

## ГК «MD MEDICAL» УВЕЛИЧИЛА ВЫРУЧКУ НА 21% В 4 КВАРТАЛЕ 2023 ГОДА

Группа компаний «MD Medical» (ГК «MD Medical», «Группа» или «Компания»; МОЕХ: MDMG), один из лидеров на рынке частных медицинских услуг в России, объявляет операционные и неаудированные финансовые результаты за 4 квартал 2023 года.

### Ключевые финансовые показатели за 4 квартал 2023 года:

- **Общая выручка** Группы увеличилась на **20,6%** и составила **7 984 млн руб.** благодаря двузначному росту выручки по всем направлениям в госпиталях и клиниках Москвы и регионов;
- Выручка **московских госпиталей** увеличилась на **21,6%** год к году до **3 992 млн руб.** в основном благодаря росту выручки от посещаемости госпиталей и проведения циклов ЭКО;
- Выручка **региональных госпиталей** увеличилась на **17,9%** год к году до **2 073 млн руб.** благодаря значительному росту загрузки коечного фонда госпиталей, росту числа посещений и родов;
- Выручка амбулаторных **клиник в Москве и Московской области** увеличилась на **14,6%** год к году до **810 млн руб.**;
- Выручка амбулаторных **клиник в регионах** выросла на **27,0%** год к году до **1 096 млн руб.**

### Ключевые операционные показатели за 4 квартал 2023 года:

- Количество принятых **родов** выросло на **25,6%** год к году до **2 579**;
- Количество **циклов ЭКО** увеличилось на **17,7%** и составило **5 208**;
- Рост количества **койко-дней** составило **3,3%** год к году до **40 613**;
- Количество **амбулаторных посещений** увеличилось на **19,0%** год к году до **602 590**.

### Ключевые финансовые показатели за 12 месяцев 2023 года:

- **Общая выручка** Группы увеличилась на **9,6%** и составила **27 631 млн руб.** благодаря росту выручки госпиталей и клиник как в Москве и области, так и в регионах;
- **Сопоставимая выручка (LFL)** Группы увеличилась на **8,5%** год к году;
- Выручка **московских госпиталей** увеличилась на **3,1%** год к году до **13 419 млн руб.** в основном благодаря росту количества циклов ЭКО и посещаемости по направлениям акушерство и гинекология, педиатрия, диагностика, телемедицина;
- Выручка **региональных госпиталей** увеличилась на **15,5%** год к году до **7 514 млн руб.** благодаря значительному росту утилизации родовых мощностей госпиталей в Санкт-Петербурге, Самаре и Тюмени и росту загрузки коечного фонда госпиталей в Новосибирске (травматология и педиатрия), Самаре (кардиология и педиатрия) и Лахте (педиатрия и гинекология) с одновременным увеличением среднего чека по всем направлениям госпиталей регионов;
- Выручка амбулаторных **клиник в Москве и Московской области** увеличилась на **9,7%** год к году до **2 885 млн руб.** благодаря росту спроса на ЭКО и посещаемости клиник;
- Выручка амбулаторных **клиник в регионах** выросла на **23,6%** год к году до **3 780 млн руб.** в основном благодаря росту количества циклов ЭКО и среднего чека по ним.

**Ключевые операционные показатели за 12 месяцев 2023 года:**

- Количество принятых **родов** выросло на **15,3%** год к году до **9 891** при росте **среднего чека** на **0,9%** год к году до **487,2 тыс. руб.** и на **11,5%** год к году до **201,9 тыс. руб.** в Москве и регионах соответственно;
- Количество **циклов ЭКО** увеличилось на **14,6%** и составило **19 326** при увеличении **среднего чека** на **6,0%** до **290,4 тыс. руб.** в Москве и **10,1%** год к году до **270,0 тыс. руб.** в регионах;
- Количество **койко-дней** снизилось на **2,5%** год к году до **146 342** в связи с ослаблением пандемии COVID-19 при одновременном снижении **среднего чека** на **1,8%** до **89,1 тыс. руб.** в Москве и росте на **14,7%** год к году до **39,8 тыс. руб.** в регионах;
- Количество **амбулаторных посещений** увеличилось на **11,4%** год к году до **2 123 216** при одновременном увеличении **среднего чека** на **4,0%** до **5,5 тыс. руб.** в Москве и **2,8%** год к году до **2,2 тыс. руб.** в регионах.

**Ключевые события 4 квартала 2023 года и после отчетного периода:**

- **Открытие нового многопрофильного госпиталя MD Group «Мичуринский».** В ноябре 2023 года состоялось открытие нового госпиталя площадью 8 755 м<sup>2</sup>, приобретенного в середине года. Общая сумма инвестиций в проект, включая дополнительные инвестиции в медицинское оборудование и модернизацию здания, составит 2 840 млн рублей;
- **Получение статуса первичного листинга на Московской бирже.** 7 ноября 2023 года Банк России принял решение о регистрации проспекта глобальных депозитарных расписок Компании и допуске ГДР Компании к публичному обращению в России. Таким образом, Компания завершила процедуру смены статуса листинга на Московской бирже до первичного;
- **Одобрение дивидендной политики.** В декабре 2023 года советом директоров Компании была утверждена дивидендная политика компании, которая предусматривает возможность распределения на дивиденды до 100% чистой прибыли компании, в том числе накопленной, если таковая имеется, на основании консолидированной финансовой отчетности компании за прошедший финансовый год, подготовленной в соответствии с МСФО, а также промежуточной финансовой информации компании для целей выплаты промежуточных дивидендов;
- **Открытие многопрофильной клиники семейного формата «MD Group Зиларт».** В январе 2024 года был открыт новый многопрофильный медицинский центр площадью 452 м<sup>2</sup>, позволяющий проводить более 50 тыс. приемов специалистов в год. Общий объем инвестиций в реализацию проекта составил более 81 млн рублей.

**Марк Курцер, генеральный директор ГК «MD Medical», отметил:**

*«Мы очень довольны фантастической динамикой выручки и операционных показателей за отчетный квартал на фоне восстановления высокой покупательной способности, репродуктивного поведения и обращаемости пациентов. Так рост выручки Компании в 4 квартале 2023 года составил более 20%, а в 2023 году – 10% год к году.*

*Стабильно высокий рост выручки демонстрируют направления женского и детского здоровья. Количество принятых родов в 2023 году по сравнению с 2022 годом выросло на 15% и почти достигло уровня 10 000, а в 4 квартале динамика составила 26%. Основное влияние на такие результаты оказали московские госпитали, мощности которых загружены более, чем на 70%.*

*Динамика количества циклов ЭКО в 2023 году составила 15% и в 4 квартале – 18%. Мне приятно отметить и выдающиеся результаты наших региональных учреждений в этой сфере: огромный вклад в рост количества принятых родов молодого госпиталя в Санкт-Петербурге и сильных*



**MD Medical**

ГРУППА КОМПАНИЙ

*результатов по направлению ЭКО региональных клиник.*

*Внимательное отношение пациента к здоровью является драйвером роста посещаемости наших медицинских учреждений и в Москве, и в регионах. Количество посещений всех учреждений Группы в 2023 году увеличилось на 11% и в 4 квартале - на 19%.*

*Открытие нового большого госпиталя в Москве на Мичуринском проспекте в ноябре 2023 года и новой многопрофильной клиники семейного формата «MD Group Зиларт» в начале 2024 года, – это отличный вклад в развитие и рост Компании в 2024 году. Наши дальнейшие планы по расширению присутствия в Москве и регионах обеспечены чистой денежной позицией 9 млрд руб. на конец года.*

*Мы находимся на завершающем этапе процесса редомициляции Компании в Российскую Федерацию и рассчитываем завершить этот процесс в начале 2 квартала 2024 года. Это позволит нам возобновить выплату дивидендов, согласно новой дивидендной политике до 100% чистой прибыли Компании, включая накопленную за прошедшие отчетные периоды.*

*Я благодарен нашим пациентам за доверие нам самого ценного - здоровья, акционерам и инвесторам – за высокую оценку нашей инвестиционной привлекательности, медицинской команде и менеджменту - за качественную слаженную работу. Результаты компании «MD Medical» - это наш совместный результат!»*



## Основные результаты Группы за 4 квартал и 12 месяцев 2023 года

Операционные показатели	4кв 2023	4кв 2022	изменение,%	12М 2023	12М 2022	изменение,%
<b>Госпитали в Москве</b>						
Посещения	162 616	138 418	17,5%	573 703	530 890	8,1%
Койко-дни	18 898	18 624	1,5%	66 099	67 566	(2,2%)
ЭКО	967	730	32,5%	3 298	2 741	20,3%
Роды	1 223	952	28,5%	4 631	4 275	8,3%
<b>Госпитали в регионах</b>						
Посещения	205 827	185 631	10,9%	752 761	688 928	9,3%
Койко-дни	20 949	19 829	5,6%	77 494	79 741	(2,8%)
ЭКО	844	714	18,2%	3 098	2 902	6,8%
Роды	1 356	1 102	23,0%	5 260	4 301	22,3%
<b>Клиники в Москве и Московской области</b>						
Посещения	58 693	55 114	6,5%	222 872	209 955	6,2%
ЭКО	1 197	1 032	16,0%	4 467	4 079	9,5%
<b>Клиники в регионах</b>						
Посещения	175 454	127 318	37,8%	573 880	475 490	20,7%
Койко-дни	767	879	(12,7%)	2 749	2 713	1,3%
ЭКО	2 200	1 950	12,8%	8 463	7 140	18,5%
<b>Посещения, итого</b>	<b>602 590</b>	<b>506 481</b>	<b>19,0%</b>	<b>2 123 216</b>	<b>1 905 263</b>	<b>11,4%</b>
<b>Койко-дни, итого</b>	<b>40 613</b>	<b>39 333</b>	<b>3,3%</b>	<b>146 342</b>	<b>150 020</b>	<b>(2,5%)</b>
<b>ЭКО, итого</b>	<b>5 208</b>	<b>4 426</b>	<b>17,7%</b>	<b>19 326</b>	<b>16 862</b>	<b>14,6%</b>
<b>Роды, итого</b>	<b>2 579</b>	<b>2 054</b>	<b>25,6%</b>	<b>9 891</b>	<b>8 576</b>	<b>15,3%</b>

Выручка, млн руб.	4кв 2023	4кв 2022	изменение,%	12М 2023	12М 2022	изменение,%
<b>Госпитали в Москве</b>						
Посещения	871	695	25,3%	3 070	2 695	13,9%
Койко-дни	1 812	1 645	10,2%	5 891	6 130	(3,9%)
ЭКО	302	212	42,5%	991	764	29,7%
Роды	664	454	46,3%	2 256	2 064	9,3%
Прочая выручка	343	277	24,0%	1 211	1 360	(10,9%)
<b>Госпитали в регионах</b>						
Посещения	492	417	18,0%	1 780	1 539	15,7%
Койко-дни	876	756	15,9%	3 116	2 788	11,8%
ЭКО	254	203	25,1%	887	747	18,7%
Роды	283	210	34,8%	1 062	779	36,3%
Прочая выручка	168	173	(2,9%)	669	653	2,5%
<b>Клиники в Москве и Московской области</b>						
Посещения	363	330	10,0%	1 319	1 230	7,2%
ЭКО	366	294	24,5%	1 264	1 105	14,4%
Прочая выручка	81	83	(2,4%)	302	295	2,4%
<b>Клиники в регионах</b>						
Посещения	367	259	41,7%	1 163	974	19,4%
Койко-дни	23	24	(2,5%)	75	71	5,6%
ЭКО	615	508	21,0%	2 235	1 715	30,3%
Прочая выручка	91	72	26,0%	307	297	3,4%
УК и прочие	13	7	85,7%	33	16	106,3%
<b>Госпитали в Москве</b>	<b>3 992</b>	<b>3 283</b>	<b>21,6%</b>	<b>13 419</b>	<b>13 013</b>	<b>3,1%</b>
<b>Госпитали в регионах</b>	<b>2 073</b>	<b>1 759</b>	<b>17,9%</b>	<b>7 514</b>	<b>6 506</b>	<b>15,5%</b>
<b>Клиники в Москве и МО</b>	<b>810</b>	<b>707</b>	<b>14,6%</b>	<b>2 885</b>	<b>2 630</b>	<b>9,7%</b>
<b>Клиники в регионах</b>	<b>1 096</b>	<b>863</b>	<b>27,0%</b>	<b>3 780</b>	<b>3 057</b>	<b>23,6%</b>
<b>Выручка, итого</b>	<b>7 984</b>	<b>6 619</b>	<b>20,6%</b>	<b>27 631</b>	<b>25 222</b>	<b>9,6%</b>



Средний чек, тыс. руб.	4кв 2023	4кв 2022	изменение, %	12М 2023	12М 2022	изменение, %
<b>Госпитали в Москве</b>						
Посещения	5,4	5,0	6,7%	5,4	5,1	5,4%
Койко-дни	95,9	88,3	8,6%	89,1	90,7	(1,8%)
ЭКО	312,3	290,4	7,5%	300,5	278,7	7,8%
Роды	542,9	476,9	13,8%	487,2	482,8	0,9%
<b>Госпитали в регионах</b>						
Посещения	2,4	2,2	6,4%	2,4	2,2	5,9%
Койко-дни	41,8	38,1	9,7%	40,2	35,0	15,0%
ЭКО	300,9	284,3	5,9%	286,3	257,4	11,2%
Роды	208,7	190,6	9,5%	201,9	181,1	11,5%
<b>Клиники в Москве и Московской области</b>						
Посещения	6,2	6,0	3,3%	5,9	5,9	1,0%
ЭКО	305,8	284,9	7,3%	283,0	270,9	4,5%
<b>Клиники в регионах</b>						
Посещения	2,1	2,0	2,8%	2,0	2,0	(1,1%)
Койко-дни	30,5	27,3	11,7%	27,3	26,2	4,3%
ЭКО	279,4	260,5	7,2%	264,1	240,3	9,9%

### Динамика LFL показателей Группы за 4 квартал и 12 месяцев 2023 года, % год к году

	4кв 2023			12М 2023		
	Выручка	Операционные показатели	Средний чек	Выручка	Операционные показатели	Средний чек
<b>Госпитали в Москве</b>						
Посещения	24,8%	17,1%	6,6%	13,8%	8,0%	5,4%
Койко-дни	10,1%	1,5%	8,6%	(3,9%)	(2,2%)	(1,8%)
ЭКО	42,0%	31,9%	7,7%	29,6%	20,2%	7,8%
Роды	46,3%	28,5%	13,8%	9,3%	8,3%	0,9%
Прочая выручка	23,7%	-	-	(11,0%)	-	-
<b>Госпитали в регионах</b>						
Посещения	18,0%	10,9%	6,4%	15,3%	8,8%	5,9%
Койко-дни	15,9%	5,6%	9,7%	11,0%	(3,7%)	15,3%
ЭКО	25,1%	18,2%	5,9%	18,7%	6,8%	11,2%
Роды	34,8%	23,0%	9,5%	34,5%	20,6%	11,5%
Прочая выручка	(2,9%)	-	-	1,3%	-	-
<b>Клиники в Москве и Московской области</b>						
Посещения	7,5%	3,4%	4,0%	5,0%	3,0%	1,9%
ЭКО	24,5%	16,0%	7,3%	14,4%	9,5%	4,4%
Прочая выручка	(4,3%)	-	-	(2,9%)	-	-
<b>Клиники в регионах</b>						
Посещения	11,4%	11,1%	0,2%	9,9%	12,2%	(2,1%)
Койко-дни	(2,9%)	(12,7%)	11,3%	3,4%	1,3%	2,1%
ЭКО	18,7%	9,5%	8,4%	26,9%	14,3%	11,0%
Прочая выручка	7,2%	-	-	(4,1%)	-	-
УК и прочие	85,7%	-	-	106,3%	-	-
<b>Выручка, итого</b>	<b>18,8%</b>			<b>8,5%</b>		



## **Госпитали в Москве**

В 4 квартале 2023 года выручка по московским госпиталям показала двузначный рост по всем направлениям, достигнув 3 992 млн руб., +21,6% год к году. При этом выросли как операционные показатели, так и средний чек по всем направлениям оказанной медицинской помощи, в том числе ввиду индексации услуг в сентябре 2023 года.

Основной вклад в положительную динамику показателей госпиталей Москвы традиционно внесло увеличение количества принятых родов на 28,5% год к году с ростом среднего чека на 13,8%, рост выручки по данному направлению составил 46,3% год к году.

Вторым по вкладу в положительную динамику выручки стали амбулаторные посещения, количество которых выросло на 17,5%, а средний чек – на 6,7%. Рост посещаемости московских госпиталей обусловлен востребованностью в отчетном периоде направлений диагностики, телемедицины, гинекологии, педиатрии. Выручка по посещениям в 4 квартале составила 871 млн руб.

Выручка по койко-дням выросла на 10,2% и составила 1 812 млн руб., в основном благодаря росту объема оказанной помощи по направлениям травматология, педиатрия, гинекология, а также началом работы нового направления – нейрохирургии и усилению команды пластической хирургии в КГ «Лапино». В 4 квартале 2023 года также наблюдался всплеск заболеваний COVID и других сложных вирусных инфекций.

Количество проведенных циклов ЭКО выросло на 32,5%, выручка составила 302 млн руб. в 4 квартале 2023 года, увеличившись на 42,5%.

## **Госпитали в регионах**

В 4 квартале 2023 года выручка по госпиталям в регионах выросла на 17,9% год к году до 2 073 млн руб. благодаря двузначной положительной динамики по выручке всех направлений.

Наибольшее значение на рост выручки госпиталей в регионах (+15,9%, или +120 млн руб.) оказала выручка по койко-дням, в особенности госпиталей в Новосибирске, Тюмени, Самаре, что обусловлено, как ростом количества койко-дней региональных госпиталей (+5,6% год к году), так и ростом среднего чека в их стационарах (+9,7%), в том числе ввиду сложных оперативных вмешательств и всплеска сезонных вирусных заболеваний. В отчетном периоде госпитальный сегмент в регионах был ориентирован на оказание комплексных услуг как в рамках ОМС (урология, травматология, кардиология, онкология), так и в рамках коммерции (гинекология, хирургия, онкология).

Рост количества посещений на 10,9% обусловлен востребованностью направлений детского и женского здоровья, а также диагностики и телемедицины в госпиталях Тюмени, Уфы и Самары.

Существенный рост количества принятых родов (+23,0%) обусловлен сильными результатами работы госпиталя MD Group «Лахта» в Санкт-Петербурге на фоне высокого уровня загрузки в отчетном периоде, а также высокими результатами работы по этому направлению госпиталей в Уфе и Самаре.

В отчетном периоде выросли и количество проведенных циклов ЭКО на 18,2% год к году в том числе благодаря притоку пациентов из ХМАО и ЯНАО в связи с ростом популярности госпиталя в Тюмени. В результате рост выручки по данному направлению составил 25,1% год к году.

## **Амбулаторные клиники в Москве и Московской области**

В 4 квартале 2023 года выручка по клиникам в Москве и Московской области увеличилась на 14,6% год к году и составила 810 млн руб. благодаря росту показателей как по посещаемости, так и ЭКО.



Рост проведенных циклов ЭКО на 16,0% год к году, в том числе по обслуживанию пациентов по программе ОМС, и рост среднего чека на 7,3% в связи с ростом количества проводимых генетических исследований и применением новых стандартов лечения (EmbryoScore), привели к росту выручки по направлению ЭКО на 24,5% до 366 млн руб.

### **Амбулаторные клиники в регионах**

В 4 квартале 2023 года выручка по амбулаторным клиникам в регионах увеличилась на 27,0% год к году до 1 096 млн руб. Рост выручки в отчетном периоде в основном связан с увеличением количества посещений и циклов ЭКО, так и среднего чека, в том числе благодаря индексации стоимости услуг в сентябре 2023 года. Наибольший вклад в результаты амбулаторных клиник в регионах внесли «молодая» клиника в Екатеринбурге, а также в Ростове и Краснодаре и Санкт-Петербурге.

Рост посещаемости клиник на 37,8% связан со спросом на такие направления, как акушерство и гинекология, диагностика, телемедицина.

Рост циклов ЭКО на 12,8% год к году и среднего чека на 7,2% обусловлено увеличением количества предоставляемых услуг по ЭКО как коммерческих, так и по ОМС.

### **Чистая денежная позиция**

Долг Группы, полностью представленный обязательствами по аренде и лизингу, по состоянию на 31 декабря 2023 года увеличился на 20 млн руб. по сравнению с 30 сентября 2023 года до 876 млн руб., при этом размер денежных средств вырос на 2 385 млн руб. до 9 894 млн руб. Чистая денежная позиция на конец отчетного периода составила 9 017 млн руб. по сравнению с 6 652 млн руб. на конец 3 квартала 2023 года.

### **CAPEX**

Общий объем капитальных затрат в 4 квартале 2023 года по сравнению с 4 кварталом 2022 года увеличился на 316 млн руб. и составил 486 млн руб. Основную долю капитальных затрат составляет госпитальный сегмент (70%). В отчетном периоде запущен новый госпиталь «MD Group Мичуринский» в Москве, приобретенный в 3 квартале 2023 года.

Общий объем инвестиций в 2023 году составил 3 580 млн руб.

### **Примечание:**

1. Релиз содержит инсайдерскую информацию
2. Данные отражены согласно управленческому учету
3. Незначительные отклонения в расчете итогов, промежуточных итогов и/или процентного изменения обусловлены округлением



\*\*\*

**Контакты для получения дополнительной информации:****IR-служба**

Лапина Олеся

Директор по связям с инвесторами

Тел.: +7 916 629 64 27

o.lapina@mcclinics.ru

**О ГК «MD Medical»**

*ГК «MD Medical» является одним из лидеров на российском рынке частных медицинских услуг. Сегодня Компания объединяет 55 современных медицинских учреждений, в том числе 11 многопрофильных госпиталей и 44 амбулаторные клиники с присутствием на территории 27 регионов Российской Федерации. В 2023 году выручка ГК «MD Medical» составила 27,6 млрд руб. Глобальные депозитарные расписки Компании торгуются на Московской фондовой (MOEX: «MDMG»).*

**Заявления прогнозного характера**

Настоящий пресс-релиз содержит заявления прогнозного характера, которые основаны на текущих ожиданиях и предположениях Компании и могут нести в себе известные и неизвестные риски и неопределенности, которые могут привести к тому, что действительные результаты, показатели или события будут отличаться от выраженных или подразумеваемых в таких заявлениях. Заявления прогнозного характера, которые содержатся в настоящем пресс-релизе, основаны на прошлых тенденциях или деятельности и не должны рассматриваться как утверждающие, что такие тенденции или деятельность сохранятся в будущем. Считается, что выраженные в данных заявлениях ожидания являются оправданными, но на них может воздействовать ряд факторов, которые могут привести к существенным расхождениям с действительными результатами или тенденциями, включая, помимо прочего: рыночные условия, рыночную позицию Компании, доходы, финансовое состояние, денежные потоки, доходность капитала и операционную рентабельность, ожидаемый уровень инвестиций и экономические условия; способность Компании получать капитальное/дополнительное финансирование; сокращение спроса со стороны клиентов; повышение конкуренции; непредвиденное сокращение выручки или прибыльности; законодательные, налоговые или регуляторные нововведения, включая, помимо прочего, изменения нормативов в сфере экологии, здравоохранения и безопасности; колебание курсов валют; удержание высшего руководства; поддержание трудовых отношений; колебание себестоимости; и операционные и финансовые ограничения в результате соглашений о финансировании. Никакое заявление в настоящем пресс-релизе не направлено на осуществление прогноза о размере прибыли, равно как никакое заявление не должно рассматриваться как означающее, что показатели прибыли или прибыли на акцию Компании обязательно повысятся или понизятся, по сравнению с соответствующими предыдущими финансовыми периодами. Все заявления прогнозного характера относятся только к дате конкретного заявления.