

ГК «МД МЕДИКАЛ» УВЕЛИЧИЛА ВЫРУЧКУ НА 17% В 1 КВАРТАЛЕ 2025 ГОДА

28 апреля 2025 года – МКПАО «МД Медикал» (ГК «МД Медикал», «Группа» или «Компания»; МОЕХ: MDMG), один из лидеров на рынке частных медицинских услуг в России, объявляет операционные и неаудированные финансовые результаты за 1 квартал 2025 года.

Ключевые финансовые показатели за 1 квартал 2025 года:

- **Общая выручка** Группы выросла на **16,9%** и составила **8 956 млн руб.**
- Выручка **московских госпиталей** увеличилась на **14,9%** год к году до **4 430 млн руб.** в связи с востребованностью амбулаторных услуг по направлениям диагностики, акушерства и гинекологии и физиотерапии и реабилитации, ростом выручки по родам, а также по стационарному лечению, прежде всего вследствие роста показателей по оперативным вмешательствам;
- Выручка **региональных госпиталей** увеличилась на **18,0%** год к году до **2 390 млн руб.**, в основном, благодаря росту выручки от стационарного лечения по направлениям онкологии, пластической хирургии, гинекологии и травматологии;
- Выручка амбулаторных **клиник в Москве и Московской области** увеличилась на **25,1%** год к году до **882 млн руб.** благодаря росту спроса на посещения различных специалистов, в том числе в новых клиниках, открытых в 2024 году;
- Выручка амбулаторных **клиник в регионах** увеличилась на **15,2%** год к году до **1 225 млн руб.** в связи с ростом спроса на амбулаторные посещения, в том числе в новых клиниках, открытых в 2024 году;
- **Денежные средства** на балансе Группы на конец 1 квартала 2025 года составили **8 260 млн руб.**, заемное финансирование Компания не привлекает;
- Общий объем **капитальных затрат** в 1 квартале 2025 года составил **616 млн руб.**

Ключевые операционные показатели за 1 квартал 2025 года:

- Количество **амбулаторных посещений** выросло на **10,9%** год к году до **628 876** при увеличении **среднего чека** на **13,4%** до **6,8 тыс. руб.** в Москве и на **9,4%** год к году до **2,7 тыс. руб.** в регионах.
- Количество **пункций ЭКО** увеличилось на **8,3%** и составило **4 799** при росте **среднего чека** на **10,5%** до **335,5 тыс. руб.** в Москве и **7,0%** год к году до **305,4 тыс. руб.** в регионах;
- Количество принятых **родов** выросло на **7,3%** год к году до **2 796** при росте **среднего чека** на **12,7%** год-к-году до **620,3 тыс. руб.** в Москве и росте на **9,2%** год к году до **240,1 тыс. руб.** в регионах;
- Количество **койко-дней** снизилось на **5,7%** год к году до **36 463**, при этом количество **операций** выросло на **6,5%**, что в том числе привело к увеличению **среднего чека** на **19,5%** до **122,0 тыс. руб.** в Москве и росте на **19,1%** год к году до **47,9 тыс. руб.** в регионах.

**Ключевые события 1 квартала 2025 года и после отчетного периода:**

- **Открытие роботической хирургии в двух госпиталях Группы.** В апреле 2025 года в госпиталях ГК «Лапино» и «Авиценна» начали использовать роботическую систему da Vinci, позволяющую проводить сложные хирургические вмешательства с минимальным травмированием окружающих тканей и сократить период реабилитации пациентов.
- **Рекомендация дивидендов за 2024 год.** 28 марта 2025 года совет директоров Компании принял решение рекомендовать Общему собранию акционеров в дополнение к дивидендам, выплаченным за 3, 6 и 9 месяцев 2024 года, выплатить дивиденды по результатам 12 месяцев 2024 года по обыкновенным акциям МКПАО «МД Медикал Груп» в размере 1,7 млрд руб. или 22 рубля на одну обыкновенную акцию. Ожидается, что совокупно выплаты дивидендов за 2024 год составят более 60% консолидированной чистой прибыли Группы за 2024 год по МСФО.
- **Расширение клиники в Мытищах.** 28 марта 2025 года женский центр «Мать и дитя Мытищи» начал принимать пациентов на дополнительных площадях. Расширение площади позволит увеличить пациентопоток и мощности востребованной клиники Группы с 24 тыс. посещений до 48 тыс. посещений в год. Инвестиции в расширение клиники составили 18,5 млн руб.
- **Открытие центра ЭКО в Сыктывкаре.** 25 марта 2025 года ГК «МД Медикал» открыла центр ЭКО на базе приобретенной в июне 2024 года клиники в г. Сыктывкаре, добавление компетенций «Мать и дитя» по направлению репродуктивных технологий после приобретения было важным этапом развития клиники. Мощности центра ЭКО, занимающего 310 кв.м. клиники, рассчитаны на 800 циклов ЭКО в год. Общая сумма инвестиций в ремонт и оснащение центра ЭКО составила 80 млн руб.
- **Включение акций Компании в расчет индексов МосБиржи.** С 21 марта 2025 года акции МКПАО «МД Медикал Груп» включены в базу расчета Индексов МосБиржи и РТС Московской биржи.
- **Расширение клиники в Одинцово.** 26 февраля 2025 года работающая с 2016 года поликлиника КГ «Лапино» в г. Одинцово переехала в новое отдельное трехэтажное здание площадью 1 094 кв. м. Это позволило увеличить мощности клиники с 30 тыс. посещений до 120 тыс. посещений в год. Общий размер инвестиций в расширение клиники составил 202,5 млн руб.
- **Открытие клиники в Хабаровске – выход в новый регион присутствия.** 30 января 2025 года ГК «МД Медикал» открыла клинику «Мать и дитя Хабаровск» общей площадью 560 кв.м., в которой будет оказываться широкий спектр профильных услуг для женщин, включая репродуктологию. Мощности клиники рассчитаны на 30 тысяч посещений и 800 циклов ЭКО в год. Общий размер инвестиций в открытие и оснащение клиники составил 113 млн руб.
- **Открытие клиники в Красногорске Московской области.** 16 января 2025 года ГК «МД Медикал» открыла клинику «Мать и дитя Красногорск» общей площадью 242 кв.м., в которой будет оказываться широкий спектр профильных услуг для женщин. Мощности клиники позволяют проводить 36 000 приемов врачей в год. Общий объем инвестиций в открытие и оснащение клиники составил 44 млн рублей.

**Марк Курцер, генеральный директор ГК «МД Медикал», отметил:**

Результаты Компании в 1 квартале продемонстрировали значительную динамику. В условиях, когда прошлогодние показатели были исключительно высокими, сохранить и преумножить достигнутое было непростой задачей, и я горжусь тем, что мы с ней справились.

По сравнению с аналогичным периодом прошлого года, выручка наших медицинских учреждений и в Московском регионе, и в других регионах нашего присутствия росла двузначными темпами. Рост выручки от амбулаторных посещений составил 23%, что подтверждает высокий спрос на услуги нашего амбулаторного звена, которое мы активно развиваем последние 2 года, инвестируя в открытие и приобретение новых клиник и расширение перечня специализаций в госпиталях. В первом квартале особенным спросом у пациентов пользовались услуги наших лечебно-диагностических центров: точная и своевременная диагностика сегодня становится все более актуальной. Высокая загрузка по посещениям в акушерстве и гинекологии в том числе стала драйвером 19% роста выручки по родам. Рост выручки по направлению ЭКО составил 18%.

Выполнение сложных хирургических вмешательств в травматологии, гинекологии, кардиологии, оказание медицинской помощи по новой специализации в КГ «Лапино» - нефрологии, высокая востребованность услуг по химиотерапии позволили в отчетном квартале нарастить выручку по лечению в условиях стационара на 10%.

Стабильный операционный денежный поток, отсутствие заемного финансирования позволят нам в этом году инвестировать в развитие наших текущих мощностей: приобретение нового передового оборудования для выполнения операций, открытие новых направлений в наших госпиталях, а также в расширение сети медицинских учреждений. И мы, как и прежде, планируем направлять на выплату дивидендов не менее 60% от чистой прибыли Компании не реже 2 раз в год.».

Основные результаты Группы за 1 квартал 2025 года

Операционные показатели	1кв 2025	1кв 2024	изменение, %
Госпитали в Москве			
Посещения	155 505	149 296	4,2%
Койко-дни	15 405	17 203	(10,5%)
ЭКО	1 023	861	18,8%
Роды	1 259	1 192	5,6%
Госпитали в регионах			
Посещения	211 934	201 830	5,0%
Койко-дни	20 342	20 831	(2,3%)
ЭКО	746	630	18,4%
Роды	1 537	1 414	8,7%
Клиники в Москве и Московской области			
Посещения	68 904	58 865	17,1%
ЭКО	944	845	11,7%
Клиники в регионах			
Посещения	192 533	157 326	22,4%
Койко-дни	716	623	14,9%
ЭКО	2 086	2 096	(0,5%)
Посещения, итого	628 876	567 317	10,9%
Койко-дни, итого	36 463	38 657	(5,7%)
ЭКО, итого	4 799	4 432	8,3%
Роды, итого	2 796	2 606	7,3%

Выручка, млн руб.	1кв 2025	1кв 2024	изменение, %
Госпитали в Москве			
Посещения	1 051	878	19,7%
Койко-дни	1 879	1 756	7,0%
ЭКО	349	261	33,7%
Роды	781	656	19,1%
Прочая выручка	370	304	21,7%
Госпитали в регионах			
Посещения	609	505	20,6%
Койко-дни	972	839	15,9%
ЭКО	250	200	25,0%
Роды	369	311	18,6%
Прочая выручка	190	170	11,8%
Клиники в Москве и Московской области			
Посещения	471	367	28,3%
ЭКО	311	257	21,0%
Прочая выручка	100	81	23,5%
Клиники в регионах			
Посещения	473	373	26,8%
Койко-дни	36	23	56,5%
ЭКО	615	578	6,4%
Прочая выручка	101	89	13,5%
УК и прочие	29	15	93,3%
Госпитали в Москве	4 430	3 855	14,9%
Госпитали в регионах	2 390	2 025	18,0%
Клиники в Москве и МО	882	705	25,1%
Клиники в регионах	1 225	1 063	15,2%
Выручка, итого	8 956	7 663	16,9%



Средний чек, тыс. руб.	1кв 2025	1кв 2024	изменение, %
Госпитали в Москве			
Посещения	6,8	5,9	14,9%
Койко-дни	122,0	102,1	19,5%
ЭКО	341,2	303,1	12,5%
Роды	620,3	550,3	12,7%
Госпитали в регионах			
Посещения	2,9	2,5	14,8%
Койко-дни	47,8	40,3	18,6%
ЭКО	335,1	317,5	5,6%
Роды	240,1	219,9	9,2%
Клиники в Москве и Московской области			
Посещения	6,8	6,2	9,6%
ЭКО	329,4	304,1	8,3%
Клиники в регионах			
Посещения	2,5	2,4	3,6%
Койко-дни	50,3	36,9	36,2%
ЭКО	294,8	275,8	6,9%

Динамика LFL показателей Группы за 1 квартал 2025 года, % год к году

1кв 2025			
	Выручка	Операционные показатели	Средний чек
Госпитали в Москве			
Посещения	19,7%	4,2%	14,9%
Койко-дни	7,0%	(10,5%)	19,5%
ЭКО	33,7%	18,8%	12,5%
Роды	19,1%	5,6%	12,7%
Прочая выручка	21,7%	-	-
Госпитали в регионах			
Посещения	20,6%	5,0%	14,8%
Койко-дни	15,9%	(2,3%)	18,6%
ЭКО	25,0%	18,4%	5,6%
Роды	18,6%	8,7%	9,2%
Прочая выручка	11,8%	-	-
Клиники в Москве и Московской области			
Посещения	15,9%	3,9%	11,5%
ЭКО	16,5%	7,7%	8,2%
Прочая выручка	10,9%	-	-
Клиники в регионах			
Посещения	17,4%	11,4%	5,4%
Койко-дни	26,5%	14,9%	10,0%
ЭКО	5,0%	(2,3%)	7,5%
Прочая выручка	6,5%	-	-
УК и прочие	93,3%	-	-
Выручка, итого	15,3%		



Анализ динамики показателей Группы в 1 квартале 2025 года по сравнению с 1 кварталом 2024 года

Госпитали в Москве

В 1 квартале 2024 года выручка московских госпиталей год к году выросла на 14,9% или 575 млн руб. до 4 430 млн руб., что связано с ростом выручки, прежде всего, от амбулаторных посещений (+173 млн руб. или на 19,7%), родов (+125 млн руб. или на 19,1%) и оказания медицинской помощи в условиях стационара (+123 млн руб. или на 7,0%) и

Рост выручки от амбулаторных посещений в 1 квартале 2025 года был обусловлен ростом количества посещений на 4,2% год к году и среднего чека на 14,9%. Наибольшее количество обращений пациентов произошло по направлениям диагностики, акушерства и гинекологии и физиотерапии. Значительный вклад в востребованность этих направлений внесло развитие нового госпиталя на Мичуринском проспекте. Рост среднего чека обусловлен проведением большего числа диагностических исследований, контрактов на ведение беременности и индексацией цен на амбулаторные услуги.

Рост выручки от оказания медицинской помощи в условиях стационара обусловлен увеличением среднего чека на 19,5%, в том числе ввиду роста количества операций на 7,6%, что компенсировало снижение количества койко-дней на 10,5%. Основной прирост выручки обеспечили хирургические вмешательства в травматологии, гинекологии, кардиологии, а также услуги химиотерапии и работа нового направления КГ «Лапино» - нефрологии. Снижение койко-дней связано с умеренным эпидемиологическим процессом, с изменениями в структуре коммерческой выручки, уменьшением количества услуг, оказанных по ОМС. Увеличение коммерческих койко-дней, кроме прочего, положительно повлияло на динамику среднего чека.

Традиционный рост выручки от родов обусловлен ростом количества родов на 5,6% при увеличении среднего чека на 12,7% ввиду спроса на контракты среднего и высокого ценового сегмента, а также востребованности центра домашнего акушерства в КГ «Лапино».

Значительный рост выручки от ЭКО на 33,7% обусловлен ростом количества пункций ЭКО на 18,8% и среднего чека на 12,5% ввиду роста объема коммерческих услуг и постепенной загрузки нового госпиталя на Мичуринском проспекте.

Госпитали в регионах

В 1 квартале 2025 года выручка госпиталей в регионах год к году выросла на 18,0% или 365 млн руб. до 2 390 млн руб., в основном благодаря росту выручки от оказания медицинской помощи в условиях стационара (+133 млн руб. или на 15,9%) и амбулаторных посещений (+104 млн руб. или на 20,6%). Наибольший вклад в положительную динамику выручки внесли госпитали Уфы, Тюмени и Новосибирска.

Рост выручки от оказания медицинской помощи в условиях стационара обусловлен увеличением среднего чека на 18,6%, в том числе ввиду роста количества операций на 2,8%, что компенсировало снижение количества койко-дней на 2,3%. Основные направления стационарного лечения в 1 квартале 2025 года в региональных госпиталях были химиотерапия, пластическая хирургия, гинекология и травматология. Рост среднего чека обусловлен проведением большего количества курсов химиотерапии, а также выполнением общехирургических операций с большей стоимостью, включая пластическую хирургию и травматологию.

Рост выручки от амбулаторных посещений в 1 квартале 2025 года был обусловлен ростом количества посещений на 5,0% год к году и среднего чека на 14,8%. Основной вклад в динамику



выручки по посещениям оказал рост объемов амбулаторного обслуживания в госпиталях Самары, Новосибирска и Тюмени по таким направлениям, как диагностика, акушерство и гинекология, педиатрия. Рост объемов лечебно-диагностических центров связан с продолжающимся ростом спроса и популярностью узких специалистов среди населения регионов, что в свою очередь приводит к росту количества проведенных диагностических исследований.

Традиционный рост выручки от родов на 18,6% и ЭКО на 25,0% обусловлен ростом количества родов на 8,7% при увеличении среднего чека на 9,2% и ростом количества пункций ЭКО на 18,4% при росте среднего чека на 5,6%. Высокая динамика операционных показателей по ЭКО обусловлена стабильным финансированием по ОМС, а также ростом популярности госпиталей у населения регионов и формированием центра компетенции ЭКО в региональных госпиталях, что положительно влияет на коммерческий пациентопоток.

Амбулаторные клиники в Москве и Московской области

В 1 квартале 2025 года выручка клиник в Москве и Московской области увеличилась год к году на 25,1% или 177 млн руб. до 882 млн руб. Рост выручки в отчетном периоде в основном связан с увеличением количества амбулаторных посещений (+17,1%), в том числе благодаря результатам новых клиник, открытых в 2024 году. Рост количества пункций ЭКО на 11,7% связан, в основном, с ростом объема коммерческих пункций, а также работой нового медицинского центра – Лапино Сити.

Амбулаторные клиники в регионах

В 1 квартале 2025 года выручка по амбулаторным клиникам в регионах выросла год к году на 15,2% или 162 млн руб. до 1 225 млн руб. Рост выручки в отчетном периоде в основном связан с увеличением количества амбулаторных посещений на 22,4%, в том числе благодаря открытым в 2024 году новым клиникам. Незначительное снижение количества пункций ЭКО на 0,5% связано, в основном, со снижением объемов ОМС ввиду более позднего выделения квот в этом году, при этом выросло количество коммерческих пункций ЭКО, что нашло отражение в росте среднего чека на 6,9%.

Финансовая позиция

Размер денежных средств на 31.03.2025 года увеличился на 2 210 млн руб. до 8 260 млн руб. по сравнению с уровнем на конец 2024 года.

Заемные средства на балансе Группы отсутствуют. Общий размер арендных обязательств Группы, признаваемых согласно МСФО 16 в составе долга, составил 1 351 млн руб., снизившись на 49 млн руб. по сравнению с концом 2024 года.

CAPEX

Общий объем капитальных затрат в 1 квартале 2025 года по сравнению с 1 кварталом 2024 года увеличился на 104 млн руб. и составил 616 млн руб. Доля капитальных затрат, приходящихся на госпитали, составила в 1 квартале 2025 года 75%, остальные инвестиции были направлены на строительные работы в новых клиниках и текущий ремонт.

Примечание:

1. Релиз содержит инсайдерскую информацию
2. Данные отражены согласно управленческому учету
3. Незначительные отклонения в расчете итогов, промежуточных итогов и/или процентного изменения обусловлены округлением

**Контакты для получения дополнительной информации:****IR-служба**

Лапина Олеся

Директор по связям с инвесторами

Тел.: +7 916 629 64 27

o.lapina@mcclinics.ru

О ГК «МД Медикал»

ГК «МД Медикал» является одним из лидеров на российском рынке частных медицинских услуг. Сегодня Компания объединяет 65 современных медицинских учреждений, в том числе 11 многопрофильных госпиталей и 54 амбулаторные клиники с присутствием на территории 31 региона Российской Федерации. В 2024 году выручка ГК «МД Медикал» составила 33,1 млрд руб., EBITDA – 10,7 млрд руб. Обыкновенные акции Компании торгуются на Московской фондовой бирже (MOEX: “MDMG”).

Заявления прогнозного характера

Настоящий пресс-релиз содержит заявления прогнозного характера, которые основаны на текущих ожиданиях и предположениях Компании и могут нести в себе известные и неизвестные риски и неопределенности, которые могут привести к тому, что действительные результаты, показатели или события будут отличаться от выраженных или подразумеваемых в таких заявлениях. Заявления прогнозного характера, которые содержатся в настоящем пресс-релизе, основаны на прошлых тенденциях или деятельности и не должны рассматриваться как утверждающие, что такие тенденции или деятельность сохранятся в будущем. Считается, что выраженные в данных заявлениях ожидания являются оправданными, но на них может воздействовать ряд факторов, которые могут привести к существенным расхождениям с действительными результатами или тенденциями, включая, помимо прочего: рыночные условия, рыночную позицию Компании, доходы, финансовое состояние, денежные потоки, доходность капитала и операционную рентабельность, ожидаемый уровень инвестиций и экономические условия; способность Компании получать капитальное/дополнительное финансирование; сокращение спроса со стороны клиентов; повышение конкуренции; непредвиденное сокращение выручки или прибыльности; законодательные, налоговые или регуляторные нововведения, включая, помимо прочего, изменения нормативов в сфере экологии, здравоохранения и безопасности; колебание курсов валют; удержание высшего руководства; поддержание трудовых отношений; колебание себестоимости; и операционные и финансовые ограничения в результате соглашений о финансировании. Никакое заявление в настоящем пресс-релизе не направлено на осуществление прогноза о размере прибыли, равно как никакое заявление не должно рассматриваться как означающее, что показатели прибыли или прибыли на акцию Компании обязательно повысятся или понизятся, по сравнению с соответствующими предыдущими финансовыми периодами. Все заявления прогнозного характера относятся только к дате конкретного заявления.