



ГК «MD MEDICAL» ОБЪЯВЛЯЕТ ОПЕРАЦИОННЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ЗА ПЕРВЫЙ КВАРТАЛ 2023 ГОДА

28 апреля 2023 г. – Группа компаний «MD Medical» (ГК «MD Medical», «Группа» или «Компания»; LSE и MOEX: MDMG), один из лидеров на рынке частных медицинских услуг в России, объявляет операционные и неаудированные финансовые результаты за 1 квартал 2023 года.

Ключевые финансовые показатели за 1 квартал 2023 г.:

- **Общая Выручка** Группы осталась на прежнем уровне и составила **6 221 млн руб.**
- Выручка **региональных госпиталей** увеличилась на **14,4%** год-к-году до **1 669 млн руб.** благодаря высоким операционным результатам медицинского кластера в Тюмени, плановой загрузке госпиталя «ИДК» в Самаре, а также успешным результатам госпиталя MD Group «Лахта» в Санкт-Петербурге.
- Выручка амбулаторных **клиник в регионах** увеличилась на **23,0%** год-к-году до **823 млн руб.** в связи с восстановлением плановой медицинской помощи и ЭКО после пандемии.
- Выручка **московских госпиталей** снизилась на **11,0%** год-к-году до **3 084 млн руб.** в связи с эффектом высокой базы в 1 квартале 2022 года – существенный уровень загрузки инфекционного госпиталя «Лапино-4» на фоне пандемии COVID-19.
- Выручка амбулаторных **клиник в Москве и Московской области** увеличилась на **5,1%** год-к-году до **641 млн руб.** благодаря росту спроса на ЭКО после пандемии.

Ключевые операционные показатели за 1 квартал 2023 г.:

- Количество **амбулаторных посещений** выросло на **7,8%** год-к-году до **485 959** при увеличении **среднего чека** на **4,4%** до **5,4 тыс. руб.** в Москве и снижении на **0,2%** год-к-году до **2,1 тыс. руб.** в регионах.
- Рост количества **койко-дней** составил **1,6%** год-к-году до **35 395** при снижении **среднего чека** на **11,1%** до **90,3 тыс. руб.** в Москве и росте на **0,2%** год-к-году до **36,4 тыс. руб.** в регионах.
- Количество **циклов ЭКО** увеличилось на **14,9%** и составило **4 140** при увеличении **среднего чека** на **9,7%** до **287,1 тыс. руб.** в Москве и **14,0%** год-к-году до **266,1 тыс. руб.** в регионах.
- Количество принятых **родов** выросло на **9,9%** год-к-году до **2 207** при снижении **среднего чека** на **6,6%** год-к-году до **456,2 тыс. руб.** в Москве и росте на **12,1%** год-к-году до **192,4 тыс. руб.** в регионах.

Ключевые события 1 квартала 2023 г. и после отчетного периода:

- **Открытие медицинского центра в Московской области.** 13 января 2023 года Группа открыла амбулаторный медицинский центр «Мать и Дитя Мытищи». Мощности центра позволяют проводить до 24 000 приемов специалистов в год. Общий объем инвестиций составил около 23 млн руб.
- **Запуск процедуры смены депозитария программы ГДР.** 10 апреля 2023 года ГК «MD Medical» запустила процедуру смены банка-депозитария по программе Глобальных депозитарных расписок («ГДР») Компании. В качестве нового депозитария назначен RCS Issuer Services S.AR.L. Процесс смены банка-депозитария займет около 120 дней¹.

¹ Информация отражена по состоянию на дату публикации пресс релиза [от 10.04.2023](#)



MD Medical

ГРУППА КОМПАНИЙ

Марк Курцер, генеральный директор ГК «MD Medical», отметил:

«Мы уверенно начали 2023 год, показав способность Компании адаптироваться к изменяющейся рыночной среде и продемонстрировав хороший рост основных операционных показателей.

В первом квартале 2023 года мы продолжаем развивать компетенции по нашим традиционным направлениям. В частности, в 1 квартале 2023 года мы провели на 15% больше циклов ЭКО, чем годом ранее, при этом выручка по этой услуге выросла на 29%.

Несмотря на определенный демографический спад в целом по стране, по родам мы показали рост на 10% за первый квартал. Ключевым фактором данного роста стали сильные результаты региональных госпиталей. Так, клинический госпиталь MD Group Лахта в Санкт-Петербурге за первый год работы по своему основному профилю уже достиг утилизации на уровне 30% и сохраняет потенциал роста. В результате по итогам первого квартала рост выручки по принятым родам в регионах составил 41%.

Мне также хотелось бы отметить, что операционные показатели и в детском здоровье продолжают расти – рост выручки по направлению педиатрия в отчетном периоде составил 15%.

Несмотря на ожидаемое снижение выручки от диагностики и лечения коронавируса, мы наблюдаем устойчивый рост загрузки по нашим многопрофильным направлениям, таким как онкология, терапия и травматология. Рост Выручки Группы в 1 квартале 2023 года без эффекта COVID-19 составил 11%.

Мы продолжаем дальнейшее развитие бизнеса и укрепление позиций на существующих рынках. Мы уже начали работу над строительством ядерного центра медицины в медицинском кластере Лапино и клинического госпиталя в Домодедово, а также многопрофильной клиники в Москве.

Достигнув хороших результатов в отчетном периоде, мы продолжаем увеличивать загрузку в наших существующих госпиталях и ведем строительство новых активов для поддержания устойчивого роста и в будущем».



Основные результаты Группы за 1 квартал 2023 г.

	1 кв 2023	1 кв 2022	изменение, %
Операционные показатели²			
Госпитали в Москве			
Посещения	128 560	130 520	(1,5%)
Койко-дни	16 209	17 038	(4,9%)
ЭКО	663	578	14,7%
Роды	1 017	1 064	(4,4%)
Госпитали в регионах			
Посещения	175 154	159 890	9,5%
Койко-дни	18 604	17 272	7,7%
ЭКО	625	569	9,8%
Роды	1 190	944	26,1%
Клиники в Москве и Московской области			
Посещения	51 804	49 017	5,7%
ЭКО	974	904	7,7%
Клиники в регионах			
Посещения	130 441	111 547	16,9%
Койко-дни	582	515	13,0%
ЭКО	1 878	1 552	21,0%
Посещения, итого	485 959	450 974	7,8%
Койко-дни, итого	35 395	34 825	1,6%
ЭКО, итого	4 140	3 603	14,9%
Роды, итого	2 207	2 008	9,9%
Выручка, млн руб.			
Госпитали в Москве			
Посещения	675	636	6,1%
Койко-дни	1 464	1 731	(15,4%)
ЭКО	206	151	36,4%
Роды	464	520	(10,8%)
Прочая выручка	275	429	(35,9%)
Госпитали в регионах			
Посещения	406	358	13,4%
Койко-дни	685	635	7,9%
ЭКО	179	140	27,9%
Роды	229	162	41,4%
Прочая выручка	170	164	3,7%
Клиники в Москве и Московской области			
Посещения	305	298	2,3%
ЭКО	264	237	11,4%
Прочая выручка	72	75	(4,0%)
Клиники в регионах			
Посещения	251	227	10,6%
Койко-дни	14	12	16,7%
ЭКО	487	355	37,2%
Прочая выручка	71	75	(5,3%)
Госпитали в Москве	3 084	3 467	(11,0%)
Госпитали в регионах	1 669	1 459	14,4%
Клиники в Москве и МО	641	610	5,1%
Клиники в регионах	823	669	23,0%
УК и прочие	4	3	33,3%
Выручка, итого	6 221	6 208	0,2%

² Корректировки в 2022 году связаны с изменением методологии учета в 2023 году операционных показателей по Группе компаний для сопоставимости данных



	1 кв 2023	1 кв 2022	изменение, %
Средний чек, тыс. руб.			
Госпитали в Москве			
Посещения	5,3	4,9	7,8%
Койко-дни	90,3	101,6	(11,1%)
ЭКО	310,7	261,2	18,9%
Роды	456,2	488,7	(6,6%)
Госпитали в регионах			
Посещения	2,3	2,2	3,5%
Койко-дни	36,8	36,8	0,2%
ЭКО	286,4	246,0	16,4%
Роды	192,4	171,6	12,1%
Клиники в Москве и Московской области			
Посещения	5,9	6,1	(3,2%)
ЭКО	271,0	262,2	3,4%
Клиники в регионах			
Посещения	1,9	2,0	(5,4%)
Койко-дни	24,1	23,3	3,2%
ЭКО	259,3	228,7	13,4%

Динамика LFL показателей Группы за 1 квартал 2023 г., % год-к-году

	1 кв 2023		
	Выручка	Операционные показатели	Средний чек
Госпитали в Москве			
Посещения	6,1%	(1,5%)	7,8%
Койко-дни	(15,4%)	(4,9%)	(11,1%)
ЭКО	36,4%	14,7%	18,9%
Роды	(10,8%)	(4,4%)	(6,6%)
Прочая выручка	(35,9%)	-	-
Госпитали в регионах			
Посещения	11,8%	7,7%	3,8%
Койко-дни	4,5%	3,2%	1,2%
ЭКО	27,9%	9,8%	16,4%
Роды	32,7%	18,5%	12,0%
Прочая выручка	(1,0%)	-	-
Клиники в Москве и Московской области			
Посещения	0,3%	2,5%	(2,1%)
ЭКО	11,4%	7,7%	3,4%
Прочая выручка	(9,9%)	-	-
Клиники в регионах			
Посещения	10,1%	16,4%	(5,4%)
Койко-дни	14,5%	13,0%	1,4%
ЭКО	34,3%	17,5%	14,3%
Прочая выручка	(8,1%)	-	-
УК и прочие	33,3%	-	-
Выручка, итого	(1,0%)		



Госпитали в Москве

В 1 квартале 2023 года Выручка по московским госпиталям, включая прочую выручку³, снизилась на 11,0% год-к-году до 3 084 млн руб., что в основном связано с сокращением объема предоставляемых услуг по диагностике и лечению COVID-19 на фоне ослабления пандемии – уменьшение числа койко-дней и амбулаторных посещений на 4,9% год-к-году и 1,5% год-к-году соответственно. Кроме того, отрицательный эффект на Выручку оказало уменьшение количества принятых родов на 4,4% год-к-году в Москве в условиях общего негативного тренда рождаемости в России.

Снижение Выручки по диагностике и лечению COVID-19 и направлению роды частично компенсировано ростом выручки на 36,4% год-к-году по ЭКО в связи с восстановлением спроса на услуги после пандемии (+14,7% циклов ЭКО год-к-году), а также увеличением загрузки по направлениям, не связанными с женским и детским здоровьем: рост койко-дней по направлениям травматология (+64,1% год-к-году), онкология (+18,7% год-к-году) и терапия (+22,1% год-к-году).

Существенный рост среднего чека по ЭКО на 18,9% год-к-году связан с увеличением количества предоставляемых услуг по ЭКО с применением новых стандартов лечения (EmbryoScore), а также с более частым использованием донорского материала.

Снижение среднего чека по койко-дням на 11,1% год-к-году в основном связано с уменьшением реанимационных коек в рамках лечения коронавируса на фоне ослабления пандемии.

Госпитали в регионах

В 1 квартале 2023 года Выручка по госпиталям в регионах выросла на 14,4% год-к-году до 1 669 млн руб. в основном благодаря увеличению количества принятых родов на 26,1% год-к-году – рост выручки по данному направлению составил 41,4% год-к-году.

Существенный рост количества принятых родов обусловлен постепенным выходом на проектную мощность госпиталя «Тюмень-1» (рост загрузки на 2,4 п.п. год-к-году до 28,0%) и госпиталя «ИДК» в Самаре (рост загрузки на 2,9 п.п. год-к-году до 45,0%), а также сильным результатом работы нового госпиталя MD Group «Лахта» в Санкт-Петербурге с загрузкой в отчетном периоде на уровне 30,5%.

Рост среднего чека по родам в региональных госпиталях на 12,1% год-к-году обусловлен в основном индексацией цен на услуги.

Значительное влияние на увеличение Выручки также оказал рост количества проведенных циклов ЭКО (+9,8% год-к-году) на фоне восстановления спроса на услуги после пандемии – рост выручки по данному направлению составил 27,9% год-к-году. Рост среднего чека по ЭКО на 16,4% связан с увеличением количества предоставляемых услуг по ЭКО с применением новых стандартов лечения (EmbryoScore), а также с индексацией цен на услуги.

Амбулаторные клиники в Москве и Московской области

В 1 квартале 2023 года Выручка по клиникам в Москве и Московской области увеличилась на 5,1% год-к-году и составила 641 млн руб. Рост Выручки в отчетном периоде в основном связан с увеличением количества циклов ЭКО на 7,7% год-к-году на фоне восстановления спроса на услуги после пандемии COVID-19.

Амбулаторные клиники в регионах

В 1 квартале 2023 года Выручка по амбулаторным клиникам в регионах выросла на 23,0% год-к-году до 823 млн руб. Увеличение выручки связано с восстановлением спроса на ЭКО: рост циклов ЭКО составил 21,0% год-к-году. Положительное влияние на операционные показатели по ЭКО оказал

³ В состав прочей выручки входит прочая медицинская выручка (вкл. лабораторные анализы) и прочая немедицинская выручка



запуск Центра репродуктивной медицины в Новосибирске после проведенного капитального ремонта в 1 полугодии 2022 года, а также сильный результат запущенной в ноябре 2022 года клиники с фокусом на ЭКО в Екатеринбурге.

Средний чек по ЭКО вырос на 13,4% год-к-году, что обусловлено увеличением количества предоставляемых услуг по ЭКО с применением новых стандартов лечения (EmbryoScope).

В отчетном периоде отмечен значительный рост посещаемости (+16,9% год-к-году) при одновременном снижении среднего чека на 5,4%, что связано с ростом доли телемедицины в общем количестве визитов.

Чистая денежная позиция

Долг Группы, представленный полностью лизинговыми обязательствами, по состоянию на 31 марта 2023 года увеличился на 27 млн руб. по сравнению с 31 декабря 2022 года до 623 млн руб. В результате по состоянию на 31 марта 2023 года на балансе Компании сформирована Чистая денежная позиция в размере 5 539 млн руб.

CAPEX

Общий объем капитальных затрат в 1 квартале 2023 года снизился на 72,9% год-к-году и составил 149 млн руб. Основную долю капитальных затрат составляет госпитальный сегмент (69,8%), в то время как на долю расходов на строительство новых клиник и текущий ремонт приходится 30,2% от общего объема затрат.

В отчетном периоде запущен медицинский центр «Мать и Дитя Мытищи» с фокусом на ведение беременности.

На этапе проектирования находятся центр ядерной медицины «Лапино-3» в составе медицинского кластера Лапино и многофункциональный госпиталь «Домодедово». Запуск медицинских учреждений ожидается в 2025 году. Плановый объем капитальных затрат на строительство центров составляет около 8,5 млрд руб.

В 4 квартале 2023 года ожидается запуск многопрофильной клиники в Москве в ЖК Зиларт. Ожидаемый объем капитальных затрат на строительство клиники составит около 78 млн руб.

Примечание:

1. Релиз содержит инсайдерскую информацию
2. Данные отражены согласно управленческому учету
3. Незначительные отклонения в расчете итогов, промежуточных итогов и/или процентного изменения обусловлены округлением



Контакты для получения дополнительной информации:**IR-служба**

Батталова Рената

Директор по связям с инвесторами

Тел.: +7 917 294 28 82

r.battalova@mcclinics.ru

О ГК «MD Medical»

ГК «MD Medical» является одним из лидеров на российском рынке частных медицинских услуг. Сегодня Компания объединяет 53 современных медицинских учреждений, в том числе 10 многопрофильных госпиталей и 43 амбулаторные клиники с присутствием на территории 26 регионов Российской Федерации. В 2022 году выручка ГК «MD Medical» составила 25,2 млрд руб. Глобальные депозитарные расписки Компании торгуются на Лондонской фондовой бирже (LSE: «MDMG») и Московской бирже (MOEX: «MDMG»).

Заявления прогнозного характера

Настоящий пресс-релиз содержит заявления прогнозного характера, которые основаны на текущих ожиданиях и предположениях Компании и могут нести в себе известные и неизвестные риски и неопределенности, которые могут привести к тому, что действительные результаты, показатели или события будут отличаться от выраженных или подразумеваемых в таких заявлениях. Заявления прогнозного характера, которые содержатся в настоящем пресс-релизе, основаны на прошлых тенденциях или деятельности и не должны рассматриваться как утверждающие, что такие тенденции или деятельность сохранятся в будущем. Считается, что выраженные в данных заявлениях ожидания являются оправданными, но на них может воздействовать ряд факторов, которые могут привести к существенным расхождениям с действительными результатами или тенденциями, включая, помимо прочего: рыночные условия, рыночную позицию Компании, доходы, финансовое состояние, денежные потоки, доходность капитала и операционную рентабельность, ожидаемый уровень инвестиций и экономические условия; способность Компании получать капитальное/дополнительное финансирование; сокращение спроса со стороны клиентов; повышение конкуренции; непредвиденное сокращение выручки или прибыльности; законодательные, налоговые или регуляторные нововведения, включая, помимо прочего, изменения нормативов в сфере экологии, здравоохранения и безопасности; колебание курсов валют; удержание высшего руководства; поддержание трудовых отношений; колебание себестоимости; и операционные и финансовые ограничения в результате соглашений о финансировании. Никакое заявление в настоящем пресс-релизе не направлено на осуществление прогноза о размере прибыли, равно как никакое заявление не должно рассматриваться как означающее, что показатели прибыли или прибыли на акцию Компании обязательно повысятся или понизятся, по сравнению с соответствующими предыдущими финансовыми периодами. Все заявления прогнозного характера относятся только к дате конкретного заявления.