

## ГК «МАТЬ И ДИТЯ» УВЕЛИЧИЛА ВЫРУЧКУ НА 8% В 1 КВАРТАЛЕ 2022 ГОДА

**28 апреля 2022 г.** – Группа компаний «MD Medical» (ГК «MD Medical» «Группа» или «Компания»; LSE и MOEX: MDMG), один из лидеров на рынке частных медицинских услуг в России, объявляет операционные и неаудированные финансовые результаты за 1 квартал 2022 года.

### Ключевые финансовые показатели за 1 квартал 2022 г.:

- **Общая выручка** ГК «Мать и Дитя» выросла на **7,7%** год-к-году до **6 208 млн руб.**
- **Сопоставимая выручка (LFL)** Группы увеличилась на **6,2%** год-к-году.
- Выручка **московских госпиталей** увеличилась на **7,3%** год-к-году до **3 467 млн руб.** в связи с восстановлением спроса на проведение ЭКО (+20,2% до 578 циклов ЭКО) и ростом загрузки стационаров по направлениям травматология, урология и онкохирургия.
- Выручка **региональных госпиталей** увеличилась на **9,5%** год-к-году до **1 459 млн руб.** благодаря успешным операционным результатам медицинского кластера в Тюмени<sup>1</sup> и плановой загрузке госпиталя «ИДК» в Самаре.
- Выручка амбулаторных клиник в **Москве и Московской области** увеличилась на **21,1%** до **610 млн руб.** благодаря восстановлению спроса на ЭКО (+41,3% до 904 циклов ЭКО).
- Выручка амбулаторных клиник в **регионах** снизилась на **4,1%** год-к-году до **669 млн руб.** в связи с поздним распределением квот по ЭКО в рамках ОМС программы в некоторых регионах РФ.

### Ключевые операционные показатели за 1 квартал 2022 г.:

- Количество **амбулаторных посещений** незначительно снизилось на **1,3%** год-к-году до **433 246** при увеличении **среднего чека** на **12,9%** до **5,3 тыс. руб.** в Москве и **10,5%** год-к-году до **2,3 тыс. руб.** в регионах.
- Снижение количества **койко-дней** составило **14,2%** год-к-году до **34 498** в связи с ослаблением пандемии COVID-19 при одновременном увеличении **среднего чека** на **41,5%** до **96,2 тыс. руб.** в Москве и **8,2%** год-к-году до **36,5 тыс. руб.** в регионах.
- Количество принятых **родов** выросло на **3,2%** год-к-году до **2 008** при росте **среднего чека** на **8,5%** год-к-году до **488,7 тыс. руб.** и на **6,0%** год-к-году до **171,6 тыс. руб.** в Москве и регионах соответственно.
- Количество **циклов ЭКО** увеличилось на **0,5%** год-к-году до **3 603** при росте коммерческих циклов на 10,2% и снижении циклов ЭКО на 9,1% по программе ОМС в связи с поздним распределением квот в регионах.

### Марк Курцер, генеральный директор ГК «Мать и дитя», отметил:

*«Несмотря на сложные внешние условия, ГК «MD Medical» продемонстрировала уверенные результаты в первом квартале, продолжив диверсификацию портфеля услуг и работу над дальнейшей экспансией в российские регионы.*

*Мы продолжили работать в обычном режиме и показали стабильный рост выручки как в Москве, так и в регионах: в отчетном квартале общая выручка выросла на 8%. Это связано, в частности, с постепенным возвращением спроса на плановую медицинскую помощь к уровням, существовавшим до пандемии. Так, мы наблюдаем восстановление спроса на ЭКО после пандемии: в первом квартале количество циклов ЭКО увеличилось на 20% в московских госпиталях и на 41% в амбулаторных клиниках в Москве и Московском регионе.*

<sup>1</sup> В состав медицинского кластера в Тюмени входит многофункциональный госпиталь «Тюмень-1» и COVID-центр «Тюмень-2»

В первом квартале мы наблюдали по мере ослабления пандемии снижение загрузки стационара «Лапино-4», специализирующемся на лечении коронавируса. В то же время наблюдается рост спроса по направлениям, не связанным с женским и детским здоровьем, таким как травматология, урология и онкологическая хирургия. Это подтверждает эффективность нашей стратегии диверсификации портфеля, которая дает нам возможность предлагать нашим клиентам все более широкий спектр медицинских услуг.

В это непростое время мы отмечаем, что медицина остается вне геополитических ограничений – поставки лекарств и медицинского оборудования продолжают в прежнем режиме, и мы не испытываем никаких трудностей с их получением.

Мы продолжаем планомерно расширяться в регионах и намерены открыть новую клинику в Екатеринбурге во втором квартале. Мы также развиваем наш медицинский кластер «Лапино»<sup>2</sup>, и в настоящее время занимаемся проектированием ядерного центра «Лапино-3», что позволит нам предлагать полный цикл услуг по лечению онкологии.

Мне приятно отметить, что компания имеет сильное финансовое положение и низкую долговую нагрузку, вследствие чего мы не исключаем выплату дивидендов до конца года».

## Основные результаты Группы за 1 квартал 2022 г.

	1 кв 2022	1 кв 2021	изменение, %
<b>Операционные показатели</b>			
<b>Госпитали в Москве</b>			
Посещения	134 649	131 177	2,6%
Койко-дни	16 777	24 617	(31,8%)
ЭКО	578	481	20,2%
Роды	1 064	1 050	1,3%
<b>Госпитали в регионах</b>			
Посещения	159 617	165 121	(3,3%)
Койко-дни	17 206	15 137	13,7%
ЭКО	569	680	(16,3%)
Роды	944	896	5,4%
<b>Клиники в Москве и Московской области</b>			
Посещения	41 484	42 071	(1,4%)
ЭКО	904	640	41,3%
<b>Клиники в регионах</b>			
Посещения	97 496	100 435	(2,9%)
Койко-дни	515	449	14,7%
ЭКО	1 552	1 785	(13,1%)
<b>Посещения, итого</b>	<b>433 246</b>	<b>438 804</b>	<b>(1,3%)</b>
<b>Койко-дни, итого</b>	<b>34 498</b>	<b>40 203</b>	<b>(14,2%)</b>
<b>ЭКО, итого</b>	<b>3 603</b>	<b>3 586</b>	<b>0,5%</b>
<b>Роды, итого</b>	<b>2 008</b>	<b>1 946</b>	<b>3,2%</b>

<sup>2</sup> В состав медицинского кластера «Лапино» входит «Лапино-1», «Лапино-2», «Лапино-4» и ЦАОП Можайск



	1 кв 2022	1 кв 2021	изменение, %
<b>Выручка, млн руб.</b>			
<b>Госпитали в Москве</b>			
Посещения	636	545	16,7%
Койко-дни	1 614	1 674	(3,6%)
ЭКО	151	128	18,0%
Роды	520	473	9,9%
Прочая выручка	546	410	33,3%
<b>Госпитали в регионах</b>			
Посещения	358	335	6,9%
Койко-дни	635	516	23,1%
ЭКО	140	164	(14,7%)
Роды	162	145	11,7%
Прочая выручка	164	172	(4,5%)
<b>Клиники в Москве и Московской области</b>			
Посещения	298	269	10,8%
ЭКО	237	176	34,7%
Прочая выручка	75	59	27,3%
<b>Клиники в регионах</b>			
Посещения	227	212	7,1%
Койко-дни	12	10	20,0%
ЭКО	355	389	(8,7%)
Прочая выручка	75	87	(13,9%)
УК и прочие	3	3	-
<b>Госпитали в Москве</b>	<b>3 467</b>	<b>3 230</b>	<b>7,3%</b>
<b>Госпитали в регионах</b>	<b>1 459</b>	<b>1 332</b>	<b>9,5%</b>
<b>Клиники в Москве и МО</b>	<b>610</b>	<b>504</b>	<b>21,1%</b>
<b>Клиники в регионах</b>	<b>669</b>	<b>698</b>	<b>(4,1%)</b>
<b>Выручка, итого</b>	<b>6 208</b>	<b>5 766</b>	<b>7,7%</b>

<b>Средний чек, тыс. руб.</b>			
<b>Госпитали в Москве</b>			
Посещения	4,7	4,2	13,7%
Койко-дни	96,2	68,0	41,5%
ЭКО	261,2	266,1	(1,8%)
Роды	488,7	450,5	8,5%
<b>Госпитали в регионах</b>			
Посещения	2,2	2,0	10,6%
Койко-дни	36,9	34,1	8,3%
ЭКО	246,0	241,5	1,9%
Роды	171,6	161,8	6,0%
<b>Клиники в Москве и Московской области</b>			
Посещения	7,2	6,4	12,3%
ЭКО	262,2	275,0	(4,7%)
<b>Клиники в регионах</b>			
Посещения	2,3	2,1	10,3%
Койко-дни	23,3	22,3	4,6%
ЭКО	228,7	217,8	5,0%

**Динамика LFL показателей Группы за 1 квартал 2022 г., % год-к-году**

1 кв 2022			
	Выручка	Операционные показатели	Средний чек
<b>Госпитали в Москве</b>			
Посещения	16,7%	2,6%	13,7%
Койко-дни	(3,6%)	(31,8%)	41,5%
ЭКО	18,0%	20,2%	(1,8%)
Роды	9,9%	1,3%	8,5%
Прочая выручка	33,3%	-	-
<b>Госпитали в регионах</b>			
Посещения	6,1%	(4,6%)	11,3%
Койко-дни	8,6%	4,4%	4,1%
ЭКО	(14,7%)	(16,3%)	1,9%
Роды	10,3%	4,9%	5,2%
Прочая выручка	(8,0%)	-	-
<b>Клиники в Москве и Московской области</b>			
Посещения	10,8%	(1,4%)	12,3%
ЭКО	34,7%	41,3%	(4,7%)
Прочая выручка	27,3%	-	-
<b>Клиники в регионах</b>			
Посещения	7,1%	(2,9%)	10,3%
Койко-дни	20,0%	14,7%	4,6%
ЭКО	(8,7%)	(13,1%)	5,0%
Прочая выручка	(13,9%)	-	-
УК и прочие	-	-	-
<b>Выручка, итого</b>	<b>6,2%</b>		

**Госпитали в Москве**

В 1 квартале 2022 года Выручка по московским госпиталям выросла на 7,3% год-к-году до 3 467 млн руб. Рост Выручки в основном связан со значительным увеличением спроса на ЭКО (+20,2% циклов ЭКО год-к-году). Несмотря на снижение числа койко-дней на 31,8% и соответствующей выручки на 3,6% по стационарам в связи с ослаблением пандемии COVID-19 и последовательным снижением потока пациентов в COVID-центре «Лапино-4», в отчетном периоде наблюдается рост загрузки по направлениям, не связанными с женским и детским здоровьем: рост койко-дней по направлениям травматология (+24,6% год-к-году), онкохирургия (+55,2% год-к-году) и урология (+28,3% год-к-году). Также, значительно выросло количество койко-дней по направлению онкология 77,4% в рамках коммерческих программ.

Снижение загрузки стационаров также компенсировано увеличением среднего чека по койко-дням на 41,5%, что связано главным образом с преобладанием более дорогих хирургических коек в структуре оказания медицинской помощи в отчетном периоде.

Снижение среднего чека по ЭКО на 1,8% связано со структурой продуктового микса (соотношение пункций и криопереносов) в 1 квартале 2022 года .

**Госпитали в регионах**

В 1 квартале 2022 года Выручка по госпиталям в регионах выросла на 9,5% год-к-году до 1 459 млн руб. благодаря увеличению количества родов (+5,4% год-к-году), а также росту количества койко-дней в стационаре (+13,7% год-к-году). Наибольший вклад в загрузку стационаров внесли клинические госпитали в Тюмени (+13,9% год-к-году) и Самаре (+21,7% год-к-году).

Снижение циклов ЭКО в отчетном периоде на 16,3% обусловлено поздним распределением квот в рамках ОМС программы в некоторых регионах РФ. Выделенные квоты будут выбраны в

последующих кварталах 2022 года.

С 16 марта 2022 года в связи с ослаблением пандемии COVID-19 клинический госпиталь MD «Лахта», ранее временно перепрофилированный в COVID-центр, начал работать по своему основному профилю – женское и детское здоровье с фокусом на роды и оперативную гинекологию. Планируется проводить до 3 000 родов в год.

Рост среднего чека по койко-дням на 8,3% и посещениям на 10,6% обусловлен расширением направлений предлагаемой медицинской помощи таких как хирургия, травматология и кардиология, а также уровнем текущей инфляции.

### **Амбулаторные клиники в Москве и Московской области**

В 1 квартале 2022 года Выручка по клиникам в Москве и Московской области увеличилась на 21,1% год-к-году и составила 610 млн руб. Рост Выручки в основном обусловлен увеличением проведённых циклов ЭКО на 41,3% в связи с восстановлением спроса после пандемии.

Снижение среднего чека по ЭКО на 4,7% связано со структурой продуктового микса (соотношение пункций и криопереносов) в 1 квартале 2022 года. Рост среднего чека по амбулаторным посещениям на 12,3% обусловлен индексацией цен на услуги.

### **Амбулаторные клиники в регионах**

В 1 квартале 2022 года Выручка по амбулаторным клиникам в регионах снизилась на 4,1% год-к-году до 669 млн руб. Снижение Выручки связано со снижением количества циклов ЭКО в отчетном периоде на 13,1% в связи с поздним распределением квот в рамках ОМС программы в некоторых регионах РФ. Выделенные квоты будут выбраны в последующих кварталах 2022 года.

Рост среднего чека по амбулаторным посещениям на 10,3% обусловлен индексацией цен на услуги.

### **Чистый долг**

Чистый долг по состоянию на 31 марта 2022 года снизился на 616 млн руб. по сравнению с 31 декабря 2021 годом до 1 308 млн руб.

### **CAPEX**

Общий объем капитальных затрат в 1 квартале 2022 года вырос на 41,7% год-к-году и составил 551 млн руб. Основную долю капитальных затрат составляет госпитальный сегмент (86,3%), в то время как на долю расходов на строительство новых клиник и текущий ремонт приходится 13,7% от общего объема затрат.

Во 2 квартале 2022 года ожидается ввод в эксплуатацию амбулаторной клиники в Екатеринбурге с фокусом на проведение циклов ЭКО. Ожидаемый CAPEX на строительство клиники составляет 50 млн руб.

В 1 полугодии 2022 года также ожидается запуск двух амбулаторных клиник в Московском регионе, а также запуск пункта сбора для анализов под брендом «MD LAB».

На этапе проектирования находится центр ядерной медицины «Лапино-3» с вводом в эксплуатацию в 2024 году, который будет входить в состав медицинского кластера «Лапино». Плановый объем капитальных затрат на строительство центра составляет около 1,5 млрд руб.

В рамках обеспечения достаточного уровня ликвидности Группы приостановлены инвестиции в часть новых проектов Компании до прояснения ситуации: заморожены проекты психоневрологического центра «Лапино-5», многофункционального госпиталя «Домодедово», а также амбулаторных клиник в Липецке и Белгороде.

**Примечание:**

1. Релиз содержит инсайдерскую информацию
2. Данные отражены согласно управленческому учету
3. Незначительные отклонения в расчете итогов, промежуточных итогов и/или процентного изменения обусловлены округлением.

\*\*\*

**Контакты для получения дополнительной информации:**

**IR-служба**

Батталова Рената  
Директор по связям с инвесторами  
Тел.: +7 917 294 28 82  
r.battalova@mcclinics.ru

**PR-служба**

ЕМ  
Том Блэквелл  
Тел.: +7 919 102 90 64  
MDMG@em-comms.com

**О ГК «Мать и дитя»**

*ГК «Мать и дитя» является одним из лидеров на российском рынке частных медицинских услуг. Сегодня Компания объединяет 49 современных медицинских учреждений, в том числе 10 многопрофильных госпиталей<sup>3</sup> и 39 амбулаторных клиник с присутствием на территории 25 регионов Российской Федерации. В 2021 году выручка MD Medical Group составила 25,2 млрд руб., EBITDA – 8,3 млрд руб. Глобальные депозитарные расписки Компании торгуются на Лондонской фондовой бирже (LSE: “MDMG”) и Московской бирже (MOEX: “MDMG”).*

*В настоящее время, в связи с недавними санкциями, связанными с событиями в Украине, в рамках текущих рыночных условий и в целях поддержания стабильности на рынке, Лондонская фондовая биржа приостановила листинг ГДР Компании на LSE.*

**Заявления прогнозного характера**

Настоящий пресс-релиз содержит заявления прогнозного характера, которые основаны на текущих ожиданиях и предположениях Компании и могут нести в себе известные и неизвестные риски и неопределенности, которые могут привести к тому, что действительные результаты, показатели или события будут отличаться от выраженных или подразумеваемых в таких заявлениях. Заявления прогнозного характера, которые содержатся в настоящем пресс-релизе, основаны на прошлых тенденциях или деятельности и не должны рассматриваться как утверждающие, что такие тенденции или деятельность сохранятся в будущем. Считается, что выраженные в данных заявлениях ожидания являются оправданными, но на них может воздействовать ряд факторов, которые могут привести к существенным расхождениям с действительными результатами или тенденциями, включая, помимо прочего: рыночные условия, рыночную позицию Компании, доходы, финансовое состояние, денежные потоки, доходность капитала и операционную рентабельность, ожидаемый уровень инвестиций и экономические условия; способность Компании получать капитальное/дополнительное финансирование; сокращение спроса со стороны клиентов; повышение конкуренции; непредвиденное сокращение выручки или прибыльности; законодательные, налоговые или регуляторные нововведения, включая, помимо прочего, изменения нормативов в сфере экологии, здравоохранения и безопасности; колебание курсов валют; удержание высшего руководства; поддержание трудовых отношений; колебание себестоимости; и операционные и финансовые ограничения в результате соглашений о финансировании. Никакое заявление в настоящем пресс-релизе не направлено на осуществление прогноза о размере прибыли, равно как никакое заявление не должно рассматриваться как означающее, что показатели прибыли или прибыли на акцию Компании обязательно повысятся или

<sup>3</sup> Количество госпиталей отражено из расчета отдельно стоящих здания. В медицинский кластер «Лапино» входит 3 госпиталя: многофункциональный госпиталь «Лапино-1», онкологический центр «Лапино-2», COVID-центр «Лапино-4».

понижутся, по сравнению с соответствующими предыдущими финансовыми периодами. Все заявления прогнозного характера относятся только к дате конкретного заявления.