

ГК «МД МЕДИКАЛ» УВЕЛИЧИЛА ВЫРУЧКУ НА 27% ВО 2 КВАРТАЛЕ 2025 ГОДА

31 июля 2025 года. МКПАО «МД Медикал Групп» (ГК «МД Медикал», «Группа» или «Компания»; МОЕХ: MDMG), один из лидеров на рынке частных медицинских услуг в России, объявляет операционные и неаудированные финансовые результаты за 2 квартал и 1 полугодие 2025 года.

Ключевые финансовые показатели за 2 квартал 2025 года:

- **Общая выручка** Группы выросла на **27,3%** год к году и составила **10 308 млн руб.** благодаря росту востребованности медицинской помощи в амбулаторных и стационарных условиях медицинских учреждений компании, высокого спроса на ведение беременности и роды в госпиталях, а также благодаря результатам присоединившейся к Группе сети медицинских центров «Эксперт», доля в общей выручке которых составила 7,8%;
- **Сопоставимая выручка (LFL)** Группы, увеличилась на **15,1%** год к году до **9 323 млн руб.**
- Выручка **московских госпиталей** увеличилась на **17,3%** год к году до **4 658 млн руб.**, прежде всего, за счет высокого спроса на роды в госпиталях Группы, в том числе за счет пациентопотока из новых клиник, открытых в 2024-2025 годах, востребованности амбулаторного направления в части акушерства и гинекологии, диагностики и педиатрии, а также ростом доли коммерческой выручки стационарного звена;
- Выручка **региональных госпиталей** выросла на **27,5%** год к году до **2 758 млн руб.** благодаря росту выручки от амбулаторных посещений, в том числе за счет результатов госпиталей периметра «Эксперт», оказания медицинской помощи в условиях стационара, а также принятых родов, прежде всего в результате высокой загрузки по родам госпиталя «МД Group Лахта» в Санкт-Петербурге;
- Выручка амбулаторных **клиник в Москве и Московской области** увеличилась на **25,0%** год к году до **971 млн руб.**, благодаря высокому спросу на контракты на ведение беременности и приемы репродуктологов на фоне высокой динамики по направлению ЭКО, в т.ч. в новых клиниках, открытых в 2024-2025 годах;
- Выручка амбулаторных **клиник в регионах** выросла на **61,5%** год к году до **1 893 млн руб.**, в основном благодаря результатам присоединившихся клиник периметра «Эксперт» в части динамики амбулаторных посещений, а также новых клиник, открытых и приобретенных в 2024-2025 годах, оказавших положительное влияние и на динамику посещений, и на ЭКО;
- **Денежные средства** на балансе Группы на конец 2 квартала 2025 года составили **3 459 млн руб.** по сравнению с **8 260 млн руб.** на начало отчетного периода. В отчетном квартале денежные средства были направлены на выплату дивидендов за 2024 год и на финансирование приобретения медицинских центров «Эксперт». Заемное финансирование Компания не привлекает;
- Общий объем **капитальных затрат** во 2 квартале 2025 года составил **739 млн руб.**

Ключевые операционные показатели за 2 квартал 2025 года:

- Количество **амбулаторных посещений** выросло на **53,2%** год к году до **943 785** при увеличении **среднего чека** на **13,7%** до **6,7 тыс. руб.** в Москве и **11,0%** год к году до **2,6 тыс. руб.** в регионах;
- Количество **койко-дней** снизилось на **2,0%** год к году до **36 136**, при этом количество **операций** выросло на **19,9%**, преимущественно за счет результатов медицинских центров «Эксперт», что в том числе привело к увеличению **среднего чека** на **24,6%** до **127,7 тыс. руб.** в Москве и **17,7%** год к году до **50,0 тыс. руб.** в регионах;
- Количество принятых **родов** выросло на **13,1%** год к году до **3 162** при увеличении **среднего чека** на **13,0%** год к году до **634,9 тыс. руб.** в Москве и росте на **12,3%** год к году до **256,4 тыс. руб.** в регионах;

- Количество **пункций ЭКО** выросло на **8,2%** и составило **5 703** при увеличении **среднего чека** на **6,3%** до **313,6 тыс. руб.** в Москве и **4,9%** год к году до **307,8 тыс. руб.** в регионах.

Ключевые финансовые показатели за 6 месяцев 2025 года:

- **Общая выручка Группы** увеличилась на **22,2%** год к году до **19 264 млн руб.** благодаря росту выручки, прежде всего, от посещений, стационарного лечения и родов;
- **Сопоставимая выручка (LFL) Группы** увеличилась на **15,2%** год к году до **18 155 млн руб.**
- Выручка **московских госпиталей** выросла на **16,1%** год к году до **9 088 млн руб.** в связи с ростом выручки амбулаторного направления, а также высоких показателей по родам и выручки от лечения в условиях стационара;
- Выручка **региональных госпиталей** увеличилась на **22,9%** год к году до **5 148 млн руб.** благодаря росту выручки по амбулаторным посещениям и лечению в условиях стационара, в т.ч. с учетом высоких показателей госпиталей периметра «Эксперт»;
- Выручка амбулаторных **клиник в Москве и Московской области** увеличилась на **25,0%** год к году до **1 853 млн руб.** ввиду роста выручки от амбулаторных посещений, во многом благодаря результатам новых клиник, открытых в 2024-2025 годах, а также высокого спроса на процедуры ЭКО;
- Выручка амбулаторных **клиник в регионах** выросла на **39,5%** год к году до **3 118 млн руб.**, в основном благодаря результатам присоединившихся клиник «Эксперт» в части динамики амбулаторных посещений, а также новых клиник, открытых и приобретенных в 2024-2025 годах, оказавших положительное влияние и на динамику посещений, и на ЭКО;
- Общий объем **капитальных затрат** в 1 полугодии 2025 года составил **1 355 млн руб.**

Ключевые операционные показатели за 6 месяцев 2025 года:

- Количество **амбулаторных посещений** увеличилось на **32,9%** год к году до **1 572 661** при увеличении **среднего чека** на **13,6%** до **6,8 тыс. руб.** в Москве и **10,0%** год к году до **2,6 тыс. руб.** в регионах;
- Количество **койко-дней** снизилось на **3,9%** год к году до **72 600**, при этом количество **операций** выросло на **13,4%**, что в том числе привело к увеличению **среднего чека** на **21,9%** до **124,7 тыс. руб.** в Москве и **18,5%** год к году до **49,0 тыс. руб.** в регионах;
- Количество принятых **родов** выросло на **10,3%** год к году до **5 958** при увеличении **среднего чека** на **12,9%** до **628,3 тыс. руб.** в Москве и **10,9%** год к году до **248,5 тыс. руб.** в регионах;
- Количество **пункций ЭКО** увеличилось на **8,2%** и составило **10 502** при увеличении **среднего чека** на **8,2%** до **323,2 тыс. руб.** в Москве и **5,9%** год к году до **306,7 тыс. руб.** в регионах.

Ключевые события 2 квартала 2025 года и после отчетного периода:

- **Расширение детской клиники в Самаре.** 24 июля 2025 года Работающая более 15 лет детская поликлиника «Мать и дитя» ИДК сегодня переехала в просторное помещение общей площадью 853 кв. м., что в 2 раза больше, чем было ранее. Это позволит увеличить мощности клиники с 50 тыс. посещений до 104 тыс. посещений в год. Общий размер инвестиций в открытие и оснащение клиники составил 100 млн руб.
- **Приобретение сети медицинских центров «Эксперт».** 22 мая 2025 года ГК «МД Медикал» объявила о приобретении сети медицинских центров, входящих в федеральную сеть ГК «Эксперт» - одной из крупнейших медицинских сетей в стране, занимающих восьмое место в рейтинге крупнейших частных клиник России. В периметр сделки вошли 3 госпиталя и 18 клиник в 13 городах России общей площадью 33 595 м2. Сумма сделки - 8,5 млрд руб. с оплатой собственными денежными средствами.

- **Открытие клиники на проспекте Мира в Москве.** 21 мая 2025 года ГК «МД Медикал» открыла клинику «Мать и дитя проспект Мира» общей площадью 209 кв.м., в которой будет оказываться широкий спектр профильных услуг для женщин. Мощности клиники позволяют проводить 24 000 приемов врачей в год. Общий объем инвестиций в открытие и оснащение клиники составил 44 млн рублей.
- **Проведение годового Общего собрания акционеров.** 6 мая 2025 года на годовом Общем собрании акционеров Компании, помимо принятия прочих решений, были утверждены годовой отчет и годовая бухгалтерская отчетность Общества за 2024 год, принято решение о распределении части чистой прибыли Общества по результатам 2024 финансового года в размере 1 652 750 220 рублей на выплату дивидендов. Денежные средства для выплаты дивидендов были направлены Компанией в конце мая.

Марк Курцер, генеральный директор ГК «МД Медикал», отметил:

«Мы достигли впечатляющих операционных результатов и максимального темпа роста выручки с пандемийного периода. Высокое доверие со стороны пациентов и успех нашей работы в области качества и сервиса обеспечили нам рост пациентопотока по традиционному направлению беременности и родов, высокий спрос на услуги нашего амбулаторного направления и стационаров. Это подтверждает эффективность стратегии органического развития и реализации успешных сделок слияний и поглощений, в том числе сети медицинских центров «Эксперт».

22 мая мы закрыли крупнейшую в истории компании сделку и сегодня показываем наши первые совместные с «Экспертом» результаты работы. Во 2 квартале наша консолидированная выручка выросла на 27%, количество амбулаторных посещений - на 53%, включая диагностику – традиционное направление «Эксперта».

Такая сильная динамика результатов амбулаторного звена также обусловлена планомерным ростом загрузки госпиталя на Мичуринском проспекте и работой наших новых клиник, открытых и приобретенных в 2024-2025 годах, которые помимо создания собственной стоимости поддерживают высокие показатели работы госпиталей, генерируя дополнительный пациентопоток на роды и хирургические вмешательства. Выручка Группы от контрактов на роды увеличилась на 28%. Абсолютным лидером по приросту количества родов в отчетном квартале стал наш госпиталь «MD Group Лахта» в Санкт-Петербурге – мне приятно, что уровень компетенции врачей и сервиса в наших региональных госпиталях высоко востребованы у пациентов.

Выручка по оказанию медицинской помощи в условиях стационара в регионах выросла на 24%, в основном благодаря высокой динамике количества оперативных вмешательств, проводимых в наших госпиталях - +13% во 2 квартале. Как в Москве, так и в регионах мы оказываем помощь по широкому профилю хирургии, с применением новых методик и передового оборудования, в том числе роботов-хирургов. В наших стационарах также оказывают помощь по выхаживанию недоношенных детей, сохранению беременностей, что также положительно повлияло на наши показатели на фоне роста контрактов на ведение беременностей и родов.

Второй квартал подряд высокую динамику показывает направление репродуктивных технологий: общее количество пункций ЭКО в Группе выросло на 8%, а в наших московских клиниках – на 20%, во многом благодаря новому многопрофильному центру «Лапино-Сити». Высокий процент наступления беременностей после процедур ЭКО, проведенных в наших медицинских учреждениях, положительно влияет на приток новых пациентов.

Мы по-прежнему не обременены заемным финансированием, мы ответственно распределяем наш операционный денежный поток на инвестиционную программу и дивиденды для еще более значительных темпов роста в будущем и укрепления нашего инвестиционного кейса».

Основные результаты Группы за 2 квартал и 6 месяцев 2025 года

Операционные показатели	2кв 2025	2кв 2024	изменение, %	6М 2025	6М 2024	изменение, %
Госпитали в Москве						
Посещения	160 304	155 098	3,4%	315 809	304 394	3,8%
Койко-дни	14 113	16 098	(12,3%)	29 518	33 301	(11,4%)
ЭКО	1 250	1 138	9,8%	2 273	1 999	13,7%
Роды	1 512	1 333	13,4%	2 771	2 525	9,7%
Госпитали в регионах						
Посещения	275 302	208 353	32,1%	487 236	410 183	18,8%
Койко-дни	21 231	20 037	6,0%	41 573	40 868	1,7%
ЭКО	815	818	(0,4%)	1 561	1 448	7,8%
Роды	1 650	1 463	12,8%	3 187	2 877	10,8%
Клиники в Москве и Московской области						
Посещения	73 803	61 946	19,1%	142 707	120 811	18,1%
ЭКО	1 279	1 068	19,8%	2 223	1 913	16,2%
Клиники в регионах						
Посещения	434 376	190 505	128,0%	626 909	347 831	80,2%
Койко-дни	792	726	9,2%	1 509	1 349	11,8%
ЭКО	2 359	2 248	4,9%	4 445	4 344	2,3%
Посещения, итого	943 785	615 902	53,2%	1 572 661	1 183 219	32,9%
Койко-дни, итого	36 136	36 861	(2,0%)	72 600	75 518	(3,9%)
ЭКО, итого	5 703	5 272	8,2%	10 502	9 704	8,2%
Роды, итого	3 162	2 796	13,1%	5 958	5 402	10,3%

Выручка, млн руб.	2кв 2025	2кв 2024	изменение, %	6М 2025	6М 2024	изменение, %
Госпитали в Москве						
Посещения	1 084	916	18,3%	2 135	1 794	19,0%
Койко-дни	1 802	1 650	9,2%	3 681	3 406	8,1%
ЭКО	406	334	21,6%	755	595	26,9%
Роды	960	749	28,2%	1 741	1 405	23,9%
Прочая выручка	406	323	25,7%	776	627	23,8%
Госпитали в регионах						
Посещения	810	538	50,6%	1 419	1 043	36,1%
Койко-дни	1 061	854	24,2%	2 033	1 693	20,1%
ЭКО	275	253	8,7%	525	453	15,9%
Роды	423	334	26,6%	792	645	22,8%
Прочая выручка	189	184	2,7%	379	354	7,1%
Клиники в Москве и Московской области						
Посещения	496	372	33,3%	967	739	30,9%
ЭКО	387	317	22,1%	698	574	21,6%
Прочая выручка	88	88	-	188	169	11,2%
Клиники в регионах						
Посещения	1 047	402	160,4%	1 520	775	96,1%
Койко-дни	41	28	46,4%	77	51	51,0%
ЭКО	702	647	8,5%	1 317	1 225	7,5%
Прочая выручка	103	95	8,4%	204	184	10,9%
УК и прочие	29	13	123,1%	58	28	107,1%
Госпитали в Москве	4 658	3 972	17,3%	9 088	7 827	16,1%
Госпитали в регионах	2 758	2 163	27,5%	5 148	4 188	22,9%
Клиники в Москве и МО	971	777	25,0%	1 853	1 482	25,0%
Клиники в регионах	1 893	1 172	61,5%	3 118	2 235	39,5%
Выручка, итого	10 308	8 097	27,3%	19 264	15 760	22,2%



Средний чек, тыс. руб.	2кв 2025	2кв 2024	изменение, %	6М 2025	6М 2024	изменение, %
Госпитали в Москве						
Посещения	6,8	5,9	14,5%	6,8	5,9	14,7%
Койко-дни	127,7	102,5	24,6%	124,7	102,3	21,9%
ЭКО	324,8	293,5	10,7%	332,2	297,6	11,6%
Роды	634,9	561,9	13,0%	628,3	556,4	12,9%
Госпитали в регионах						
Посещения	2,9	2,6	14,0%	2,9	2,5	14,5%
Койко-дни	50,0	42,6	17,2%	48,9	41,4	18,0%
ЭКО	337,4	309,3	9,1%	336,3	312,8	7,5%
Роды	256,4	228,3	12,3%	248,5	224,2	10,8%
Клиники в Москве и Московской области						
Посещения	6,7	6,0	11,9%	6,8	6,1	10,8%
ЭКО	302,6	296,8	1,9%	314,0	300,1	4,6%
Клиники в регионах						
Посещения	2,4	2,1	14,2%	2,4	2,2	8,8%
Койко-дни	51,7	38,6	34,1%	51,0	37,8	35,0%
ЭКО	297,6	287,8	3,4%	296,3	282,0	5,1%

Динамика LFL показателей Группы за 2 квартал и 6 месяцев 2025 года, % год к году

2кв 2025				6М 2025		
	Выручка	Операционные показатели	Средний чек	Выручка	Операционные показатели	Средний чек
Госпитали в Москве						
Посещения	18,3%	3,4%	14,5%	19,0%	3,8%	14,7%
Койко-дни	9,2%	(12,3%)	24,6%	8,1%	(11,4%)	21,9%
ЭКО	21,6%	9,8%	10,7%	26,9%	13,7%	11,6%
Роды	28,2%	13,4%	13,0%	23,9%	9,7%	12,9%
Прочая выручка	25,7%	-	-	23,8%	-	-
Госпитали в регионах						
Посещения	14,9%	1,5%	13,1%	17,6%	3,2%	13,9%
Койко-дни	18,1%	2,6%	15,2%	17,0%	0,1%	16,9%
ЭКО	8,7%	(0,4%)	9,1%	15,9%	7,8%	7,5%
Роды	26,6%	12,8%	12,3%	22,8%	10,8%	10,8%
Прочая выручка	2,7%	-	-	7,1%	-	-
Клиники в Москве и Московской области						
Посещения	14,5%	2,1%	12,1%	15,2%	3,0%	11,8%
ЭКО	15,1%	12,4%	2,5%	15,8%	10,3%	5,0%
Прочая выручка	(9,8%)	-	-	0,1%	-	-
Клиники в регионах						
Посещения	12,0%	(8,7%)	22,6%	14,6%	0,4%	14,1%
Койко-дни	20,1%	9,2%	10,0%	23,0%	11,8%	10,0%
ЭКО	4,4%	(0,3%)	4,8%	4,7%	(1,3%)	6,0%
Прочая выручка	(2,7%)	-	-	1,7%	-	-
УК и прочие	123,1%	-	-	107,1%	-	-
Выручка, итого	15,1%			15,2%		

Анализ динамики показателей Группы во 2 квартале 2025 года по сравнению со 2 кварталом 2024 года.

Госпитали в Москве

Во 2 квартале 2025 года выручка, включая прочую выручку¹, по московским госпиталям выросла на 17,3% год к году до 4 658 млн руб., что связано с ростом выручки, прежде всего, по принятым родам на 28,2%, выручки от амбулаторных посещений на 18,3% и выручки от оказания медицинской помощи в условиях стационара на 9,2%.

Существенная динамика выручки от родов обусловлена ростом количества родов на 13,4%, что в том числе обусловлено развитием амбулаторного звена и увеличением загрузки московских госпиталей пациентопотоком из клиник, значительным расширением штата врачей акушеров-гинекологов в КГ «MD Group». Увеличение среднего чека на 13,0% обусловлено продолжающимся трендом на предпочтения пациентами родов в условиях центра домашнего акушерства КГ «Лапино», а также контрактов среднего и высокого ценового сегмента в отчетном квартале. Рост выручки от ЭКО на 21,6% обусловлен ростом количества пункций ЭКО на 9,8% при увеличении среднего чека на 10,7%. 43% прироста количества пункций обеспечил новый госпиталь на Мичуринском проспекте.

Рост выручки от амбулаторных посещений во 2 квартале 2025 года был обусловлен ростом количества посещений на 3,4% год к году и среднего чека на 14,5%, в т.ч. ввиду индексации цен на отдельные услуги. Наибольший эффект на выручку оказал рост объемов услуг, оказанных по направлениям гинекологии, диагностики и педиатрии. Второй год работы госпиталя MD Мичуринский, его планомерная загрузка благодаря развитию новых направлений медицины, расширению штата многопрофильных специалистов высокого уровня обеспечил 66% общего прироста количества амбулаторных посещений в отчетном квартале.

Рост выручки от оказания медицинской помощи в условиях стационара обусловлен увеличением среднего чека на 24,6%, что компенсировало снижение количества койко-дней на 12,3% год к году, в т.ч. ввиду снижения объема услуг, оказанных по ОМС, и изменений в структуре коммерческой выручки. Основной объем выручки обеспечен хирургическими вмешательствами и стационарным лечением по направлениям травматологии, гинекологии, реанимации новорожденных, онкологии. Рост среднего чека обусловлен большим количеством реанимационных койко-дней, ростом количества законченных случаев химиотерапии, ростом доли дополнительных услуг (лабораторные, диагностические исследования), а также доли коммерческих койко-дней.

Госпитали в регионах

Во 2 квартале 2025 года выручка госпиталей в регионах выросла на 27,5% год к году до 2 758 млн руб., в основном благодаря росту выручки от амбулаторных посещений (+50,6%), оказания медицинской помощи в условиях стационара (+24,2%), а также принятых родов (+26,6%).

Рост выручки от амбулаторных посещений во 2 квартале 2025 года был обусловлен ростом количества посещений на 32,1% год к году и среднего чека на 14,0%. Основной вклад в динамику выручки по посещениям оказали результаты трех присоединившихся госпиталей «Эксперт», а также рост объемов амбулаторного обслуживания в госпиталях Самары, Новосибирска и Тюмени по таким направлениям, как диагностика, в том числе на фоне расширения спектра услуг, акушерство и гинекология, в том числе на фоне роста количества родов, и педиатрия. Рост среднего чека обусловлен востребованностью услуг лечебно-диагностических центров, а также ростом контрактов на ведение беременности и родов.

¹ В состав прочей выручки входит прочая медицинская выручка (вкл. лабораторные анализы) и прочая немедицинская выручка

Рост выручки от оказания медицинской помощи в условиях стационара обусловлен увеличением количества койко-дней на 6,0% год к году и среднего чека на 17,2%. Основные направления стационарного лечения во 2 квартале 2025 года в региональных госпиталях были хирургия различных профилей, травматология, онкология и гинекология, включая отделение патологии беременных в связи с ростом контрактов на ведение беременности. Рост среднего чека обусловлен выполнением общехирургических операций с бОльшей стоимостью, включая пластическую хирургию, травматологию и урологию с применением нового оборудования и новых методик, а также проведением бОльшего количества курсов химиотерапии. Рост количества операций составил 12,9%.

Рост выручки по родам обусловлен ростом количества родов на 12,8% и среднего чека на 12,3%. Основной драйвер высоких результатов по принятым родам стал госпиталь MD Group Лахта. Рост выручки от ЭКО обусловлен ростом среднего чека на 9,1% при неизменном количестве пункций. Рост среднего чека в том числе обусловлен расширением сети эмбриоскопов и увеличением тарифов по ОМС.

Амбулаторные клиники в Москве и Московской области

Во 2 квартале 2025 год выручка клиник в Москве и Московской области увеличилась на 25,0% год к году и составила 971 млн руб. Рост выручки в отчетном периоде в основном связан с увеличением количества амбулаторных посещений на 19,1%, в основном благодаря результатам новых клиник, открытых в 2024-2025 годах, и росту среднего чека на 11,9% ввиду высокого спроса на контракты на ведение беременности и приемы репродуктологов на фоне высокой динамики по направлению ЭКО. Рост выручки по ЭКО на 22,1% связан с ростом общего количества пункций на 19,8% ввиду роста общего спроса на процедуры ЭКО, как на коммерческой основе, так и по ОМС, расширению штата репродуктологов и успешной работы новой клиники «Лапино-Сити».

Амбулаторные клиники в регионах

Во 2 квартале 2025 год выручка амбулаторных клиник в регионах выросла на 61,5% год к году до 1 893 млн руб. Рост выручки в отчетном периоде обусловлен высокой динамикой выручки по направлению амбулаторных посещений, в основном благодаря результатам присоединившихся в отчетном квартале клиник «Эксперт», а также новых клиник, открытых и приобретенных в 2024-2025 годах. Таким образом, количество посещений увеличилось в 2,3 раза, при этом средний чек увеличился на 14,2%, что было обеспечено ростом количества контрактов на ведение беременности и спроса на приемы репродуктологов на фоне востребованности процедур ЭКО. Рост пункций ЭКО на 4,9% и среднего чека на 3,4% обеспечили рост выручки от ЭКО на 8,5%.

Финансовая позиция

Размер денежных средств на 30.06.2025 года составил 3 459 млн руб. по сравнению с 8 260 млн руб. на 31.03.2025 года. В отчетном квартале денежные средства были направлены на выплату дивидендов за 2024 год и на финансирование приобретения периметра «Эксперт».

Заемные средства на балансе Группы отсутствуют. Общий размер арендных обязательств Группы, признаваемых согласно МСФО 16 в составе долга, составил 3 070 млн руб. по сравнению с 1 351 млн руб. на начало отчетного квартала. Увеличение связано с дополнительными арендными площадями периметра «Эксперт».

CAPEX

Общий объем капитальных затрат во 2 квартале 2025 года по сравнению со 2 кварталом 2024 года увеличился на 304 млн руб. и составил 739 млн руб. Доля капитальных затрат, приходящихся на

госпитали, составила во 2 квартале 2025 года 82%, остальные капитальные затраты были направлены на строительные работы в новых клиниках и текущий ремонт.

Примечание:

1. Релиз содержит инсайдерскую информацию
2. Данные отражены согласно управленческому учету
3. Незначительные отклонения в расчете итогов, промежуточных итогов и/или процентного изменения обусловлены округлением

IR-служба

Лапина Олеся

Директор по связям с инвесторами

Тел.: +7 916 629 64 27

o.lapina@mcclinics.ru

О ГК «МД Медикал»

ГК «МД Медикал» является одним из лидеров на российском рынке частных медицинских услуг. Сегодня Компания объединяет 86 современных медицинских учреждений, в том числе 14 многопрофильных госпиталей и 72 амбулаторных клиник с присутствием на территории 35 регионов Российской Федерации. В 2024 году выручка ГК «МД Медикал» составила 33,1 млрд руб., EBITDA – 10,7 млрд руб. Обыкновенные акции Компании торгуются на Московской фондовой бирже (MOEX: “MDMG”).