



# МАТЬ И ДИТЯ

ЗДЕСЬ РОЖДАЕТСЯ БУДУЩЕЕ

## ГК «МАТЬ И ДИТЯ» УВЕЛИЧИЛА ВЫРУЧКУ НА 44% ЗА 9 МЕСЯЦЕВ 2021 ГОДА

1 ноября 2021 г. (ГК «Мать и дитя», «Группа» или «Компания»; тикер на LSE, MOEX: MDMG), один из лидеров на рынке частных медицинских услуг в России, объявляет операционные и неаудированные финансовые результаты за 9 месяцев 2021 г.

### Ключевые операционные показатели ГК «Мать и дитя» за 9 месяцев 2021 г.:

- **Общая выручка** выросла на 44% за 9 месяцев 2021 г. по сравнению с аналогичным периодом годом ранее (г/г) до 18 245 млн руб.
- Количество **родов** выросло на 9% г/г до 6 267, **выручка** по этому направлению выросла на 17% г/г до 2 108 млн руб.;
- Количество **циклов ЭКО** выросло на 21% г/г до 12 367, соответствующая **выручка** выросла на 26% г/г до 2 918 млн руб.;
- Количество **койко-дней** выросло на 45% г/г до 110 142, соответствующая **выручка** выросла на 85% г/г до 6 605 млн руб.;
- **Амбулаторные посещения** выросли на 17% г/г до 1 358 579, соответствующая **выручка** увеличилась на 24% г/г до 4 352 млн руб.

### Марк Курцер, генеральный директор ГК «Мать и дитя», отметил:

«В третьем квартале 2021 года наши основные операционные и финансовые показатели продолжили демонстрировать позитивную динамику, которую мы наблюдали ранее в этом году. В результате за первые девять месяцев мы показали устойчивый рост, существенно увеличив все ключевые операционные результаты и как следствие добившись значительного роста общей выручки. При этом выручка по всем направлениям росла быстрее объема оказанных услуг благодаря сопутствующему росту среднего чека.

Я бы хотел особенно отметить рост родов на 9% по Группе за первые девять месяцев года. Высокий рост наблюдался прежде всего в московских госпиталях – на 7%. При этом наши региональные госпитали – в Самаре и Тюмени – также показали очень хорошую динамику – в них роды выросли на 51% и 38% соответственно. Мы продолжаем успешно увеличивать загрузку в наших новых госпиталях, что является одним из драйверов дальнейшего роста всего нашего бизнеса в целом.

В отчетном периоде росли не только показатели по нашим более традиционным направлениям, с развития которых зарождалась Группа, но и по тому широкому спектру услуг, компетенции в которых мы активно развиваем в последние годы. Именно благодаря таким направлениям, как онкология, терапия, травматология и кардиология, мы увеличили число койко-дней на 45%. Мы рассчитываем, что развитие этих медицинских направлений будет уверенно продолжаться за счет расширения сети многопрофильных госпиталей и специализированных центров, таких как недавно открытый, второй по счету, Центр амбулаторной онкологической помощи в Можайске, откуда пациенты могут направляться на дальнейшее лечение в «Лапино-2».

Мы также продолжили успешно реализовывать объявленную летом 2021 года инвестиционную программу, предполагающую строительство пяти новых госпиталей. Сейчас активно ведется

строительство двух многофункциональных госпиталей – в Санкт-Петербурге и в Тюмени, в которых на первом этапе мы будем лечить пациентов с коронавирусом, тем самым внося вклад в борьбу против пандемии в этих двух крупнейших регионах России. Мы завершим строительство в этом году и примем первых пациентов сразу после начала 2022 года. Кроме того, мы ведем проектные работы по трем новым госпиталям в Лапино и Домодедово, которые планируем открыть в 2023–2024 годах, значительно усилив наши лидирующие позиции в Москве и Московской области.

Получив очень хорошие результаты за первые девять месяцев этого года, мы продолжаем наращивать загрузку в существующих госпиталях и ведем строительство новых активов для поддержания такого устойчивого роста и в будущем».

## Основные результаты Группы за 9 месяцев 2021 г.

### Роды

- Общее количество принятых родов в Группе за 9 месяцев 2021 г. увеличилось на 9% г/г до 6 267. Основными драйверами роста стали следующие госпитали Группы:
  - количество родов в московских госпиталях увеличилось на 7% г/г;
  - количество родов в клиническом госпитале в Самаре увеличилось на 51% г/г;
  - количество родов в клиническом госпитале в Тюмени увеличилось на 38% г/г;
- Выручка за 9 месяцев 2021 г. по направлению «Роды» увеличилась на 17% г/г до 2 108 млн руб., что составило 12% от общей выручки Группы;
- Средний чек по направлению «Роды» за 9 месяцев 2021 г. в Москве и МО составил 470 тыс. руб. (+10% г/г) и 163 тыс. руб. в других регионах (+6% г/г).

### ЭКО

- Общее количество циклов ЭКО и количество циклов по сопоставимым данным за 9 месяцев 2021 г. по Группе увеличилось на 21% г/г и составило 12 367.
- Доля ЭКО по ОМС составила 51% от общего количества циклов;
- Выручка за 9 месяцев 2021 г. по направлению «ЭКО» увеличилась на 26% г/г до 2 918 млн руб., что составило 16% от общей выручки Группы;
- Доля ОМС в выручке ЭКО составила 35%, что на 2 п.п. выше, чем годом ранее;
- Средний чек по направлению коммерческих ЭКО остался прежнем уровне 0% г/г и составляет 316 тыс. руб., средний чек по циклам ЭКО по ОМС увеличился на 11% г/г и составил 161 тыс. руб.

### Койко-дни в стационаре

- Общее количество койко-дней в стационаре и койко-дней по сопоставимым данным за 9 месяцев 2021 г. выросло на 45% г/г и достигло 110 142, благодаря росту показателей по следующим направлениям:
  - +128% — количество койко-дней по направлению «Онкология»;
  - +58% — количество койко-дней по направлению «Терапия»;
  - +43% — количество койко-дней в стационаре в отделениях травматологии;
  - +36% — количество койко-дней по направлению «Кардиология».

Наибольший рост количества койко-дней произошел за счет госпиталя «Лапино», госпиталей в Тюмени, Уфе и Самаре.

- Выручка за 9 месяцев 2021 г. по направлению «Койко-дни» выросла на 85% г/г до 6 605 млн руб., что составило 36% от общей выручки Группы. Наибольший вклад в рост выручки внес клинический госпиталь «Лапино»;
- Средний чек по направлению «Койко-дни» за 9 месяцев 2021 г. в Москве и МО составил 79 тыс. руб. (+29% г/г) и 35 тыс. руб. в других регионах (+8% г/г). Рост среднего чека обусловлен динамичным развертыванием услуг по онкологии и кардиологии – как в московских, так и региональных госпиталях. На увеличение среднего чека также повлияло лечение пациентов с COVID-19.

### **Амбулаторные посещения**

- Общее количество амбулаторных посещений за 9 месяцев 2021 г. увеличилось на 17% г/г до 1 358 579.
- По сопоставимым данным за 9 месяцев 2021 г. количество амбулаторных посещений увеличилось на 17% г/г до 1 358 312;
- Выручка за 9 месяцев 2021 г. по направлению «Амбулаторные посещения» увеличилась на 24% г/г до 4 352 млн руб., что составило 24% от общей выручки Группы.;
- Средний чек по направлению «Амбулаторные посещения» в Москве и МО за 9 месяцев 2021 г. составил 4,9 тыс. руб. (+2%) и 2,1 тыс. руб. в других регионах (+11% г/г).

### **Выручка и средние чеки**

Выручка за 9 месяцев 2021 г. составила 18 245 млн руб. или +44% (+5 535 млн руб.) г/г. Данного результата удалось достичь благодаря росту выручки по следующим направлениям:

- +85% - по направлению «Койко-дни»;
- +50% - по направлению «Другая выручка»;
- +26% - по направлению «ЭКО»;
- +24% - по направлению «Амбулаторные посещения»;
- +17% - по направлению «Роды».

### **Средний чек за 9 месяцев 2021 г. по основным направлениям составил:**

- 336 тыс. руб. по направлению «Роды» или +8% г/г:
  - Москва и МО – 470 тыс. руб.;
  - Регионы – 163 тыс. руб.
- 236 тыс. руб. по направлению «ЭКО» или +4 г/г;
- 60 тыс. руб. по направлению «Койко-дни» или +28% г/г;
- 3,2 тыс. руб. по направлению «Амбулаторные посещения» или +5% г/г.

### **Чистый долг**

Чистый долг на 30 сентября 2021 г. снизился на 47% или на 1 371 млн руб. по сравнению с 31 декабря 2020 г. до 1 572 млн руб.

## **CAPEX**

Общий объем капитальных вложений за 9 месяцев 2021 г. увеличился на 17% г/г и составил 2 273 млн руб. Основные направления инвестиций связаны со строительством двух новых многофункциональных госпиталей в Санкт-Петербурге и Тюмени.

Операционные результаты за 3 квартал и 9 месяцев 2021 г.

Консолидированные данные							Данные по сопоставимым активам		
	9мес. 2021	9мес. 2020	Изменение, %	3 кв. 2021	3 кв. 2020	Изменение, %	9мес. 2021	9мес. 2020	Изменение, %
<b>Акушерство и гинекология</b>									
Роды	6 267	5 739	+9%	2 239	2 071	+8%	6 267	5 739	+9%
Койко-дни (не включая роды)	14 632	15 020	-3%	4 711	5 311	-11%	14 632	15 020	-3%
Амбулаторные посещения	422 239	394 557	+7%	141 856	140 564	+1%	422 239	394 557	+7%
<b>ЭКО</b>									
Циклы ЭКО	12 367	10 241	+21%	4 213	4 444	-5%	12 367	10 241	+21%
<b>Педиатрия</b>									
Койко-дни	16 187	14 415	+12%	5 590	3 840	+46%	16 187	14 415	+12%
Амбулаторные посещения	332 739	277 784	+20%	119 247	110 765	+8%	332 475	277 784	+20%
<b>Другие медицинские услуги</b>									
Койко-дни	79 323	46 778	+70%	23 826	15 820	+51%	79 323	46 778	+70%
Амбулаторные посещения	603 601	485 175	+24%	200 090	177 046	+13%	603 598	485 175	+24%
<b>Итого</b>									
<b>Роды</b>	<b>6 267</b>	<b>5 739</b>	<b>+9%</b>	<b>2 239</b>	<b>2 071</b>	<b>+8%</b>	<b>6 267</b>	<b>5 739</b>	<b>+9%</b>
<b>Циклы ЭКО</b>	<b>12 367</b>	<b>10 241</b>	<b>+21%</b>	<b>4 213</b>	<b>4 444</b>	<b>-5%</b>	<b>12 367</b>	<b>10 241</b>	<b>+21%</b>
<b>Койко-дни</b>	<b>110 142</b>	<b>76 213</b>	<b>+45%</b>	<b>34 127</b>	<b>24 971</b>	<b>+37%</b>	<b>110 142</b>	<b>76 213</b>	<b>+45%</b>
<b>Амбулаторные посещения</b>	<b>1 358 579</b>	<b>1 157 516</b>	<b>+17%</b>	<b>461 193</b>	<b>428 375</b>	<b>+8%</b>	<b>1 358 312</b>	<b>1 157 516</b>	<b>+17%</b>

Выручка за 9 месяцев 2021 г., млн руб.<sup>1</sup>

Направление	Консолидированные данные			Данные по сопоставимым активам		
	9мес. 2021	9мес. 2020	Изменение, %	9мес. 2021	9мес. 2020	Изменение, %
Роды	2 108	1 796	+17%	2 108	1 796	+17%
ЭКО	2 918	2 324	+26%	2 918	2 324	+26%
Койко-дни	6 605	3 569	+85%	6 605	3 569	+85%
Амбулаторные посещения	4 352	3 512	+24%	4 350	3 512	+24%
Другая выручка	2 262	1 508	+50%	2 259	1 508	+50%
<b>Итого</b>	<b>18 245</b>	<b>12 710</b>	<b>+44%</b>	<b>18 240</b>	<b>12 710</b>	<b>+44%</b>

Средний чек за 9 месяцев 2021 г., тыс. руб.<sup>1</sup>

Направление	Консолидированные данные			Данные по сопоставимым активам		
	9мес. 2021	9мес. 2020	Изменение, %	9мес. 2021	9мес. 2020	Изменение, %
<b>Роды</b>	<b>336</b>	<b>313</b>	<b>+8%</b>	<b>336</b>	<b>313</b>	<b>+8%</b>
Москва и МО	470	429	+10%	470	429	+10%
Регионы	163	154	+6%	163	154	+6%
<b>Циклы ЭКО</b>	<b>236</b>	<b>227</b>	<b>+4%</b>	<b>236</b>	<b>227</b>	<b>+4%</b>
Коммерческие циклы	316	316	0%	316	316	0%
Циклы по ОМС	161	145	+11%	161	145	+11%
<b>Койко-дни</b>	<b>60,0</b>	<b>46,8</b>	<b>+28%</b>	<b>60,0</b>	<b>46,8</b>	<b>+28%</b>
Москва и МО	79,4	61,5	+29%	79,4	61,5	+29%
Регионы	35,2	32,5	+8%	35,2	32,5	+8%
<b>Амбулаторные посещения</b>	<b>3,2</b>	<b>3,0</b>	<b>+5%</b>	<b>3,2</b>	<b>3,0</b>	<b>+5%</b>

<sup>1</sup> Незначительные отклонения в расчете процентных изменений и итогов в этой и других таблицах настоящего пресс-релиза объясняются округлением. Данные собраны на основании управленческого учета.

Релиз содержит инсайдерскую информацию.

Контакты для получения дополнительной информации:

#### Для инвесторов

##### **Дмитрий Якушкин**

Директор по связям с инвесторами  
MD Medical Group Investments Plc  
тел.: +7 (495) 139-87-40, доб. 16329  
d.yakushkin@mcclinics.ru

#### Для СМИ

##### **ЕМ**

Том Блэквелл: +7 919 102 9064  
Сергей Першин: +1 929 855 8188  
MDMG@em-comms.com

### **О ГК «Мать и дитя»**

ГК «Мать и дитя» является одним из лидеров на крайне привлекательном российском рынке частных медицинских услуг. Сегодня Компания объединяет 43 современных медицинских учреждения, в том числе 6 многопрофильных госпиталей и 37 амбулаторных клиник в Москве и МО, Санкт-Петербурге, Уфе, Перми, Самаре и Самарской области, Иркутске, Ярославле, Владимире, Новосибирске, Рязани, Костроме, Новокузнецке, Красноярске, Омске, Барнауле, Тюмени, Воронеже, Нижнем Новгороде, Волгограде, Туле, Казани, Владивостоке, Краснодаре и Ростове-на-Дону.

Начиная с 12 октября 2012 года акции Компании торгуются на Лондонской фондовой бирже под тикером «MDMG» в форме глобальных депозитарных расписок (ГДР).

С 9 ноября 2020 года глобальные депозитарные расписки Компании торгуются также на Московский бирже. Ценные бумаги торгуются в российских рублях.

### **Заявления прогнозного характера**

Настоящий пресс-релиз содержит заявления прогнозного характера, которые основаны на текущих ожиданиях и предположениях Компании и могут нести в себе известные и неизвестные риски и неопределенности, которые могут привести к тому, что действительные результаты, показатели или события будут отличаться от выраженных или подразумеваемых в таких заявлениях. Заявления прогнозного характера, которые содержатся в настоящем пресс-релизе, основаны на прошлых тенденциях или деятельности и не должны рассматриваться как утверждающие, что такие тенденции или деятельность сохранятся в будущем. Считается, что выраженные в данных заявлениях ожидания являются оправданными, но на них может воздействовать ряд факторов, которые могут привести к существенным расхождениям с действительными результатами или тенденциями, включая, помимо прочего: рыночные условия, рыночную позицию Компании, доходы, финансовое состояние, денежные потоки, доходность капитала и операционную рентабельность, ожидаемый уровень инвестиций и экономические условия; способность Компании получать капитальное/дополнительное финансирование; сокращение спроса со стороны клиентов; повышение конкуренции; непредвиденное сокращение выручки или прибыльности; законодательные, налоговые или регуляторные нововведения, включая, помимо прочего, изменения нормативов в сфере экологии, здравоохранения и безопасности; колебание курсов валют; удержание высшего руководства; поддержание трудовых отношений; колебание себестоимости; и операционные и финансовые ограничения в результате соглашений о финансировании. Никакое заявление в настоящем пресс-релизе не направлено на осуществление прогноза о размере прибыли, равно как никакое заявление не должно рассматриваться как означающее, что показатели прибыли или прибыли на акцию Компании обязательно повысятся или понизятся, по сравнению с соответствующими предыдущими финансовыми периодами. Все заявления прогнозного характера относятся только к дате конкретного заявления.