓ Первая публичная компания в отрасли: IPO на Лондонской фондовой бирже в 2012 году
- ✓ Первый уровень листинга обыкновенных акций на Мосбирже (тикер – «MDMG»)

## Факторы инвестиционной привлекательности

Вертикально интегрированная бизнес модель, подкрепленная собственным медицинским университет МГИМО-МЕД

Широкая география присутствия

Широкий профиль медицинских услуг



**58** медицинских учреждений



**1** медицинский университет



**78** медицинских специализаций



**>9** тыс. сотрудников

**15,8 млрд руб.**

Выручка  
1П2024 года

**5,1 млрд руб.**

ЕБИТДА  
1П2024

**4,9 млрд руб.**

Чистая прибыль  
1П2024

Привлекательный сектор здравоохранения

Высокие стандарты качества медицинской помощи, узнаваемость бренда

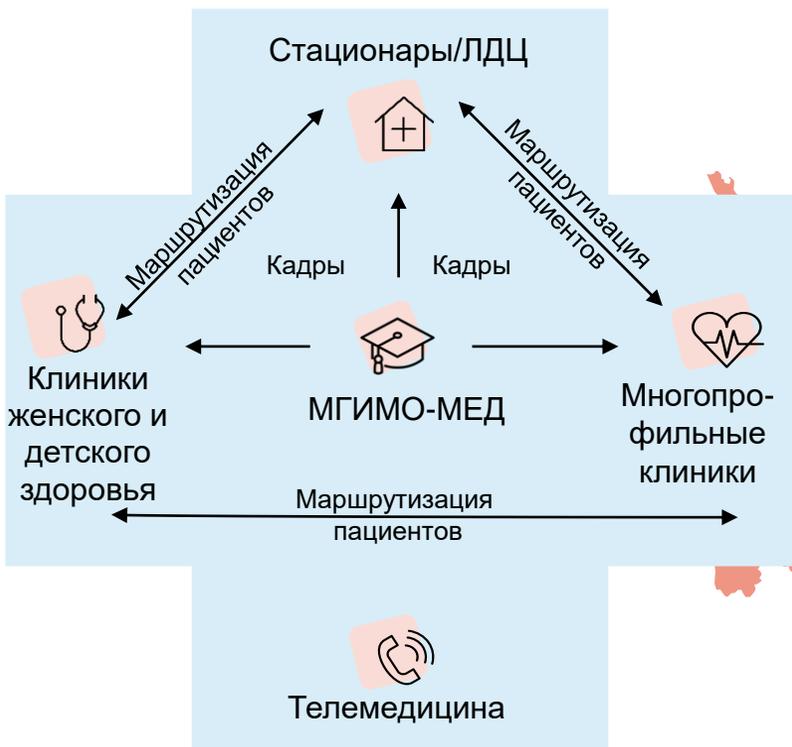
Профессиональная команда менеджмента, замотивированного на рост компании



# MD Medical Group – #1 федеральная сеть доступной медицины в России

**Вертикально интегрированная бизнес-модель**

**Широкая география деятельности**



- 47** клиник
- 11** госпиталей
- 1** МГИМО-МЕД
- 223 тыс. м<sup>2</sup>** Общая площадь
- 7** федеральных округов
- 29** регионов
- 35** городов

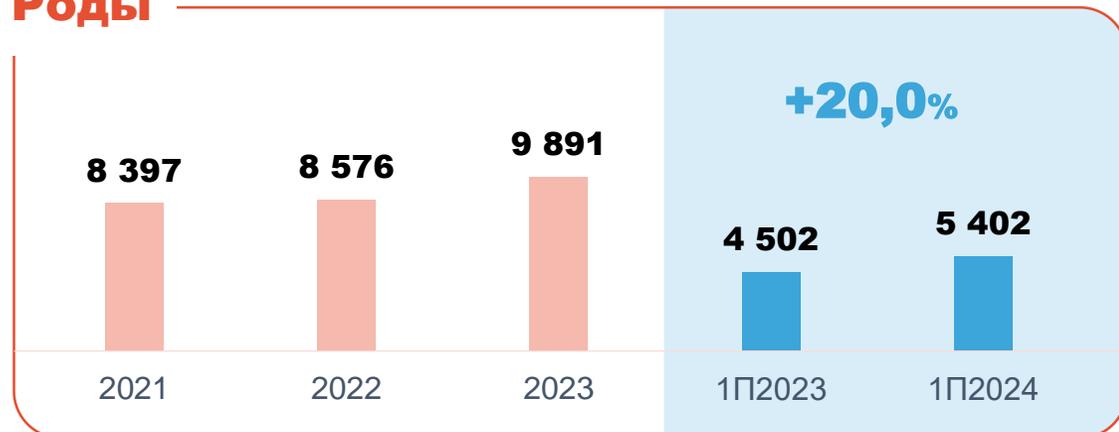
<sup>1</sup> На дату публикации

# Операционные результаты

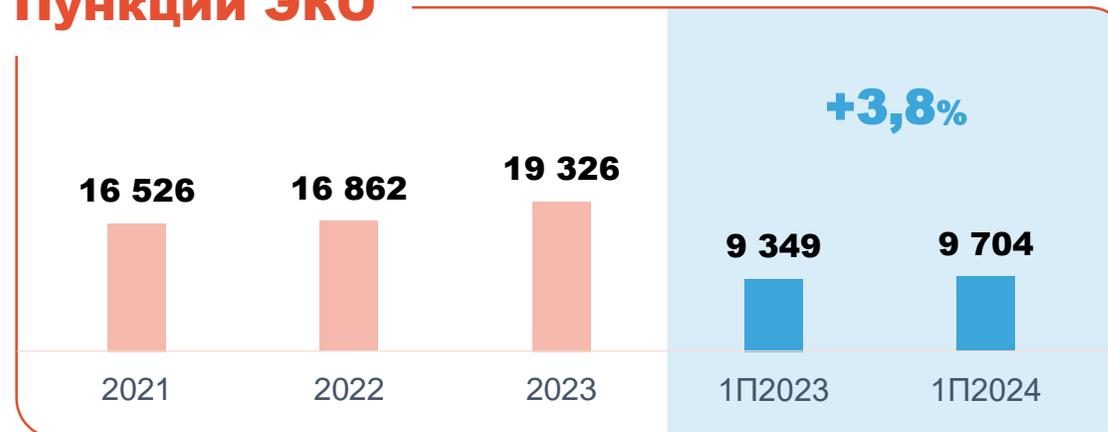


# Ключевые операционные результаты

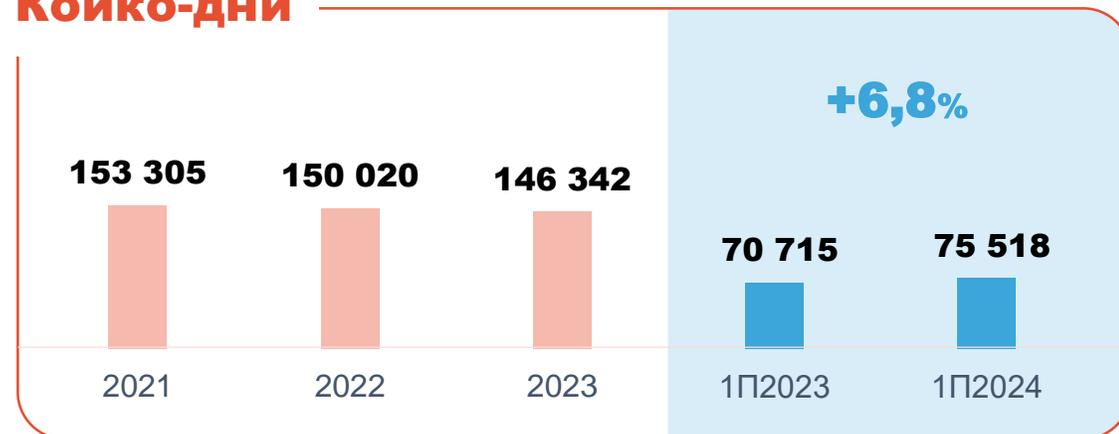
## Роды



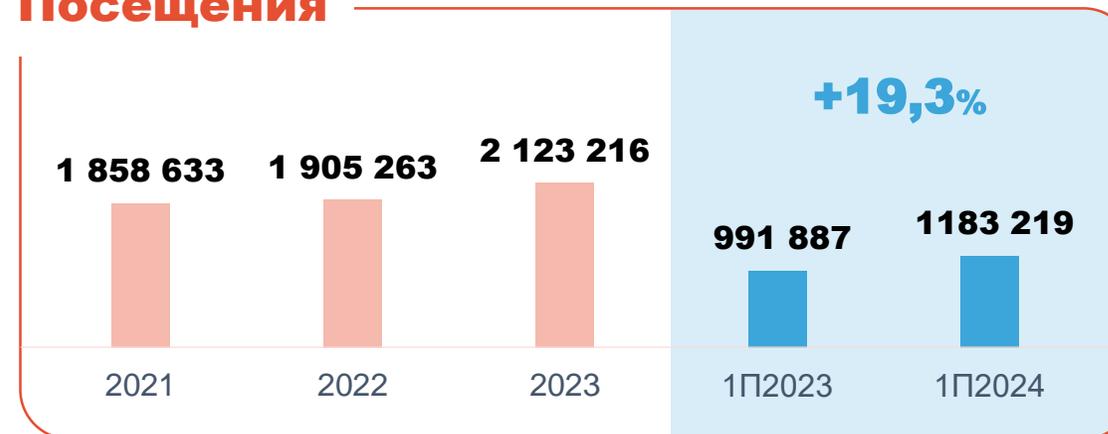
## Пункции ЭКО



## Койко-дни



## Посещения





# Госпитали в Москве



## КЛАСТЕР ЛАПИНО

### Лапино-1

Флагманский госпиталь с широким спектром услуг

**42 000 м<sup>2</sup>**  
площадь

**191**  
коек

### Лапино-2

Современный онкологический центр

**18 500 м<sup>2</sup>**  
площадь

**120**  
коек

### Лапино-4

Инфекционный госпиталь

**4 200 м<sup>2</sup>**  
площадь

**46**  
коек

### Госпиталь MD Group

Многофункциональный госпиталь для всей семьи

**27 600 м<sup>2</sup>**  
площадь

**261**  
койка

### Госпиталь MD Group Мичуринский

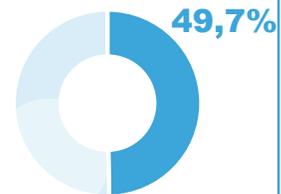
Многофункциональный госпиталь для всей семьи

**8 755 м<sup>2</sup>**  
площадь

**60**  
коек

## 1П2024

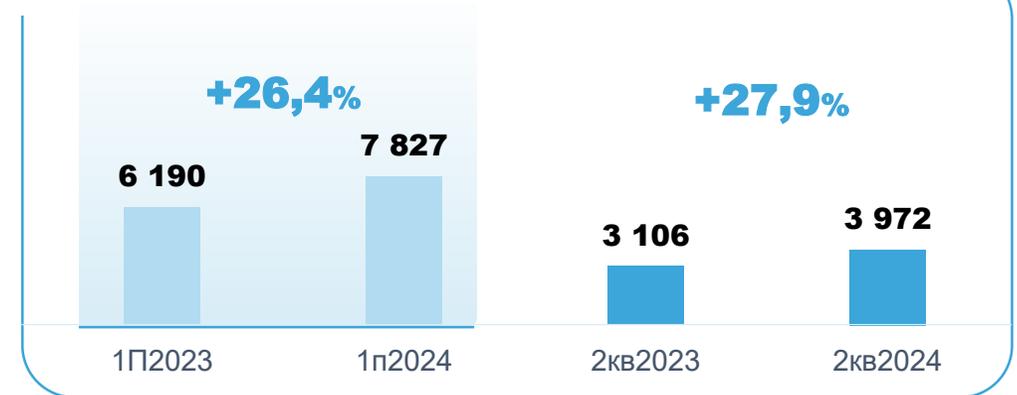
Доля госпиталей Москвы в выручке Группы



### Структура Выручки



## Динамика выручки, млн руб.



## Средний чек, тыс. руб.





# Госпитали в Москве. Операционные показатели

## Основные операционные показатели, оказавшие влияние на динамику выручки

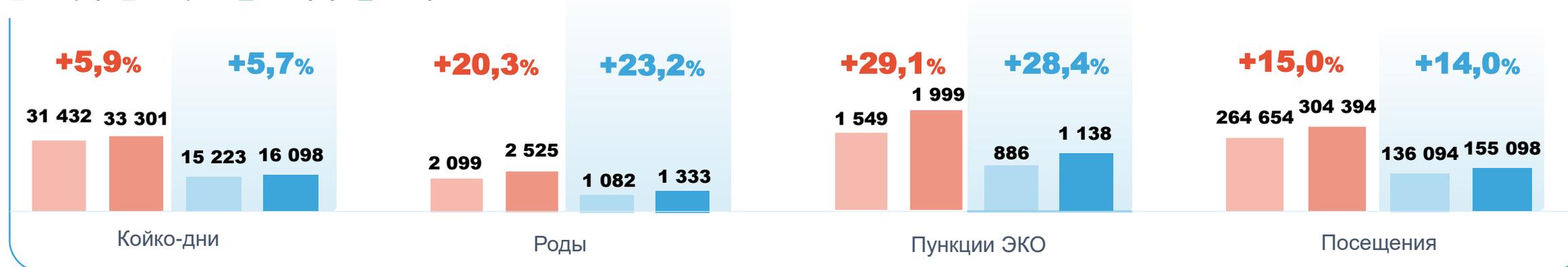
- ✓ Рост количества койко-дней:
  - ✓ Онкология, гинекология, неврология, педиатрия, травматология
  - ✓ Нейрохирургия в КГ «Лапино»
- ✓ Традиционный рост количества родов и пункций ЭКО
- ✓ Рост посещаемости:
  - ✓ Гинекология, педиатрия

## Динамика среднего чека

- ✓ Койко-дни: +15,0%:
  - ✓ Большое количество реанимационных койко-дней
  - ✓ Рост доли допуг (лаборатория, диагностика)
  - ✓ Рост доли коммерческих услуг в онкологии
  - ✓ Рост объема пластической хирургии в 2 раза
- ✓ Роды: +22,1%
  - ✓ Востребованность центра домашнего акушерства
  - ✓ Спрос на контракты более высокого ценового сегмента
- ✓ Посещения: +10,2%
- ✓ ЭКО: +1,6%

## Операционные показатели

1П2023 1П2024 2кв2023 2кв2024





# Амбулаторные клиники в Москве и Московском регионе



**Квалифицированная медицинская помощь в формате многопрофильных клиник и женских центров**



**580 м<sup>2</sup>**

средняя площадь клиники

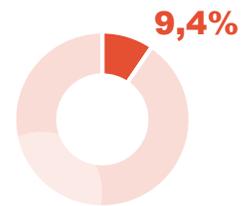


**11 клиник**

в Москве и Московском регионе

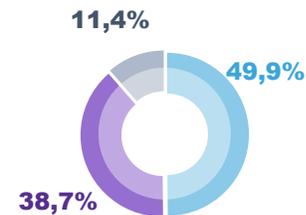
## 1П2024

Доля клиник  
Москвы в выручке  
Группы

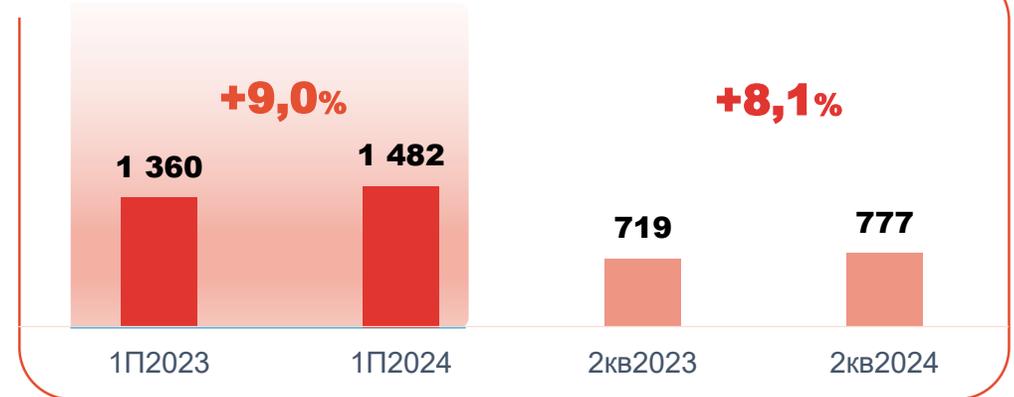


## Структура Выручки

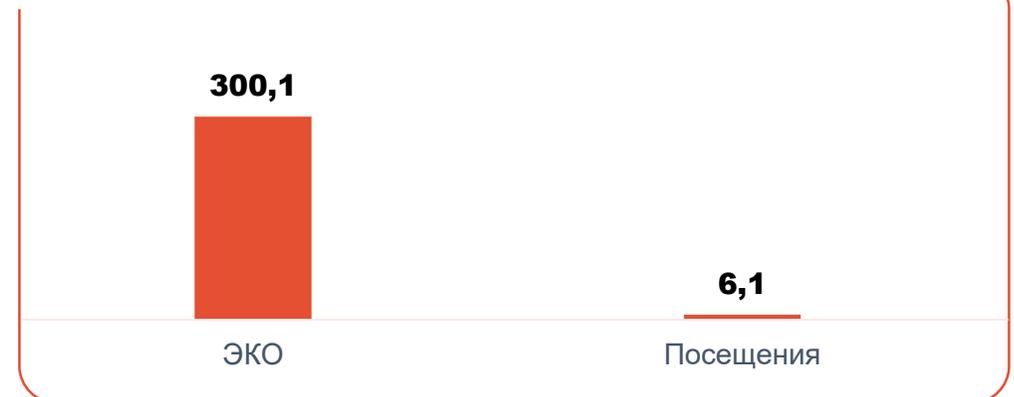
- Посещения
- ЭКО
- Прочая выручка



## Динамика выручки, млн руб.



## Средний чек, тыс. руб.





# Клиники в Москве и Московском регионе.

## Операционные показатели

### Основные операционные показатели, оказавшие влияние на динамику выручки

- ✓ Рост посещаемости клиник благодаря росту загрузки текущих мощностей, а также результатам новых клиник, открытых в 2023-2024 гг.: «Мид Мытищи» и «MD Group Зиларт»
- ✓ Снижение показателей по ЭКО обусловлено более поздним выделением квот ОМС по сравнению с сопоставимым периодом

### Динамика среднего чека

- ✓ Посещения: +4,5%
- ✓ ЭКО: +8,7%
  - ✓ Рост количества коммерческих пунктов

### Операционные показатели

1П2023 1П2024 2кв2023 2кв2024





# Госпитали в регионах



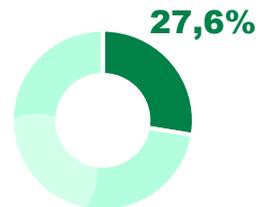
## Широкий спектр медицинских услуг высокого уровня в регионах

**6** Госпиталей в Уфе, Самаре, Новосибирске, Санкт-Петербурге и Тюмени

<b>33 000 м<sup>2</sup></b> MD Уфа	<b>10 260 м<sup>2</sup></b> MD Новосибирск	<b>9 000 м<sup>2</sup></b> MD Лахта
<b>15 000 м<sup>2</sup></b> MD Самара	<b>15 000 м<sup>2</sup></b> MD Тюмень-1	<b>4 750 м<sup>2</sup></b> MD Тюмень-2

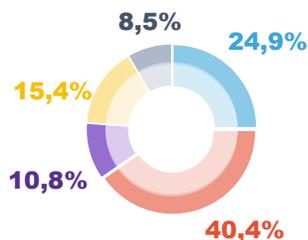
### 1П2024

Доля госпиталей в регионах в выручке Группы

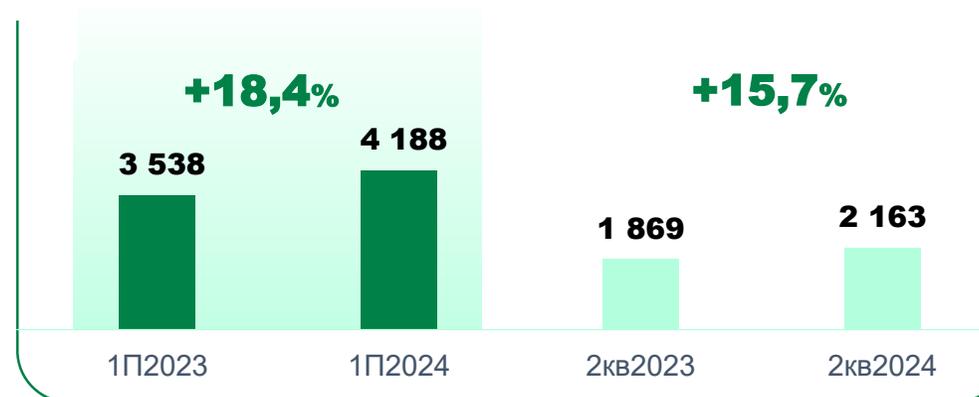


### Структура выручки

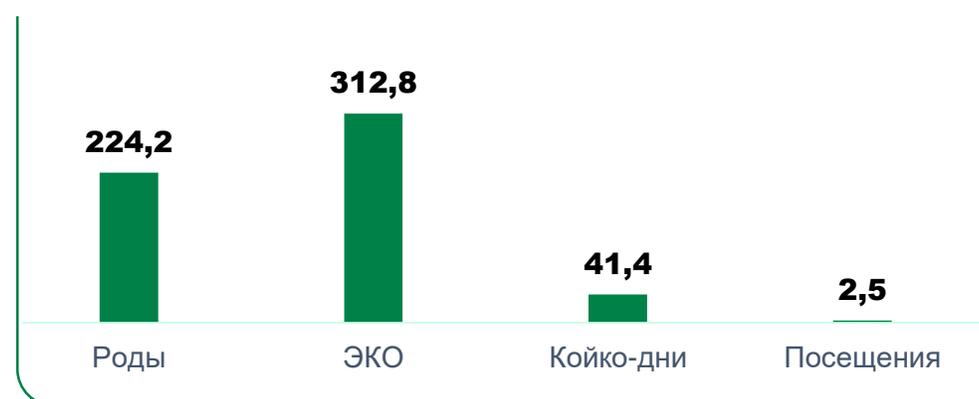
- Посещения
- Койко-дни
- ЭКО
- Роды
- Прочая выручка



### Динамика выручки, млн руб.



### Средний чек, тыс. руб.





# Госпитали в регионах. Операционные показатели

## Основные операционные показатели, оказавшие влияние на динамику выручки

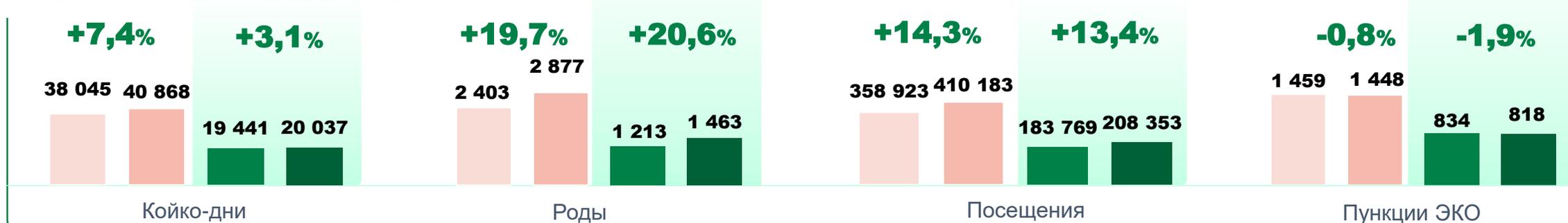
- ✓ Рост количества койко-дней:
  - ✓ травматология, хирургия, гинекология, педиатрия
- ✓ Рост количества посещений:
  - ✓ гинекология и педиатрия
- ✓ Рост количества принятых родов, в основном благодаря высоким результатам работы госпиталей в Уфе и Санкт-Петербурге
- ✓ Снижение количества пункций ЭКО по ОМС

## Динамика среднего чека

- ✓ Койко-дни: +7,3%
  - ✓ Внедрение новых диагностических и лечебных методов
  - ✓ Выполнение сложных операций по протезированию суставов
- ✓ Посещения: +8,3%
  - ✓ Увеличение объема диагностики в онкологии
- ✓ Роды: +13,4%
  - ✓ Спрос на контракты более высокого ценового сегмента
- ✓ ЭКО: +12,1%
  - ✓ Рост доли коммерческих пункций

## Операционные показатели

1П2023 1П2024 2кв2023 2кв2024





# Амбулаторные клиники в регионах



**Квалифицированная медицинская помощь в формате многопрофильных клиник и женских центров**



**794 м<sup>2</sup>**

средняя площадь



**36**

клиник



**31**

город присутствия

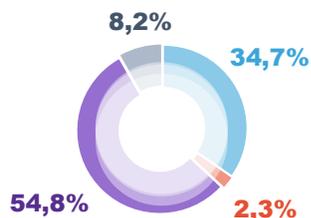
## 1П2024

Доля клиник регионов в выручке Группы

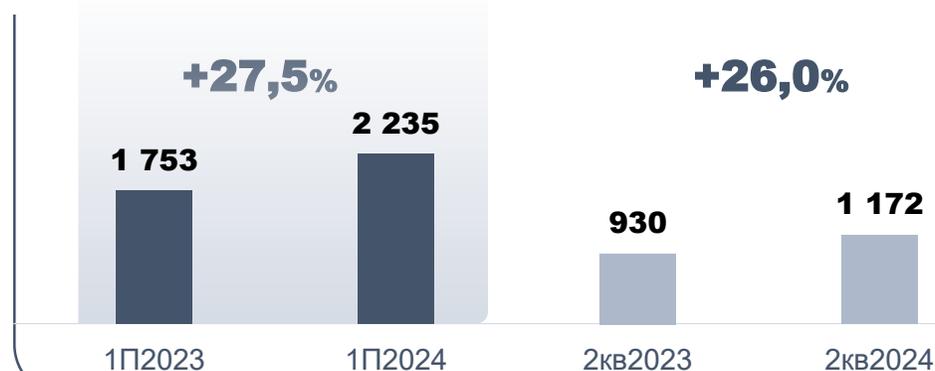


## Структура Выручки

- Посещения
- Койко-дни
- ЭКО
- Прочая выручка



## Динамика выручки, млн руб.



## Средний чек, тыс. руб.





# Клиники в регионах. Операционные показатели

## Основные операционные показатели, оказавшие влияние на динамику выручки

- ✓ Рост количества посещений:
  - ✓ Диагностика, реабилитация, акушерство и гинекология
- ✓ Рост количества коммерческих пунктов ЭКО и криопереносов

## Динамика среднего чека

- ✓ Посещения: +13,2%:
  - ✓ Рост доли контрактов на ведение беременности в посещениях
- ✓ ЭКО: +11,2%
  - ✓ Рост доли коммерческих циклов ЭКО

## Операционные показатели

1П2023 1П2024 2кв2023 2кв2024



# Финансовые результаты



# Динамика роста бизнеса

## Динамика Выручки, млрд руб.



## Динамика EBITDA, млрд руб.



## Ключевые факты



Рост выручки в 1 полугодии 2024 года обусловлен, прежде всего, сильными результатами госпиталей Группы по стационарному и амбулаторному обслуживанию, а также высоким спросом на роды

Компания сохраняет высокий уровень рентабельности по EBITDA – 32%



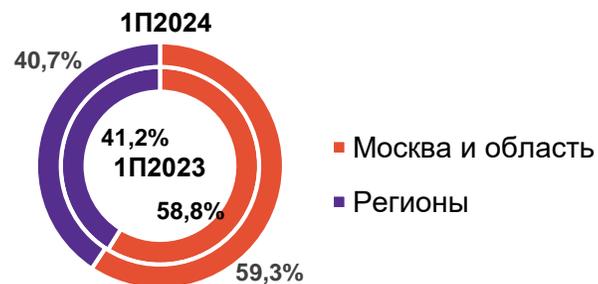
# Отчет о прибылях и убытках, млн руб.

	1П2023	1П2024	Динамика
<b>Выручка</b>	<b>12 853</b>	<b>15 760</b>	<b>22,6%</b>
Себестоимость	(7 887)	(9 461)	20,0%
<b>Валовая прибыль</b>	<b>4 966</b>	<b>6 299</b>	<b>26,8%</b>
<i>Рентабельность валовой прибыли</i>	<b>38,6%</b>	<b>40,0%</b>	<b>1,4 п.п.</b>
SG&A	(1 714)	(2 162)	26,2%
Чистый прочий доход / (убыток)	19	(17)	n/a
<b>Операционная прибыль</b>	<b>3 272</b>	<b>4 120</b>	<b>25,9%</b>
Процентные доходы/расходы нетто	90	775	n/a
Эффект курсовых разниц	11	(0,2)	n/a
Налог на прибыль/ налог на сверхприбыль	(3)	(9)	157,7%
<b>Чистая прибыль</b>	<b>3 368</b>	<b>4 886</b>	<b>45,1%</b>
<i>Рентабельность чистой прибыли</i>	<b>26,2%</b>	<b>31,0%</b>	<b>4,8 п.п.</b>
<b>ЕБИТДА</b>	<b>4 099</b>	<b>5 061</b>	<b>23,5%</b>
<i>ЕБИТДА рентабельность, %</i>	<b>31,9%</b>	<b>32,1%</b>	<b>0,2 п.п.</b>



# Успешная стратегия диверсификации услуг

## по географии



## по плательщикам



## Структура выручки

### по направлениям



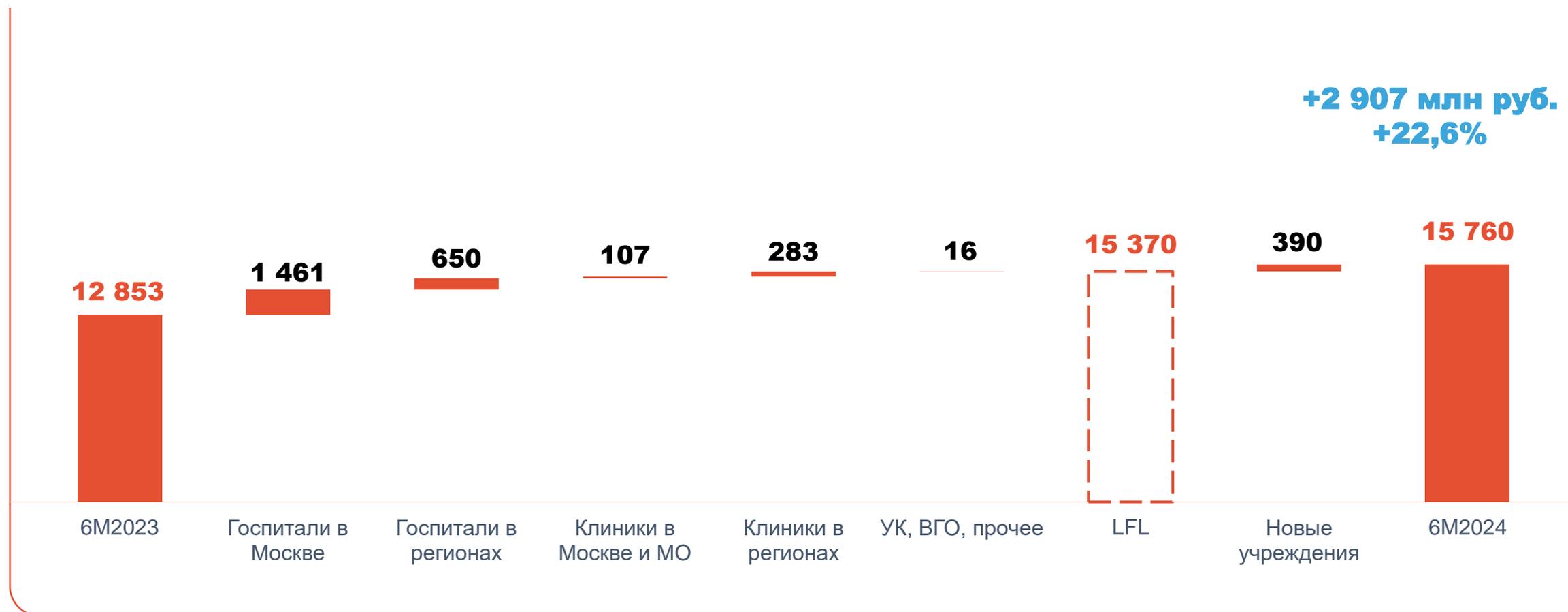
Уникальные компетенции в сфере женского и детского здоровья

Крупнейшая в стране сеть медицинских учреждений по проведению процедуры ЭКО с использованием EmbryoScope



# Структура изменения выручки

## Факторный анализ<sup>1</sup>, млн руб.

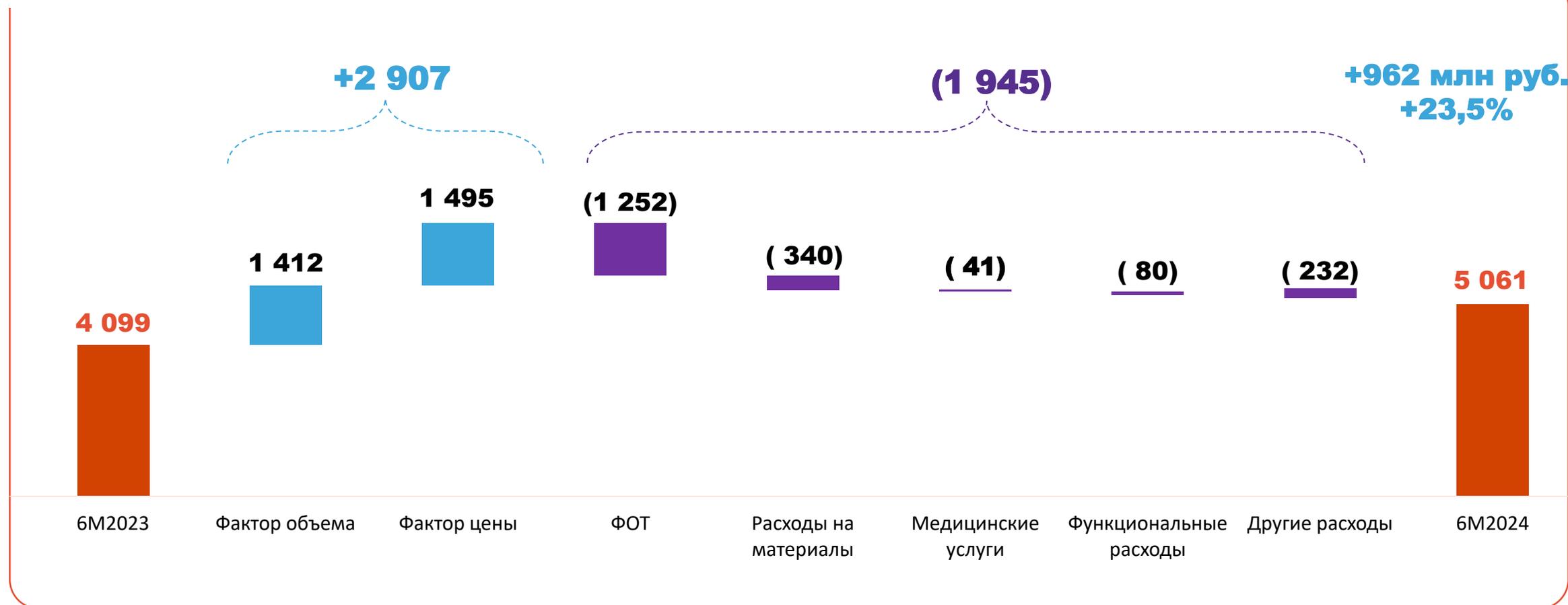


<sup>1</sup>Данные по изменению Выручки в разрезе активов представлены с учетом внутригрупповых операций.



# Структура изменения EBITDA

## Факторный анализ<sup>1</sup>, млн руб.



<sup>1</sup>Данные по изменению показателя EBITDA в разрезе активов / сегментов представлены с учетом внутригрупповых операций.



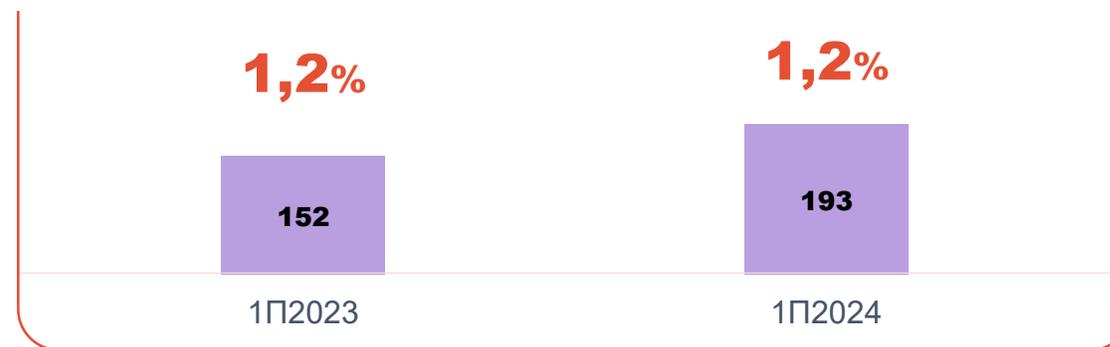
# Ключевые расходы, млн руб.

X% как доля (%) от Выручки

## ФОТ и социальные взносы



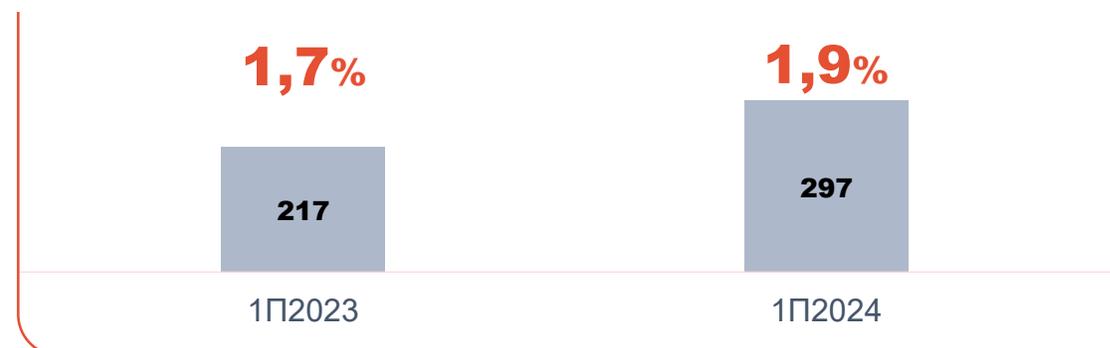
## Расходы на медицинские услуги



## Расходы на материалы



## Функциональные расходы<sup>1</sup>

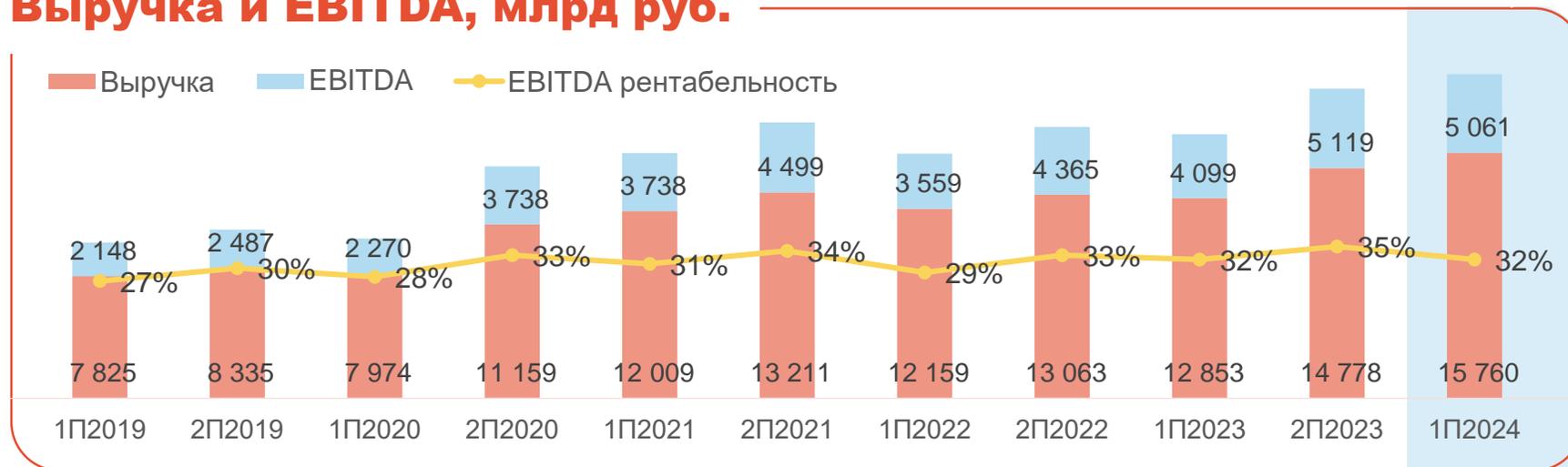


<sup>1</sup>Функциональные расходы включают расходы на маркетинг, ИТ, клиентский сервис, обучение персонала, услуги связи и коммуникации.

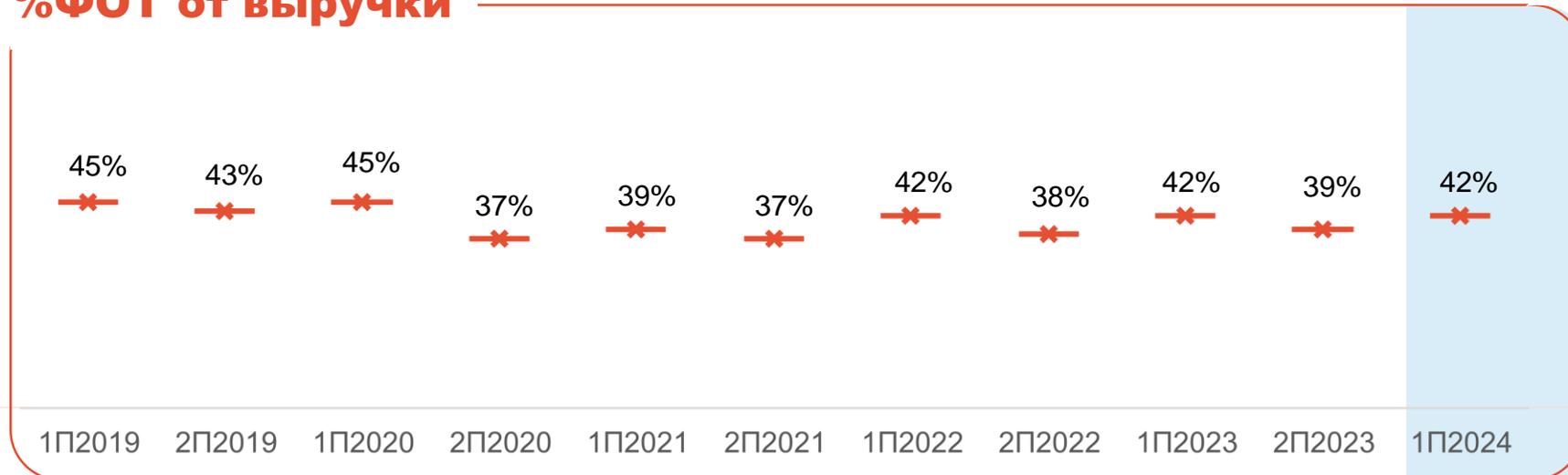


# Динамика по полугодиям: выручка и EBITDA

## Выручка и EBITDA, млрд руб.



## %ФОТ от выручки



### Ключевые факты



Традиционно на второе полугодие приходится БОЛЬШОЙ объем выручки и EBITDA



Во втором полугодии уровень рентабельности выше, прежде всего за счет роста выручки и снижения эффективной ставки социальных взносов



# Бухгалтерский баланс<sup>1</sup>, млн руб.

Активы	2023	1П2024
<b>Внеоборотные активы</b>	<b>29 347</b>	<b>29 798</b>
Основные средства	26 920	27 382
Нематериальные активы	2 179	2 155
Прочие внеоборотные активы	247	260
<b>Оборотные активы</b>	<b>11 989</b>	<b>16 617</b>
Денежные средства и их эквиваленты	9 894	14 608
Запасы	1 086	920
Торговая, прочая дебиторская задолженность и отложенные расходы	1 010	1 088
<b>Активы</b>	<b>41 337</b>	<b>46 415</b>

Капитал и обязательства	2023	1П2024
<b>Долгосрочные обязательства</b>	<b>1 709</b>	<b>1 929</b>
Долгосрочные обязательства по аренде	736	1 100
Обязательства по договорам с покупателями	381	344
Торговая и прочая кредиторская задолженность	592	485
<b>Краткосрочные обязательства</b>	<b>5 074</b>	<b>15 759</b>
Краткосрочные обязательства по аренде	141	180
Обязательства по договорам с покупателями	1 953	2 170
Торговая и прочая кредиторская задолженность	2 980	13 410
<b>Капитал</b>	<b>34 554</b>	<b>28 726</b>
<b>Капитал и обязательства</b>	<b>41 337</b>	<b>46 415</b>

<sup>1</sup>Незначительные отклонения в расчете итогов и промежуточных итогов обусловлены округлением.

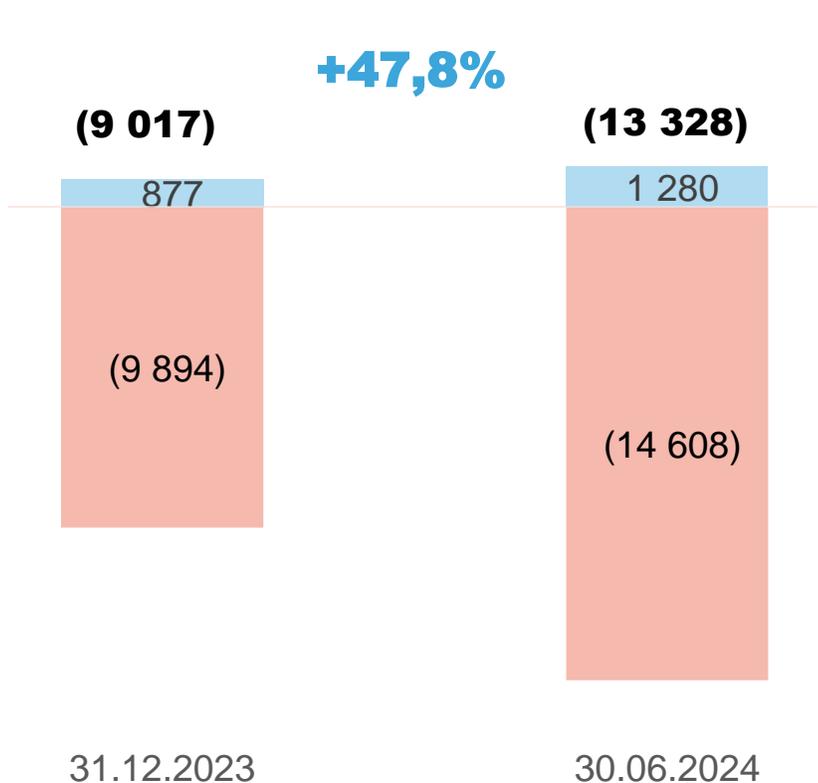


# Сильная финансовая позиция

## Чистая денежная позиция, млн руб.

■ Денежные средства и краткосрочные депозиты

■ Долг<sup>1</sup> (XX) (Чистая денежная позиция)



После отчетного периода, в начале июля 2024 года, на выплату дивидендов было направлено 10 593 млн руб.

Чистая денежная позиция на сегодня – более 4 млрд руб.

## Ключевые факты



На совете директоров 28 августа 2024 года была утверждена выплата дивидендов за 1 полугодие 2024 года в объеме 1,7 млрд руб. или 22 руб. на одну обыкновенную акцию МКПАО в дополнение к уже выплаченным дивидендам по результатам 1 квартала 2024 года

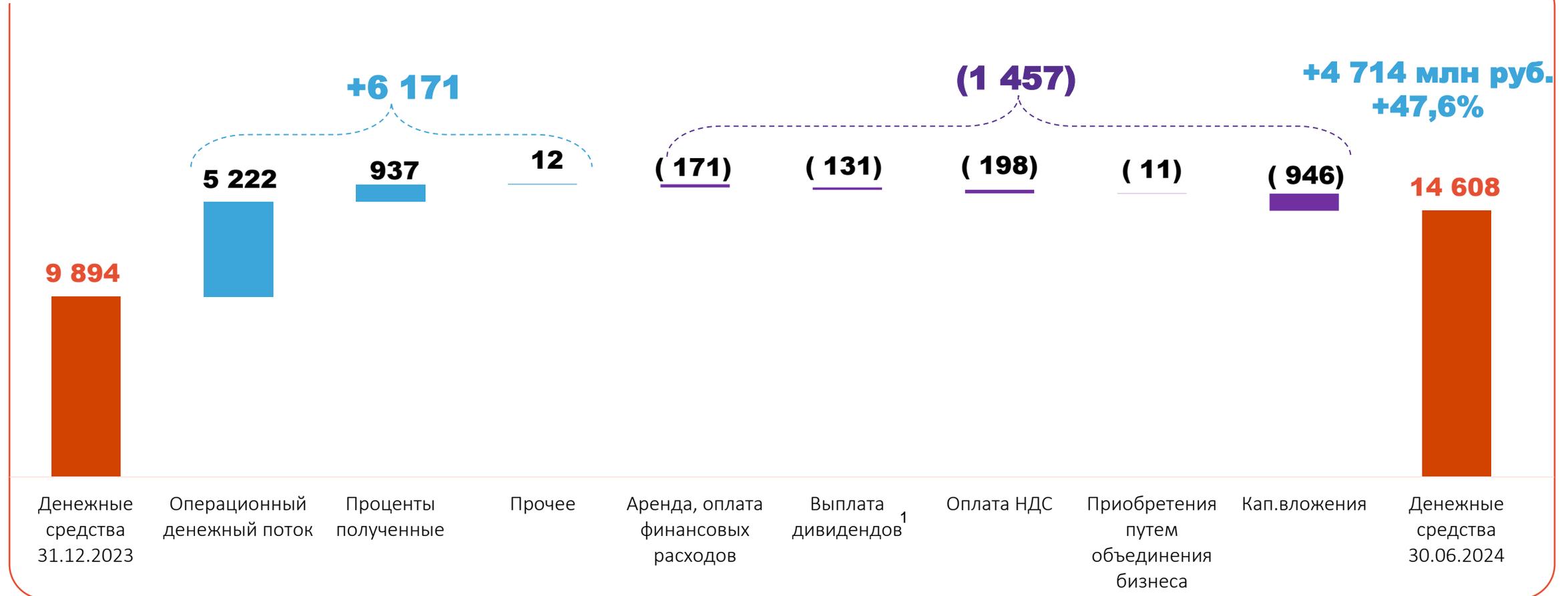
Совокупно выплаты дивидендов за 1 полугодие составят 61% консолидированной чистой прибыли за 6 месяцев 2024 года по МСФО

<sup>1</sup>Долг Группы полностью представлен обязательствами по аренде и лизингу



# Денежный поток Группы

## Факторный анализ, млн руб.

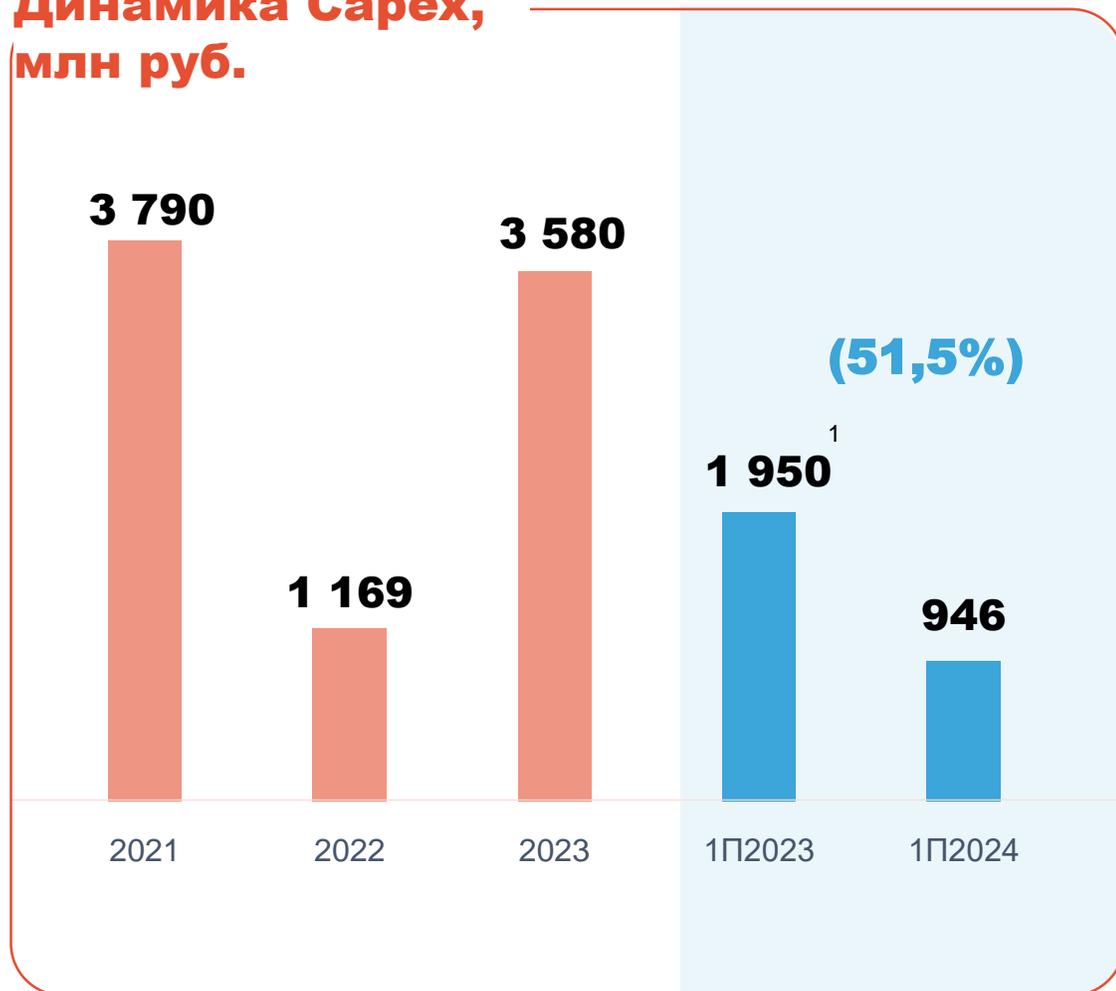


<sup>1</sup>Неконтролирующим участникам



# Анализ капитальных расходов

## Динамика Capex, млн руб.



## Структура Capex в 1П2024



<sup>1</sup>В 1 полугодии 2023 года был приобретен госпиталь MD Group «Мичуринский». Сумма оплаты за сделку в 1 полугодии 2023 года составила 1 608 млн руб.



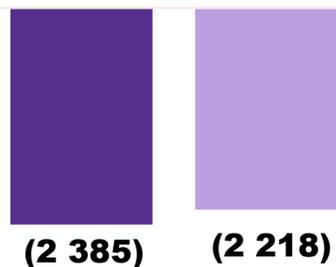
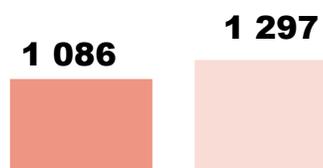
# Динамика чистого оборотного капитала

## Факторный анализ, млн руб.

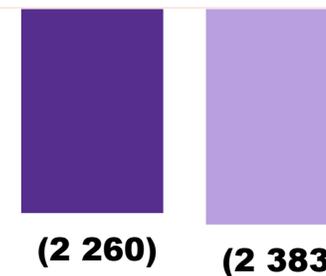
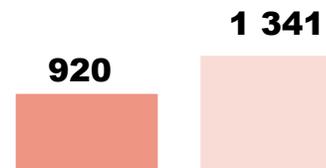
Запасы Дебиторская задолженность Кредиторская задолженность Обязательства по договорам

Чистый оборотный капитал = (2 220)

Чистый оборотный капитал = (2 381)



31.12.2023



30.06.2024

# Инвестиционные проекты



# Проекты в работе – госпитали

## ЭТАП ПРОЕКТИРОВАНИЯ



Лапино-3

Домодедово

**Регион**

Московская обл.

Московская обл.

**Профиль**Центр  
лучевой терапииМногопрофильный  
клинический  
госпиталь**Площадь****4 700**кв.м**15 600**кв.м**CAPEX, млн руб.****2 800****6 000****Дата открытия****2026****2026**



# Проекты в работе – клиники в Москве и МО



**Профиль**



**Площадь**



**CAPEX, млн руб.**



**Дата открытия**

## ПРОЕКТИРОВАНИЕ/РЕМОНТ - МОСКВА

Деловой центр Москва-Сити	МиД Солнцево	МиД Проспект Мира	МиД Орехово-Борисово
Многопрофильность	Женский центр	Женский центр	Женский центр
<b>1 460</b> кв.м	<b>175</b> кв.м	<b>210</b> кв.м	<b>201</b> кв.м
<b>386</b>	<b>35</b>	<b>39</b>	<b>41</b>
<b>3кв 2024</b>	<b>3кв 2024</b>	<b>4кв 2024</b>	<b>4кв 2024</b>



**Профиль**



**Площадь**



**CAPEX, млн руб.**



**Дата открытия**

## ПРОЕКТИРОВАНИЕ/РЕМОНТ – МОСКОВСКАЯ ОБЛАСТЬ

МиД Красногорск	МиД Домодедово	МиД Мытищи Расширение	МиД Одинцово Расширение
Женский центр	Женский центр	Женский центр	Многопрофильность
<b>242</b> кв.м	<b>175</b> кв.м	<b>128</b> кв.м	<b>1 094</b> кв.м
<b>44</b>	<b>35</b>	<b>24</b>	<b>207</b>
<b>4кв 2024</b>	<b>4кв 2024</b>	<b>4кв 2024</b>	<b>4кв 2024</b>



# Проекты в работе – клиники в регионах

## ПРОЕКТИРОВАНИЕ/РЕМОНТ



**Профиль**



**Площадь**



**CAPEX, млн руб.**



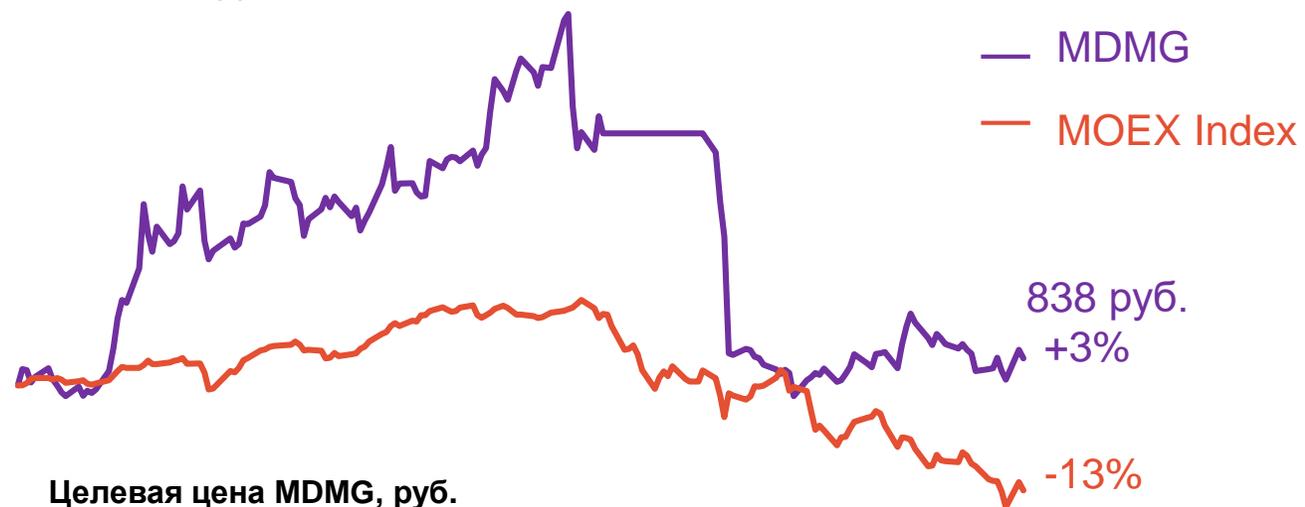
**Дата открытия**

Мид Челябинск	Мид Хабаровск	Мид Калининград	Клиника ЭКО Сургут	Мид Уфа	ИДК Самара Расширение
ЭКО	ЭКО	ЭКО	ЭКО	Многопрофильность	Педиатрия
<b>420</b> кв.м	<b>559</b> кв.м	<b>455</b> кв.м	<b>550</b> кв.м	<b>355</b> кв.м	<b>850</b> кв.м
<b>84</b>	<b>113</b>	<b>110</b>	<b>110</b>	<b>64</b>	<b>100</b>
<b>3кв 2024</b>	<b>4кв 2024</b>	<b>1кв 2025</b>	<b>1кв 2025</b>	<b>1кв 2025</b>	<b>1кв 2025</b>



# Динамика цены акций MDMG vs MOEX Index

С начала года по 27.08.2024



Целевая цена MDMG, руб.

	1 272
	1 197
	1 150
	1 140
	1 100
	1 100

## Ключевые факты

- ✓ 28 мая 2024 года – регистрация Компании в САР на острове Октябрьский Калининградской области РФ в качестве МКПАО «МД Медикал Групп»
- ✓ Начало июля - получение от Регистратора Кипра сертификата об исключении МД МЕДИКАЛ ГРУП ИНВЕСТМЕНТС ПЛС из реестра юридических лиц на территории Кипра в связи с редомициляцией
- ✓ 17 июня 2024 года - начало торгов акциями МКПАО «МД Медикал Групп» после автоконвертации ГДР в акции
- ✓ **Общий free-float Компании – 32%**
- ✓ **Реальный free-float после конвертации ГДР в акции – 29%**

# Контакты



## Департамент по взаимодействию с инвесторами



[ir@mcclinics.ru](mailto:ir@mcclinics.ru)



[mcclinics.com/ru](http://mcclinics.com/ru)

