

РОСТ ВЫРУЧКИ ГК «МД МЕДИКАЛ» ЗА 9 МЕСЯЦЕВ 2026 ГОДА СОСТАВИЛ 27%

30 октября 2026 года – МКПАО «МД Медикал Груп» (ГК «МД Медикал», «Группа» или «Компания»; МОЕХ: MDMG), один из лидеров на рынке частных медицинских услуг в России, объявляет операционные и неаудированные финансовые результаты за 3 квартал и 9 месяцев 2026 года.

Ключевые финансовые показатели за 3 квартал 2026 года:

- **Общая выручка** Группы выросла на **24,1%** и составила **14 404 млн руб.** ввиду высокой динамики услуг амбулаторного и стационарного направлений, в том числе благодаря результатам присоединившихся к Группе новых активов – Ильинской больницы и амбулаторной сети «Здравица», а также традиционно высоким показателям по направлению роды;
- **Сопоставимая выручка (LFL)** Группы увеличилась на **13,2%** год к году и составила **13 131 млн руб.**;
- Выручка **московских госпиталей** увеличилась на **33,4%** год к году до **6 426 млн руб.** благодаря, прежде всего, росту выручки от оказания стационарной помощи по профилям онкологии и хирургии и выручки амбулаторного звена, что в том числе связано с консолидацией результатов Ильинской больницы, а также высоким показателям по направлению роды;
- Выручка **региональных госпиталей** увеличилась на **11,6%** год к году до **3 460 млн руб.** благодаря высокой динамике выручки направления роды, лечения в условиях стационара по профилям акушерства и гинекологии, травматологии, хирургии, а также услуг лечебно-диагностических центров;
- Выручка **амбулаторных клиник в Москве и Московской области** увеличилась на **17%** год к году до **1 214 млн руб.** благодаря росту выручки, прежде всего, от процедур ЭКО, а также от амбулаторных приемов;
- Выручка **амбулаторных клиник в других регионах** увеличилась на **24,7%** год к году до **3 275 млн руб.** прежде всего за счет высокой динамики выручки по направлению амбулаторных посещений, что в том числе связано с консолидацией результатов сети клиник «Здравица», а также выручки по направлению ЭКО;
- **Чистый долг** Группы на 30.09.2026 составил **6 761 млн руб.**, включая **3 757 млн руб.** арендных обязательств¹;
- Объем **капитальных затрат** в 3 квартале 2026 года составил **877 млн руб.**

Ключевые операционные показатели за 3 квартал 2026 года:

- Количество **амбулаторных посещений** выросло на **5,8%** год к году до **1 431 293** при увеличении **среднего чека** на **13,1%** до **8 тыс. руб.** в Москве и на **15,8%** до **3 тыс. руб.** в других регионах;
- Количество **койко-дней** выросло на **9,3%** год к году до **37 374**, количество **оперативных вмешательств** выросло на **8%**. Рост **среднего чека** составил **25,1%** до **159,8 тыс. руб.** в Москве и **7,1%** до **56,6 тыс. руб.** в других регионах;
- Количество принятых **родов** выросло на **15,1%** год к году до **4 054** при увеличении **среднего чека** на **4,1%** до **682,7 тыс. руб.** в Москве и на **11,4%** до **299,4 тыс. руб.** в других регионах;
- Количество **пункций ЭКО** выросло на **8,8%** и составило **5 838** при увеличении **среднего чека** на **4,4%** до **352,4 тыс. руб.** в Москве и на **6,4%** до **346,2 тыс. руб.** в других регионах.

¹ Согласно МСФО 16 арендные обязательства признаются в составе долга.



Ключевые финансовые показатели за 9 месяцев 2026 года:

- **Общая выручка** Группы увеличилась на **27%** год к году до **39 213 млн руб.** ввиду высокой динамики услуг амбулаторного и стационарного направлений, в том числе благодаря результатам новых активов, а также традиционно высоким показателям по направлению роды;
- **Сопоставимая выручка (LFL)** Группы увеличилась на **11,9%** год к году до **34 547 млн руб.**
- Выручка **московских госпиталей** выросла на **18,4%** год к году до **16 462 млн руб.** в связи с ростом выручки от оказания стационарной помощи и высокими показателями направления роды;
- Выручка **региональных госпиталей** увеличилась на **21,3%** год к году до **10 006 млн руб.** благодаря росту выручки амбулаторного звена и стационарного обслуживания, а также традиционно высокому спросу на услуги родов;
- Выручка амбулаторных **клиник в Москве и Московской области** увеличилась на **17,8%** год к году до **3 406 млн руб.** ввиду роста выручки как от амбулаторных приемов, так и процедур ЭКО;
- Выручка амбулаторных **клиник в других регионах** выросла на **60,6%** год к году до **9 221 млн руб.**, в основном благодаря результатам присоединившихся клиник «Эксперт» и «Здравица» в части динамики амбулаторных посещений, а также клиник репродуктивного здоровья по направлению ЭКО;
- Общий объем **капитальных затрат** за 9 месяцев 2026 года составил **3 453 млн руб.**

Ключевые операционные показатели за 9 месяцев 2026 года:

- Количество **амбулаторных посещений** увеличилось на **40,9%** год к году до **4 123 471** при увеличении **среднего чека** на **12,4%** до **7,7 тыс. руб.** в Москве и **11,9%** год к году до **2,9 тыс. руб.** в других регионах;
- Количество **койко-дней** увеличилось на **2,5%** год к году до **109 465**, при этом количество **операций** выросло на **20,7%**, что в том числе привело к увеличению **среднего чека** на **12,5%** до **141,3 тыс. руб.** в Москве и **11,1%** год к году до **55,8 тыс. руб.** в других регионах;
- Количество принятых **родов** выросло на **13,4%** год к году до **10 755** при увеличении **среднего чека** на **5%** до **670,6 тыс. руб.** в Москве и **15,6%** год к году до **295,8 тыс. руб.** в других регионах;
- Количество **пункций ЭКО** увеличилось на **3,6%** и составило **16 432** при увеличении **среднего чека** на **10,6%** до **363 тыс. руб.** в Москве и **9%** год к году до **341 тыс. руб.** в других регионах.

Ключевые события 3 квартала 2026 года и после отчетного периода:

- **Объявление дивидендов за 6 месяцев 2026 года.** 30 сентября 2026 года совет директоров принял решение выплатить дивиденды по результатам первых 6 месяцев 2026 года по обыкновенным акциям МКПАО «МД Медикал Груп» в размере 2 855 млн рублей или 38 рублей на одну обыкновенную акцию (до уплаты налога на доходы, полученные в качестве дивидендов). Выплата дивидендов за 1 полугодие составит 54% консолидированной чистой прибыли Группы за 6 месяцев 2026 года по МСФО.
- **Расширение клиники в Москве.** 8 июля 2026 года одна из первых амбулаторных клиник Группы, многопрофильная семейная клиника «Мать и дитя Юго-Запад», переехала в просторное здание в несколько этажей общей площадью 1 077 кв. м., что на 276 кв. м. больше занимаемого ранее помещения. Мощности клиники позволяют проводить 78 тыс. приемов пациентов в год, что на 12 тыс. больше прежней мощности, и 1 600 пункций ЭКО в год. Инвестиции в расширение клиники составили 162 млн руб.



Марк Курцер, генеральный директор ГК «МД Медикал», отметил:

«Я рад представить результаты Группы за третий квартал 2026 года. Выручка выросла на 24% в 3 квартале и на 27% в целом за 9 месяцев 2026 года. Это закономерный результат двух взаимодополняющих процессов: органического развития и успешной интеграции новых активов.

Основными драйверами роста стали амбулаторное и стационарное направления. Их динамику усилили новые участники Группы — Ильинская больница и амбулаторная сеть «Здравица», внеся свой вклад в прирост совокупной выручки госпиталей Москвы и клиник регионов. Присоединение Ильинской больницы заметно повлияло на структуру нашего портфеля услуг — доля сложных и высокотехнологичных случаев выросла, что нашло отражение в положительной динамике среднего чека.

При этом важно, что сопоставимая выручка — без учета новых активов — также растет двузначными темпами. Рост Группы опирается на устойчивый спрос на наши услуги в каждом из регионов присутствия.

Отдельно хочу сказать о показателях рождаемости в наших госпиталях. Продолжающийся рост количества родов — предмет нашей особой гордости: рождение ребенка остается сердцем нашей компании, с которого она начиналась. В третьем квартале количество родов в госпиталях Москвы увеличилось на 18%. Существенный вклад внес госпиталь «Лапино-4»: за первый год работы он показал результат по родам, который превзошел наши собственные ожидания. Количество родов в наших госпиталях в других регионах выросло на 13%. Традиционно высокие показатели демонстрирует госпиталь в Санкт-Петербурге.

Результаты квартала подтверждают правильность нашей стратегии: мы продолжаем инвестировать в развитие сети и интегрировать новые активы, и уверены, что это создаст дополнительную ценность для наших пациентов и акционеров».



Основные результаты Группы за 3 квартал и 9 месяцев 2026 года

Операционные показатели	3кв 2026	3кв 2025	изменение, %	9М 2026	9М 2025	изменение, %
Госпитали в Москве						
Посещения	196 033	166 637	17,6%	512 621	482 446	6,3%
Койко-дни	15 915	13 458	18,3%	44 313	42 977	3,1%
ЭКО	1 091	1 109	(1,6%)	3 133	3 382	(7,4%)
Роды	1 970	1 676	17,5%	5 279	4 447	18,7%
Госпитали в других регионах						
Посещения	358 001	364 413	(1,8%)	1 064 391	851 649	25,0%
Койко-дни	20 771	19 985	3,9%	63 089	61 558	2,5%
ЭКО	747	727	2,8%	2 116	2 288	(7,5%)
Роды	2 084	1 846	12,9%	5 476	5 033	8,8%
Клиники в Москве и Московской области						
Посещения	82 005	81 120	1,1%	236 232	223 827	5,5%
ЭКО	1 463	1 262	15,9%	3 831	3 485	9,9%
Клиники в других регионах						
Посещения	795 254	740 964	7,3%	2 310 227	1 367 873	68,9%
Койко-дни	688	761	(9,6%)	2 064	2 270	(9,1%)
ЭКО	2 537	2 267	11,9%	7 352	6 712	9,5%
Посещения, итого	1 431 293	1 353 134	5,8%	4 123 471	2 925 795	40,9%
Койко-дни, итого	37 374	34 204	9,3%	109 465	106 804	2,5%
ЭКО, итого	5 838	5 365	8,8%	16 432	15 867	3,6%
Роды, итого	4 054	3 522	15,1%	10 755	9 480	13,4%

Выручка, млн руб.	3кв 2026	3кв 2025	изменение, %	9М 2026	9М 2025	изменение, %
Госпитали в Москве						
Посещения	1 588	1 192	33,2%	3 972	3 327	19,4%
Койко-дни	2 543	1 719	47,9%	6 263	5 400	16,0%
ЭКО	400	399	0,3%	1 178	1 154	2,1%
Роды	1 345	1 099	22,4%	3 540	2 840	24,6%
Прочая выручка	550	409	34,5%	1 509	1 185	27,3%
Госпитали в других регионах						
Посещения	1 205	1 089	10,7%	3 553	2 508	41,7%
Койко-дни	1 174	1 058	10,9%	3 519	3 091	13,8%
ЭКО	275	265	3,8%	779	790	(1,4%)
Роды	624	496	25,8%	1 620	1 288	25,8%
Прочая выручка	182	192	(5,2%)	535	571	(6,3%)
Клиники в Москве и Московской области						
Посещения	627	553	13,4%	1 803	1 520	18,6%
ЭКО	500	401	24,7%	1 350	1 099	22,8%
Прочая выручка	87	84	3,6%	253	272	(7,0%)
Клиники в других регионах						
Посещения	2 253	1 772	27,1%	6 319	3 292	92,0%
Койко-дни	40	37	8,1%	116	114	1,8%
ЭКО	862	709	21,6%	2 450	2 026	20,9%
Прочая выручка	120	107	12,1%	336	311	8,0%
УК и прочие	29	23	26,1%	118	81	45,7%
Госпитали в Москве	6 426	4 818	33,4%	16 462	13 906	18,4%
Госпитали в регионах	3 460	3 100	11,6%	10 006	8 248	21,3%
Клиники в Москве и МО	1 214	1 038	17,0%	3 406	2 891	17,8%
Клиники в регионах	3 275	2 625	24,7%	9 221	5 743	60,6%
Выручка, итого	14 404	11 605	24,1%	39 213	30 869	27,0%



Средний чек, тыс. руб.	3кв 2026	3кв 2025	изменение, %	9М 2026	9М 2025	изменение, %
Госпитали в Москве						
Посещения	8,1	7,2	13,2%	7,7	6,9	12,4%
Койко-дни	159,8	127,7	25,1%	141,3	125,6	12,5%
ЭКО	366,6	359,8	1,9%	376,0	341,2	10,2%
Роды	682,7	655,7	4,1%	670,6	638,6	5,0%
Госпитали в других регионах						
Посещения	3,4	3,0	12,7%	3,3	2,9	13,4%
Койко-дни	56,5	53,0	6,7%	55,8	50,2	11,1%
ЭКО	368,1	364,5	1,0%	368,1	345,3	6,6%
Роды	299,4	268,7	11,4%	295,8	255,9	15,6%
Клиники в Москве и Московской области						
Посещения	7,6	6,8	12,2%	7,6	6,8	12,4%
ЭКО	341,8	317,7	7,6%	352,4	315,4	11,7%
Клиники в других регионах						
Посещения	2,8	2,4	18,4%	2,7	2,4	13,7%
Койко-дни	58,1	48,6	19,6%	56,2	50,2	11,9%
ЭКО	339,8	312,7	8,6%	333,2	301,8	10,4%

Динамика LFL показателей Группы за 3 квартал и 9 месяцев 2026 года, % год к году

	3кв 2026			9М 2026		
	Выручка	Операционные показатели	Средний чек	Выручка	Операционные показатели	Средний чек
Госпитали в Москве						
Посещения	5,5%	0,3%	5,2%	9,0%	(0,2%)	9,2%
Койко-дни	16,3%	1,7%	14,3%	5,4%	(2,4%)	7,9%
ЭКО	0,3%	(1,6%)	1,9%	2,1%	(7,4%)	10,2%
Роды	22,4%	17,5%	4,1%	24,6%	18,7%	5,0%
Прочая выручка	3,2%	-	-	8,9%	-	-
Госпитали в других регионах						
Посещения	10,7%	(1,8%)	12,7%	11,3%	(1,7%)	13,3%
Койко-дни	10,9%	3,9%	6,7%	8,7%	(0,9%)	9,7%
ЭКО	3,8%	2,8%	1,0%	(1,4%)	(7,5%)	6,6%
Роды	25,8%	12,9%	11,4%	25,8%	8,8%	15,6%
Прочая выручка	(5,2%)	-	-	(6,3%)	-	-
Клиники в Москве и Московской области						
Посещения	12,7%	0,4%	12,2%	16,5%	3,6%	12,5%
ЭКО	24,7%	15,9%	7,6%	22,8%	9,9%	11,7%
Прочая выручка	3,5%	-	-	(7,0%)	-	-
Клиники в других регионах						
Посещения	13,0%	(1,4%)	14,6%	14,9%	(0,8%)	15,9%
Койко-дни	8,1%	(9,6%)	19,5%	1,7%	(9,1%)	11,9%
ЭКО	19,3%	9,7%	8,7%	19,1%	7,8%	10,4%
Прочая выручка	11,8%	-	-	7,4%	-	-
УК и прочие	26,1%	-	-	45,7%	-	-
Выручка, итого	13,2%			11,9%		



Анализ динамики показателей Группы в 3 квартале 2026 года по сравнению с 3 кварталом 2025 года

Госпитали в Москве

В 3 квартале 2026 года выручка московских госпиталей год к году выросла на 33,4% или 1 608 млн руб. до 6 426 млн руб., что связано с ростом выручки, прежде всего, от оказания стационарной помощи (+824 млн руб. или на 47,9%), ростом выручки амбулаторного звена (+396 млн руб. или на 33,2%), а также выручки от родов (+246 млн руб. или на 22,4%).

Рост выручки от оказания стационарной помощи на 47,9% обусловлен ростом количества койко-дней на 18,3% и среднего чека на 25,1%. Основной прирост выручки обеспечили стационарные услуги по профилю онкологии, общей хирургии и терапии. Рост среднего чека в основном произошел по профилям онкоурологии и пластической хирургии. Значительный прирост по стационарным услугам обеспечили показатели Ильинской больницы.

Рост выручки от амбулаторной помощи на 33,2% обусловлен ростом количества посещений на 17,6% и среднего чека на 13,2% благодаря востребованности диагностики, поликлинической онкологии, гинекологии. Значительный вклад в динамику выручки по посещениям оказали результаты Ильинской больницы.

Существенная динамика выручки от родов на 22,4% обусловлена ростом количества родов на 17,5% ввиду увеличения загрузки московских госпиталей пациентопотоком из новых клиник, открытых в 2024-2026 годах, а также ростом загрузки нового родового отделения «Лапино-4», и увеличением среднего чека на 4,1%.

Рост выручки от ЭКО на 0,3% обусловлен ростом среднего чека на 1,9%, что частично компенсировало незначительно снижение количества пункций ЭКО (на 1,6%).

Госпитали в регионах

В 3 квартале 2026 года выручка госпиталей в регионах выросла на 11,6% или 360 млн руб. год к году до 3 460 млн руб., в основном благодаря росту выручки от принятых родов (+128 млн руб. или на 25,8%), от оказания стационарной помощи (+116 млн руб. или на 10,9%) и росту выручки амбулаторного звена (+116 млн руб. или на 10,7%).

Рост выручки по направлению родов на 25,8% обусловлен ростом количества родов на 12,9%, в основном благодаря сильной динамике госпиталя в Санкт-Петербурге, а также росту среднего чека на 11,4% ввиду изменения структуры контрактов в пользу более дорогих и выборочной индексацией услуг.

Рост выручки от оказания стационарной помощи на 10,9% обусловлен увеличением количества койко-дней на 3,9% и среднего чека на 6,7%. Основной прирост выручки обеспечили услуги в акушерстве и гинекологии, травматологии и общей хирургии. Рост среднего чека обусловлен выполнением сложных оперативных вмешательств с большей стоимостью по направлениям пластической хирургии, травматологии и урологии, в том числе с применением робота-хирурга.

Рост выручки амбулаторного звена на 10,7% обусловлен ростом среднего чека на 12,7%, что компенсировало небольшое снижение количества посещений на 1,8% в том числе ввиду изменений в формате оказания медицинской помощи по телемедицине на фоне развития цифровой платформы. Рост среднего чека связан с востребованностью услуг диагностики, индексацией услуг и изменением структуры контрактов на ведение беременности в пользу более дорогих.

Рост выручки от процедур ЭКО на 3,8% обусловлен ростом количества выполненных пункций на 2,8% и среднего чека на 1% на фоне эффекта стабильных направлений по ОМС.



Амбулаторные клиники в Москве и Московской области

В 3 квартале 2026 года выручка клиник в Москве и Московской области увеличилась год к году на 17% или 176 млн руб. до 1 214 млн руб. Рост выручки в отчетном периоде связан с высокой динамикой выручки, прежде всего, от ЭКО и от амбулаторных посещений. Рост выручки от процедур ЭКО на 24,7% связан с ростом общего количества пункций на 15,9% на фоне стабильного финансирования по ОМС и роста среднего чека на 7,6%, в том числе ввиду устойчивого спроса на преимплантационную диагностику, эмбриоскоп. Рост выручки от посещений на 13,4% обусловлен увеличением количества амбулаторных посещений на 1,1% и ростом среднего чека на 12,2% ввиду изменения структуры контрактов на ведение беременности в пользу более дорогих, увеличением услуг на пациента и выборочной индексацией услуг.

Амбулаторные клиники в регионах

В 3 квартале 2026 года выручка амбулаторных клиник в регионах выросла на 24,7% или 650 млн руб. до 3 275 млн руб. Рост выручки в отчетном периоде обусловлен высокой динамикой выручки по направлению амбулаторных посещений (+27,1%), в основном благодаря результатам присоединившейся в июне 2026 года сети клиник «Здравица». Таким образом, количество посещений увеличилось на 7,3%, средний чек увеличился на 18,4% в том числе ввиду стабильного спроса на договоры на ведение беременности. Рост выручки по направлению ЭКО на 21,6% обеспечен ростом пункций ЭКО на 11,9% на фоне высокой динамики коммерческого направления и стабильного финансирования по ОМС, а также ростом среднего чека на 8,6% ввиду хорошей динамики коммерческого направления.

Финансовая позиция

Чистый долг на 30.09.2026 составил 6 761 млн руб. по сравнению с 6 261 млн руб. на 30.06.2026.

Размер денежных средств на 30.09.2026 составил 4 111 млн руб., что на 11% меньше значения на 30.06.2026. В отчетном квартале денежные средства, помимо капитальных инвестиций, направлялись на выплату дивидендов за 2025 год в общем размере 3 531 млн руб.

На 30.09.2026 общий размер кредитных обязательств на балансе Группы составил 7 116 млн руб., общий размер арендных обязательств Группы, признаваемых согласно МСФО 16 в составе долга, - 3 757 млн руб.

Капитальные инвестиции

Общий объем капитальных затрат в 3 квартале 2026 года составил 877 млн руб. Инвестиции были направлены на строительство новых медицинских учреждений (вторая очередь госпиталя в Санкт-Петербурге, стационар Эксперт в Твери, клиники в Москве) и расширение действующих клиник.



Примечание:

1. Релиз содержит инсайдерскую информацию
2. Данные отражены согласно управленческому учету
3. Незначительные отклонения в расчете итогов, промежуточных итогов и/или процентного изменения обусловлены округлением

Контакты для получения дополнительной информации:

IR-служба

Лапина Олеся

Директор по связям с инвесторами

Тел.: +7 495 139 8740

o.lapina@mcclinics.ru

О ГК «МД Медикал»

ГК «МД Медикал» является одним из лидеров на российском рынке частных медицинских услуг. Сегодня Компания объединяет 97 современных медицинских учреждений, в том числе 15 многопрофильных госпиталей и 82 амбулаторные клиники с присутствием на территории 35 регионов Российской Федерации. В 2025 году выручка ГК «МД Медикал» составила 43,5 млрд руб., EBITDA – 13,3 млрд руб. Обыкновенные акции Компании торгуются на Московской фондовой бирже (MOEX: «MDMG»).