



MDMG

Операционные результаты

4 квартал и 12 месяцев 2023 года



Предупреждение

ВАЖНОЕ ЗАМЕЧАНИЕ

Информация, заявления и мнения, содержащиеся в настоящей презентации, не являются публичной офертой в соответствии с любым применимым законодательством или предложением продать или запросить какое-либо предложение, купить какие-либо ценные бумаги или финансовые инструменты или какой-либо совет или рекомендацию в отношении таких ценных бумаг или других финансовых инструментов.

ЗАЯВЛЕНИЕ ПРОГНОЗНОГО ХАРАКТЕРА

Настоящий пресс-релиз содержит заявления прогнозного характера, которые основаны на текущих ожиданиях и предположениях Компании и могут нести в себе известные и неизвестные риски и неопределенности, которые могут привести к тому, что действительные результаты, показатели или события будут отличаться от выраженных или подразумеваемых в таких заявлениях. Заявления прогнозного характера, которые содержатся в настоящем пресс-релизе, основаны на прошлых тенденциях или деятельности и не должны рассматриваться как утверждающие, что такие тенденции или деятельность сохранятся в будущем. Считается, что выраженные в данных заявлениях ожидания являются оправданными, но на них может воздействовать ряд факторов, которые могут привести к существенным расхождениям с действительными результатами или тенденциями, включая, помимо прочего: рыночные условия, рыночную позицию Компании, доходы, финансовое состояние, денежные потоки, доходность капитала и операционную рентабельность, ожидаемый уровень инвестиций и экономические условия; способность Компании получать капитальное/дополнительное финансирование; сокращение спроса со стороны клиентов; повышение конкуренции; непредвиденное сокращение выручки или прибыльности; законодательные, налоговые или регуляторные нововведения, включая, помимо прочего, изменения нормативов в сфере экологии, здравоохранения и безопасности; колебание курсов валют; удержание высшего руководства; поддержание трудовых отношений; колебание себестоимости; и операционные и финансовые ограничения в результате соглашений о финансировании.

Никакое заявление в настоящем пресс-релизе не направлено на осуществление прогноза о размере прибыли, равно как никакое заявление не должно рассматриваться как означающее, что показатели прибыли или прибыли на акцию Компании обязательно повысятся или понизятся по сравнению с соответствующими предыдущими финансовыми периодами. Все заявления прогнозного характера относятся только к дате конкретного заявления. За исключением случаев, предусмотренных Правилами листинга, Правилами раскрытия информации и прозрачности, Правилами выпуска проспектов, Лондонской фондовой биржей или иными законами, Компания прямо отказывается от каких-либо обязательств или обязательств публиковать любые обновления или изменения любых прогнозных заявлений, содержащихся в настоящем документе с целью отражения любых изменений в ожиданиях Компании в отношении них или любые изменения в событиях, условиях или обстоятельствах, на которых основано любое такое заявление.

MD Medical Group – уникальная компания на рынке частных медицинских услуг



- ✓ Один из лидеров на российском рынке частных медицинских услуг
- ✓ Ведущая медицинская компания в сфере женского и детского здоровья
- ✓ Уникальная компания по количеству медицинских специализаций, регионов присутствия и форматам оказания медицинской помощи
- ✓ Первая публичная компания в отрасли: IPO на Лондонской фондовой бирже в 2012 году
- ✓ Первичный листинг ГДР на Московской бирже (тикер – «MDMG»)

Факторы инвестиционной привлекательности

Вертикально интегрированная бизнес модель, подкрепленная образовательными инициативами

Широкая география присутствия

Широкий профиль медицинских услуг

27,6 млрд руб.
Выручка
за 2023 год

до 100%
Прибыли может
направляться
на дивиденды

9 млрд руб.
Чистая денежная
позиция на
конец 2023 г.

Привлекательный сектор частной медицины

Высокие стандарты качества медицинской помощи

Профессиональная команда менеджмента, замотивированного на рост компании



44 клиники



11 госпиталей



1 МГИМО-МЕД



27 регионов



32 города



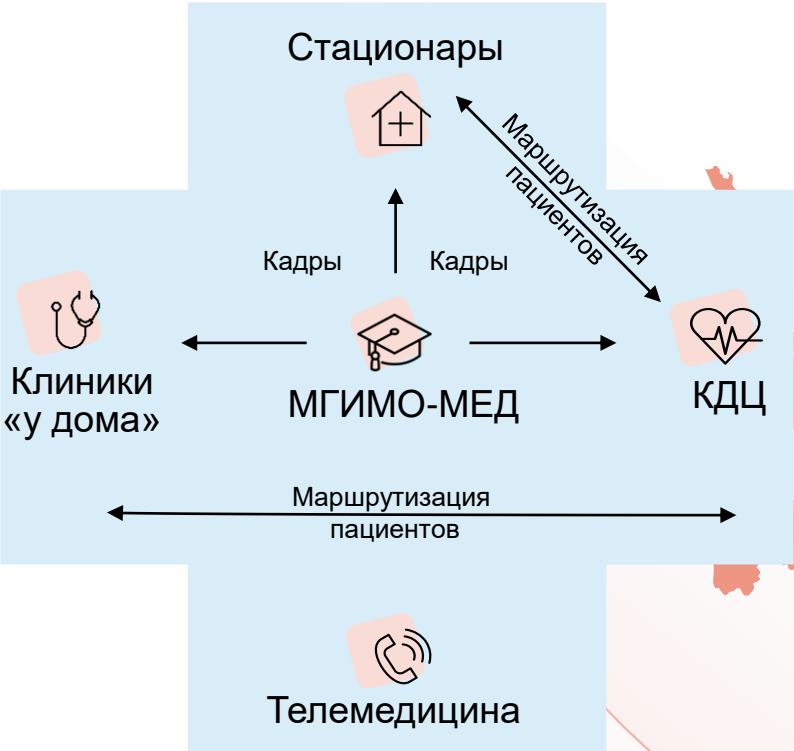
78 медицинских специализаций

MD Medical Group – #1 федеральная сеть доступной медицины в России

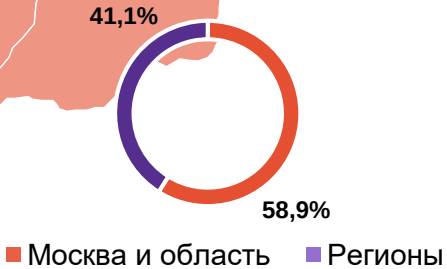


Вертикально интегрированная бизнес-модель

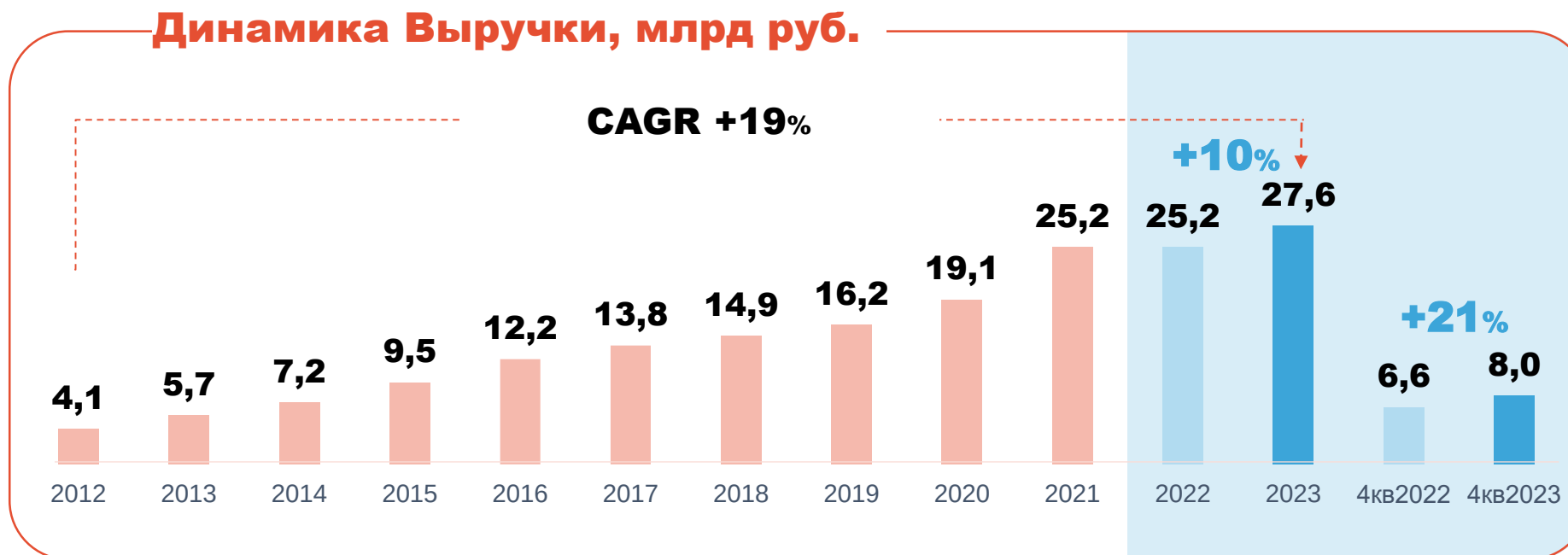
Широкая география деятельности



Выручка 2023 г.



Динамичный рост финансовых показателей



Рост выручки в **2023 году** благодаря восстановлению:

- ✓ покупательной способности
- ✓ репродуктивного поведения
- ✓ обращаемости пациентов

Наибольшее положительное влияние на рост выручки оказала динамика выручки госпиталей регионов

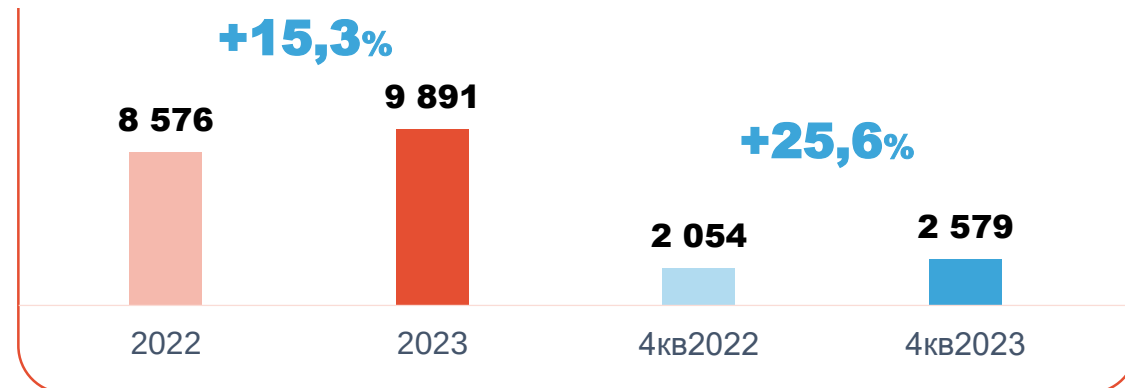
Основной эффект на рост выручки в **4 квартале 2023 года** оказали результаты:

- ✓ госпиталей Москвы по родам
- ✓ госпитали регионов по койко-дням
- ✓ московских клиник по направлению ЭКО
- ✓ региональных клиник по направлению ЭКО

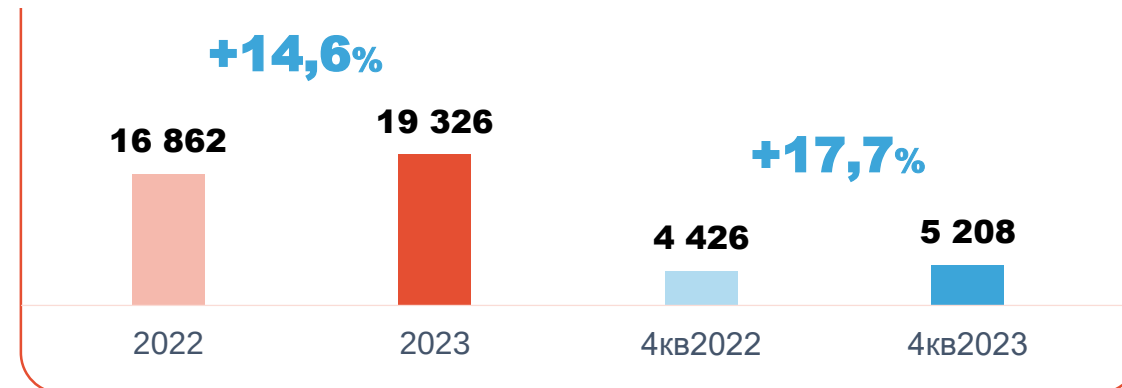


Ключевые операционные результаты

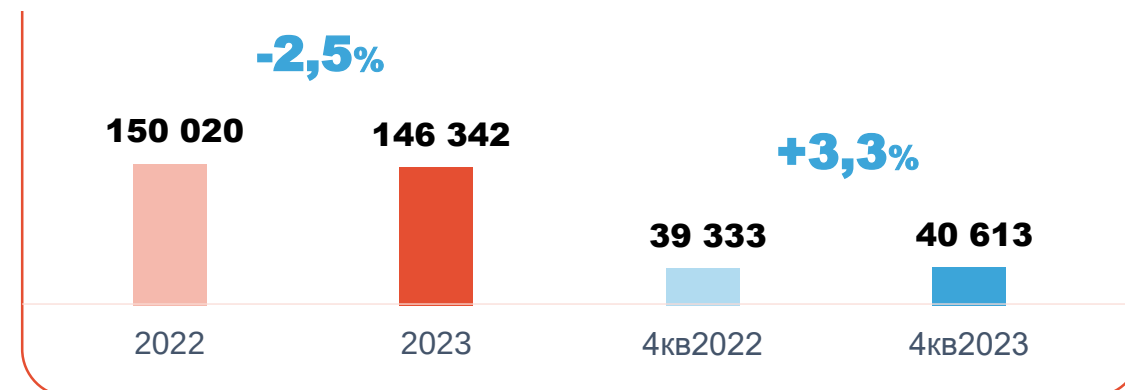
Роды



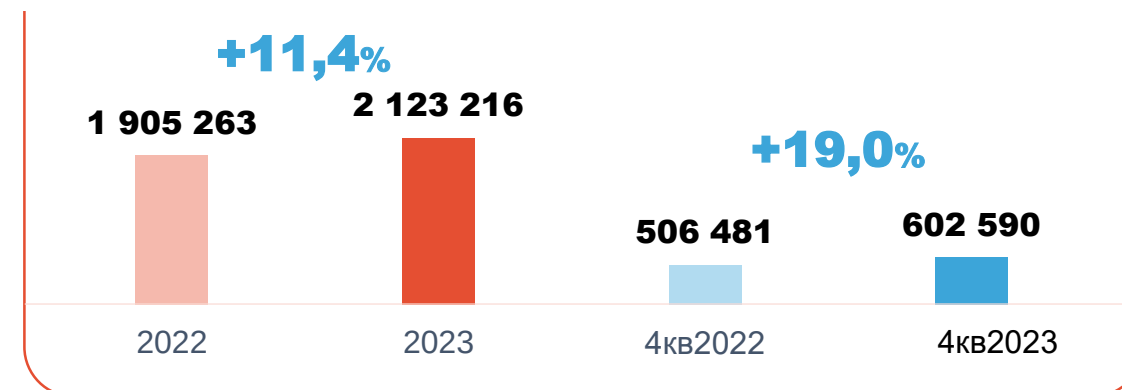
Циклы ЭКО



Койко-дни



Посещения



Корректировки в 2022 году связаны с изменением методологии учета в 2023 году операционных показателей по Группе компаний для сопоставимости данных



Госпитали в Москве



КЛАСТЕР ЛАПИНО

Лапино-1

Флагманский
госпиталь с широким
спектром услуг

 **42 000 м²**
площадь

 **191**
коек

Лапино-2

Современный
онкологический
центр

 **18 500 м²**
площадь

 **120**
коек

Лапино-4

Инфекционный
госпиталь

 **4 200 м²**
площадь

 **100**
коек

Госпиталь MD Group

Многофункциональный
госпиталь для всей семьи

 **27 600 м²**
площадь

 **261**
койка

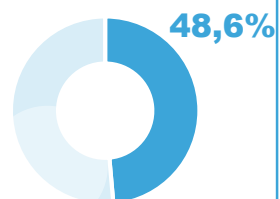
Госпиталь MD Group Мичуринский

Многофункциональный
госпиталь для всей семьи

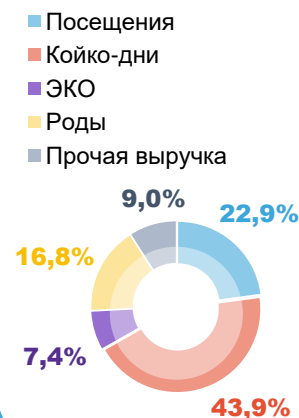
 **8 755 м²**
площадь

 **60**
коек

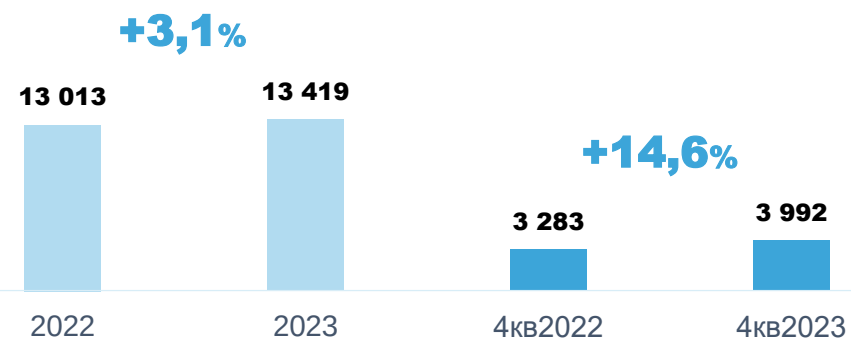
Доля госпиталей
Москвы в выручке
Группы



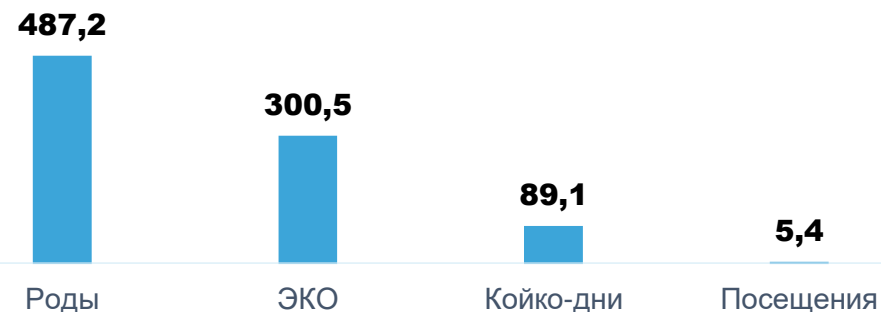
Структура Выручки



Динамика выручки, млн руб.



Средний чек в 2023 году, тыс. руб.



Госпитали в Москве. Операционные показатели



Анализ динамики 2023/2022

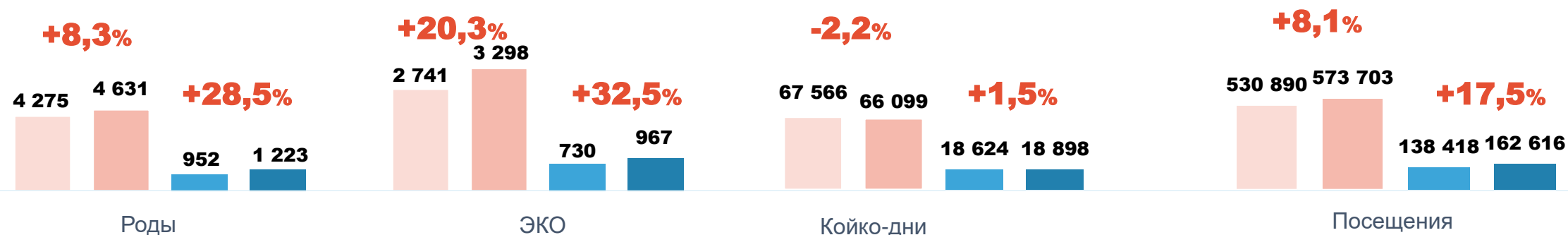
- ✓ Рост количества родов и циклов ЭКО, прежде всего в госпитале MD Group
- ✓ Рост посещаемости госпиталей
 - ✓ востребованные направления: диагностика, телемедицина, гинекология, педиатрия
- ✓ Снижение количества койко-дней ввиду ослабления пандемии COVID в 2023 году

Анализ динамики 4кв2023/4кв2022

- ✓ Рост посещаемости, прежде всего в КГ «Лапино»
- ✓ Рост количества койко-дней:
 - ✓ в MD Group – педиатрия, гинекология, травматология
 - ✓ в КГ Лапино – гинекология, травматология, терапия и развитие нового направления – нейрохирургии
 - ✓ Лечение от COVID и других осложненных вирусных заболеваний

В 2023 году был приобретен и открыт новый госпиталь MD Group Мичуринский

2022 2023 4кв2022 4кв2023



Амбулаторные клиники в Москве и Московском регионе



Высококласные медицинские услуги по обследованию и лечению в формате «У дома»



580 м²

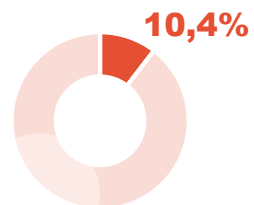
средняя площадь
клиники



11 клиник

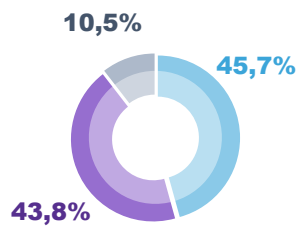
в Москве и
Московском регионе

Доля клиник
Москвы в выручке
Группы

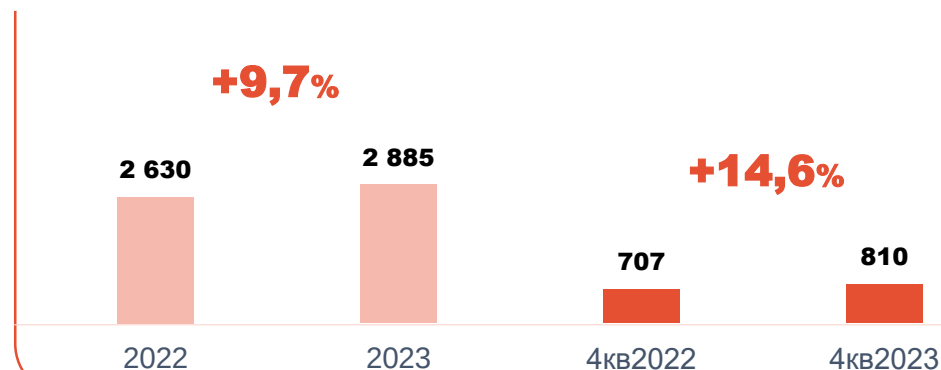


Структура Выручки

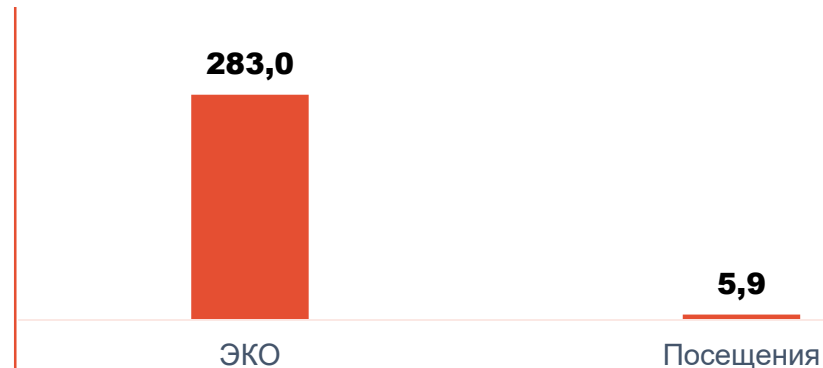
- Посещения
- ЭКО
- Прочая выручка



Динамика Выручки, млн руб.



Средний чек, тыс. руб.



Клиники в Москве и МО. Операционные показатели



Анализ динамики

- ✓ Рост количества циклов ЭКО ввиду восстановления репродуктивного поведения в 2023 году
- ✓ Рост посещаемости
 - ✓ востребованные направления: акушерство и гинекология, педиатрия



- ✓ В 2023 году была открыта новая клиника в Мытищах
- ✓ В начале 2024 года состоялось открытие новой многопрофильной клиники семейного формата MD Group Зиларт

Операционные показатели





Госпитали в регионах



Широкий спектр первоклассных медицинских услуг в регионах



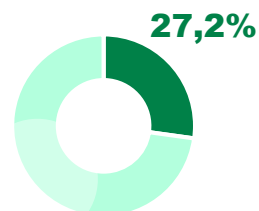
6 Госпиталей в Уфе, Самаре, Новосибирске, Санкт-Петербурге и Тюмени



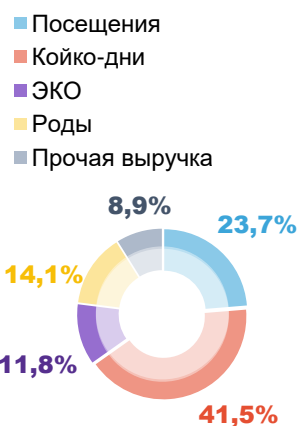
33 000 м² MD Уфа
10 260 м² MD Новосибирск
9 000 м² MD Лахта

15 000 м² MD Самара
15 000 м² MD Тюмень-1
4 750 м² MD Тюмень-2

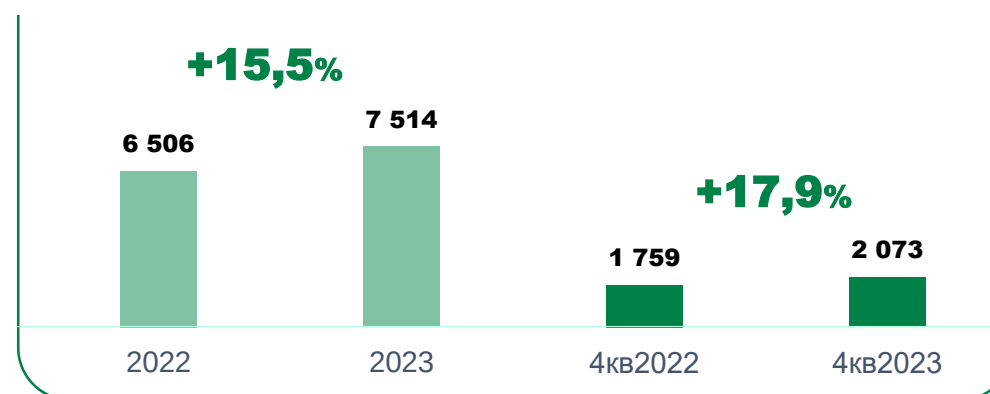
Доля госпиталей в
регионах
в выручке Группы



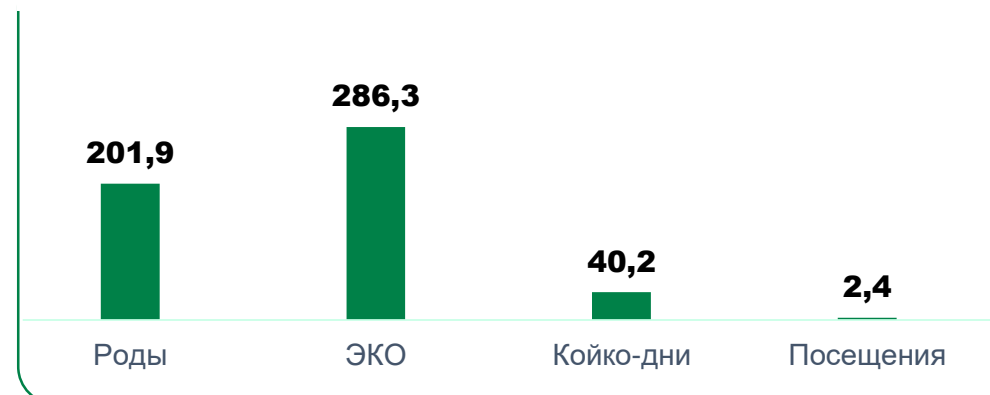
Структура выручки



Динамика Выручки, млн руб.



Средний чек, тыс. руб.





Госпитали в регионах. Операционные показатели

Анализ динамики 2023/2022

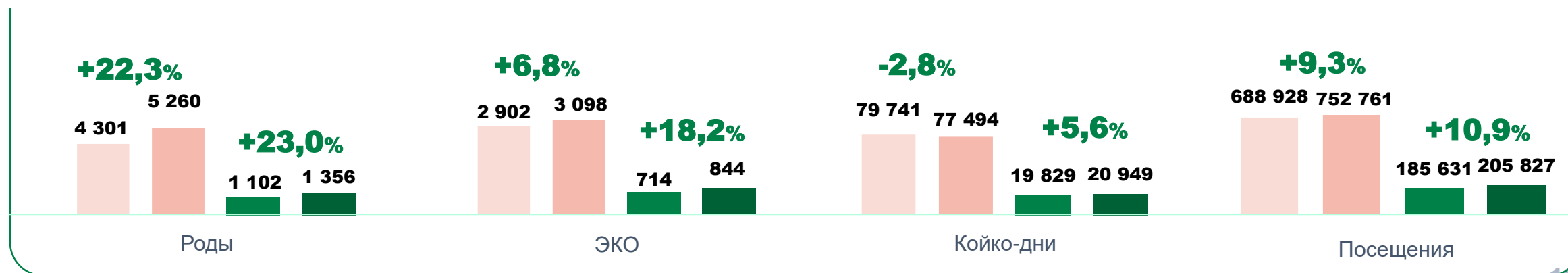
- ✓ Рост количества родов, в особенности в Самаре, Тюмени и Лахте благодаря постоянному росту загрузки «молодых» госпиталей
- ✓ Рост количества посещений по таким направлениям, как гинекология, педиатрия, диагностики и телемедицины
- ✓ Снижение количества койко-дней по онкологии ввиду сокращения квот по ОМС, а также уменьшения сроков нахождения в стационаре при прохождении лекарственной терапии согласно условиям оказания помощи по ОМС в ряде регионов

Анализ динамики 4кв2023/4кв2022

- ✓ Рост количества койко-дней, в том числе ввиду сложных оперативных вмешательств
- ✓ Рост количества посещений: востребованность направлений детского и женского здоровья, а также диагностики и телемедицины в госпиталях Тюмени, Уфы и Самары
- ✓ Существенный рост количества принятых родов, в основном благодаря
 - ✓ сильным результатам работы госпиталя MD Group Лахта
 - ✓ хорошей загрузке госпиталей в Уфе и Самаре.

Операционные показатели

■ 2022 ■ 2023 ■ 4кв2022 ■ 4кв2023





Амбулаторные клиники в регионах



Высококласные медицинские услуги по обследованию и лечению в формате «У дома»



756 м²

средняя площадь



33

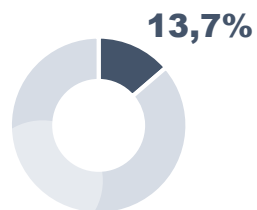
клиники



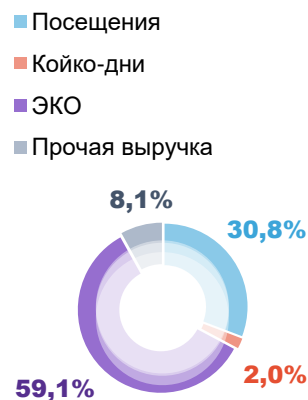
26

городов
присутствия

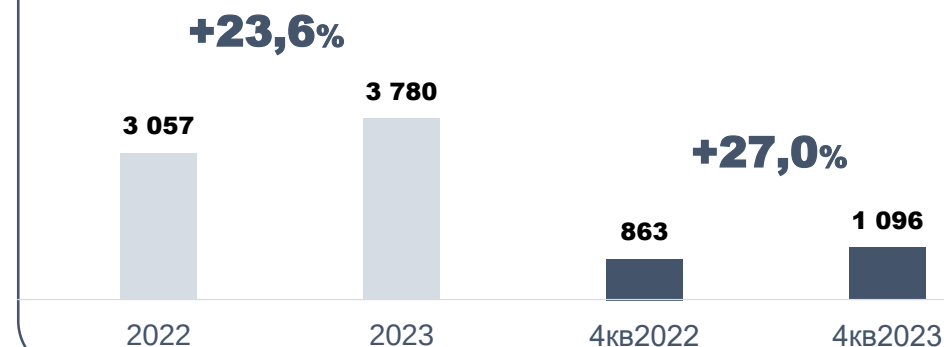
Доля клиник регионов
в выручке Группы



Структура Выручки



Динамика Выручки, млн руб.



Средний чек, тыс. руб.





Клиники в регионах. Операционные показатели

Анализ динамики

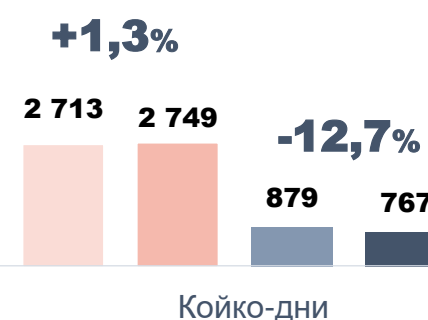
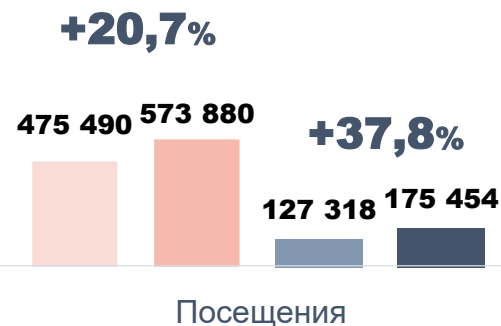
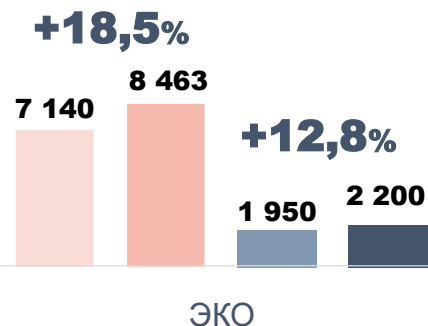
- ✓ Рост количества циклов ЭКО ввиду восстановления репродуктивного поведения в 2023 году
- ✓ Рост количества посещений, в основном по направлениям акушерство и гинекология, диагностики и телемедицина



- ✓ В 2023 году были приобретены 4 новые клиники в ХМАО – Югра, в Сургуте и Нефтеюганске

Операционные показатели

2022 2023 4кв2022 4кв2023

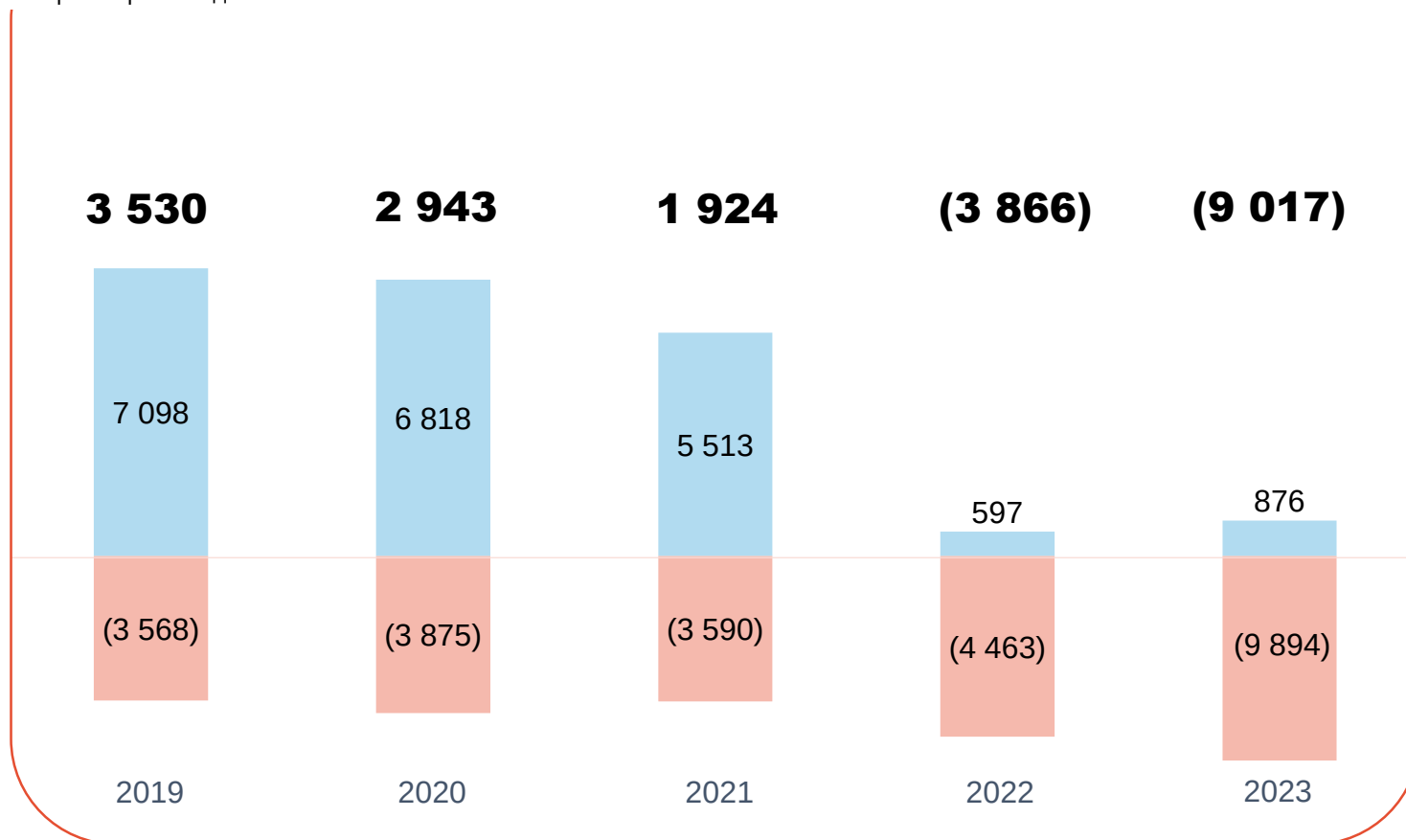




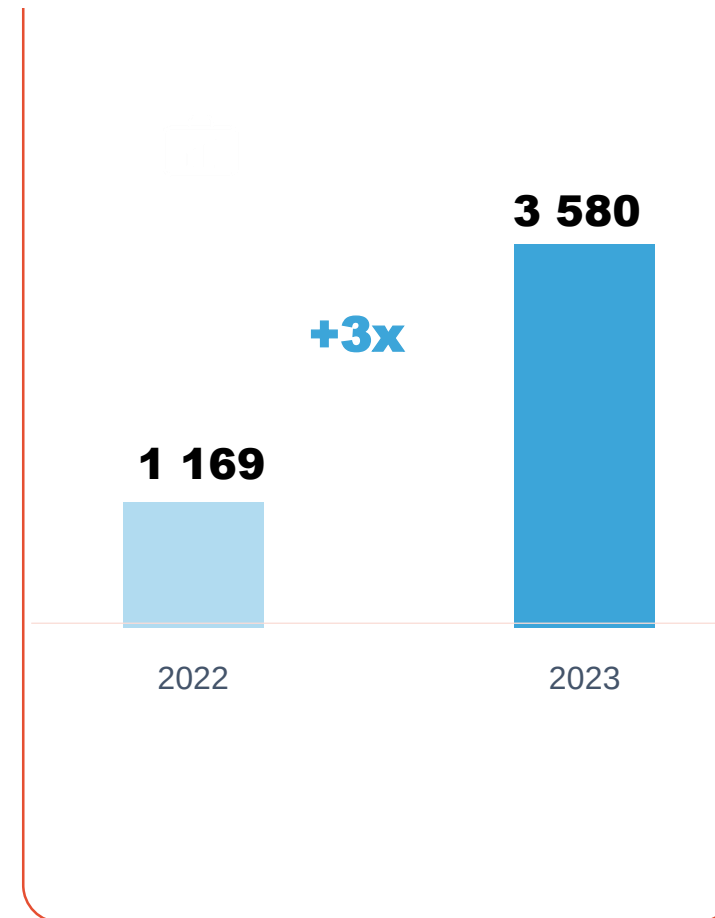
Долговой портфель и САРЕХ

Чистый долг / (денежная позиция), млн руб.

■ Денежные средства и краткосрочные депозиты ■ Долг **XX** Чистый долг / (Чистая денежная позиция)



Динамика Сарех, млн руб.





Контакты

Департамент по взаимодействию с инвесторами



ir@mcclinics.ru



mcclinics.com/ru

