

ГК «МД МЕДИКАЛ» УВЕЛИЧИЛА ВЫРУЧКУ НА 38% В 4 КВАРТАЛЕ 2025 ГОДА

5 февраля 2026 года. МКПАО «МД Медикал Груп» (ГК «МД Медикал», «Группа» или «Компания»; МОЕХ: MDMG), один из лидеров на рынке частных медицинских услуг в России, объявляет операционные и неаудированные финансовые результаты за 4 квартал и 12 месяцев 2025 года.

Ключевые финансовые показатели за 4 квартал 2025 года:

- **Общая выручка** Группы увеличилась на **38,5%** и составила рекордный квартальный размер – **12 586 млн руб.** благодаря востребованности амбулаторной и стационарной медицинской помощи, высоким показателям по родам, а также благодаря результатам присоединившейся к Группе сети медицинских центров «Эксперт», доля в общей выручке которых составила 16%;
- **Сопоставимая выручка (LFL)** Группы увеличилась на **15,5%** год к году и составила **10 502 млн руб.;**
- Выручка **московских госпиталей** увеличилась на **17,2%** год к году до **5 175 млн руб.** прежде всего, за счет высокого спроса на роды, в том числе за счет пациентопотока из новых клиник, открытых в 2024-2025 годах, стационарную медицинскую помощь по направлениям онкологии, хирургии, травматологии, гинекологии, востребованности амбулаторного направления в части акушерства и гинекологии, педиатрии и диагностики;
- Выручка **региональных госпиталей** увеличилась на **35,9%** год к году до **3 338 млн руб.** благодаря росту выручки от оказания амбулаторной и стационарной медицинской помощи, выполнением сложных оперативных вмешательств с болееющей стоимостью, а также родов;
- Выручка амбулаторных **клиник в Москве и Московской области** увеличилась на **25,9%** год к году до **1 148 млн руб.** в основном благодаря росту выручки от амбулаторных приемов пациентов, в том числе в новых клиниках, открытых в 2024 – 2025 годах;
- Выручка амбулаторных **клиник в регионах** выросла в **2,3 раза** год к году до **2 880 млн руб.** за счет роста выручки от посещений и ЭКО, в том числе благодаря результатам новых клиник, открытых и приобретенных в 2024-2025 годах;
- **Денежные средства** на балансе Группы на конец 4 квартала 2025 года составили **2 729 млн руб.** по сравнению с **3 792 млн руб.** на 30.09.2025 года. В отчетном квартале значительные денежные средства направлялись на выплату дивидендов и на приобретение недвижимости под открытие нового госпиталя в Москве. **Заемное финансирование Компания не привлекает;**
- Общий объем **капитальных затрат** в 4 квартале 2025 года составил **2 249 млн руб.**

Ключевые операционные показатели за 4 квартал 2025 года:

- Количество **амбулаторных посещений** выросло в **2,1 раза** год к году до **1 377 026** при увеличении **среднего чека** на **12,3%** до **7,2 тыс. руб.** в Москве и **6,4%** год к году до **2,8 тыс. руб.** в регионах;
- Количество **койко-дней** снизилось на **2,8%** год к году до **37 563**, при этом **количество оперативных вмешательств** выросло на **48%**, что в том числе привело к увеличению **среднего чека** на **14,2%** до **131,6 тыс. руб.** в Москве и **27%** год к году до **56,9 тыс. руб.** в регионах;
- Количество принятых **родов** выросло на **8,5%** год к году до **3 143** при увеличении **среднего чека** на **16,8%** год к году до **703,3 тыс. руб.** в Москве и росте на **21,9%** год к году до **290,2 тыс. руб.** в регионах;
- Количество **пункций ЭКО** выросло на **6,6%** и составило **5 704** при увеличении **среднего чека** на **3,9%** до **341,0 тыс. руб.** в Москве и **8,1%** год к году до **347,9 тыс. руб.** в регионах.

Ключевые финансовые показатели за 12 месяцев 2025 года:

- **Общая выручка** Группы увеличилась на **31,2%** и составила **43 455 млн руб.**. Доля выручки медицинских центров «Эксперт» в общей выручке составила 10,7%;
- **Сопоставимая выручка (LFL)** Группы увеличилась на **15,6%** год к году до **38 281 млн руб.**;
- Выручка **московских госпиталей** увеличилась на **17,1%** год к году до **19 081 млн руб.**, в связи с ростом выручки по направлению родов, амбулаторного направления и лечения в условиях стационара;
- Выручка **региональных госпиталей** увеличилась на **30,2%** год к году до **11 586 млн руб.** за счет роста выручки от амбулаторных посещений, лечения в условиях стационара и родов;
- Выручка амбулаторных **клиник в Москве и Московской области** увеличилась на **26,5%** год к году до **4 039 млн руб.**, ввиду роста выручки от амбулаторных посещений, во многом благодаря результатам новых клиник, открытых в 2024-2025 годах, а также высокого спроса на процедуры ЭКО;
- Выручка амбулаторных **клиник в регионах** выросла на **84,6%** год к году до **8 623 млн руб.** в основном благодаря результатам новых клиник, открытых и приобретенных в 2024-2025 годах, оказавших положительное влияние и на динамику посещений, и на процедуры ЭКО;
- Общий объем **капитальных затрат** за 2025 год составил **4 266 млн руб.**

Ключевые операционные показатели за 12 месяцев 2025 года:

- Количество **амбулаторных посещений** увеличилось на **76,2%** год к году до **4 302 821** при одновременном увеличении **среднего чека** на **13,2%** до **7,0 тыс. руб.** в Москве и **7,3%** до **2,7 тыс. руб.** в регионах;
- Количество **койко-дней** снизилось на **2,7%** год к году до **144 367**, при этом **количество оперативных вмешательств** выросло на **31%**, что в том числе привело к увеличению **среднего чека** по стационарной помощи на **16,6%** до **127,2 тыс. руб.** в Москве и на **21%** до **51,9 тыс. руб.** в регионах.
- Количество принятых **родов** выросло на **12,6%** год к году до **12 623** при росте **среднего чека** на **14,1%** до **655,2 тыс. руб.** и на **14,4%** до **264,2 тыс. руб.** в Москве и регионах соответственно;
- Количество **пункций ЭКО** увеличилось на **8%** и составило **21 571** при увеличении **среднего чека** на **6,3%** до **331,7 тыс. руб.** в Москве и **7,4%** до **321,7 тыс. руб.** в регионах.

Ключевые события 4 квартала 2025 года и после отчетного периода:

- **Открытие клиники в Уфе.** 26 ноября 2025 года ГК «МД Медикал» открыла клинику «Мать и дитя Уфа» общей площадью 355 кв.м., которая представлена различными медицинскими направлениями и специальностями врачей для диагностики, лечения и профилактики здоровья всех членов семьи. Мощности клиники рассчитаны на 42 тысяч посещений. Общий размер инвестиций в открытие и оснащение клиники составил 60 млн руб.
- **Открытие третьего родильного отделения в клиническом госпитале «Лапино».** 27 ноября 2025 года на базе корпуса «Лапино-4» состоялось открытие нового, третьего родильного отделения в структуре акушерской службы клинического госпиталя, что даёт возможность проводить дополнительно около 2 000 родов ежегодно. «Лапино-4» станет основоположником новой концепции «родов комфорт», которую будет отличать доступность медицинской помощи благодаря демократичному ценовому сегменту при сохранении высоких стандартов качества медицинских услуг ГК «Мать и дитя». Мощности по амбулаторным и стационарным услугам составят 24 тыс. амбулаторных приёмов и 2 190 койко-дней.

- **Приобретение недвижимости под госпиталь в Москве.** 29 декабря 2025 года ГК «МД Медикал» закрыла сделку по приобретению восьмиэтажного здания площадью 17 954 кв. м., расположенного в Северо-Восточном административном округе Москвы по адресу Зубарев переулок, д.15, корп. 1. Общая сумма сделки составит 2,4 млрд рублей. После проведения реконструкции здания и оснащения его медицинским оборудованием Компания планирует запустить новый многопрофильный госпиталь во второй половине 2027 года. Многопрофильный госпиталь будет предлагать широкий спектр амбулаторных и стационарных услуг для взрослых и детей, включая хирургию, а также оказывать медицинскую помощь по направлениям роды и ЭКО.

Марк Курцер, генеральный директор ГК «МД Медикал», отметил:

«Хочу с гордостью рассказать о наших достижениях за прошедший год, который стал для нас временем эффективных изменений и стремительного роста.

Мы не просто увеличили масштабы — мы укрепили фундаментальные позиции компании и расширили возможности для дальнейшего развития. Мы реализовали в мае сделку по приобретению 21 медицинского центра «Эксперт», успешно интегрировав их в нашу операционную систему, а также открыли 5 новых клиник и увеличили площадь 4 существующих клиник, повысив доступность медицинских услуг востребованных у пациентов амбулаторных центров нашей сети.

Эти шаги стали важными драйверами роста Компании в 2025 году и позволили значительно увеличить географию, спектр оказываемых услуг и охват пациентов, число которых возросло более, чем в 2 раза. Мы сохранили прочное финансовое положение, развиваясь органически и неорганически без привлечения внешнего финансирования.

Все эти векторы развития, а также открытие в наших госпиталях и клиниках новых направлений медицины, приобретение высокотехнологичного оборудования, способного выполнять сложные операции по современным методикам, **позволили увеличить выручку в 2025 году на 31%**. Этот рост обеспечен, прежде всего, расширением и высоким спросом на услуги нашего амбулаторного звена, выручка по которому увеличилась на 68%, востребованностью стационарных услуг, особенно в направлении хирургии различных профилей, гинекологии, онкологии, травматологии, а также выбором пациентов наших медицинских учреждений для рождения детей. Выручка по направлению родов увеличилась на 30%, что в том числе отражает высокие результаты работы нашего направления лечения бесплодия и ЭКО. И в 2025 году мы увеличили родовые мощности, открыв третье родильное отделение в клиническом госпитале «Лапино» на базе корпуса «Лапино-4», которое, безусловно, уже в 2026 году окажет положительное влияние на динамику числа родов.

Хотелось бы также отметить, что наши профессиональные достижения были отмечены в 2025 году вручением престижной премии в сфере здравоохранения «Призвание», а инвестиционная привлекательность компании была подтверждена включением акций в ведущие биржевые индексы.

Мы остались верны нашей дивидендной политике, два раза выплатив в отчетном году дивиденды в размере более 60% от чистой прибыли.

Важнейшим приоритетом для нас остаётся развитие кадрового потенциала врачебного персонала, укрепление экспертного ресурса компании: поток студентов 2025/2026 учебного года нашего медицинского университета МГИМО-Мед впервые обеспечил максимальную загрузку курса.

Мы с оптимизмом смотрим на 2026 год, в котором продолжим наше развитие: начнем реконструкцию недавно приобретенного здания в Москве под новый многопрофильный госпиталь, продолжим реализацию начатых ранее проектов по строительству медицинских учреждений и будем активно рассматривать все интересные предложения на рынке M&A».

Основные результаты Группы за 4 квартал и 12 месяцев 2025 года

Операционные показатели	4кв 2025	4кв 2024	изменение,%	12M 2025	12M 2024	изменение,%
Госпитали в Москве						
Посещения	167 941	162 812	3,2%	650 387	624 465	4,2%
Койко-дни	15 131	15 843	(4,5%)	58 108	63 064	(7,9%)
ЭКО	1 200	1 179	1,8%	4 582	4 139	10,7%
Роды	1 537	1 275	20,5%	5 984	5 126	16,7%
Госпитали в регионах						
Посещения	364 402	224 279	62,5%	1 216 051	845 307	43,9%
Койко-дни	21 583	21 926	(1,6%)	83 141	82 498	0,8%
ЭКО	727	823	(11,7%)	3 015	3 094	(2,6%)
Роды	1 606	1 621	(0,9%)	6 639	6 088	9,1%
Клиники в Москве и Московской области						
Посещения	79 938	66 090	21,0%	303 765	250 949	21,0%
ЭКО	1 486	1 238	20,0%	4 971	4 161	19,5%
Клиники в регионах						
Посещения	764 745	195 174	291,8%	2 132 618	721 193	195,7%
Койко-дни	849	865	(1,9%)	3 119	2 875	8,5%
ЭКО	2 291	2 113	8,4%	9 003	8 576	5,0%
Посещения, итого	1 377 026	648 355	112,4%	4 302 821	2 441 914	76,2%
Койко-дни, итого	37 563	38 634	(2,8%)	144 367	148 437	(2,7%)
ЭКО, итого	5 704	5 353	6,6%	21 571	19 970	8,0%
Роды, итого	3 143	2 896	8,5%	12 623	11 214	12,6%
Выручка, млн руб.						
4кв 2025	4кв 2024	изменение,%	12M 2025	12M 2024	изменение,%	
Госпитали в Москве						
Посещения	1 200	1 044	14,9%	4 527	3 816	18,6%
Койко-дни	1 992	1 827	9,0%	7 392	6 878	7,5%
ЭКО	443	402	10,2%	1 597	1 309	22,0%
Роды	1 081	768	40,8%	3 921	2 945	33,1%
Прочая выручка	459	376	22,1%	1 644	1 349	21,9%
Госпитали в регионах						
Посещения	1 149	616	86,5%	3 657	2 219	64,8%
Койко-дни	1 238	989	25,2%	4 329	3 557	21,7%
ЭКО	281	274	2,6%	1 071	981	9,2%
Роды	466	386	20,7%	1 754	1 406	24,8%
Прочая выручка	204	191	6,8%	775	733	5,7%
Клиники в Москве и Московской области						
Посещения	587	425	38,1%	2 107	1 559	35,2%
ЭКО	473	391	21,0%	1 572	1 280	22,8%
Прочая выручка	88	96	(8,3%)	360	353	2,0%
Клиники в регионах						
Посещения	1 961	470	317,2%	5 253	1 664	215,7%
Койко-дни	38	32	18,8%	152	109	39,4%
ЭКО	769	671	14,6%	2 795	2 513	11,2%
Прочая выручка	112	104	7,7%	423	384	10,2%
УК и прочие	45	27	66,7%	126	67	88,1%
Госпитали в Москве	5 175	4 417	17,2%	19 081	16 297	17,1%
Госпитали в регионах	3 338	2 456	35,9%	11 586	8 896	30,2%
Клиники в Москве и МО	1 148	912	25,9%	4 039	3 192	26,5%
Клиники в регионах	2 880	1 277	125,5%	8 623	4 670	84,6%
Выручка, итого	12 586	9 089	38,5%	43 455	33 122	31,2%



Средний чек, тыс. руб.	4кв 2025	4кв 2024	изменение, %	12M 2025	12M 2024	изменение, %
Госпитали в Москве						
Посещения	7,1	6,4	11,4%	7,0	6,1	13,9%
Койко-дни	131,6	115,3	14,2%	127,2	109,1	16,6%
ЭКО	369,2	341,0	8,3%	348,5	316,3	10,2%
Роды	703,3	602,4	16,8%	655,2	574,5	14,1%
Госпитали в регионах						
Посещения	3,2	2,7	14,8%	3,0	2,6	14,6%
Койко-дни	57,4	45,1	27,2%	52,1	43,1	20,8%
ЭКО	386,5	332,9	16,1%	355,2	317,1	12,0%
Роды	290,2	238,1	21,9%	264,2	230,9	14,4%
Клиники в Москве и Московской области						
Посещения	7,3	6,4	14,2%	6,9	6,2	11,7%
ЭКО	318,3	315,8	0,8%	316,2	307,6	2,8%
Клиники в регионах						
Посещения	2,6	2,4	6,5%	2,5	2,3	6,8%
Койко-дни	44,8	37,0	21,1%	48,7	37,9	28,6%
ЭКО	335,7	317,6	5,7%	310,5	293,0	5,9%

Динамика LFL показателей Группы за 4 квартал и 12 месяцев 2025 года, % год к году

	4кв 2025			12M 2025		
	Выручка	Операционные показатели	Средний чек	Выручка	Операционные показатели	Средний чек
Госпитали в Москве						
Посещения	14,9%	3,2%	11,4%	18,6%	4,2%	13,9%
Койко-дни	9,0%	(4,5%)	14,2%	7,5%	(7,9%)	16,6%
ЭКО	10,2%	1,8%	8,3%	22,0%	10,7%	10,2%
Роды	40,8%	20,5%	16,8%	33,1%	16,7%	14,1%
Прочая выручка	22,1%	-	-	21,9%	-	-
Госпитали в регионах						
Посещения	10,4%	(3,6%)	14,5%	15,3%	1,6%	13,5%
Койко-дни	11,2%	(9,6%)	23,0%	13,4%	(3,9%)	18,0%
ЭКО	2,6%	(11,7%)	16,1%	9,2%	(2,6%)	12,0%
Роды	20,7%	(0,9%)	21,9%	24,8%	9,1%	14,4%
Прочая выручка	6,8%	-	-	5,7%	-	-
Клиники в Москве и Московской области						
Посещения	32,0%	13,0%	16,9%	20,3%	6,2%	13,3%
ЭКО	16,9%	20,0%	(2,6%)	16,8%	14,6%	1,9%
Прочая выручка	(10,3%)	-	-	(4,8%)	-	-
Клиники в регионах						
Посещения	16,9%	0,8%	15,9%	15,5%	1,2%	14,1%
Койко-дни	19,9%	(1,9%)	22,2%	26,6%	8,5%	16,7%
ЭКО	11,6%	5,7%	5,6%	8,2%	1,5%	6,6%
Прочая выручка	5,9%	-	-	3,9%	-	-
УК и прочие	66,7%	-	-	88,1%	-	-
Выручка, итого	15,5%			15,6%		

Анализ динамики показателей Группы в 4 квартале 2025 года по сравнению с 4 кварталом 2024 года

Госпитали в Москве

В 4 квартале 2025 года выручка, включая прочую выручку¹, по московским госпиталям выросла на 17,2% год к году до 5 175 млн руб., что связано с ростом выручки, прежде всего, по принятым родам на 40,8%, выручки от услуг стационара на 9% и амбулаторных посещений на 14,9%.

Существенная динамика выручки от родов обусловлена ростом количества родов на 20,5%, что в том числе связано с развитием амбулаторного звена и увеличением загрузки московских госпиталей пациентопотоком из новых клиник. Увеличение среднего чека на 16,8% обусловлено спросом на роды в центре домашнего акушерства КГ «Лапино», а также договоров среднего и высокого ценового сегмента в отчетном квартале. Рост выручки от ЭКО на 10,2% обусловлен ростом количества пункций ЭКО на 1,8% при увеличении среднего чека на 8,3%, в том числе ввиду роста доли услуг с использованием эмбриоскопа и микрожидкостных чипов.

Рост выручки от оказания медицинской помощи в условиях стационара обусловлен увеличением среднего чека на 14,2%, что скомпенсировало снижение количества койко-дней на 4,5% год к году, в том числе ввиду снижения объема услуг, оказанных по ОМС, а также перераспределением коек в пользу послеродового отделения ввиду высокой загрузки по родам в госпитале MD Group. Основной объем выручки обеспечен хирургическими вмешательствами и стационарным лечением по направлениям онкологии, включая рост коммерческих циклов химиотерапии, общей хирургии, травматологии, гинекологии, в том числе в отделениях патологии беременности. Количество операций, проведенных в московских госпиталях, увеличилось на 7,4% год к году.

Рост выручки от амбулаторных посещений в 4 квартале 2025 года был обусловлен ростом количества посещений на 3,2% год к году и среднего чека на 11,4%, в том числе ввиду индексации цен на отдельные услуги, увеличения количества услуг на пациента, а также ростом количества договоров на ведение беременности. Наибольший эффект на выручку оказали направления акушерства и гинекологии, педиатрии и диагностики. Второй год работы госпиталя MD Мичуринский, его планомерная загрузка благодаря развитию новых направлений медицины, в том числе открытию центра офтальмологии и микрохирургии глаза в 3 квартале 2025 года, расширению штата многопрофильных специалистов высокого уровня обеспечил 80% общего прироста количества амбулаторных посещений в отчетном квартале.

Госпитали в регионах

В 4 квартале 2025 года выручка госпиталей в регионах выросла на 35,9% год к году до 3 338 млн руб., в основном благодаря росту выручки от амбулаторных посещений на 86,5%, лечения в условиях стационара на 25,2% и принятым родам на 20,7%.

Рост выручки от амбулаторных посещений был обусловлен ростом количества посещений на 62,5% год к году и среднего чека на 14,8%. Основной вклад в динамику выручки по посещениям оказали результаты трех присоединившихся госпиталей «Эксперт». Рост среднего чека обусловлен востребованностью направления педиатрии, лечебно-диагностических центров, а также ростом договоров на ведение беременности и родов.

Рост выручки от оказания медицинской помощи в условиях стационара обусловлен увеличением среднего чека на 27,2%, что компенсировало небольшое снижение количества койко-дней на 1,6% год к году. Рост среднего чека в основном обусловлен наращиванием объемов коммерческих услуг, выполнением сложных оперативных вмешательств с большей стоимостью, включая пластическую

¹ В состав прочей выручки входит прочая медицинская выручка (вкл. лабораторные анализы) и прочая немедицинская выручка

хирургию, травматологию и урологию, в том числе с применением робота-хирурга, гинекологию, включая отделение патологии беременности, а также выполнением большего количества коммерческих курсов химиотерапии. Рост количества операций составил 44%.

Рост выручки по родам обусловлен ростом среднего чека на 21,9% на фоне индексации цен и спросом на роды по договорам среднего и высокого ценового сегмента, что компенсировало небольшое снижение количества родов на 0,9% в связи с эффективным использованием мощностей госпиталя в Санкт-Петербурге и более комфортным уровнем загрузки родового отделения. Рост выручки от ЭКО обусловлен ростом среднего чека на 16,1% на фоне роста доли коммерческих пункций, что скомпенсировало снижение количества пункций на 11,7% по причине снижения объемов по ОМС.

Амбулаторные клиники в Москве и Московской области

В 4 квартале 2025 года выручка клиник в Москве и Московской области увеличилась на 25,9% год к году и составила 1 148 млн руб. Рост выручки в отчетном периоде связан с увеличением количества амбулаторных посещений на 21%, в том числе благодаря результатам новых клиник, открытых в 2024-2025 годах, и росту среднего чека на 14,2% ввиду высокого спроса на договоры на ведение беременности и приемы репродуктологов на фоне высокой динамики по направлению ЭКО. Рост выручки от ЭКО на 21% связан с ростом общего количества пункций на 20%. На это повлияли рост спроса на процедуры ЭКО (как на коммерческой основе, так и по ОМС), расширение штата репродуктологов и успешная работа новой клиники «Лапино-Сити».

Амбулаторные клиники в регионах

В 4 квартале 2025 года выручка амбулаторных клиник в регионах выросла в 2,3 раза до 2 880 млн руб. Рост выручки в отчетном периоде обусловлен высокой динамикой выручки по направлению амбулаторных посещений, в основном благодаря результатам присоединившихся в мае этого года медицинских центров «Эксперт», а также новых клиник, открытых и приобретенных в 2024-2025 годах. Таким образом, количество посещений увеличилось в 3,9 раз. Рост пункций ЭКО на 8,4% и среднего чека на 5,7% обеспечили рост выручки от ЭКО на 14,6%.

Финансовая позиция

Размер денежных средств, с учетом выплаты в отчетном квартале дивидендов за 6 месяцев 2025 года и осуществления частичных расчетов по сделке приобретения недвижимости под новый госпиталь в Москве, на конец 2025 года составил 2 729 млн руб. по сравнению с 3 792 млн руб. на 30.09.2025 года.

Заемные средства на балансе Группы отсутствуют. Общий размер арендных обязательств Группы, признаваемых согласно МСФО 16 в составе долга, составил 3 098 млн руб.

CAPEX

Общий объем капитальных затрат в 4 квартале 2025 года по сравнению с 4 кварталом 2024 года увеличился на 1 571 млн руб. и составил 2 249 млн руб. Доля капитальных затрат, приходящихся на развитие госпиталей, составила в 4 квартале 2025 года 83%, включая сделку по приобретению недвижимости под новый госпиталь в Москве. Остальные инвестиции были направлены на строительные работы в новых клиниках и текущий ремонт.

Примечание:

1. Релиз содержит инсайдерскую информацию
2. Данные отражены согласно управлеченческому учету
3. Незначительные отклонения в расчете итогов, промежуточных итогов и/или процентного изменения обусловлены округлением

Контакты для получения дополнительной информации:

IR-служба

Лапина Олеся

Директор по связям с инвесторами

Тел.: +7 916 629 64 27

o.lapina@mcclinics.ru

О ГК «МД Медикал»

ГК «МД Медикал» является одним из лидеров на российском рынке частных медицинских услуг. Сегодня Компания объединяет 88 современных медицинских учреждений, в том числе 14 многопрофильных госпиталей и 74 амбулаторные клиники с присутствием на территории 35 регионов Российской Федерации. В 2025 году выручка ГК «МД Медикал» составила 43,5 млрд руб. Обыкновенные акции Компании торгуются на Московской фондовом бирже (МОEX: "MDMG").