

ГК «МД МЕДИКАЛ» УВЕЛИЧИЛА EBITDA НА 20% В ПЕРВОМ ПОЛУГОДИИ 2026 ГОДА

28 августа 2026 года. МКПАО «МД Медикал Групп» (ГК «МД Медикал», «Группа» или «Компания»; МОЕХ: MDMG), один из лидеров на рынке частных медицинских услуг в России, объявляет аудированные консолидированные финансовые результаты за 6 месяцев, завершившихся 30 июня 2026 года, в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО).

Ключевые финансовые показатели за 1 полугодие 2026 года¹:

- **Общая выручка Группы** увеличилась на **28,8%** год к году до **24 809 млн руб.** благодаря росту выручки, прежде всего, от посещений и родов. **Сопоставимая выручка** увеличилась на **11,2%** год к году до **21 416 млн руб.**;
- **EBITDA Группы** выросла на **20%** год к году до **6 986 млн руб.** Рентабельность по EBITDA составила **28,2%** по сравнению с **30,2%** в сопоставимом периоде. Динамика обусловлена увеличением штата Компании на персонал приобретенных и открытых медицинских учреждений, а также процессом интеграции новых активов, оказывающим в том числе влияние на увеличение функциональных расходов;
- **Чистая прибыль** увеличилась на **5,1%** до **5 323 млн руб.** Рентабельность по чистой прибыли составила **21,5%** по сравнению с **26,3%** в 1 полугодии прошлого года в результате снижения финансовых доходов, а также роста процентных расходов по арендным обязательствам и амортизационных отчислений, который связан с приобретением медицинских центров «Эксперт»;
- **Денежный поток от операционной деятельности** увеличился на **16,7%** год к году и составил **7 060 млн руб.**;
- **Общий объем капитальных затрат** в 1 полугодии 2026 года составил **2 577 млн руб.**, увеличившись на **90,2%**, в основном ввиду осуществления в 1 квартале финальных расчетов по сделке приобретения недвижимости под новый госпиталь в Москве;
- **Чистый долг** Группы на 30.06.2026 составил **6 261 млн руб.**, включая **3 706 млн руб.** арендных обязательств². Значение **чистый долг/EBITDA** за последние 12 месяцев составило **0,4х**.

Ключевые операционные показатели за 1 полугодие 2026 года³:

- Количество **амбулаторных посещений** увеличилось на **71,2%** год к году до **2 692 178**;
- Количество **койко-дней** снизилось на **0,7%** год к году до **72 092**, количество **оперативных вмешательств** выросло на **28,6%**;
- Количество принятых **родов** выросло на **12,5%** год к году до **6 701**;
- Количество **пункций ЭКО** увеличилось на **0,9%** и составило **10 594**.

Ключевые события 1 полугодия 2026 года и после отчетного периода:

- **Расширение клиники в Москве.** 8 июля 2026 года одна из первых амбулаторных клиник Группы, многопрофильная семейная клиника «Мать и дитя Юго-Запад», переехала в новое здание общей площадью 1 077 кв. м., что на 276 кв. м. больше занимаемого ранее помещения. Мощности клиники позволяют проводить 78 тыс. приемов пациентов в год, что на 12 тыс. больше прежней мощности, и 1 600 пункций ЭКО в год. Инвестиции в расширение клиники составили 162 млн руб.

¹ На динамику доходов и расходов компании в отчетном периоде существенно повлияла полная консолидация медицинских центров «Эксперт» по сравнению с учетом результатов «Эксперт» (в 1 полугодии 2025 года – только с 22 мая).

² Согласно МСФО 16 арендные обязательства признаются в составе долга.

³ Подробная информация по операционным показателям представлена в [пресс-релизе от 31.07.2026](#)

- **Проведение годового Общего собрания акционеров.** 25 июня 2026 года на годовом Общем собрании акционеров Компании принято решение о распределении части чистой прибыли Общества по результатам 2025 финансового года в размере 3 530 875 470 рублей на выплату дивидендов.
- **Приобретение Ильинской больницы.** 24 июня 2026 года ГК «МД Медикал» объявила о приобретении Ильинской больницы - крупного многопрофильного амбулаторно-госпитального центра в Московской области общей площадью 14 088 кв. м., открытого в 2019 году. Сумма сделки - 8,5 млрд руб., включая 1,1 млрд руб. долга на балансе приобретаемого актива, с оплатой собственными и заемными денежными средствами.
- **Приобретение амбулаторной сети в Новосибирске.** 17 июня 2026 года ГК «МД Медикал» объявила о приобретении ведущей амбулаторной сети в Новосибирске «Здравица», представленной 6 амбулаторно-поликлиническими центрами общей площадью 4,2 тыс. кв.м. Мощность клиник позволяет проводить 525 тыс. амбулаторных приемов в год. Фиксированная сумма сделки составила 900 млн руб. с оплатой собственными денежными средствами.
- **Расширение клиники в Туле.** 1 апреля 2026 года общая площадь клиники «Мать и дитя Тула» увеличилась на 95 кв.м. до 636 кв.м. Расширение позволяет увеличить мощности клиники с 24 тыс. посещений до 42 тыс. посещений в год. Инвестиции в расширение клиники составили 18,5 млн руб.
- **Открытие клиники в Москве в районе Куркино.** 20 марта 2026 года ГК «МД Медикал» открыла клинику «Мать и дитя» Куркино, специализирующуюся на широком спектре профильных услуг для женщин, общей площадью 289 кв.м. Мощности клиники позволяют проводить 42 тыс. посещений врачей в год. Общий объем инвестиций в открытие и оснащение клиники составил 55 млн рублей.
- **Открытие клиники в Новороссийске.** 9 февраля 2026 года ГК «МД Медикал» открыла клинику «Мать и дитя» Новороссийск, специализирующуюся на широком спектре профильных услуг для женщин, общей площадью 206 кв.м. Мощности клиники позволяют проводить 24 тыс. посещений врачей в год. Общий объем инвестиций в открытие и оснащение клиники составил 60 млн рублей.

Генеральный директор ГК «МД Медикал» Курцер М.А. отметил:

«Подведены финансовые итоги первого полугодия 2026 года. Мы уверенно движемся вперед: выручка компании выросла на 29% - это свидетельство растущего доверия пациентов и правильной стратегии развития. И мы по-прежнему сохраняем один из самых высоких уровней рентабельности на рынке коммерческой медицины – 28% по EBITDA.

Мы активно расширяемся: за счёт эффективного использования текущих мощностей, органического развития, а также реализации сделок m&a. Мы консолидируем качественные активы, расширяя компетенции и географию присутствия, чтобы сделать медицинскую помощь доступнее для новых групп пациентов. Приобретения делают нашу бизнес-модель ещё более диверсифицированной и устойчивой, в том числе за счёт продуманной маршрутизации пациентов между нашими медицинскими учреждениями, а наша команда становится ещё сильнее: мы объединяем лучших специалистов и наращиваем профессиональный потенциал сети.

Наша стратегия на ближайшее время чётко сфокусирована: мы продолжаем органическое развитие – готовим к открытию новые медицинские учреждения и расширяем площади существующих клиник, целенаправленно работаем над повышением операционной эффективности новых активов и в следующем году рассчитываем увидеть эффект от этих мер. Сбалансированный график потребностей в капитальных инвестициях, умеренная долговая нагрузка позволят нам поддерживать нашу практику регулярных дивидендных выплат. Во втором полугодии при поддержке совета директоров мы планируем распределить часть прибыли отчетного периода на дивиденды».

Основные финансовые результаты

млн руб.	1П2026	1П2025	изменение
Выручка	24 809	19 264	28,8%
Госпитали в Москве	10 036	9 088	10,4%
Госпитали в регионах	6 546	5 148	27,2%
Клиники в Москве и МО	2 192	1 853	18,3%
Клиники в регионах	5 946	3 118	90,7%
УК и прочие	89	58	53,4%
Себестоимость	(14 758)	(11 616)	27,0%
Валовая прибыль	10 052	7 649	31,4%
Рентабельность валовой прибыли	40,5%	39,7%	0,8п.п.
Коммерческие и административные расходы	(4 540)	(2 981)	52,3%
в т.ч. амортизация НМА и ОС	(430)	(210)	104,3%
Чистые прочие расходы	(14)	(14)	0,0п.п.
Операционная прибыль	5 498	4 654	18,1%
Чистые финансовые (расходы)/доходы и эффект курсовых разниц	(176)	423	(141,5%)
Доля в прибыли объектов инвестиций, учитываемых методом долевого участия	4	-	н/п
Прибыль до налогообложения	5 327	5 077	4,9%
Налог на прибыль	(4)	(13)	(69,6%)
Чистая прибыль	5 323	5 064	5,1%
Рентабельность чистой прибыли	21,5%	26,3%	(4,8п.п.)
EBITDA	6 986	5 823	20,0%
Рентабельность EBITDA, %	28,2%	30,2%	(2,1п.п.)

Выручка по направлениям медицинских услуг

млн руб.	1П2026	1П2025	изменение
Женское и детское здоровье	12 450	10 710	16,2%
Акушерство и гинекология	3 729	3 194	16,7%
ЭКО	3 719	3 296	12,8%
Роды	3 191	2 533	26,0%
Педиатрия	1 811	1 687	7,3%
Диагностика	6 039	2 737	120,6%
Терапия, хирургия и прочий стационар	2 953	2 665	10,8%
Онкология	1 579	1 548	2,0%
Лабораторные исследования	952	939	1,5%
Прочая немедицинская выручка ⁴	476	337	41,2%
Прочая медицинская выручка ⁵	360	328	9,8%

Общая выручка ГК «МД Медикал» в 1 полугодии 2026 года увеличилась на 28,8% год к году и составила 24 809 млн руб. Данный рост в основном связан с ростом выручки по амбулаторным посещениям в госпиталях и клиниках и в Москве, и в регионах, в том числе благодаря результатам присоединившихся медицинских центров «Эксперт», а также существенным ростом показателей по родам.

Рост выручки московских госпиталей на 10,4% год к году до 10 036 млн руб. обусловлен положительной динамикой двух основных направлений. В направлении родов рост связан с увеличением числа родов. В амбулаторном направлении драйверами роста выступили увеличение среднего чека за счёт роста спроса на диагностические услуги и рост числа заключённых договоров на ведение беременности.

Рост выручки региональных госпиталей на 27,2% год к году до 6 546 млн руб. обусловлен ростом выручки по амбулаторным посещениям и лечению в условиях стационара, в том числе с учетом результатов госпиталей периметра «Эксперт».

⁴ Включает выручку аптек, услуг кафе и столовых, фотографов и т.д.

⁵ Включает выручку от хранения стволовых клеток

Рост выручки амбулаторных клиник в Москве и регионах обеспечен постепенным выходом на целевую загрузку новых клиник, открытых в 2024-2026 годах, а также присоединившихся клиник «Эксперт» в части динамики амбулаторных посещений.

Выручка по направлениям, не связанным с женским и детским здоровьем, составила 49,8% от общей выручки Группы, что на 5,4 п.п. больше, чем в сопоставимом периоде.

Основные расходы

млн руб.	1П2026	1П2025	изменение
Расходы на персонал ⁶	11 510	8 452	36,2%
% от выручки	46,4%	43,9%	2,5п.п.
Расходы на материалы	3 457	3 047	13,5%
% от выручки	13,9%	15,8%	(1,9п.п.)
Функциональные расходы ⁷	682	447	52,6%
% от выручки	2,7%	2,3%	0,4п.п.
Медицинские услуги ⁸	382	261	46,3%
% от выручки	1,5%	1,4%	0,2п.п.

Влияние основных расходов

В отчетном периоде основные расходы Компании составили 64,6% от общей выручки Группы (63,4% в 1 полугодии 2025 года).

Рост расходов на оплату труда персонала в 1 полугодии 2026 года составил 36,2% ввиду увеличения штата Компании на персонал приобретенных в 2025 году медицинских центров «Эксперт», открытия новых и расширения существующих медицинских учреждений в 2025-2026 годах, а также в связи с расширением штата административно-хозяйственного персонала на фоне роста бизнеса и процессов интеграции, а также индексацией ФОТ в соответствии с уровнем на рынке медицинских кадров. Доля расходов на оплату труда персонала соответственно увеличилась до 46,4% от выручки по сравнению с 43,9% в 1 полугодии 2025 года, в основном ввиду консолидации периметра «Эксперт».

Доля расходов на материалы снизилась на 1,9 п.п. год к году до 13,9% от выручки на фоне снижения материалоемких услуг в портфеле Компании, в том числе консолидации менее материалоемких направлений медицины периметра «Эксперт», и повышения эффективности оперативных вмешательств.

Доля функциональных расходов увеличилась на 0,4 п.п. год к году и составила 2,7% от выручки, что обусловлено дополнительными расходами на IT-поддержку, маркетинг и клиентский сервис на фоне интеграции периметра «Эксперт» и увеличения масштабов бизнеса Группы.

Незначительный рост доли расходов на медицинские услуги обусловлен увеличением объемов сотрудничества с внешними поставщиками медицинских услуг.

Валовая прибыль

Валовая прибыль в 1 полугодии 2026 года выросла на 31,4% год к году до 10 052 млн руб. благодаря росту объемов оказанных медицинских услуг и среднего чека по ним. Ввиду сдержанного роста расходов в составе себестоимости валовая рентабельность составила 40,5% по сравнению с 39,7% в прошлом отчетном периоде: увеличение доли расходов на персонал было частично компенсировано снижением доли расходов на материалы.

⁶ Фонд оплаты труда и социальные взносы

⁷ Функциональные расходы включают расходы на маркетинг, IT, клиентский сервис, обучение персонала и услуги связи

⁸ В состав медицинских услуг входят услуги по проведению лабораторных исследований внешними контрагентами и прочие мед. услуги

EBITDA

В 1 полугодии 2026 года показатель EBITDA увеличился на 20% год к году и составил 6 986 млн руб. Рентабельность по EBITDA составила 28,2% (30,2% в 1 полугодии 2025 года) ввиду роста расходов на персонал и функциональных расходов на фоне роста масштабов бизнеса Компании, в том числе консолидации сети медицинских центров «Эксперт».

Финансовые доходы и расходы

млн руб.	1П2026	1П2025	изменение
Финансовые доходы (проценты по депозитам)	235	692	(66,0%)
Финансовые расходы	(410)	(275)	49,0%
Амортизация дисконта по приобретению дочерних предприятий	(9)	(70)	(86,8%)
Амортизация дисконта по прочей кредиторской задолженности перед налоговыми органами	(23)	(25)	(8,0%)
Процентные расходы по кредитам и арендным обязательствам	(275)	(118)	134,2%
Прочие процентные расходы	(39)	(24)	62,2%
Прочие финансовые расходы	(63)	(38)	66,8%
(Убыток) / прибыль по курсовым разницам, нетто	(1)	6	(119,6%)
Чистый финансовый (расход)/ доход	(176)	423	(141,5%)

Чистая прибыль

В 1 полугодии 2026 года чистые финансовые расходы составили 176 млн руб. в сравнении с чистыми финансовыми доходами 423 млн руб. в 1 полугодии 2025 года, что обусловлено снижением процентных доходов от размещения свободных денежных средств на банковских депозитах, а также ростом финансовых расходов. Снижение процентных доходов связано с сокращением объема свободных денежных средств, которые в отчетном периоде были направлены на финансирование приобретений амбулаторной сети клиник «Здравица», госпиталя «Ильинская больница», а также программы капитальных инвестиций, включая осуществление окончательных расчетов по сделке приобретения здания под новый госпиталь в Москве. Рост финансовых расходов обусловлен увеличением процентных расходов по аренде на фоне присоединения дополнительных арендных площадей периметра «Эксперт».

С учетом значительного снижения финансовых доходов и роста финансовых расходов, а также ввиду роста амортизационных начислений в составе административных расходов, связанных со сделкой, чистая прибыль Компании в 1 полугодии 2026 года выросла на 5,1% год к году и составила 5 323 млн руб. Рентабельность чистой прибыли уменьшилась на 4,8 п.п. год к году до 21,5%.

Основные показатели отчета о движении денежных средств

млн руб.	1П2026	1П2025	изменение
Операционный денежный поток до изменения Оборотного капитала	7 000	5 832	20,0%
Изменение Оборотного капитала	67	224	(70,3%)
Налоги	(7)	(9)	(16,2%)
Поступления от операционной деятельности	7 060	6 047	16,7%
Использование в инвестиционной деятельности	(10 574)	(6 566)	61,0%
Поступления от/ (использование в) финансовой деятельности	5 394	(2 072)	н/п
Нето-увеличение/(уменьшение) денежных средств и их эквивалентов	1 880	(2 591)	н/п

В 1 полугодии 2026 года операционный денежный поток до изменения оборотного капитала увеличился на 20% год к году и составил 7 000 млн руб. в результате роста показателя EBITDA на то же значение.

Чистый оборотный капитал

млн руб.	30 июня 2026	31 декабря 2025	изменение
Запасы	1 437	1 474	(2,5%)
Дебиторская задолженность	2 560	1 786	43,3%
Кредиторская задолженность	(4 489)	(3 879)	15,7%
Обязательства по договорам	(3 714)	(3 285)	13,1%
Чистый оборотный капитал	(4 206)	(3 904)	7,7%

Исторически Компания работает с отрицательным чистым оборотным капиталом в качестве источника дополнительного финансирования. По итогам 1 полугодия 2026 года чистый оборотный капитал остался отрицательным (4 206 млн руб.) и составил 8,6% от выручки за последние 12 месяцев.

Увеличение всех статей, участвующих в расчете чистого оборотного капитала, связано с консолидацией активов и обязательств периметра «Эксперт».

Денежные средства, использованные в инвестиционной деятельности, составили 10 574 млн руб. и были в основном направлены на финансирование амбулаторной сети клиник «Здравица», госпиталя «Ильинская больница», а также программы капитальных затрат. Общий объем капитальных затрат в 1 полугодии 2026 года увеличился на 90,2% год к году и составил 2 577 млн руб. Основной объем капитальных инвестиций был направлен на развитие госпитального звена, в том числе на осуществление окончательных расчетов по сделке приобретения недвижимости под новый госпиталь в Москве, строительство второй очереди госпиталя в Санкт-Петербурге, стационара «Эксперт» в Твери, оснащение направления травматологии роботическим комплексом.

В 1 полугодии 2026 года приток денежных средств от финансовой деятельности составил 5 394 млн руб. в связи с получением кредита в размере 6 000 млн руб. для финансирования сделки по приобретению Ильинской больницы.

Чистый долг

млн руб.	30 июня 2026	31 декабря 2025	изменение
Кредиты и займы	10 870	3 098	250,9%
Банковские кредиты	7 164	-	н/п
Обязательства по аренде	3 706	3 098	19,6%
Денежные средства и эквиваленты	4 609	2 729	68,9%
Чистый долг	6 261	369	н/п

Размер денежных средств на 30.06.2026 составил 4 609 млн руб. по сравнению с 2 729 млн руб. на 31.12.2025. В отчетном периоде денежные средства, помимо капитальных инвестиций, направлялись на финансирование приобретений сети амбулаторных клиник «Здравица» и госпиталя «Ильинская больница». В июне 2026 года были объявлены дивиденды в общем размере 3 531 млн руб., которые были выплачены в первой половине 3-го квартала.

В июне 2026 года для финансирования сделки по приобретению Ильинской больницы были привлечены кредитные средства в размере 6 000 млн руб. Общий размер кредитных обязательств на балансе Группы с учетом долга приобретенного актива составил 7 164 млн руб. на 30.06.2026.

Общий размер арендных обязательств Группы, признаваемых согласно МСФО 16 в составе долга, составил 3 706 млн руб. на 30.06.2026.

Чистый долг на конец отчетного периода составил 6 261 млн руб. Отношение чистого долга к EBITDA за последние 12 месяцев – 0,4х.

Примечания:

1. Релиз содержит инсайдерскую информацию
2. Незначительные отклонения в расчете итогов, промежуточных итогов и/или процентного изменения обусловлены округлением
3. Консолидированная финансовая отчетность доступна на сайте ГК «МД Медикал»: www.mcclinics.ru/reports/financialreports/

Конференц-звонок для аналитиков и инвесторов:

Дата: 28 августа 2026 года

Время: 12.00 мск

Язык мероприятия: русский

Спикеры:

- Курцер М.А. – генеральный директор
- Лукьянова И.В. – финансовый директор
- Лапина О.Ю. – директор по связям с инвесторами

Регистрация на конференц-звонок доступна по [ссылке](#).

Запись звонка будет размещена на сайте Компании.

Контакты для получения дополнительной информации:**IR-служба**

Лапина Олеся

Директор по связям с инвесторами

Тел.: +7 495 139 8740

o.lapina@mcclinics.ru

О ГК «МД Медикал»

ГК «МД Медикал» является одним из лидеров на российском рынке частных медицинских услуг. Сегодня Компания объединяет 97 современных медицинских учреждений, в том числе 15 многопрофильных госпиталей и 82 амбулаторные клиники с присутствием на территории 35 регионов Российской Федерации. В 2025 году выручка ГК «МД Медикал» составила 43,5 млрд руб., EBITDA – 13,3 млрд руб. Обыкновенные акции Компании торгуются на Московской фондовой бирже (MOEX: «MDMG»).

Заявления прогнозного характера

Настоящий пресс-релиз может содержать заявления прогнозного характера, которые основаны на текущих ожиданиях и предположениях Компании и могут нести в себе известные и неизвестные риски и неопределенности, которые могут привести к тому, что действительные результаты, показатели или события будут отличаться от выраженных или подразумеваемых в таких заявлениях. Заявления прогнозного характера, которые могут содержаться в настоящем пресс-релизе, основаны на прошлых тенденциях или деятельности и не должны рассматриваться как утверждающие, что такие тенденции или деятельность сохранятся в будущем. Считается, что выраженные в данных заявлениях ожидания являются оправданными, но на них может воздействовать ряд факторов, которые могут привести к существенным расхождениям с действительными результатами или тенденциями. Никакое заявление в настоящем пресс-релизе не направлено на осуществление прогноза о размере прибыли, равно как никакое заявление не должно рассматриваться как означающее, что показатели прибыли или прибыли на акцию Компании обязательно повысятся или понизятся, по сравнению с соответствующими предыдущими финансовыми периодами. Все заявления прогнозного характера относятся только к дате конкретного заявления.