



MDMG

Операционные результаты

1 квартал 2024 года



Предупреждение

ВАЖНОЕ ЗАМЕЧАНИЕ

Информация, заявления и мнения, содержащиеся в настоящей презентации, не являются публичной офертой в соответствии с любым применимым законодательством или предложением продать или запросить какое-либо предложение, купить какие-либо ценные бумаги или финансовые инструменты или какой-либо совет или рекомендацию в отношении таких ценных бумаг или других финансовых инструментов.

ЗАЯВЛЕНИЕ ПРОГНОЗНОГО ХАРАКТЕРА

Настоящий пресс-релиз содержит заявления прогнозного характера, которые основаны на текущих ожиданиях и предположениях Компании и могут нести в себе известные и неизвестные риски и неопределенности, которые могут привести к тому, что действительные результаты, показатели или события будут отличаться от выраженных или подразумеваемых в таких заявлениях. Заявления прогнозного характера, которые содержатся в настоящем пресс-релизе, основаны на прошлых тенденциях или деятельности и не должны рассматриваться как утверждающие, что такие тенденции или деятельность сохранятся в будущем. Считается, что выраженные в данных заявлениях ожидания являются оправданными, но на них может воздействовать ряд факторов, которые могут привести к существенным расхождениям с действительными результатами или тенденциями, включая, помимо прочего: рыночные условия, рыночную позицию Компании, доходы, финансовое состояние, денежные потоки, доходность капитала и операционную рентабельность, ожидаемый уровень инвестиций и экономические условия; способность Компании получать капитальное/дополнительное финансирование; сокращение спроса со стороны клиентов; повышение конкуренции; непредвиденное сокращение выручки или прибыльности; законодательные, налоговые или регуляторные нововведения, включая, помимо прочего, изменения нормативов в сфере экологии, здравоохранения и безопасности; колебание курсов валют; удержание высшего руководства; поддержание трудовых отношений; колебание себестоимости; и операционные и финансовые ограничения в результате соглашений о финансировании.

Никакое заявление в настоящем пресс-релизе не направлено на осуществление прогноза о размере прибыли, равно как никакое заявление не должно рассматриваться как означающее, что показатели прибыли или прибыли на акцию Компании обязательно повысятся или понизятся по сравнению с соответствующими предыдущими финансовыми периодами. Все заявления прогнозного характера относятся только к дате конкретного заявления. За исключением случаев, предусмотренных Правилами листинга, Правилами раскрытия информации и прозрачности, Правилами выпуска проспектов, Лондонской фондовой биржей или иными законами, Компания прямо отказывается от каких-либо обязательств или обязательств публиковать любые обновления или изменения любых прогнозных заявлений, содержащихся в настоящем документе с целью отражения любых изменений в ожиданиях Компании в отношении них или любые изменения в событиях, условиях или обстоятельствах, на которых основано любое такое заявление.

MD Medical Group – уникальная компания на рынке частных медицинских услуг



- ✓ Один из лидеров на российском рынке частных медицинских услуг
- ✓ Ведущая медицинская компания в сфере женского и детского здоровья
- ✓ Уникальная компания по количеству медицинских специализаций, регионов присутствия и форматам оказания медицинской помощи
- ✓ Первая публичная компания в отрасли: IPO на Лондонской фондовой бирже в 2012 году
- ✓ Первичный листинг ГДР на Московской бирже (тикер – «MDMG»)

Факторы инвестиционной привлекательности

Вертикально интегрированная бизнес модель, подкрепленная образовательными инициативами

Широкая география присутствия

Широкий профиль медицинских услуг

27,6 млрд руб.

Выручка за 2023 год

до 100%

Прибыли может направляться на дивиденды

11 млрд руб.

Чистая денежная позиция на 31.03.2024 г.

Привлекательный сектор частной медицины

Высокие стандарты качества медицинской помощи

Профессиональная команда менеджмента, замотивированного на рост компании



44 клиники



11 госпиталей



1 МГИМО-МЕД



27 регионов



32 города



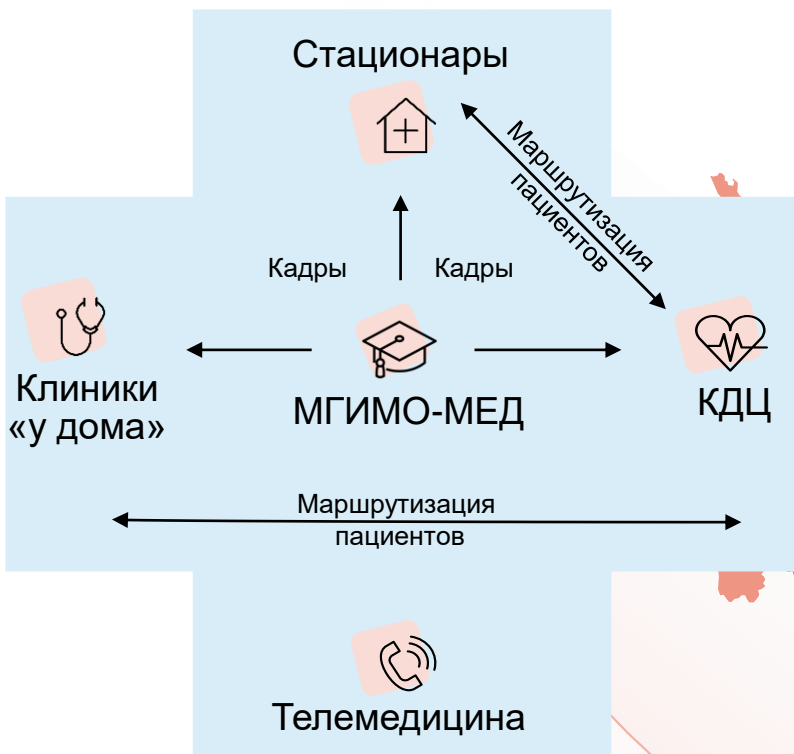
78 медицинских специализаций

MD Medical Group – #1 федеральная сеть доступной медицины в России



Вертикально интегрированная бизнес-модель

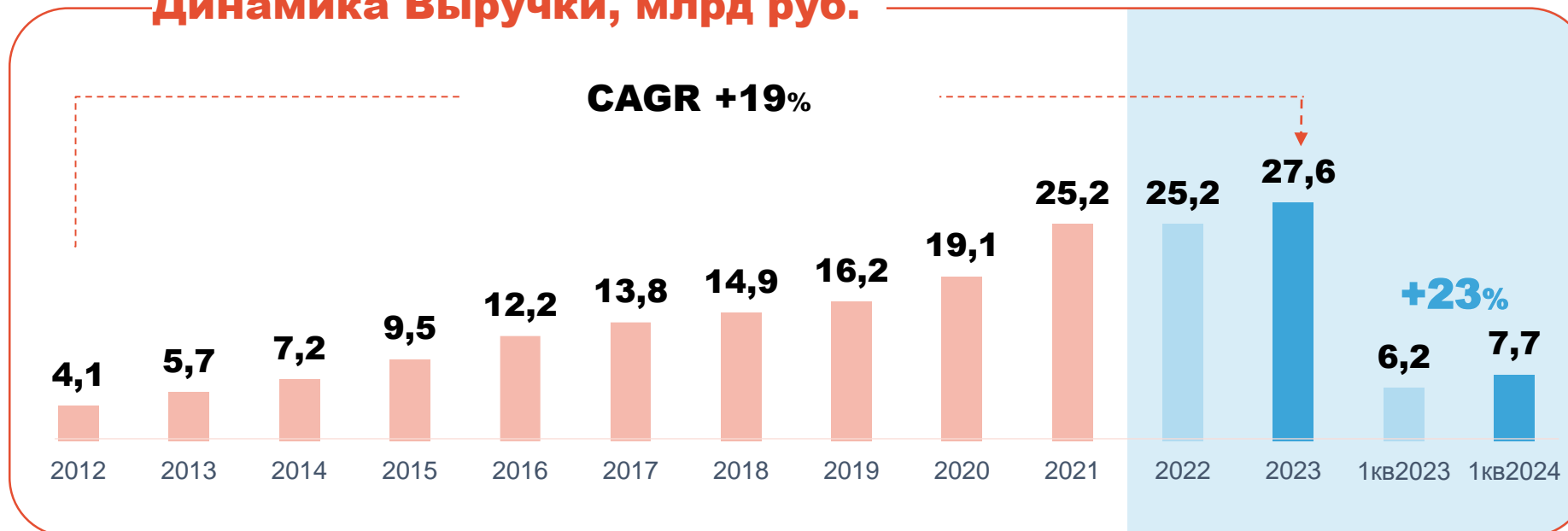
Широкая география деятельности



Динамичный рост финансовых показателей



Динамика Выручки, млрд руб.



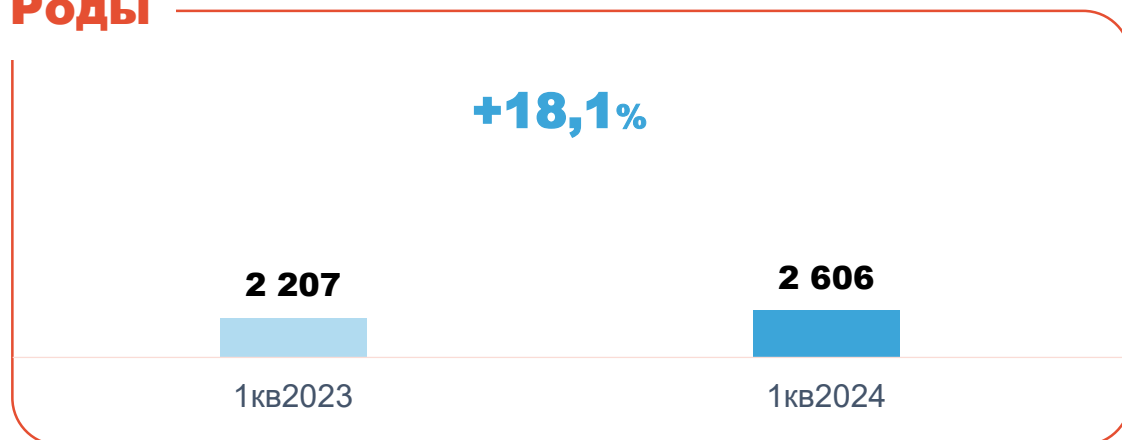
Основной эффект на рост выручки в 1 квартале 2024 года оказали результаты:

- ✓ госпиталей Москвы и регионов по загрузке коечного фонда и амбулаторным посещениям
- ✓ московских клиник по амбулаторным посещениям
- ✓ региональных клиник по амбулаторным посещениям и ЭКО

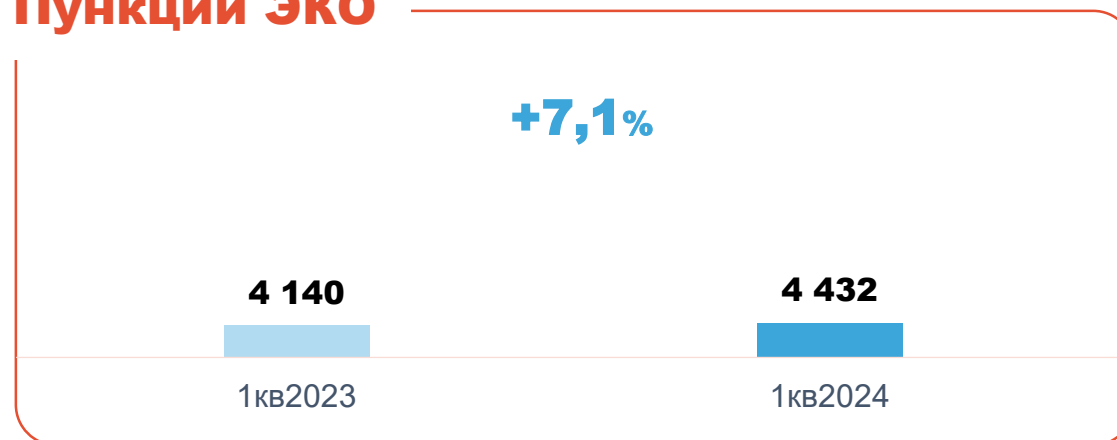


Ключевые операционные результаты

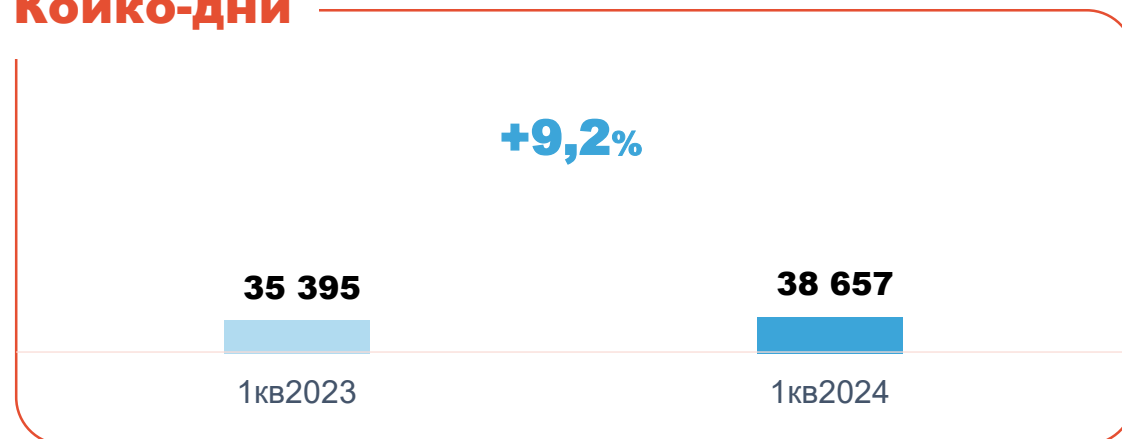
Роды



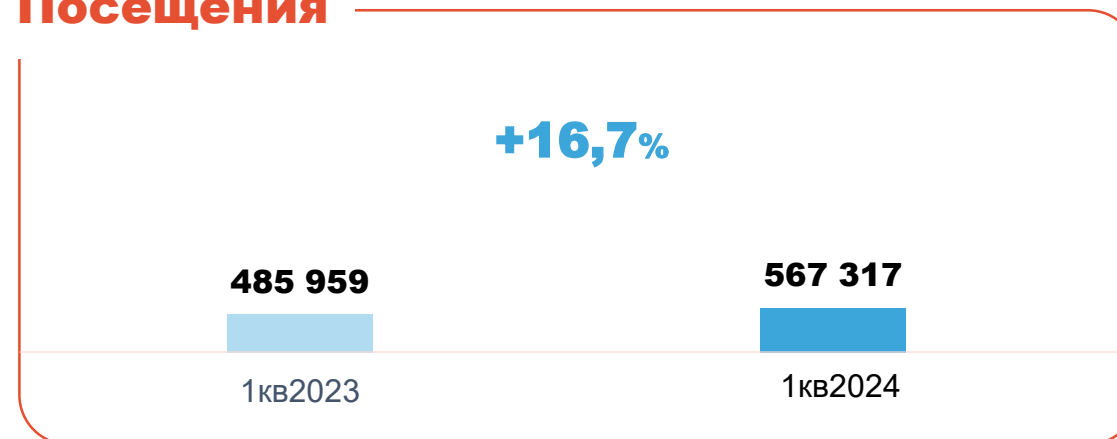
Пункции ЭКО



Койко-дни



Посещения





Госпитали в Москве



КЛАСТЕР ЛАПИНО

Лапино-1

Флагманский госпиталь с широким спектром услуг

42 000 м²
площадь

191
коек

Лапино-2

Современный онкологический центр

18 500 м²
площадь

120
коек

Лапино-4

Инфекционный госпиталь

4 200 м²
площадь

46
коек

Госпиталь MD Group

Многофункциональный госпиталь для всей семьи

27 600 м²
площадь

261
койка

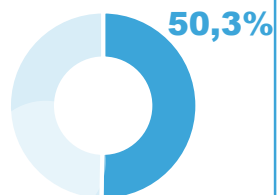
Госпиталь MD Group Мичуринский

Многофункциональный госпиталь для всей семьи

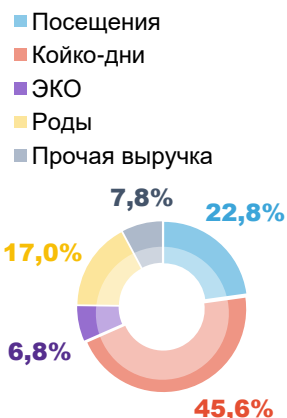
8 755 м²
площадь

60
коек

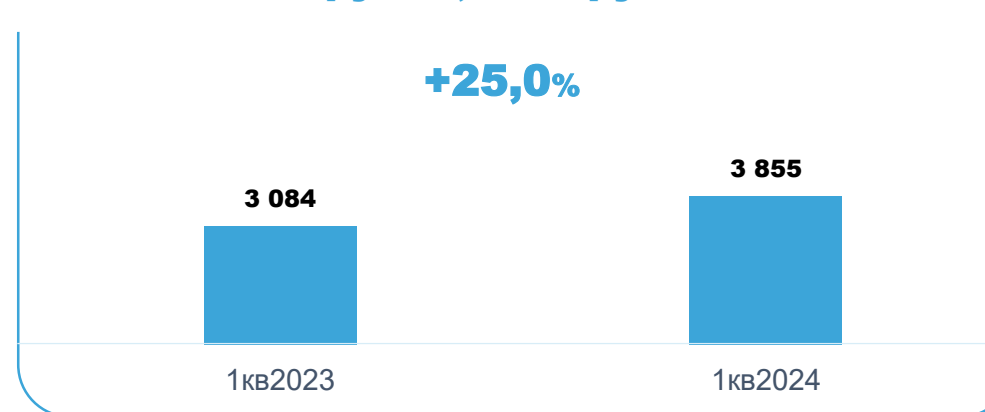
Доля госпиталей
Москвы в выручке
Группы



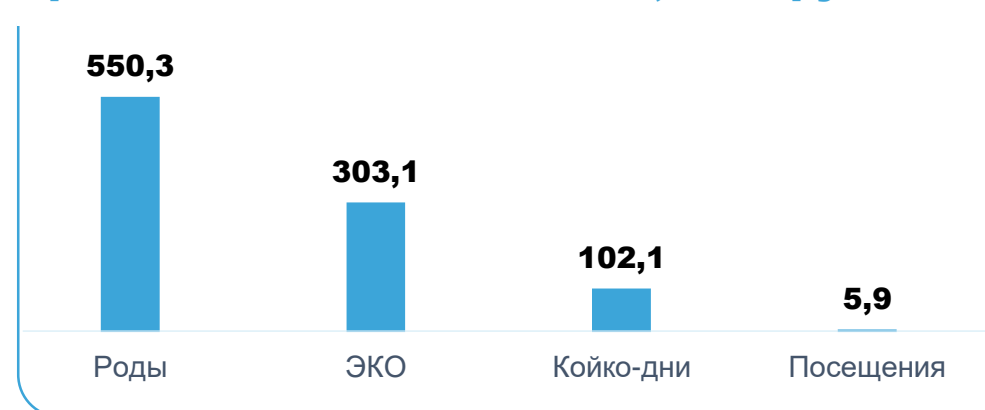
Структура Выручки



Динамика выручки, млн руб.



Средний чек в 1кв2024 года, тыс. руб.



Госпитали в Москве. Операционные показатели



Основные операционные показатели, оказавшие влияние на динамику выручки

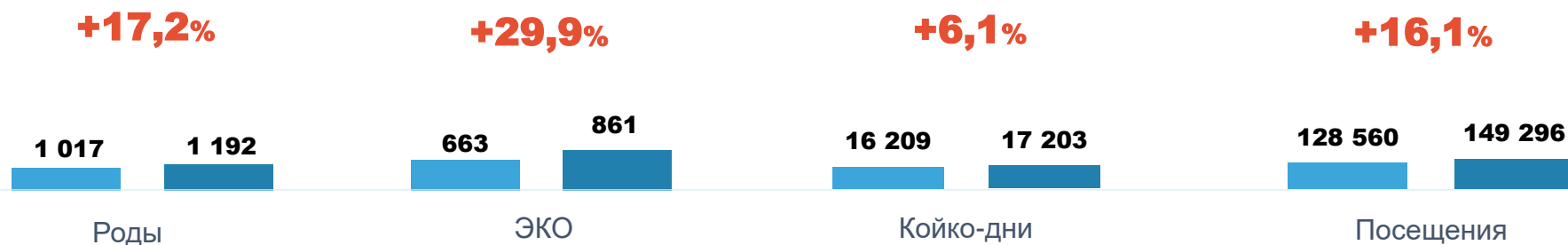
- ✓ Рост количества койко-дней:
 - ✓ Онкология, неврология, педиатрия, терапия, гинекология
 - ✓ Нейрохирургия в КГ «Лапино»
- ✓ Рост посещаемости:
 - ✓ педиатрия, гинекология, диагностика, телемедицина
 - ✓ реабилитация в КГ «Лапино»
- ✓ Традиционный рост количества родов и пункций ЭКО

Динамика среднего чека

- ✓ Койко-дни: +13%:
 - ✓ Большое количество реанимационных койко-дней
 - ✓ Рост доли допуг (лаборатория, диагностика)
 - ✓ Рост доли коммерческих услуг в онкологии
- ✓ Посещения: +12%
- ✓ Роды: +20,6%
 - ✓ Востребованность центра домашнего акушерства
 - ✓ Спрос на контракты более высокого ценового сегмента
- ✓ ЭКО: -2,4%
 - ✓ большее количество пункций в естественном цикле

Операционные показатели

■ 1кв2023 ■ 1кв2024



Амбулаторные клиники в Москве и Московском регионе



Высококласные медицинские услуги по обследованию и лечению в формате «У дома»



580 м²

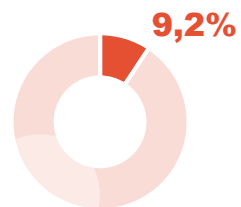
средняя площадь клиники



11 клиник

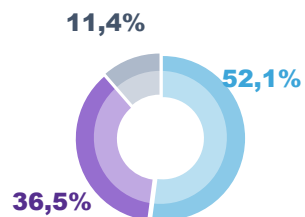
в Москве и Московском регионе

Доля клиник
Москвы в выручке
Группы

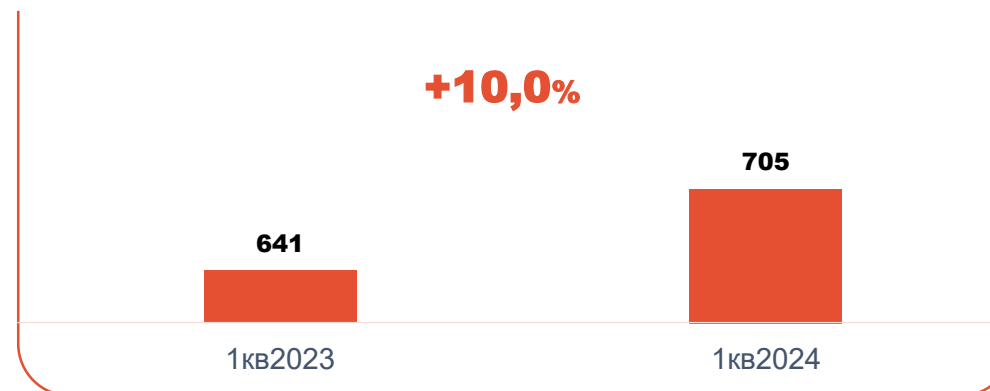


Структура Выручки

- Посещения
- ЭКО
- Прочая выручка



Динамика Выручки, млн руб.



Средний чек, тыс. руб.



Клиники в Москве и МО. Операционные показатели



Основные операционные показатели, оказавшие влияние на динамику выручки

- ✓ Рост посещаемости клиник, в т.ч. благодаря результатам новых клиник, открытых в 2023-2024 гг.: «Мид Мытищи» и «MD Group Зиларт»
- ✓ Снижение показателей по ЭКО обусловлен более поздним выделением квот ОМС по сравнению с сопоставимым периодом

Динамика среднего чека

- ✓ Посещения: +5,9%
- ✓ ЭКО: +12,2%
 - ✓ Рост количества генетических исследований
 - ✓ Рост количества процедур ЭКО с использованием EmbryoScope

Операционные показатели

■ 1кв2023 ■ 1кв2024

-13,2%

974

845

ЭКО

+13,6%

51 804

58 865

Посещения



Госпитали в регионах

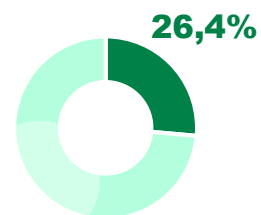


Широкий спектр первоклассных медицинских услуг в регионах

6 Госпиталей в Уфе, Самаре, Новосибирске, Санкт-Петербурге и Тюмени

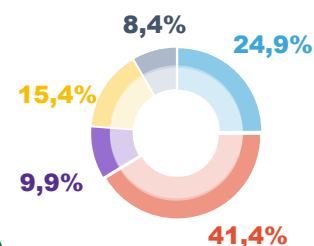
33 000 м² MD Уфа	10 260 м² MD Новосибирск	9 000 м² MD Лахта
15 000 м² MD Самара	15 000 м² MD Тюмень-1	4 750 м² MD Тюмень-2

Доля госпиталей в регионах в выручке Группы

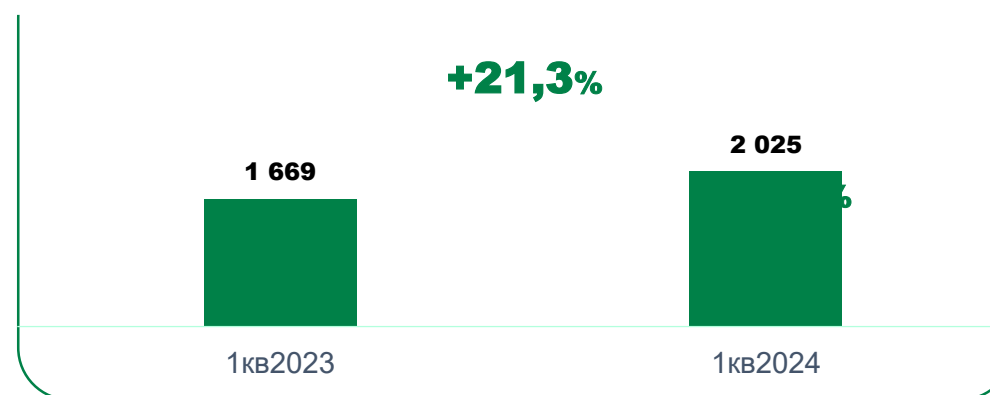


Структура выручки

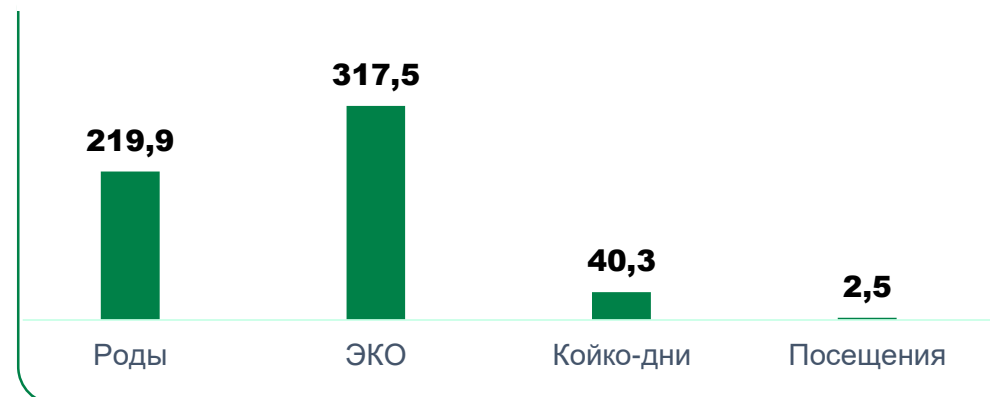
- Посещения
- Койко-дни
- ЭКО
- Роды
- Прочая выручка



Динамика Выручки, млн руб.



Средний чек, тыс. руб.





Госпитали в регионах. Операционные показатели

Основные операционные показатели, оказавшие влияние на динамику выручки

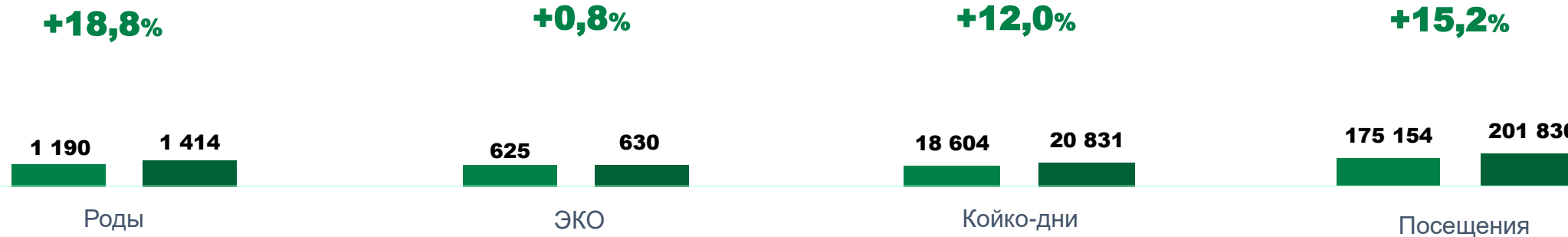
- ✓ Рост количества койко-дней:
 - ✓ Гинекология, педиатрия, онкология (в госпиталях Самары и Тюмени), кардиология (в госпитале Самары), травматология
- ✓ Рост количества посещений:
 - ✓ Гинекология, педиатрия, диагностика в госпиталях Самары, Новосибирска и Тюмени
- ✓ Рост количества принятых родов, в основном благодаря сильным результатам работы госпиталя «MD Group Лахта»

Динамика среднего чека

- ✓ Койко-дни: +9,4%
 - ✓ Проведение большего количества курсов химиотерапии
 - ✓ Выполнение операций с большей стоимостью, вкл. пластическую хирургию
- ✓ Посещения: +7,9%
 - ✓ Гинекология, педиатрия, диагностика в госпиталях Самары, Новосибирска и Тюмени
- ✓ Роды: +14,3%:
 - ✓ Спрос на контракты более высокого ценового сегмента
- ✓ ЭКО: +10,8%:
 - ✓ Рост доли коммерческих пунктов

Операционные показатели

■ 1кв2023 ■ 1кв2024





Амбулаторные клиники в регионах



Высококласные медицинские услуги по обследованию и лечению в формате «У дома»



733 м²

средняя площадь



33

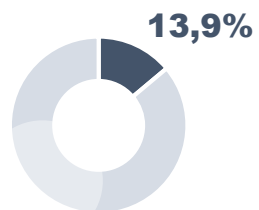
клиники



26

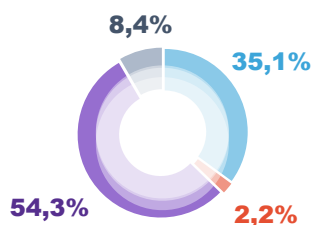
городов присутствия

Доля клиник регионов в выручке Группы

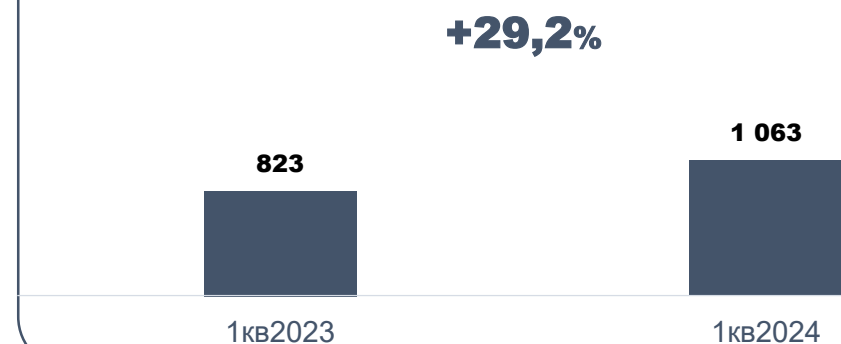


Структура Выручки

- Посещения
- Койко-дни
- ЭКО
- Прочая выручка



Динамика Выручки, млн руб.



Средний чек, тыс. руб.





Клиники в регионах. Операционные показатели

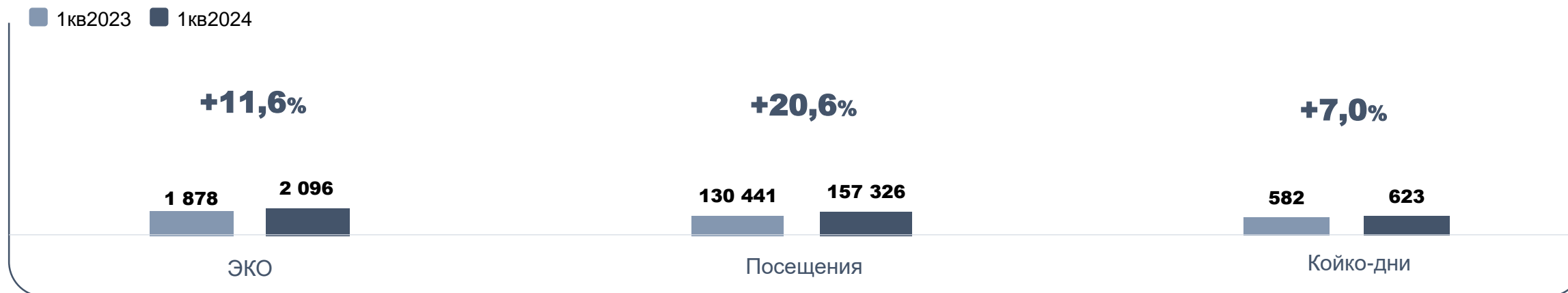
Основные операционные показатели, оказавшие влияние на динамику выручки

- ✓ Рост количества посещений:
 - ✓ Акушерство и гинекология, диагностика, реабилитация
- ✓ Традиционный рост количества пункций ЭКО

Динамика среднего чека

- ✓ Посещения: +23,2%:
 - ✓ Рост количества проведенных малых гинекологических операций
 - ✓ Рост диагностических исследований
- ✓ ЭКО: +6,3%

Операционные показатели

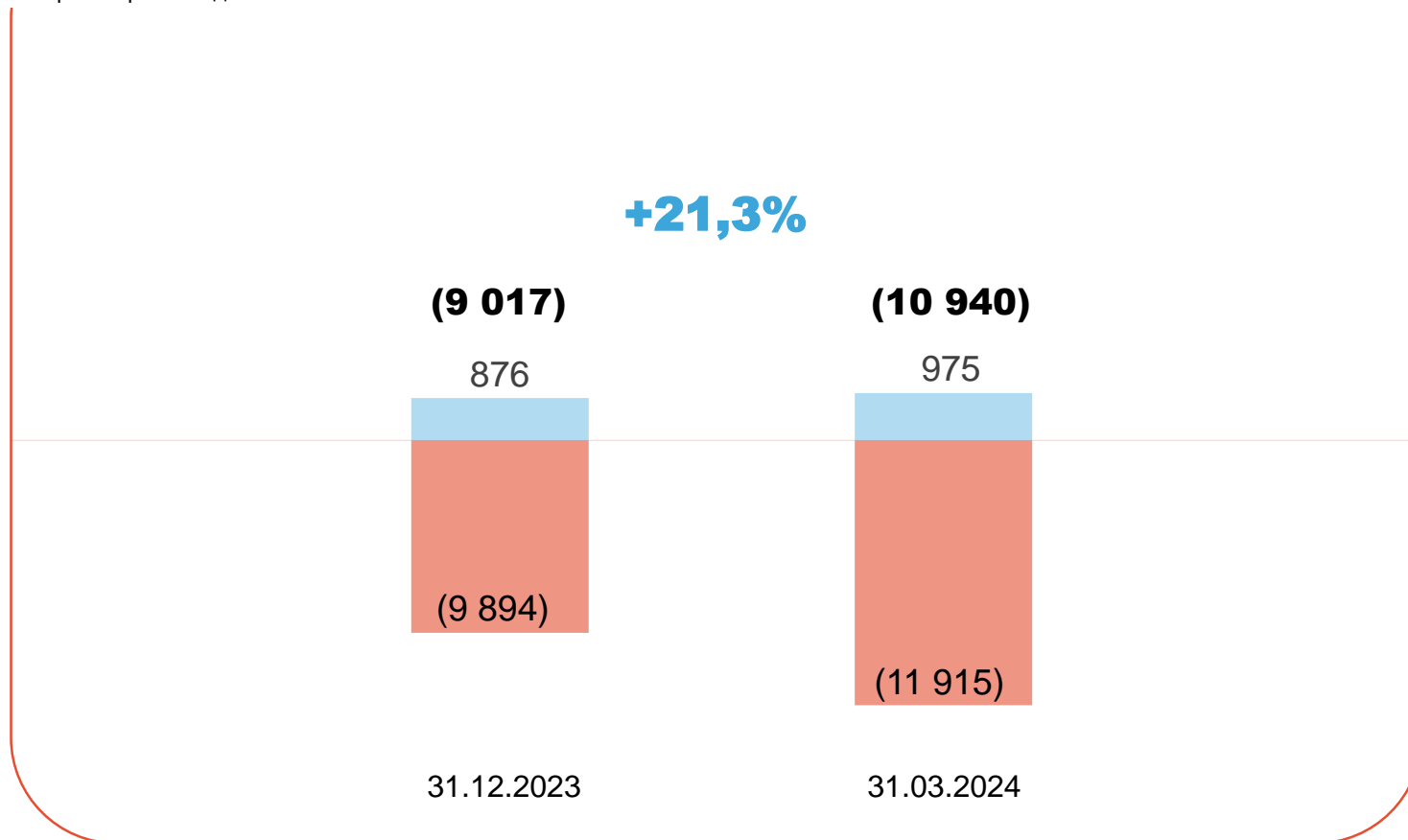




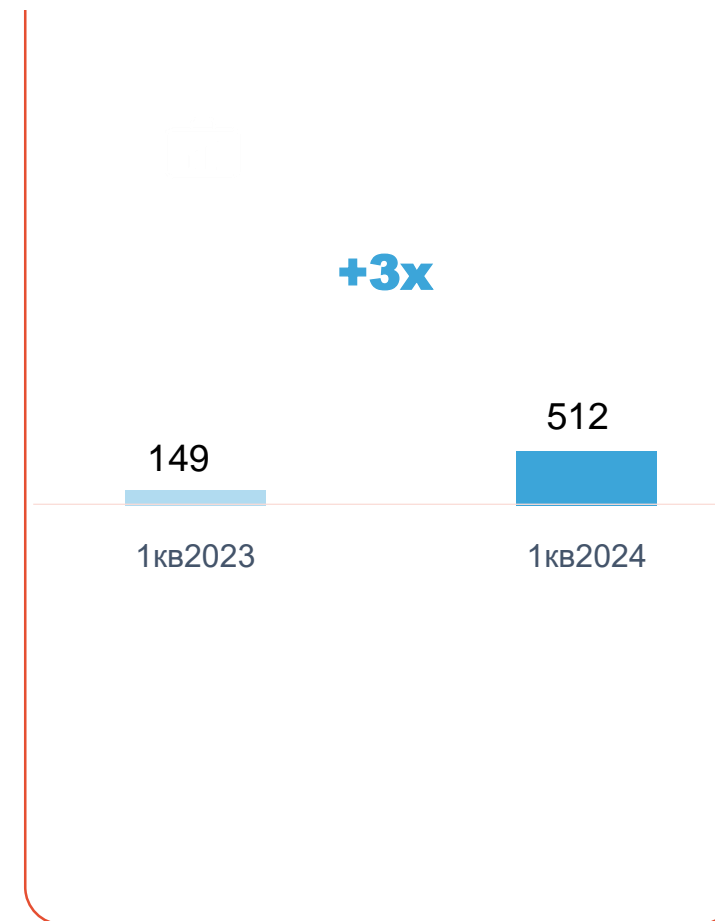
Долговой портфель и САРЕХ

Чистый долг / (денежная позиция), млн руб.

■ Денежные средства и краткосрочные депозиты ■ Долг **XX** Чистый долг / (Чистая денежная позиция)



Динамика Сарех, млн руб.





Контакты

Департамент по взаимодействию с инвесторами



ir@mcclinics.ru



mcclinics.com/ru

